

ISSN 2077-3153

# НАУЧНАЯ ПЕРСПЕКТИВА

Научно-аналитический журнал



## В номере

Состояние и перспективы инвестиционного сотрудничества России и ЕС в сфере ИТ

Статистические методы оценки риска аудита

Понятие кредитного портфеля коммерческого банка: взгляды российских и зарубежных авторов

Применение механизма государственно-частного партнерства при реализации проектов по созданию и развитию индустриальных парков

5/2015

# Научная перспектива

Научно-аналитический журнал

Периодичность – один раз в месяц

№ 5 (63) / 2015

## Учредитель и издатель

Издательство «Инфинити»

## Главный редактор

Хисматуллин Дамир Равильевич

## Редакционный совет

Р.Р.Ахмадеев

И.В.Савельев

И.С.Гинзбург

А.Ю.Сафронов

И.Ю.Хайретдинов

К.А.Ходарцевич

Точка зрения редакции может не совпадать с точкой зрения авторов публикуемых статей. Ответственность за достоверность информации, изложенной в статьях, несут авторы.

Перепечатка материалов, опубликованных в журнале «Научная перспектива», допускается только с письменного разрешения редакции.

## Адрес редакции:

450000, Уфа, а/я 1515

Адрес в Internet: [www.naupers.ru](http://www.naupers.ru)

E-mail: [post@naupers.ru](mailto:post@naupers.ru)

© Журнал «Научная перспектива»

© ООО «Инфинити»

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Министерства связи и массовых коммуникаций Российской Федерации)

Свидетельство о государственной регистрации ПИ №ФС 77-38591

ISSN 2077-3153 печатная версия

ISSN 2219-1437 электронная версия в сети Интернет

Тираж 750 экз. Цена свободная.

Отпечатано в типографии «Принтекс»

## СОДЕРЖАНИЕ

### ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

- А.Н. Никулина, И.Б. Хмелев.* Проблемы и перспективы молодежной занятости в России 7
- А.Н. Никулина, Д.Г. Перепелица.* Анализ факторов инвестиционно-инновационного потенциала Ступинского района Московской области 9
- А.Н. Никулина, Л.В. Зенина.* Problems and prospects of youth employment 12
- П.В. Коржавых.* Анализ эффективности мероприятий по снижению потерь руды при подземной разработке рудных месторождений 14
- М.А. Руцинский, Е.Г. Ищенко.* Состояние и перспективы инвестиционного сотрудничества России и ЕС в сфере ИТ 16
- Н.Л. Александрова, Н.Р. Туркина.* Анализ эффективности деятельности предприятия с применением теории систем массового обслуживания 20
- А.И. Щербаков.* Правовое и экономическое регулирование малого и среднего предпринимательства в странах ЕАСТ 25
- М.В. Красникова.* Статистические методы оценки риска аудита 28
- Н.Я. Латенкова.* Понятие кредитного портфеля коммерческого банка: взгляды российских и зарубежных авторов 30
- Е.А. Мысков.* Применение механизма государственно-частного партнерства при реализации проектов по созданию и развитию индустриальных парков 32
- Д.К. Пульнов.* Основные проблемы в урегулировании международных торговых отношений США и Китая в рамках ВТО 34
- Е.К. Кенжебеков.* Агротуризм в системе устойчивого развития 38
- Р.Р. Абдулин.* Применение современных методов регулирования кредитных рисков корпоративных заемщиков: проблемы и пути их решений 40
- М.А. Дворкин.* Перспективы интеграции общего финансового рынка Евразийского экономического союза 42

<i>А.А. Ооржак.</i> Альтернативные модели финансирования инновационных компаний	44
<i>А.В. Непримерова.</i> Анализ закупочной деятельности компаний с государственным участием	46
<i>Т.В. Цалоев, Д.Г. Бедоев.</i> Методы государственной поддержки инновационной деятельности	50
<i>О.А. Сударева.</i> Особенности монетаристской концепции государственного регулирования экономики	52
<i>М.А. Губжеев.</i> Конкурентоспособность государств-членов Евразийского экономического союза в условиях ВТО	53
<i>А.М. Гулькова.</i> Влияние ассортиментной политики на деятельность компаний	55
<i>А.С. Рябоконт.</i> Обеспечение безопасности дорожного движения с применением механизмов государственно-частного партнерства	57
<i>Д.Б. Булычев.</i> Международный туризм в странах Северной Африки	59
<i>В.К. Кусов.</i> Анализ основ документооборота в органах государственной власти РФ	62

---

## ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

<i>А.П. Зливко, А.А. Петросян.</i> Право граждан на обращения в муниципальные органы на примере города Новороссийска	64
<i>В.Е. Полятыкина.</i> Криминологическая черта насилия	67
<i>М.А. Гришко.</i> Проблемы законодательного регулирования и практического применения конфискации имущества	69
<i>Г.Е. Сибиряков.</i> Алкоголь и преступность	72
<i>Л.Н. Калиничева.</i> Особенности квалификации незаконной охоты	74
<i>Л.Н. Калиничева.</i> Особенности личности рецидивиста	76
<i>Ю.О. Цацулин.</i> Отдельные аспекты надзорной деятельности органов прокуратуры по восстановлению на учет ранее неизвестных преступлений	78
<i>Е.Д. Капкан.</i> Криминологическая характеристика преступности несовершеннолетних	80
<i>А.Е. Розенко.</i> Особенности взяточничества в России	82
<i>Н.Г. Михальченко.</i> Компьютерная преступность и перспективы борьбы с ней	84
<i>А.А. Карякин.</i> К вопросу об обоснованности применения регресса в отношениях по обязательному страхованию гражданской ответственности перевозчика за причинение вреда жизни, здоровью и имуществу пассажиров	87

<i>С.З. Цыренова.</i> Методы борьбы с коррупцией	90
<i>Е.Ю. Шуликин.</i> Государственно-правовые основы функционирования судебной системы в Российской Федерации	92
<i>И.Я. Скалецкий.</i> Военская преступность	94
<i>Е.В. Кузьмина.</i> Ограничения при приеме на работу женщин и несовершеннолетних	96
<i>А.И. Миллус.</i> Современные системы контроля и сохранности нефти и нефтепродуктов при транспортировке и хранении	99
<i>Д.Д. Прокопьев.</i> Актуальные проблемы женской преступности	102
<i>Д.Д. Прокопьев.</i> Актуальные вопросы мошенничества в области страхования: уголовно-правовой аспект	104

---

## ФИЛОСОФИЯ

<i>Д.Д. Rogozin.</i> Референция, семантика и синтаксис в распознавании образов	106
<i>Д.Б. Булычев.</i> Международный туризм в странах Северной Африки	108
<i>Д.Р. Гизатуллина.</i> Особенности организации Казанской консисторской канцелярии во время обер-прокурорства Н. А. Протасова	110

---

## ФИЛОЛОГИЯ

<i>А.С. Борбодоева.</i> Эвристические задания в изучении китайского языка	112
<i>Ж.Б. Гуроева.</i> Игровые методы в обучении иероглифике китайского языка	114
<i>Л.Г. Керян.</i> Проблема формирования межкультурных коммуникативных умений у студентов-международников	116
<i>П.А. Гунов.</i> Особенности перевода рекламных слоганов на китайский язык	119
<i>В.Е. Фрайман.</i> От межъязыковой к межвариантной омонимии	122

---

## СОЦИОЛОГИЯ

<i>Т.С. Рябинская.</i> Роль элемента обмана в иллюзионном искусстве	125
---	-----

---

## КУЛЬТУРОЛОГИЯ

<i>В.А. Шахов.</i> Светский феномен российского «острова» юго-восточной Балтии	128
--	-----

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ МОЛОДЕЖНОЙ ЗАНЯТОСТИ В РОССИИ

**Александра Николаевна НИКУЛИНА**

Московский университет экономики, статистики, информатики

**Игорь Борисович ХМЕЛЕВ**

кандидат экономических наук, доцент

Московский университет экономики, статистики, информатики

В настоящее время 29% экономически активного населения составляет молодёжь в возрасте 16-28 лет.

Молодые люди, впервые приходящие на рынок труда и не имеющие профессии или достаточного уровня профессиональных навыков, во всех странах мира относят к социально уязвимой группе населения. Молодежь является величайшим стратегическим и инновационным ресурсом страны, и необходимо признать сферу ее занятости приоритетной частью социально-экономической политики государства.

Меня проблема молодежной занятости заинтересовала и как будущего специалиста в сфере экономики, и как человека, который после окончания высшего учебного заведения может оказаться в числе безработных.

Проблема занятости молодежи в условиях рыночных отношений приобретает новые свойства. С одной стороны, вопросы трудоустройства чрезвычайно значимы для молодых людей, с другой - реализовать свои потребности в профессиональной сфере удается далеко не каждому.

Обострение проблемы молодежной занятости связано, прежде всего, с требованиями, предъявляемыми работодателями к уровню и качеству профессиональной подготовки молодых специалистов. Сегодня в жестких, изменчивых условиях формирования рынка труда, предприятиям требуются специалисты качественно нового уровня.

Современный работник, по мнению работодателя, должен обладать следующими качествами:

- быть восприимчивым к инновациям, целеустремленным и коммуникабельным,
- уметь работать как самостоятельно, так и в команде,
- обладать трудовой мобильностью, высоким потенциалом для дальнейшего профессионального обучения, работоспособностью, энергичностью,
- владеть иностранными языками, современными компьютерными технологиями и программами,
- быть готовым развивать свои знания и адаптировать их к новым ситуациям, возникающим в производстве и экономике в целом и многими другими

качествами.

Многие работодатели недовольны уровнем подготовки специалистов и жалуются на отсутствие необходимых знаний, высокие запросы, вызванные недавним бумом на рынке труда. Выпускники и студенты еще не в полной мере осознали влияние кризиса, и их зарплатные ожидания существенно выше существующих предложений. [1]

Существующие сегодня отличия в оплате труда в различных отраслях и профессионально-квалификационных группах, а также изменение в последнее десятилетие ценностных ориентиров заметно уменьшили приток молодежи в отрасли, которые требуют высокой квалификации работников. Завышенная самооценка молодых специалистов, подчас, затрудняет их адаптацию в современных экономических условиях. В результате чего рынок труда ощущает острую нехватку профессионалов, которые готовы работать в сфере производства. Иначе говоря, не восполняется значительная потеря квалифицированных кадров. [3]

Это приводит к тому, что все больше специалистов соглашаются на работу не по специальности, временное трудоустройство или начальные позиции в компаниях с минимальным окладом. В настоящее время наиболее востребованными являются выпускники системы среднего профессионального образования (техникумов и ПТУ).

В тоже время выпускники техникумов и ПТУ работают чаще всего не по своей специальности. Причиной этому является низкая заработная плата. В то время как можно получать гораздо более высокую заработную плату с меньшими усилиями. Например, устроившись охранником, а не по полученной профессии слесаря, или электрика. А в тоже время в отраслях не хватает кадров.

Проведенный анализ показал, что главными причинами роста безработицы среди молодежи являются:

1. Структурные несоответствия профиля выпускников потребностям рынка труда.
2. Несоответствие уровня квалификации молодых специалистов требованиям работодателей.

ИСТОРИЯ

*С.А. Косяшников.* Корректность изображения исторических личностей и геральдических элементов в современной нумизматике 133

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

*М.В. Красникова.* Анализ внешнеторговых отношений с Китаем 137

ПЕДАГОГИКА

*О.В. Музыченко.* Психолого-педагогические условия, влияющие на развитие креативности подростков 140

*А.А. Вердеш.* Критерии отбора звучащих текстов при обучении аудированию 144

ПСИХОЛОГИЯ

*Н.А. Журавлева.* Социально-психологические различия в структуре экономических ценностей личности 147

*В.О. Берлова.* Теоретические подходы к исследованию профессиональной мотивации 150

ФИЗИКА

*Е.Г. Чепкасов.* Вселенная в гипершаре 4d (гипотеза) 152

*В.Ф. Латкин.* Модель физического пространства (начало) 154

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

*П.В. Коржавых.* Исследование устойчивости междукамерных целиков в условиях отработки трех горизонтов шахты им. Губкина 156

*П.В. Коржавых.* Моделирование частичной отработки междукамерных целиков 158

*Б.Д. Женатов, А.П. Аверченко.* Сравнение преобразования Хартли и преобразования Фурье по коэффициенту ошибок в организованном канале связи 160

*М.К. Бойдало.* Модель поиска потенциальных инсайдеров посредством оценки активности сотрудников в информационной системе организации 162

*Д.А. Чемезов.* Исследование величины и направления действия некоторых параметров, при равноканальном угловом прессовании титанового сплава Ti-6Al-4V 165

3. Низкие практические навыки по полученной профессии у выпускников ВУЗов.
4. Низкая зарплата у молодых специалистов.
5. Нежелание и отсутствие возможности обучения молодых специалистов на производстве.
6. Ошибочный или конъюнктурный выбор профессии. [1]

В настоящее время проблема молодежной занятости, несомненно, одна из самых острых проблем во всех странах. Россия здесь не исключение – число потерявших работу в последние несколько месяцев исчисляется несколькими сотнями тысяч человек. Происходит обострение структурного дисбаланса на рынке труда, при этом неудовлетворенность спроса на рабочую силу начинает выступать как фактор, сдерживающий экономическое развитие.

На рисунке 1 можно проследить динамику молодежной безработицы в России по данным Всемирного банка с 1991 по 2012 год. Среднее значение для России

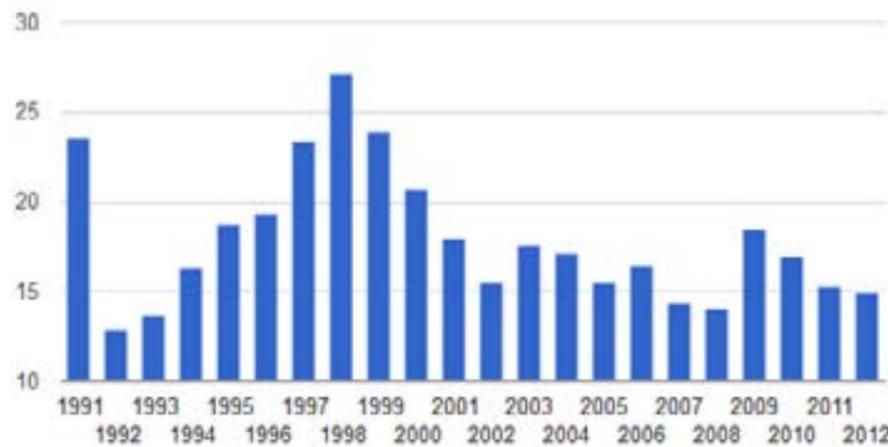


Рисунок 1 - Динамика молодежной безработицы в России

в этот период был 17,91%, при минимальном количестве 12,9% в 1992 и максимум на 27,1% в 1998 году. Уровень молодежной безработицы на данный момент сохранился на уровне 2012 года и составляет 14,9%.

Несмотря на сложную ситуацию в стране молодежь не унывает и надеется найти работу. Согласно исследованию, проведенному молодежной организацией AIESEC, около 43% студентов ВУЗов рассчитывают после их окончания на зарплату 20-30 тыс. руб., 23% — 40-60 тыс., а 6% — 70-80 тыс. (примечательно, что

наиболее высокие зарплатные ожидания у студентов первых курсов). В условиях кризиса более 80% студентов уверены в том, что смогут трудоустроиться, а 86% считают заработную плату более важным фактором, чем карьерный рост. [2]

И в заключение хотелось бы отметить, сегодня работодателю в первую очередь интересует вопрос, не какой у нанимаемого работника диплом, а что конкретно он умеет делать, в связи с этим хотелось бы отметить, что оценки в дипломе это ещё не всё для работодателя, главное их подтверждение практическими знаниями и навыками. Вот в этом-то чаще всего и возникает проблема. Для того, чтобы получить эти знания и навыки необходимо учиться в университете, а не просто в нем числиться. Посещать лекции, семинары, коллоквиумы, практические занятия, самостоятельно выполнять контрольные и курсовые работы. Многие студенты пытаются совмещать учебу с работой. Конечно, практика тоже, несомненно, важна, но

она не должна мешать самой учебе. Но дело в том, что многие работают не по специальности, а только ради получения финансовой независимости от родителей. Поэтому каждый для себя должен решить, что для него важнее знания или независимость.

Во-вторых, поиск работы нужно начинать уже на последних курсах обучения. Попробовать проходить собеседования, заполнять анкеты, чтобы понять, что требуют работодатели и каких знаний и навыков не хватает

сейчас, чтобы вовремя восполнить пробелы.

В-третьих, конечно, в поиске работы существенно может помочь размещение резюме на сайтах кадровых агентств. Посещение ярмарок вакансий, так же может оказать практическую помощь в поиске и подборе подходящей работы.

Хотелось бы отметить, что выпускникам необходимо реально оценивать свои знания и навыки, и изначально не претендовать на высокую заработную плату, а попытаться набраться опыта. ■

**Библиографический список**

1. Степнова О.В., Никулина А.Н. Социальные аспекты управления персоналом на современных предприятиях // Проблемы экономики и менеджмента. - 2014. - № 4 (32). - С. 62-65.
2. А.Н. Никулина, И.Б. Хмелев Безработица как неотъемлемая часть мирового рыночного хозяйства. // Состояние и перспективы развития экономики в условиях неопределенности Сборник. Сборник статей Международной научно-практической конференции. 2015. - С. 111-112.
3. Никулина А.Н., Степнова О.В. Анализ инвестиционно-инновационного потенциала Ступинского района Московской области. // Современное состояние и перспективы развития экономических наук. Сборник статей Международной научно-практической конференции. 2014. - С. 76-78.

**АНАЛИЗ ФАКТОРОВ ИНВЕСТИЦИОННО-ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА СТУПИНСКОГО РАЙОНА МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ**

**Александра Николаевна НИКУЛИНА**

Московский университет экономики, статистики, информатики

**Денис Григорьевич ПЕРЕПЕЛИЦА**

кандидат экономических наук, доцент  
Московский университет экономики, статистики, информатики

В настоящее время в экономической литературе существует множество подходов к определению инвестиционного и инновационного потенциалов региона.

Суть инвестиционно-инновационной политики можно определить, как использование конкурентных преимуществ района в экономическом развитии вследствие наращивания его инвестиционного и инновационного потенциала.

Инвестиционный потенциал и инвестиционная привлекательность района определяется его инно-

вационной составляющей. Инновационный потенциал района определяется совокупностью его научно-технических, производственных, технологических, кадровых, инфраструктурных, финансовых, правовых и иных возможностей хозяйствующих субъектов района.

Чтобы оценить инвестиционно-инновационный потенциал района и определить пути его роста, проанализируем факторы, влияющие на его совокупный инвестиционно-инновационный потенциал (рис. 1).

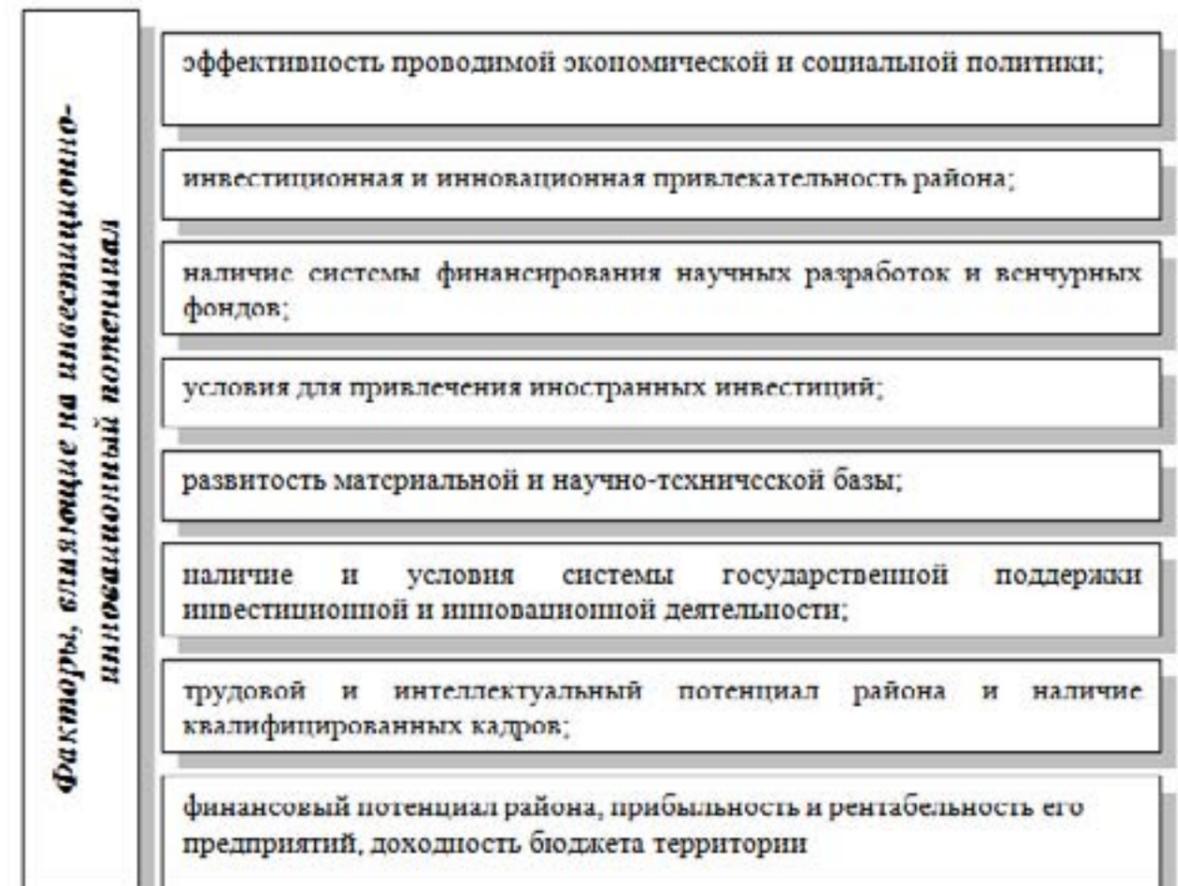


Рисунок 1 - Факторы, влияющие на инвестиционно-инновационный потенциал района

Эффективное управление инновационно-инвестиционным процессом предполагает разработку, принятие и реализацию обоснованных управленческих решений по выбору эффективных инновационно-инвестиционных проектов. [1]

В качестве критерия эффективности капитальных вложений выступает конкурентоспособность продукции и услуг, производимых в районе.

Рассмотрим более подробно факторы инвестиционно-инновационного потенциала Ступинского района Московской области (рис. 2).

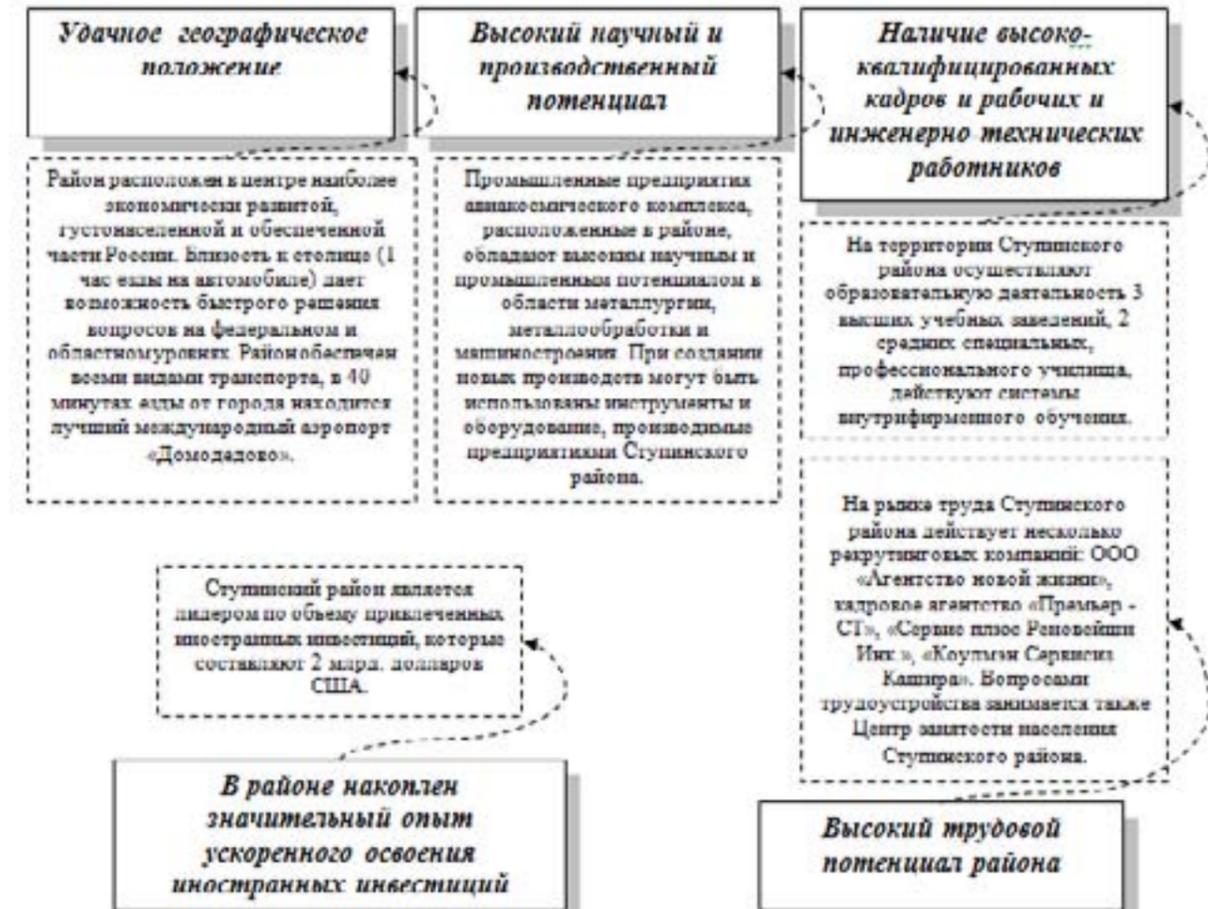


Рисунок 2 - Факторы инвестиционно-инновационного потенциала Ступинского района Московской области

В городском поселении Ступино Ступинского муниципального района создан благоприятный инвестиционный климат.

Ступинский муниципальный район является территорией устойчивого социально-экономического развития. [2], [3]

В районе достигнуты устойчивые темпы экономического роста, что позволяет Ступинскому муниципальному району оставаться лидером по объему промышленного производства в Московской области, развивать сферу торговли, услуг, банковскую систему, социальную инфраструктуру. На территории района реализуются программы научно-технического и инновационного развития, создан благоприятный инвестиционный климат для предпринимательской деятельности, созданы экономические условия для интенсивного развития социальной

сферы района.

Ведущей отраслью экономики района является промышленность, которая представлена 33 крупными и средними предприятиями металлургического и машиностроительного комплекса, пищевой и перерабатывающей отрасли, стройиндустрии. [4]

В рамках реализации стратегии социально-экономического развития страны Правительством Российской Федерации определена задача по формированию конкурентных территориальных кластеров с целью создания зон опережающего развития. [5]

Такой точкой роста является научно-производственный кластер «Инновационные материалы и технологии» в Ступинском муниципальном районе Московской области. Инициаторами создания кластера выступили ОАО «Ступинская металлургическая компания», ОАО «Научно-производственное предприятие «Аэросила», ОАО «Ступинское машиностроительное производственное предприятие», Администрация Ступинского муниципального района Московской области, ФГУП ГИЦ «Всероссийский научно-исследовательский институт авиационных материалов», ФГБОУ ВПО «МАТИ» - Российский государственный технологический университет имени К.Э Циолковского».

Целями организации кластера стали: развитие конкурентных преимуществ региона; разработка новых материалов и технологий для производства

перспективных авиационных газотурбинных двигателей и авиационно-космической техники новых поколений; формирование научно-технического задела для выпуска конкурентоспособной, качественной продукции предприятиями-поставщиками; стимулирование инноваций и развитие механизмов коммерциализации технологий на основе сотрудничества между предприятиями, научными и образовательными организациями; содействие маркетингу продукции (товаров, услуг), выпускаемой предприятиями – участниками кластера и привлечению прямых инвестиций; повышение эффективности системы профессионального образования, на основе прогноза потребностей в квалифицированной рабочей силе.

Обладая мощным кадровым потенциалом, значительным резервом земельных и энергетических ресурсов, высокоразвитой транспортно-коммуникационной, инженерной и производственной инфраструктурой, район далеко не в полной мере еще исчерпал свой потенциал развития и готов к реализации широкомасштабных инновационных проек-

тов.

При принятии инвестором положительного решения о строительстве предприятия в Ступинском районе создаются рабочие группы, состоящие из представителей органов местной власти (администрации Ступинского муниципального района), руководителей территориальных отделов государственных органов управления, руководителей технических служб, которые осуществляют сопровождение и поддержку инвестиций.

Все эти факторы позволяют на основе имеющегося опыта работы утверждать, что на территории района созданы все предпосылки для успешного запуска в течение года производств с предполагаемым объемом инвестиций \$200 млн. Таким образом, подготовлены условия для создания в районе технополиса - территории компактного размещения предприятий, являющихся объектами крупных производственных инвестиций, обеспеченных всей инфраструктурой и организационными условиями роста производства.[6] ■

Библиографический список

1. Степнова О.В. Стратегическое планирование инновационно-инвестиционных проектов// Вестник Российского нового университета. 2009. № 3. С. 79-81.
2. Никулина А.Н., Степнова О.В. Анализ инвестиционно-инновационного потенциала Ступинского района Московской области // СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК. Сборник статей Международной научно-практической конференции. 2014. С. 76-78.
3. Коцур О.М., Степнова О.В. Анализ безработицы в Ступинском районе Московской области// ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ И ИНФРАСТРУКТУРНЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ РАЗЛИЧНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ г. Уфа, Республика Башкортостан, 2014. С. 63-65.
4. Василенко Н.С., Степнова О.В. Стратегические подходы повышения конкурентоспособности предприятий авиационного комплекса России посредством технологической модернизации мощностей// Перспективы науки. 2014. № 11 (62). С. 159-162.
5. Александрова А.В. Кластер как среда сетевого взаимодействия предприятий и университетов//В книге: Инновационная экономика и промышленная политика региона (ЭКОПРОМ-2014) 2014. С. 297-303.
6. Перепелица Д.Г. Перспективные подходы к развитию систем поддержки принятия решений// Сборник: Инновационное развитие российской экономики Материалы конференции. 2014. С. 103-107.
7. Информационно-правовой портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://stupino.stinline.ru/raion/invest\\_priv.html](http://stupino.stinline.ru/raion/invest_priv.html) (дата обращения 12.04.2015 года)

**PROBLEMS AND PROSPECTS OF YOUTH EMPLOYMENT**

**Александра Николаевна НИКУЛИНА**

Московский университет экономики, статистики, информатики

**Людмила Владимировна ЗЕНИНА**

кандидат экономических наук, доцент

Московский университет экономики, статистики, информатики

Nowadays 29% of the economically active population are young people aged 16-28 years old. Youth is the greatest resource of the country. Young generation takes the priority part of the socio-economic policy. All over the world, young people face real and increasing difficulty in finding decent work.

The aim of the research is to analyze the problems and prospects of youth employment. The object of research is youth employment. The subject of the research is the problem of youth employment.

Unemployment among the youth has become a threat to the social, economic and political stability of nations. Even before the recent global financial crisis, prospects for youth employment were declining. The job prospects of the current youth cohort in developed countries are worse than their predecessors had, and a slowdown in growth in developing countries would increase the existing problem of unemployment, underemployment and poverty.

The problem of youth employment exacerbated for the following reasons:

1. Employers claim requirements to the level and quality of professional training. Nowadays, enterprises expect specialists to have a qualitatively new level.

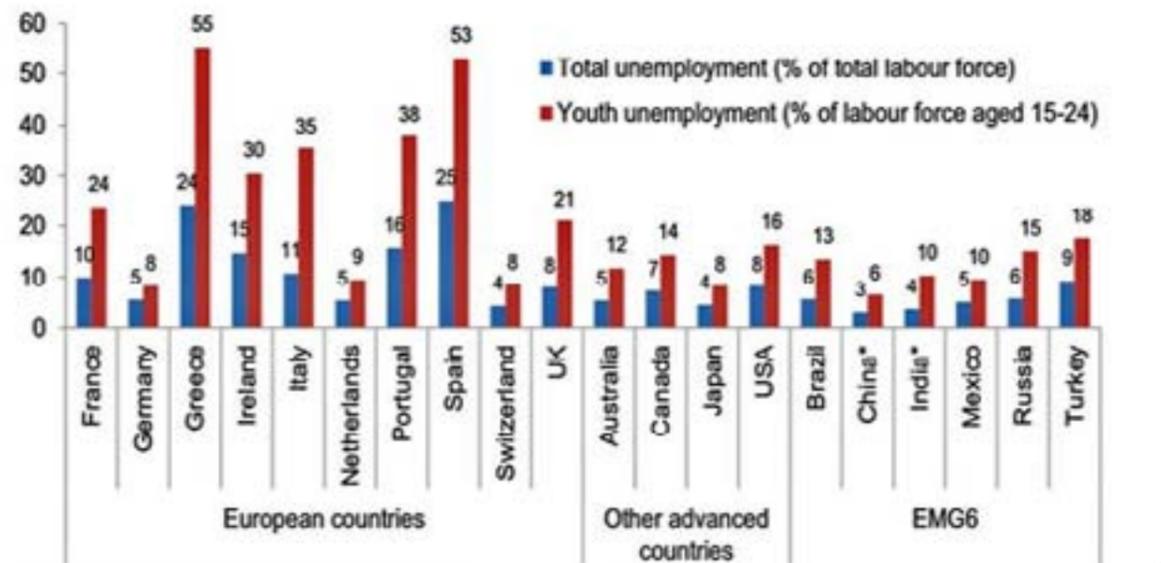
Here are main characteristics of young specialists: openness to innovation,

commitment and communication skills, performance, energy, knowledge of foreign languages and modern computer technologies.

2. Volumes and profiles of education do not meet the needs of the labour market.

On Graph 1 you can observe the dynamics of youth unemployment in different countries according to the World Bank for 2014. Red color denotes youth unemployment. Blue one shows total unemployment in the country. High unemployment rates are in such countries as Greece, Spain, Portugal. Low unemployment rates are in such countries as Switzerland and China. Greece, Spain have high unemployment level.

Nowadays serious problem of youth unemployment occurred in Spain. Youth unemployment has reached 50% in 2014. But at the same time when the remaining



Graph 1 - Youth unemployment in different countries according to the world Bank for 2014 year

50% are looking for opportunities to work, unemployed youth are not working and studying.

There are three causes of youth unemployment:

- young people without work experience are not required;

- unemployment benefits are higher than new salary;

- impossibility of changes of labour legislation.

The crisis in Greece reflects the larger economic problems of Europe. Costs of countries such as Germany and the Netherlands are small, and their economies are dependent on exports. And the costs of countries, such as Greece, Portugal, Spain are huge and, as a result, they have accumulated serious debt. Thus, the cause of the crisis in Greece is unsustainable external debt of the country.

There are some particular emphasis on the following:

- Enhancement of vocational education and training and apprenticeship training with the emphasis on the acquisition of work experience;

- Creation of targeted job opportunities in accordance with young people's formal qualifications.

Unlike European countries, the problem of youth unemployment in Asian countries is less serious. Let's take Thailand, China, which have a low rate of unemployment. Thailand has a highly developed, market-oriented economy. Its driving force is export, which accounts for more than half of GDP. According to the World Bank, Thailand's youth unemployment rate has been keeping below 2% for ten years. According to George T. Haley, Professor of marketing and international business at the University of New-Haven, the situation take place in Thailand, because the investments are redirected from China to neighboring countries because of high inflation on wages in China.

To solve problems the youth employment government develops a lot of projects, programmers that take into account the particularities of the state of economy, the number of graduates and the quality of the education they receive, and many other factors.

In France, the program can be divided into two groups:

- training programs, which are special types of employment contracts for young people;

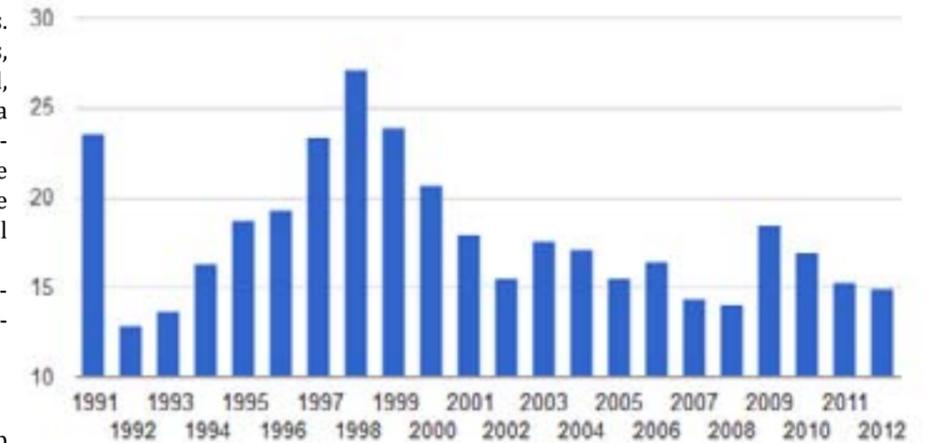
- programs that provide young people with professional training and education, but not give the status of employment.

There is the practice of alternating study and work in Sweden.

In Spain entrepreneurs, hiring or training young people, pay reduced contributions for social insurance.

In France, contracts are awarded on various conditions for employment.

On Graph 2 you can trace the dynamics of youth unemployment in Russia according to the World Bank from 1991 to 2012. The average value for Russia during that period was 17.91 percent with a minimum of 12.9 percent in 1992 and a maximum of 27.1 percent in



Graph 2 - Youth unemployment in Russia

1998. Youth unemployment at this time remained at the level of 2012 and 14.9 per cent.

Despite the difficult situation in the country young people are not discouraged and hope to find work. On graph 2 you can see the salary expectations of students in Russia. According to a study conducted by the youth organization AIESEC, approximately 43% of students after graduation expect salary of 20-30 thousand rubles, 23% of 40-60 thousand, and 6% 70-80 thousand (it is noteworthy that the highest salary expectations of first-year students). In crisis more than 80% of the students are confident that they will be able to find a job, and 86% believe a salary more important than career.

To get the job it is necessary to confirm marks in the diploma of practical knowledge and skills, to attend lectures, complete assignments, to educate ourselves and to learn foreign languages; post your resume on websites of recruitment agencies.

Program of support youth employment in Russia:

- the development of the network of youth agencies, labor and employment, leading active career guidance and training to the demand of the labour market specialties;

- the organization cooperation with Universities. This is beneficial for organizations, because they already have potential workers with education.

Universities should take part in scientific conferences. Conferences will help organizations to identify the most enterprising and educated students. ■

## АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕРОПРИЯТИЙ ПО СНИЖЕНИЮ ПОТЕРЬ РУДЫ ПРИ ПОДЗЕМНОЙ РАЗРАБОТКЕ РУДНЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ

**Павел Вячеславович КОРЖАВЫХ**

кандидат технических наук,  
ассистент кафедры организации и управления  
Национального минерально-сырьевого университета «Горный»

Коробковское месторождение железистых кварцитов обрабатывается рудником им. Губкина на этаже -71 м -125 м с 1955 года. Административно месторождение находится в Губкинском районе Белгородской области, в 1-4 км восточнее г. Губкина.

В настоящее время запасы руд на указанном горизонте в пределах горного отвода предприятия практически заканчиваются. Запасы руд имеются как выше, так и ниже обрабатываемого горизонта (в пределах горного отвода до отметки -250 м). После проведения геомеханических исследований принято решение о первоочередном вскрытии и отработке запасов нижнего горизонта в пределах отм. -125 м ÷ 250 м. Глубина горных работ на отметке -250 м составит 450 м от поверхности. На большей глубине возрастает горное давление, что необходимо учитывать при расчете размеров целиков и камер, а также величины предохранительного целика между горизонтом -125 м и нижележащим обрабатываемым этажом.

Большая часть горного отвода предприятия «Комбинат КМАруда» плотно застроена заводами, фабриками, железными и шоссейными дорогами, зданиями и сооружениями промышленного и гражданского назначения. Поэтому под поверхностью горного отвода при выемке руд категорически не допускаются обрушения пород в подземные выработки, сдвиги поверхности под влиянием горных работ, то есть деформации пород над выработками допускаются только в упругом режиме. При отработке действующего этажа месторождения между горизонтами -71м ÷ -125 м это достигается за счет параметров применяемой этажно-камерной системы разработки: ширина камер - 30 м и длина - 55-75 м; ширина междукамерных целиков, ориентированных по короткой стороне камер - 25 м; ширина междупанельных целиков, ориентированных по длинной стороне камер - 20 м. Расчетная высота блока, то есть высота камер и целиков - 63 м.

Представленные параметры этажно-камерной системы разработки обеспечивают надежную и безопасную выемку запасов железной руды, но при данных параметрах потери руды в недрах составляют 57-60%. С точки зрения эффективного и рациональ-

ного недропользования это обстоятельство является негативным с позиции требований к полноте отработки недр при проектировании нижнего горизонта -250 м.

Уменьшение ширины междукамерных целиков, в которых сосредоточены наибольшие потери полезного ископаемого, является основным направлением снижения потерь руды при отработке Коробковского месторождения этажно-камерной системой. Поэтому необходимо разработать новые технологии, позволяющие уменьшать размеры междукамерных целиков.

Решением данной проблемы является использование новых запатентованных технологий. Первый способ заключается в уменьшении размеров междукамерных целиков за счет их упрочнения веерами тросовых штанг. Это позволит снизить ширину междукамерных целиков с 25 до 19-21 м и обеспечить снижение этих потерь на 15-20% [1]. Второй способ осуществляется при помощи частичной отработки междукамерных целиков системой горизонтальных слоев с твердеющей закладкой, что обеспечивает снижение потерь руды на 35-40% [2].

В результате исследований напряженно-деформированного состояния междукамерных целиков при применении новых технологий, обеспечивающих снижение потерь руды, были установлены геомеханические границы их использования, в которых производились экономические расчеты. Учитывая сложившуюся рыночную ситуацию, а именно динамику цен железной руды на мировом рынке, величина нереализованной прибыли может достигать десятков миллионов рублей с одного междукамерного целика. При этом необходимо отметить, что ее величина определяется с учетом разности между условной нормативной прибылью по очистным работам и затратами на укрепление целиков тросовыми штангами, либо на ведение работ с упрочненной закладкой.

Для определения рациональных параметров разработанных технологий, обеспечивающих снижения потерь руды была предложена методика, позволяющая определить эффективные границы их использования с учетом изменения цен на сырье и

стоимости штангования или закладки.

Сущность предлагаемой методики заключается в определении экономически выгодного снижения потерь руды в зависимости от разности между нормативной прибылью и затратами на установку вееров тросовых штанг (рис.1) или между нормативной прибылью и стоимостью закладки (рис.2).

Сопоставление нормативной прибыли с затратами на закладку при частичной отработке междукамерных целиков, определяет экономически выгодное частичное извлечение запасов целика при норме прибыли от 16 до 26% в зависимости от затрат на закладку.

Необходимо отметить, что с позиции снижения

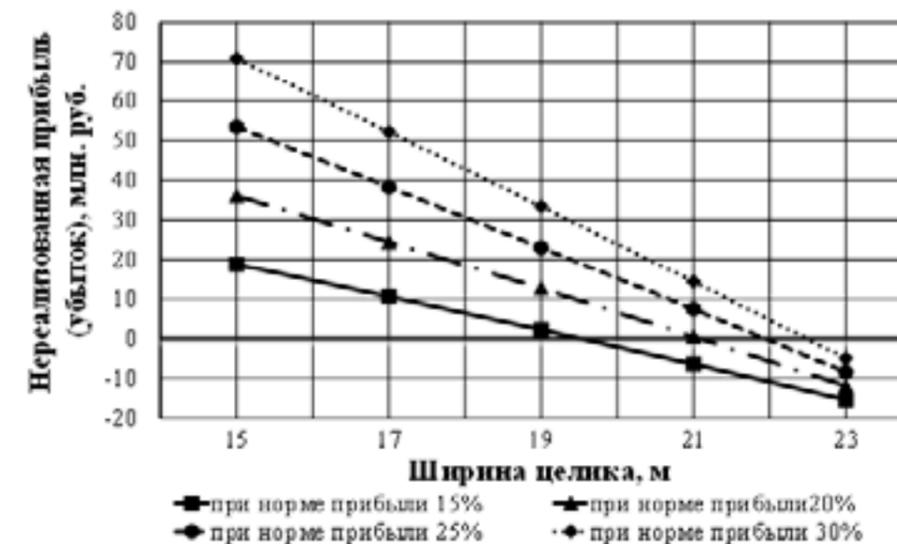


Рисунок 1 - Зависимость нереализованной прибыли (убытка) от ширины целика, укрепленного штангами, при норме прибыли от 15 до 30%

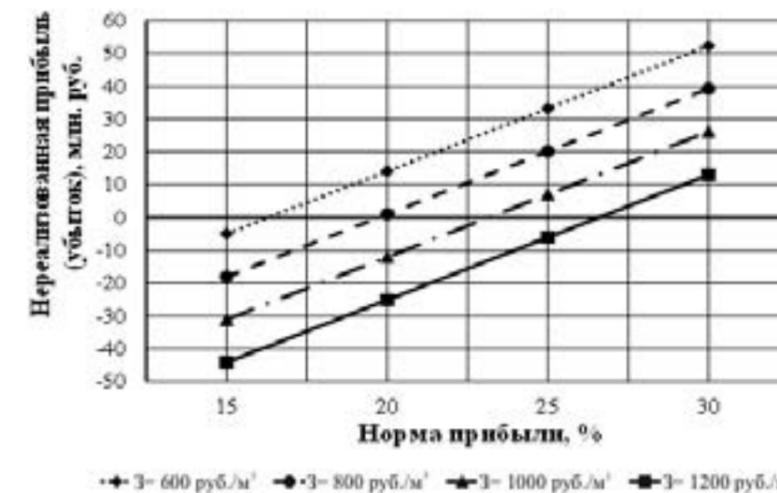


Рисунок 2 - Зависимость нереализованной прибыли (убытка) при ширине оставленных стенок по 7 м от затрат на закладку (З)

При уменьшении ширины целика за счет его упрочнения экономически выгодный его размер в границах, определенных геомеханическими исследованиями, будет составлять 19-21 м с обеспечением минимальной нормы прибыли 15-20%.

потерь руды рациональными будут являться такие параметры новых технологий, при которых затраты на упрочнение либо на отработку с закладкой будут равны нормативной прибыли от реализации дополнительно добытой руды. ■

### Библиографический список

1. Богуславский Э.И., Коржавых П.В. и др. Способ разработки мощных рудных месторождений подземным способом с креплением междукамерных целиков. Патент на изобретение №2405109, 27.11.2010.
2. Богуславский Э.И., Коржавых П.В. Снижение потерь руды в междукамерных целиках при проектировании нижних горизонтов рудника им. Губкина ОАО «Комбинат КМАруда» // Записки Горного института. СПб, 2010. Т.186. С.50-53.

## СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИНВЕСТИЦИОННОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ И ЕС В СФЕРЕ ИТ

**Михаил Андреевич РУЦИНСКИЙ**

ФГОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

**Евгений Григорьевич ИЩЕНКО**

доктор экономических наук

ФГОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

**Аннотация.** Целью данной работы является анализ степени взаимодействия экономической системы РФ с Европейским Союзом в сфере информационных технологий, а также взаимоотношений двух государств в вопросах инвестиций в данное направление. В статье описаны цели России во взаимодействии с ЕС в рамках развития информационных технологий а также стратегии и механизмы для успешных инвестиций в общие проекты. Статья затрагивает такие проекты как Стратегия-2015 и многие другие международные инициативы. Стоит отметить огромную важность и перспективность партнерских отношений России и ЕС в направлении глобального развития информационных технологий для общего блага обеих сторон.

**Abstract.** The purpose of this article is to analyze the interaction degree of the economic system of Russian Federation and the European Union in the field of information technology, as well as relations between the two countries in matters of investments in this direction. The article describes the aims of Russia in cooperation with the EU in the development of information technologies, strategies and mechanisms for successful investments in joint projects. Article affects projects such as Strategy 2015 and many other international initiatives. It should be said about the great importance and prospects of partnership relations between Russia and the EU towards a global information technology development for the common good of both parties.

**Ключевые слова:** инвестиционно-техническое сотрудничество; информационные технологии; инвестиции; Стратегия - 2015  
**Keywords:** investment and technical cooperation; information technology; investment; Strategy - 2015

**Введение.** При создании условий для «новой экономики», когда инновации и неосязаемость активов становится сутью и спусковым механизмом для сегодняшней экономической модели, для конкурентоспособности в системе мирового рынка, государствам очень часто нужно объединить свои силы и продуктивно строить внешнеэкономические партнерские отношения. Поэтому, подробная картина в сфере инвестиционно-технологического сотрудничества России с государствами ЕС, определение

проблематики и перспектив, которые присутствуют, учитывая, что ЕС - один из важных партнеров России, в рамках усовершенствования российской системы экономики имеет высокий интерес. Следовательно целью данной статьи является анализ степени взаимодействия и перспектив инвестиционного сотрудничества России и стран Евросоюза в секторе ИТ.

**Идея по формированию единого общеевропейского пространства между Россией и ЕС**

Идея сформировать единое общеевропейское пространство от Лиссабона до Владивостока пока остается лишь на бумаге, хоть интерес для ее реализации до сих пор достаточно высокий. Так, В. Путин в своей предвыборной статье о приоритетах внешней политики РФ сказал о том выигрыше в стратегическом смысле, который ожидает Россию и Европу в случае, если они будут объединять общие усилия. Общеевропейское пространство – это важный путь, чтобы устранить противоречия между РФ – ЕС и углубить сотрудничество, в том числе и по инвестиционно-технологическому направлению в сфере информационных технологий<sup>1</sup>.

Изначально, идея сформировать общее пространство формулировалась и бралась на вооружение Евросоюзом ранее, еще в 2003–2005 гг. Далее Россия и ЕС объявили о запуске нового проекта «Партнерство для модернизации». Разработка данной программы была связана с новым курсом РФ, направленным на усовершенствование, углубление и выход на новый этап отношений России и ЕС. Рабочий план этой программы включил довольно большой список тем и задач, причем не только технического плана. С 2010 г., Европейский Союз предоставил 7 млн. евро на реализацию проектов в рамках Программы Европы и РФ «Партнерства для модернизации»<sup>2</sup>.

Партнерство России и ЕС в сфере модернизации затрагивает не только лишь вопросы экономического и правового характера, но и поддержку со сто-

<sup>1</sup> РФ и Евросоюз: естественное партнерство. 11 декабря 2012. – URL: <http://irsolo.ru/rossiya-i-evropejskij-soyuz-estestvennoepartnerstvo/>

<sup>2</sup> Представительство Евросоюза в РФ - [http://eeas.europa.eu/delegations/russia/eu\\_russia/tech\\_financial\\_cooperation/partnership\\_modernisation\\_facility/index\\_ru.htm](http://eeas.europa.eu/delegations/russia/eu_russia/tech_financial_cooperation/partnership_modernisation_facility/index_ru.htm)

роны гражданского общества. Партнерские отношения в целях модернизации также имеют огромное значение для сотрудничества в регионах в рамках Партнерства Северного измерения (Северо-запада России и Калининградской области), в основном в таких областях как экология, транспорт, социальная сфера и здравоохранение.

В последние годы увеличился уровень участия России в научно-исследовательских проектах Европейского Союза. Это направление сегодня принято считать наиболее развитой формой в сфере научно-технологического сотрудничества ЕС – России. Так, 475 организаций по научному исследованию России принимают участие в более чем 300 проектах, для поддержки которых европейские компании предоставили более 60 млн. евро. Европейский инвестиционный банк выделил более 200 млн. евро для поддержки предприятий малого и среднего типа. Ученые Европы, со своей стороны, хотя и не так активно, тоже принимали участие в российских федеральных целевых проектах, в частности в программе «Исследования и разработки в приоритетных направлениях по развитию научно-технологического комплекса РФ на 2007–2013 гг.». Интересно, что «Седьмая рамочная программа ЕС» (период действия 2007–2013 гг.), прежде всего, была нацелена на развитие основных информационно-технологических направлений стран Европы, в том числе благодаря привлечению к разработкам и исследованиям специалистов из России.

Партнерские отношения с ЕС для России, без сомнения, важны. Европейские государства выступают перспективным рынком информационных технологий, ключевым источником поступлений иностранных инвестиций в Российскую Федерацию и объектом зарубежного капиталовложения со стороны компаний России.

**Основные цели взаимоотношений России с ЕС по вопросам информационных технологий. Стратегия-2015**

Основной целью в сотрудничестве РФ и ЕС является построение и развитие информационного общества, согласно Стратегии-2015. Существует несколько направлений для дальнейшего развития:

- обеспечить гармонизацию в законодательстве и нормативно-технической базе в отношении информационно-коммуникационных технологий;
- разработать и внедрить современные приложения информационно-коммуникационных технологий;
- развитие информационно-коммуникационной инфраструктуры и создание общего информационного пространства;
- усовершенствовать механизм взаимодействия РФ и стран ЕС в отношении развития рынка информационно-коммуникационных технологий;
- обеспечить информационную безопасность

В Стратегии-2015 предусмотрены сотрудничество государств в сфере современных приложений информационно-коммуникационных технологий: «электронное правительство», электронный и дис-

танционный виды обучения, электронная система здравоохранения, развитие систем электронной торговли, создание и развитие современной регистрации физических и юридических лиц, использование информационных и биометрических технологий в системе паспортов, виз и прочих документов идентификации нового образца, развитие культурного наследия.

В Плате развития на 2015 год указаны конкретные мероприятия и обеспечивается их ориентация на реализацию совместных проектов по активизации информационного и научно-технического обмена по использованию информационных технологий в системе образования, науки, культуры, здравоохранения, государственного управления, в предоставлении услуг для населения и во многих других направлениях.

Есть достаточно интересная схема по финансированию проектов в России со стороны ЕС. Изначально в период с 1994 г. по 2006 г. Программа по сотрудничеству ЕС и РФ финансировалась через проект TESIS (Программа технического содействия субъекта СНГ). У России были самые большие объемы по финансированию проектов согласно программе TESIS на всем постсоветском пространстве – почти половина от всего бюджета программы. От начала запуска программы в 1991 г. в 57 регионах РФ было реализовано более 1490 проектов на общую сумму больше 2,75 млрд. евро. Дополнительно к программе TESIS государство РФ также принимала участие в разносторонних межгосударственных программах, в том числе в региональной программе и программе по сотрудничеству с соседними государствами. Эти программы содержат проекты в сфере телекоммуникаций, развития информационных технологий, и т.д.

С 01 января 2007 г. вместо TESIS существует другой механизм по сотрудничеству – Европейский инструмент соседства и партнерства (ЕИСП)<sup>1</sup>. В отличие от TESIS ЕИСП предусматривает, что стороны будут обеспечивать совместное финансирование и проводить отбор проектов исходя из общего интереса. Выбор сферы сотрудничества теперь зависит исключительно от «дорожных карт», выработанных в рамках четырех общих пространств, а также для проекта «Северное измерение». Совместные с российскими регионами проекты по системе ЕИСП указаны в таблице 1<sup>2</sup>:

Кроме общих базовых договоренностей партнерства между ЕС и Россией предусмотрена активизация двусторонних соглашений наших государств. Двустороннее партнерство (в первую очередь с Германией, Францией, Италией, Испанией, Финляндией, Грецией, Нидерландами, Норвегией, странами Северной, Центральной, Восточной Европы и Балтии) предусматривается в таких областях как телекоммуникации и информационные технологии. Эти области полностью соответствуют приоритетным направлениям по экономическому развитию наших

<sup>1</sup> ЕИСП - <http://www.wastegovernance.org/main2.html>

<sup>2</sup> ЕИСП - [http://eeas.europa.eu/delegations/russia/eu\\_russia/tech\\_financial\\_cooperation/cbc\\_enpi/index\\_ru.htm](http://eeas.europa.eu/delegations/russia/eu_russia/tech_financial_cooperation/cbc_enpi/index_ru.htm)

Таблица 1

	Программа	Российские регионы-участники	Европейские регионы-участники
1	<b>Колартик</b>	Мурманская и Архангельская области, Ненецкий автономный округ, Ленинградская область и Санкт-Петербург	Северные регионы Финляндии, Швеции и Норвегии
2	<b>Карелия</b>	Республика Карелия, Мурманская, Архангельская, и Ленинградская области и Санкт-Петербург	Финляндия: регионы Каину, Северная Карелия и Оулу
3	<b>Юго-Восточная Финляндия - Россия</b>	Ленинградская область и Санкт-Петербург, Республика Карелия	Финляндия: Южная Карелия, Южное Саво и Кименлааксо
4	<b>Эстония-Латвия-Россия</b>	Ленинградская область и Санкт-Петербург и Псковская области	Эстония: Хииу, Ида-Виру, Йыгева, Лаане, Пылва, Пярну, Тарту, Сааре, Валга, Вильянди Выру Латвия: Курземе, Земгале, Рига, Видземе, Латгале
5	<b>Польша-Литва-Россия</b>	Калининградская область	Литва: регионы Клайпеда, Таураге, Алитус и Мариямполь (21 муниципалитет) Польша: воеводства Поморское, Варминско-Мазурское и Подлаское.

государств.

Если в целом охарактеризовать правовую базу сотрудничества России – ЕС в сфере информационных технологий, можно сказать, что в последнее время происходит значительное замедление в переговорных процессах, что связано с мировым кризисом, проблемами внутреннего характера в Евросоюзе, а также ухудшением взаимоотношений с Россией и введением санкций и контрсанкций между странами. В связи с событиями на Украине США и Евросоюз ввели против России три пакета экономических санкций. В данной ситуации экономическое развитие замедлило свои темпы, а сотрудничество России и ЕС в инвестиционной сфере в секторе ИТ перешло из активной фазы в выжидательную позицию.

В таких условиях Россия начала активно сотрудничать со странами Азии. Так был предложен «Поворот на Восток» в октябре 2014 года, когда Москву посетил премьер Госсовета Китая Ли Кэцян. В рамках данного предложения было подписано всего 38 соглашений о реализации инвестиционных проектов. Среди них - производство легковых автомобилей, создание современных логистических центров, создание научных парков высоких технологий<sup>1</sup>. Но Евросоюз по-прежнему является стратегически значимым партнером для России и именно в данных условиях для того, чтобы улучшить устойчивость инвестиционных отношений нужно постараться активизировать процесс инвестиционно-технологического взаимодействия.

Не смотря ни на что, наблюдаются и положительные нюансы в инвестиционно-технологических взаимоотношениях России ЕС, увеличение технологической наполняемости в сфере инвестиционного сотрудничества. Предприниматели Европы стали

больше вкладывать свой капитал в такие сферы экономики России, как информационные технологии и услуги связи. Сегодня в этой сфере участвует примерно 40% прямых инвестиций иностранного капитала. Активно стартуют и имеют поддержку российского правительства проекты в области информационных технологий. Например, в 2009 г. была подписана большая серия российско-германских договоренностей о намерениях, предполагающая к реализации на территории России крупных высокотехнологичных проектов в сфере ИТ. Активно продолжается сотрудничество РФ и ЕС в применении информационных технологий в космической сфере (совместный проект «Союз») и т.д. Увеличивается интерес компаний Европы в сотрудничестве с организациями РФ, имеющими высокий научно-технический потенциалом. В таблице №2 приведена статистика поступления иностранных инвестиций в экономику России в 2013г. по основным странам-инвесторам (см. ниже).

Нужно отметить, что хоть инвесторы Европы более активны, капитал России тоже инвестируются в экономику Европы, и с каждым годом эти цифры увеличиваются, что говорит об интересе сотрудничества с обеих направлений. Так, объемы накопленных прямых инвестиций России в государства Европы в 2011 г. составили 54 млрд. долл. В январе – июне 2012 г. основными государствами-получателями прямых инвестиций, в том числе и в сфере информационных технологий, от России были Нидерланды (27,7 млрд. долл. США), Кипр (17,3 млрд. долл. США), Герцогство Люксембург (2,5 млрд. долл. США), Великобритания (2,4 млрд. долл. США), Дания (0,6 млрд. долл. США)<sup>2</sup>.

Но, стоит заметить, что присутствие в этом списке таких государств как Кипр и Люксембург позволяет судить об утечке капитала из России. Финансо-

вая нестабильность Кипра в 2012–2013 гг. и пошатнувшийся статус государства как офшорного центра России привело, к уменьшению притока капитала в это государство и переориентации финансовых потоков. В любом случае анализируя структуру капиталовложений России в ЕС пока говорит больше о неявном интересе со стороны бизнеса информационных технологий России в продвижении за рубеж, чем о высокой эффективности этого процесса.

**Вывод.** Если резюмировать написанное, можно отметить, что взаимоотношения России и Европейского Союза имеют большое значение для обеих сторон с точки зрения увеличения уровня их конкурентоспособности и улучшения системы экономики. Хорошим толчком для дальнейшего развития взаимоотношений России и ЕС послужило вхождение России в ВТО летом 2012 г.

Информационное общество можно охарактеризовать высокой степенью развития информационных и телекоммуникационных технологий а также их интенсивностью использования гражданским населением, сферами бизнеса и органами государственного правительства.

Увеличение значения добавленной стоимости в системе экономики происходит сегодня, по большому счету, благодаря интеллектуальной деятельности, повышающихся в технологическом уровне процессов производства и распространения современных информационных технологий.

Таблица 2 -Поступления иностранных инвестиции в экономику России в 2013г. по основным странам-инвесторам<sup>1</sup>.

	Млн. долл. США	В процентах к итогу
<b>Все инвестиции</b>	<b>170180</b>	<b>100</b>
из них из стран:		
Швейцария	24602	14,4
Кипр	22683	13,3
Соединенное Королевство (Великобритания)	18862	11,1
Люксембург	16996	10,0
Нидерланды	14779	8,7
Франция	10309	6,1
Германия	9157	5,4
США	8656	5,1
Ирландия	6757	4,0
Китай	5027	2,9

Международный опыт дает понять, что технологии высокого уровня, в том числе информационного и телекоммуникационного типа, давно превратились в локомотив для социально-экономического развития многих государств в мире, а обеспечение гарантированного и полного доступа граждан к источникам информации стало ключевой задачей государства. ■

<sup>1</sup> Роскомстат РФ - [http://www.gks.ru/bgd/regl/b14\\_11/IssWWW.exe/Stg/d02/24-11.htm](http://www.gks.ru/bgd/regl/b14_11/IssWWW.exe/Stg/d02/24-11.htm)

**Библиографический список**

1. Федеральный закон от 09.07.1999 N 160-ФЗ (ред. от 05.05.2014) «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» - [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_165199/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_165199/).
2. Роскомстат РФ. – URL: [www.gks.ru](http://www.gks.ru).
3. Инвестиции : учебник / Т. В. Теплова — М. : Издательство Юрайт
4. Представительство Евросоюза в РФ. – URL: <http://ec.europa.eu>.
5. Путин В.В. Россия и мир, который меняется. // *Новости Москвы*. № 570. 05 августа 2013 г. – URL: <http://www.mn.ru/politics/20120227/312306749.html>.
6. «Compendium of Science & Technology Cooperation between the European Union, the EU Member States and the Russian Federation» (2011). – URL: <http://ec.europa.eu>.
7. Материалы с международной конференции «Россия – Евросоюз: возможность партнерских отношений» 21 марта 2013 г. Совет РФ по международным делам // М.: Спецкнига, 2013.
8. Власкин Г.А. Инвестиционно-технологическое взаимодействие РФ и ЕС во время кризиса// *Новости науки и технологии*. 2009. № 4. – URL: <http://belisa.org.by>.
9. Голецких О.С. Прямые иностранные инвестиции и экономическое развитие // *Российское предпринимательство*. — 2012. — № 24 (222). — с. 21-26. — URL: <http://www.creativeconomy.ru/articles/27038/>.
10. РФ и Евросоюз: естественное партнерство. 11 декабря 2012. – URL: <http://irsolo.ru/rossiya-i-evropejskij-soyuz-est-estvennoepartnerstvo/>.

<sup>1</sup> интернет-журнал - <http://newsland.com/news/detail/id/1452408/>

<sup>2</sup> Роскомстат РФ - [www.gks.ru](http://www.gks.ru)

## АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ С ПРИМЕНЕНИЕМ ТЕОРИИ СИСТЕМ МАССОВОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ

**Наталья Львовна АЛЕКСАНДРОВА**

старший преподаватель кафедры информационных технологий  
Санкт-Петербургский государственный университет технологии и дизайна

**Наталья Рудольфовна ТУРКИНА**

кандидат технических наук, доцент кафедры информационных технологий Санкт-Петербургский государственный университет технологии и дизайна

**Аннотация.** Рассмотрен процесс организации деятельности предприятия общественного питания. Для обоснования варианта оптимальной работы системы массового обслуживания применяется метод математического моделирования.

**Abstract.** The process of organizing the activities of a public catering enterprise has been examined. The method of mathematical modeling has been used to substantiate a version of rational functioning of the queuing system.

**Ключевые слова:** математическая модель, теория систем, массовое обслуживание, рациональный вариант работы системы массового обслуживания

**Key words:** mathematical model, systems theory, queuing system, rational version for the functioning of the queuing system.

**Введение.** Одной из основных проблем функционирования предприятий общественного питания является возникновение очередей и, как следствие этого, большая вероятность потери клиентов и уменьшения прибыли предприятия. В силу такого рискованного характера деятельности предприятий общественного питания имеет смысл проанализировать её и выбрать оптимальный вариант для этой предпринимательской деятельности.

Для выбора оптимального варианта работы предприятия общественного питания предлагается использовать метод математического моделирования предприятия общественного питания как системы массового обслуживания (далее – СМО). Задачи систем массового обслуживания условно делят на задачи анализа и задачи синтеза. Первые предполагают определение основных параметров функционирования СМО при реальных вариантах исходных характеристик структуры системы, дисциплины обслуживания, потоков требований и законов распределения времени на их обслуживание. Вторые направлены на поиск рациональных параметров систем массового обслуживания.

Задача рационального выбора структуры системы обслуживания и процесса обслуживания на основе изучения потоков требований на обслуживание, поступающих в систему и выходящих из неё, длительности ожидания и длины очередей – это задача выбора оптимального варианта из множества возможных вариантов состояний системы.

Основными параметрами функционирования СМО являются вероятности ее состояний, то есть возможности наличия  $n$  требований в системе -  $p_k$ . Помимо этого, важными параметрами функционирования СМО также являются среднее число требований, находящихся в системе  $\bar{z}$  на обслуживании, и средняя длина очереди  $\bar{r}$ . Исходными параметрами, характеризующими СМО, являются: число каналов обслуживания -  $n$ ; интенсивность поступления требований на обслуживание -  $\lambda$ , то есть число поступлений требований в единицу времени; интенсивность обслуживания требований -  $\mu$ , то есть число обслуженных требований за единицу времени.

Цель данной работы заключается в разработке описывающих работу кассиров на предприятии общественного питания моделей, позволяющих определить эффективность работы вариантов системы и определение рационального варианта.

**Моделирование СМО.** Рассмотрим подробнее математическую модель работы предприятия общественного питания как системы массового обслуживания. Для решения задачи было принято допущение, что очередь клиентов ограничена и, следовательно, данная модель является СМО с ограниченной очередью, где  $n$  – количество каналов обслуживания. Также было сделано допущение, что входной поток событий обладает свойствами ординарности, стационарности и безпоследствия. Поток, обладающий этими свойствами, называется простейшим или пуассоновским. Именно таким и является поток заявок на предприятии общественного питания.

Рассмотрим предприятие общественного питания как систему смешанного типа с ограничением ожидания по числу заявок, стоящих в очереди. Предположим, что заявка, заставшая все каналы занятыми, становится в очередь, только если в ней находится менее  $m$  заявок; если же число заявок в очереди равно  $m$  (больше  $m$  оно быть не может), то последняя прибывшая заявка в очередь не становится и покидает систему необслуженной.

Пусть на вход в СМО, имеющую  $n$  каналов обслуживания, поступает пуассоновский поток заявок с интенсивностью  $\lambda$  [1,2]. Интенсивность обслуживания заявки каждым каналом равна  $\mu$ , а максимальное число мест в очереди равно  $m$ .

Граф такой системы представлен на рисунке 1.

В этом случае число состояний системы будет конечно, так как общее число заявок, связанных с системой, не может превышать значение  $m+n$  ( $n$  обслуживаемых и  $m$  стоящих в очереди заявок). Перечислим возможные состояния системы:

- $S_0$  - все каналы свободны, очереди нет,
- $S_1$  - занят один канал, очереди нет,
- $S_k$  - заняты  $k$  каналов, очереди нет,
- $S_{n-1}$  - заняты  $n-1$  каналов, очереди нет,
- $S_n$  - заняты все  $n$  каналов, очереди нет,
- $S_{n+1}$  - заняты все  $n$  каналов, одна заявка стоит в очереди,
- $S_{n+m}$  - заняты все  $n$  каналов,  $m$  заявок стоят в очереди.

Вероятности состояния системы описываются дифференциальными уравнениями (1):

$$\left. \begin{aligned} \frac{dp_0(t)}{dt} &= -\lambda p_0(t) + \mu p_1(t) \\ \dots\dots\dots \\ \frac{dp_k(t)}{dt} &= \lambda p_{k-1}(t) - (\lambda + k\mu)p_k(t) + \\ &+ (k+1)\mu p_{k+1}(t) \quad (0 < k \leq n-1) \\ \dots\dots\dots \\ \frac{dp_n(t)}{dt} &= \lambda p_{n-1}(t) - (\lambda + n\mu)p_n(t) + n\mu p_{n+1}(t) \\ \dots\dots\dots \\ \frac{dp_{n+s}(t)}{dt} &= \lambda p_{n+s-1}(t) - (\lambda + n\mu)p_{n+s}(t) + \\ &+ n\mu p_{n+s+1}(t) \quad (1 \leq s < m), \\ \dots\dots\dots \\ \frac{dp_{n+m}(t)}{dt} &= \lambda p_{n+m-1}(t) - n\mu p_{n+m}(t) \end{aligned} \right\} (1)$$

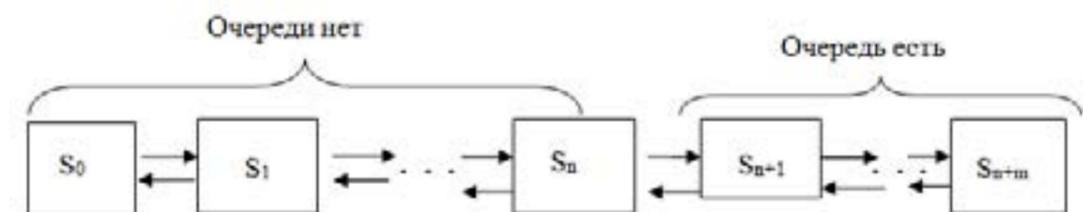


Рисунок 1 - Граф состояний многоканальной СМО с ограниченной очередью

Рассмотрим предельный случай при  $t \rightarrow \infty$ . Мы получаем систему алгебраических уравнений (2), которая описывает работу системы в установившемся режиме.

$$\left. \begin{aligned} -\lambda p_0 + \mu p_1 &= 0, \\ \dots\dots\dots \\ \lambda p_{k-1} - (\lambda + k\mu)p_k + (k+1)\mu p_{k+1} &= 0, \\ (0 < k \leq n-1) \\ \dots\dots\dots \\ \lambda p_{n-1} - (\lambda + n\mu)p_n + n\mu p_{n+1} &= 0, \\ \dots\dots\dots \\ \lambda p_{n+s-1} - (\lambda + n\mu)p_{n+s} + n\mu p_{n+s+1} &= 0 \\ (1 \leq s < m), \\ \dots\dots\dots \\ \lambda p_{n+m-1} - n\mu p_{n+m} &= 0 \\ \sum_{k=0}^{n+m} p_k &= 1 \end{aligned} \right\} (2)$$

Зная все вероятности состояний  $p_0, p_1, \dots, p_k, \dots, p_n, \dots, p_{n+s}, \dots, p_{n+m}$ , можно найти характеристики эффективности СМО:

$$A = \lambda(1 - p_{n+m}) \quad (3)$$

абсолютная пропускная способность СМО (среднее число заявок, обслуживаемых СМО за единицу времени);

$$Q = 1 - p_{n+m} \quad (4)$$

относительная пропускная способность СМО (вероятность обслуживания поступившей заявки  $Q$ );

$$P_{ОТК} = Q \quad (5)$$

вероятность отказа (вероятность того, что поступившая заявка не будет обслужена);

$$\bar{k} = \rho(1 - p_{n+m}) \quad (6)$$

среднее число занятых каналов;

$$\bar{r} = \frac{\rho^{n+1} p_0}{n \cdot n!} \frac{1 - (m+1) \cdot \alpha^m + m \alpha^{m+1}}{(1 - \alpha)^2} \quad (7)$$

среднее число заявок в очереди;

$$\bar{z} = \bar{r} + \bar{k} \quad (8)$$

Подробное решение этой системы уравнений, проведенное в программе Mathcad, показано на рисунке 2.

среднее число заявок в СМО (обслуживаемых или ожидающих очереди);

$$\bar{t}_{оч} = \frac{\bar{r}}{\lambda} \quad (9)$$

среднее время пребывания заявки в очереди;

$$\bar{t}_{сист} = \frac{\bar{z}}{\lambda} \quad (10)$$

среднее время пребывания заявки в системе;

$$t_{обс} = \frac{\bar{k}}{\lambda} \quad (11)$$

среднее время обслуживания.

Рассмотрим конкретный пример СМО — ресторан "Бургер Кинг", в котором клиентов обслуживают 6 кассиров.

Допустим, что в ресторан прибывает простейший поток клиентов с интенсивностью  $\lambda = 70$  человек в час, в очереди одновременно могут находиться 5 человек, среднее время обслуживания каждого клиента составляет 0,1 часа или интенсивность обслуживания  $\mu = 10$  человек в час.

Аналитической моделью ресторана будет являться система дифференциальных уравнений, которая описывает вероятности состояния системы:

$$\left. \begin{aligned} \frac{dp_0(t)}{dt} &= -\lambda p_0(t) + \mu p_1(t), \\ \frac{dp_1(t)}{dt} &= \lambda p_0(t) - (\lambda + \mu)p_1(t) + 2\mu p_2(t), \\ \frac{dp_2(t)}{dt} &= \lambda p_1(t) - (\lambda + 2\mu)p_2(t) + 3\mu p_3(t), \\ \frac{dp_3(t)}{dt} &= \lambda p_2(t) - (\lambda + 3\mu)p_3(t) + 4\mu p_4(t), \\ \frac{dp_4(t)}{dt} &= \lambda p_3(t) - (\lambda + 4\mu)p_4(t) + 5\mu p_5(t), \\ \frac{dp_5(t)}{dt} &= \lambda p_4(t) - (\lambda + 5\mu)p_5(t) + 6\mu p_6(t), \\ \frac{dp_6(t)}{dt} &= \lambda p_5(t) - (\lambda + 6\mu)p_6(t) + 6\mu p_7(t), \\ \frac{dp_7(t)}{dt} &= \lambda p_6(t) - (\lambda + 6\mu)p_7(t) + 6\mu p_8(t), \\ \frac{dp_8(t)}{dt} &= \lambda p_7(t) - (\lambda + 6\mu)p_8(t) + 6\mu p_9(t), \\ \frac{dp_9(t)}{dt} &= \lambda p_8(t) - (\lambda + 6\mu)p_9(t) + 6\mu p_{10}(t), \\ \frac{dp_{10}(t)}{dt} &= \lambda p_9(t) - (\lambda + 6\mu)p_{10}(t) + 6\mu p_{11}(t), \\ \frac{dp_{11}(t)}{dt} &= \lambda p_{10}(t) - \mu p_{11}(t) \end{aligned} \right\} 12)$$



Рисунок 2 - Решение системы дифференциальных уравнений, описывающих СМО

В результате решения системы уравнений (12) мы получаем график вероятности отказа системы, из которого становится понятно, что система приходит в стационарное состояние приблизительно за 1 час 40 минут (рисунок 3).

Рассмотрим предельный случай (стационарный режим работы СМО) при  $t \rightarrow \infty$ . Приравняв все производные к нулю и считая все вероятности постоянными, мы получаем систему алгебраических уравнений (13)

$$\left. \begin{aligned} -\lambda p_0 + \mu p_1 &= 0, \\ \lambda p_0 - (\lambda + \mu)p_1 + 2\mu p_2 &= 0, \\ \lambda p_1 - (\lambda + 2\mu)p_2 + 3\mu p_3 &= 0, \\ \lambda p_2 - (\lambda + 3\mu)p_3 + 4\mu p_4 &= 0, \\ \lambda p_3 - (\lambda + 4\mu)p_4 + 5\mu p_5 &= 0, \\ \lambda p_4 - (\lambda + 5\mu)p_5 + 6\mu p_6 &= 0, \\ \lambda p_5 - (\lambda + 6\mu)p_6 + 6\mu p_7 &= 0, \\ \lambda p_6 - (\lambda + 6\mu)p_7 + 6\mu p_8 &= 0, \\ \lambda p_7 - (\lambda + 6\mu)p_8 + 6\mu p_9 &= 0, \\ \lambda p_8 - (\lambda + 6\mu)p_9 + 6\mu p_{10} &= 0, \\ \lambda p_9 - (\lambda + 6\mu)p_{10} + 6\mu p_{11} &= 0, \\ \lambda p_{10} - \mu p_{11} &= 0, \\ p_0 + p_1 + p_2 + p_3 + p_4 + p_5 + p_6 + p_7 + p_8 + p_9 + p_{10} + p_{11} &= 1 \end{aligned} \right\} 13)$$

Решение этой системы уравнений приведено на рисунке 4. В результате получается, что вероятно-

сти системы и вероятность отказа составят соответственно:

$$p_0 = 5,49 \cdot 10^{-4}; p_1 = 3,843 \cdot 10^{-3}; p_2 = 0,013; p_3 = 0,031; p_4 = 0,055; p_5 = 0,077; p_6 = 0,09; p_7 = 0,105; p_8 = 0,122; p_9 = 0,142; p_{10} = 0,166; p_{11} = 0,194; P_{отк} = 0,194.$$

Далее мы меняем интенсивность обслуживания с 6-ти до 21-го клиента в час и определяем вероятность отказа в системе при пере-

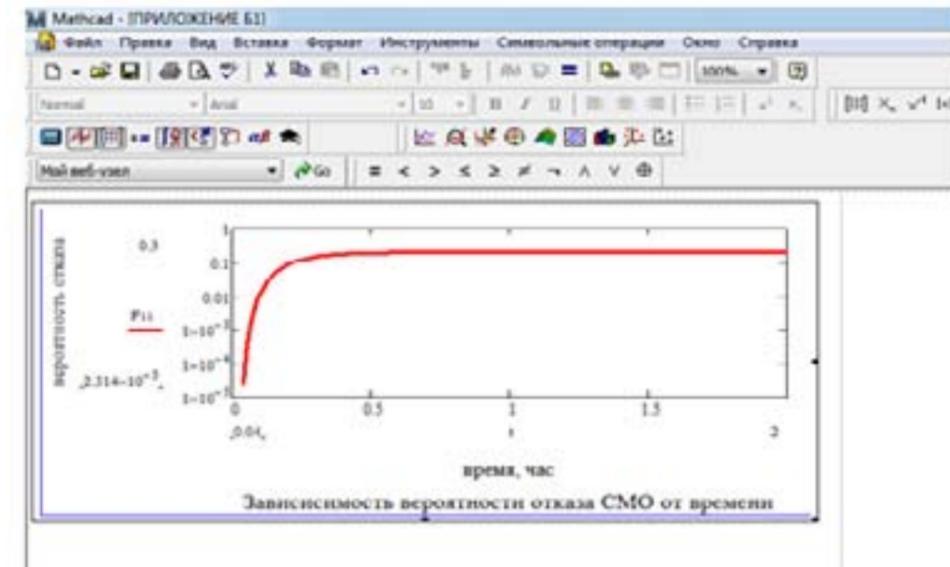


Рисунок 3 - Результат решения системы дифференциальных уравнений



Рисунок 4 - Решение системы уравнений для анализа режима работы ресторана в программе Mathcad

менной интенсивности. В результате получается график, представленный на рисунке 5.

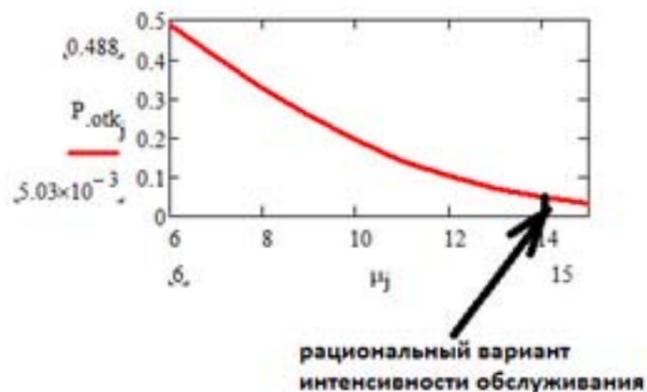


Рисунок 5 -Зависимость вероятности отказа СМО от интенсивности обслуживания

Из этого следует, что улучшить обслуживание можно, увеличив интенсивность работы кассиров в СМО. Легче всего этого можно достичь, добавив помощников кассирам в периоды большого наплыва клиентов.

**Выводы.** Предложенная математическая стационарная модель системы массового обслуживания позволяет получить информацию, характеризующую приспособленность рассматриваемой системы для выполнения поставленных перед ней задач. Моделирование деятельности предприятия общественного питания, представленного как система массового обслуживания, позволяет сделать выводы относительно реальной эффективности системы и выработать рекомендации по ее оптимизации. ■

**Библиографический список**

1. Вентцель Е. С. Теория вероятности. – М.: Высш. Шк., 2006. – 575 с.: ил.  
 2. Суздалов Е. Г., Кравец Т. А., Кулеева Е. В., Александрова Н. Л. Теория систем и системный анализ. Учеб. пособие. СПб, СПГУТД 2013. -170 с.

**ПРАВОВОЕ И ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СТРАНАХ ЕАСТ**

**Артем Игоревич ЩЕРБАКОВ**

магистрант

ФГБОУВО «Финансовый университет при Правительстве РФ»

**Научный руководитель: Александр Анатольевич ШКУТА**

доктор экономических наук, профессор

ФГБОУВО «Финансовый университет при Правительстве РФ»

Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ) была создана в шестидесятых годах прошлого столетия с целью создания зоны свободной торговли. На сегодняшний день членами ассоциации являются четыре страны<sup>1</sup>: Исландия, Лихтенштейн, Норвегия и Швейцария.

Главными целями Европейской ассоциации свободной торговли являются<sup>2</sup>:

- содействие перманентному росту экономики, обеспечению полной занятости населения, повышению производительности труда, рациональному использованию ресурсов, повышению уровня жизни государств-членов;
- организация условий конкуренции между торговыми членами ассоциации;
- устранение неравенства при условии обеспечения сырьем, получаемым на территории зоны свободной торговли;
- способствование росту торговли на мировом рынке за счет устранения торговых барьеров.

За годы существования произошло увеличение торгового оборота между странами ЕАСТ, выросли производительность и темпы экономического роста, укрепились позиции государств-членов ЕАСТ на рынках третьих стран.

Далее рассмотрим правовые и экономические аспекты в функционировании малого и среднего предпринимательства (МСП) для каждой из стран ассоциации.

Сегодня малый и средний бизнес в Исландии является весомой поддержкой экономики государства и предполагает следующие формы организации:

- частный предприниматель (налог на прибыль – 38,58%);

<sup>1</sup> Лимарев П.В., Лимарева Ю.А. Экономическая и социальная география зарубежного мира: Европа. – М.: Дело и сервис, 2011. – с.84

<sup>2</sup> Шмелев Н.П., Федоров В.П., Антюшина Н.Ф. Большая Европа Идеи, реальность, перспективы. – М.: Весь мир, 2014. – с.118

- партнёрство (налог на прибыль предприятия - 26%);

- открытое акционерное общество;
- закрытая компания с ограниченной ответственностью (налог на прибыль - 18%).

Законодательство о МСП в Исландии сходно с законами Европейского Союза.

Контроль над деятельностью исландских фирм с ограниченной ответственностью сводится к тому, что отчеты проверяются инспектором, а государственный аудитор проводит аудит. Налогообложение осуществляется на основании бухгалтерского отчета за год, при этом исландские ООО имеют право самостоятельно устанавливать дату начала и конца налогового года на основании простого заявления.

Т.к. Исландия является членом Европейской ассоциации свободной торговли, то имеет ряд договоров об избежании двойного налогообложения с европейскими странами, в том числе и с Россией.

Для стимулирования экономического развития и преодоления последствий дефолта 2008-2009 гг. Исландия приняла ряд законодательных изменений в налоговое законодательство.

Для потенциальных инвесторов в реальный сектор экономики Исландии государство предусматривает пониженные ставки корпоративного налога и социальных выплат и дает возможность ускоренной амортизации активов.

Местные организации и частные компании могут быть преобразованы в компании международной коммерции (КМК). Доходы таких компаний облагаются налогом в размере 5%, они не несут налоговое бремя по налогу на активы и по гербовым сборам. С целью приобретения статуса КМК предприниматели предоставляют регистрационному органу бизнес-план и данные об учредителях и управлении, а также уплачивают лицензионный сбор (100 000 исландских крон).

Лихтенштейн - маленькое государство, расположенное рядом со Швейцарией.

При этом стоит отметить, что Лихтенштейн является ассоциированным членом Европейской ассоциации свободной торговли ввиду того, что это государство находится в таможенном союзе со Швейцарией. Поэтому Лихтенштейн будет оставаться ассоциированным членом ЕАСТ пока таможенный союз со Швейцарией существует и пока она (Швейцария) является членом ЕАСТ<sup>1</sup>.

Законодательная система Лихтенштейна весьма гибка и основана на законодательствах Швейцарии, Австрии и Германии.

Предприятия малого и среднего бизнеса учреждаются в соответствии с Законом о лицах и компаниях и Законом о трастовом предприятии.

Холдинговые и домицильные компании (не ведущие коммерческую деятельность на территории страны) освобождаются от уплаты определенных налогов.

Для открытия МСП в Лихтенштейне не требуется разрешений или лицензий, за исключением некоторых видов деятельности (финансовый сектор, сфера профессиональных услуг).

Наиболее распространенным организационно-правовыми формами в стране являются следующие типы предприятий:

- акционерное общество (минимальный уставной капитал - 50 000 швейцарских франков);
- анштальт (минимальный уставной капитал - 30 000 швейцарских франков);
- фонд, целью которого является контроль над помещаемыми в него активами (минимальный уставной капитал - 30 000 швейцарских франков).
- траст (минимальный уставной капитал - 30 000 швейцарских франков).

У Лихтенштейна заключены налоговые соглашения об избежании двойного налогообложения только с Австрией и некоторыми кантонами Швейцарии<sup>2</sup>.

Согласно Закону о ежегодной финансовой отчетности «к малому и среднему предпринимательству в Норвегии относятся компании с числом работников менее 100 человек»<sup>3</sup>.

Две трети компаний МСП Норвегии – это частные предпринимательства, которые являются аналогами индивидуального предпринимательства в России, когда владелец фирмы - ее единственный работник.

Предприниматель несет полную ответственность по обязательствам и долгам своей фирмы. Причем этот долг не аннулируется даже в том случае, если фирма ликвидируется. Долг будет вычитаться из любого будущего источника дохода ее бывшего владельца, включая и зарплату на другой

<sup>1</sup> Швейцария. Инвестиционный путеводитель: Экономика. Право. Налогообложение. Недвижимость. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2013. – с.121

<sup>2</sup> Швейцария. Инвестиционный путеводитель: Экономика. Право. Налогообложение. Недвижимость. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2013. – с.124

<sup>3</sup> Дикинс Д., Фрил М. Предпринимательство и малые фирмы. – М.: Гуманитарный центр, 2014. – с.9

его работе<sup>4</sup>.

На втором по популярности месте среди организационных форм малого и среднего предпринимательства стоят акционерные общества, главное отличие которых заключается в том, что никто из участников компании не несет личной ответственности за ее обязательства и долги. Ответственность ограничивается размером внесенного и накопленного капитала предприятия (минимум уставного капитала составляет 100 000 крон).

Акционерное общество отличается более сложной структурой бухгалтерской отчетности и необходимостью заверять годовую отчетность у аудитора. Кроме того, компания обязана проводить собрания акционеров и вести протокол совета директоров.

Налог на прибыль МСП в Норвегии составляет 28%. Общая ставка налога на дивиденды, которые выплачиваются иностранным акционерам, составляют 25%, если иное не предусмотрено договором об избежании двойного налогообложения. В последнем случае ставка налога может составлять от 0% до 15%.

Швейцария считается лучшей страной для открытия и МСП<sup>5</sup>. Она имеет высокие рейтинги по инновациям, уровню конкуренции и качеству жизни.

Малый и средний бизнес в Швейцарии является основой экономики этой страны. Сегодня 95 % внутреннего рынка отнесены на деятельность МСП<sup>6</sup>.

Основными правовыми формами МСП в Швейцарии являются акционерное общество и общество с ограниченной ответственностью.

В Швейцарии не существует единого закона о государственной поддержке малого и среднего бизнеса. Однако, в стране действует большое количество нормативно-правовых актов, регулирующих положение малых и средних предпринимателей. К ним относятся:

- Закон о бухгалтерском учете;
- Закон о реформе НДС;
- Закон об обществах с ограниченной ответственностью;

-Постановление о коммерческих Правилах Регистрации.

Правительство Швейцарии выделяет три основные задачи по поддержке МСП:

- поддержка финансирования МСП;
- устранение административных барьеров;
- информационная поддержка МСП.

Поддержка финансирования малых и средних предприятий предполагает предоставление гарантий по банковским кредитам, поддержку венчурных и инновационных компаний, облегченное налогообложение.

Федеральный департамент по экономическим вопросам (FDEA) и Федеральное правительство

<sup>4</sup> Симон Г. Л. Скрытые чемпионы 21 века. Стратегия успеха неизвестных лидеров мирового рынка. – М.: Кнорус, 2015. – с.79

<sup>5</sup> Швейцария. Инвестиционный путеводитель: Экономика. Право. Налогообложение. Недвижимость. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2013. – с.54

<sup>6</sup> Швейцария. Инвестиционный путеводитель: Экономика. Право. Налогообложение. Недвижимость. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2013. – с.55

Швейцарии оказывают финансовую поддержку МСП через предоставление гарантий по кредитам, а также предоставление более легкого доступа к кредитованию. Следует отметить, что в Швейцарии налоги взимаются по трехуровневой системе.

На федеральном уровне МСП выплачивает налог на прибыль, доля которого составляет 8,5 %. Кроме того предприниматели выплачивают налог с оборота, являющийся аналогом налога на добавленную стоимость. Его максимальная величина равна 7,6%. Как и в России в Швейцарии существуют группы товаров, для которых с оборота ниже более чем в 2 раза максимальной ставки.

Кантональный уровень предполагает выплату по налогу в диапазоне 6-25%. Существует 26 ставок кантонального налога и его величина связана с месторасположением МСП. В столице страны этот вид налога наиболее высок.

Предприятия малого и среднего бизнеса имеют возможность пользования налоговыми льготами. В первую очередь к ним относятся периоды освобождения от налогов и льготные режимы для холдингов. Так называемые «налоговые каникулы» могут освободить от части налогов на срок до 10 лет. Для получения таких льгот требуется, чтобы предприниматель выбрал льготное направление бизнеса и создал минимум десять новых рабочих мест.

Для холдингов в уставе должна быть запись о том, что основной целью предприятия является управление корпоративными правами. Тогда большая часть активов наделена корпоративными правами, а значит более половины всех доходов холдинга будут получены в результате владения акци-

ями.

Кроме того в стране существует система онлайн-консультаций МСП. При Федеральном департаменте по экономическим вопросам Швейцарии создано подобие электронного Правительства, услугами которого предприниматели могут воспользоваться через портал малого и среднего бизнеса. На данном портале разработана специальная платформа для обмена информацией, коммуникаций и осуществления транзакций между МСП и государственными органами.

Государственным секретариатом по экономическим вопросам Швейцарии (SECO) предоставлена возможность для предпринимателей направлять любую информацию (в том числе в форме вопросов) по любому закону или законопроекту с предложениями по совершенствованию данных нормативно-правовых актов либо их проектов.

Таким образом, основными аспектами функционирования предприятий малого и среднего бизнеса стран ЕАСТ являются ряд договоров об избежании государств-членов двойного налогообложения с европейскими странами.

Малое и среднее предпринимательство наиболее развито в Швейцарии и Норвегии. В этих же странах разработаны обширные программы поддержки МСП.

Стимулирование малого и среднего бизнеса и поддержка со стороны государства для стран-участниц Ассоциации главным образом осуществляется по направлениям льготного налогообложения и кредитования. ■

#### Библиографический список

1. Андреев Б.Ф. Системный мир глобальной экономики. Исторический филогенез и космический онтогенез. – М.: Европа, 2012. – 528 с.
2. Власов П.К., Киселева А.А. Замысел и организационная реальность. – М.: Гуманитарный центр, 2012. – 300 с.
3. Дикинс Д., Фрил М. Предпринимательство и малые фирмы. – М.: Гуманитарный центр, 2014. – 448 с.
4. Лимарев П.В., Лимарева Ю.А. Экономическая и социальная география зарубежного мира: Европа. – М.: Дело и сервис, 2011. – 192 с.
5. Остервальдер А., Пинье И. Построение бизнес-моделей. – М.: Альпина Паблишер, 2015. – 288 с.
6. Поляков Л.К., Щенин О.С. Мировая экономика и международный бизнес. – М.: Кнорус, 2015. – 278 с.
7. Симон Г. Л. Скрытые чемпионы 21 века. Стратегия успеха неизвестных лидеров мирового рынка. – М.: Кнорус, 2015. – 240 с.
8. Сталкер П. Мировые финансы. – М.: Книгозек, 2013. – 224 с.
9. Швейцария. Инвестиционный путеводитель: Экономика. Право. Налогообложение. Недвижимость. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2013. – 796 с.
10. Шмелев Н.П., Федоров В.П., Антюшина Н.Ф. Большая Европа. Идеи, реальность, перспективы. – М.: Весь мир, 2014. – 704 с.



**СТАТИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ОЦЕНКИ РИСКА АУДИТА**

**Мария Васильевна КРАСНИКОВА**

Московский государственный областной  
технологический университет

**Научный руководитель:**

**Николай Дмитриевич ЦВЕТКОВ**

кандидат технических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета

Аудит — это предпринимательская деятельность по независимой проверке бухгалтерского учета и финансовой отчетности организации и индивидуальных предпринимателей. Так как аудит предполагает выборочную проверку данных (в силу нецелесообразности и зачастую невозможности проверки всего объема данных), поэтому всегда присутствует риск возникновения ошибки. Так как в такой ситуации существует две регулируемых переменных, то, соответственно, две задачи стоят перед аудиторами: минимизировать риск при заданном объеме проверок и минимизировать объем проверок при заданном риске. Так, определившись с поставленной задачей, необходимо ее формализовать. Определим этапы формализации:

1. Все проводки сводятся в группы однотипных. Задача решается для каждой группы отдельно.

2. Предпосылки:

- проводки одинаковы;
- независимы.

3. Если проводки могут быть нескольких видов, например:

- годные;
- Не вполне годные;
- ...
- не годные;

То распределение их количества описывается мультиномиальным (полиномиальным) распределением. Если проводки могут быть только двух видов:

- годные;
- не годные;

То используется биномиальное распределение, а сам процесс называют схемой Бернулли.

Вероятность того, что случайная величина  $X$  – число выявленных негодных проводок, примет значение  $m$  в результате  $n$  проверок:

$$P(X = m) = C_n^m p^m (1 - p)^{n-m},$$

где

$$C_n^m = \frac{n!}{m!(n-m)!} - \text{число сочетаний из } n \text{ по } m,$$

$p$  – вероятность того, что проводка будет негодной.

В обоих случаях подход и рассуждения одинаковы, поэтому ограничимся биномиальной схемой:

Пусть в группе  $N$  одинаковых проводок,  $n$  из которых проверяют. Для группы задано предельное (критическое) значение числа негодных проводок  $m_{кр}$ . В результате  $n$  проверок выявлено  $m$  негодных проводок. Если  $m_{кр}$ , то группа признается годной в целом. Вероятность этого

$$P(m < m_{кр}) = \sum_{k=1}^{m_{кр}-1} C_n^k p^k (1 - p)^{n-k}$$

Вероятность того, что группа проводок в целом будет забракована

$$P(m \geq m_{кр}) = 1 - \sum_{k=1}^{m_{кр}-1} C_n^k p^k (1 - p)^{n-k}$$

В частности, если не допускается ни одной годной проводки, т.е.  $m_{кр}=1$

$$P(m \geq 1) = 1 - (1 - p)^n$$

4. Будем рассматривать задачу в следующей постановке: минимизировать объем проверок при риске не выше допустимого.

Ошибкой будем считать принятие в целом груп-

пы проводок, если количество выявленных в результате  $n$  проверок негодных проводок  $m < m_{кр}$ , а на самом деле в группе количество негодных проводок  $\geq m_{кр}$ . Вероятность такой ошибки будем называть риском -  $p_{риск}$ . Критический риск -  $P_{риск}^{кр}$ .

Задача формально записывается так:

$$n \rightarrow \min$$

$$\text{при } p_{риск} < P_{риск}^{кр}$$

Сведем описанную задачу к рабочему алгоритму. Вероятность того, что проводка не годна  $p$ .

Критический уровень этой вероятности

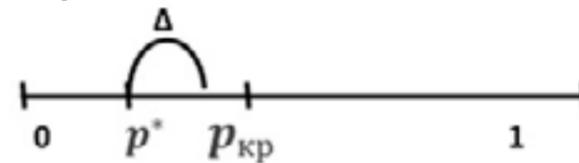
$$p_{кр} = \frac{m_{кр}}{N}$$

1) Проводим  $n$  проверок, по которым получаем оценку доли негодных проводок

$$p^* = \frac{m}{n}, \text{ где}$$

$m$  – количество выявленных негодных проводок.

2) Строим доверительный интервал для доли. Так как нас интересует ограничение доли сверху (справа), строим односторонний – правосторонний интервал.



$\Delta$  - предельная ошибка

По теореме Муавра-Лапласа при значительном  $n$  ( $n > 30$ ) биномиальное распределение аппроксимируется нормальным распределением.

$$\Delta = z_{\alpha} \cdot \delta, \text{ где}$$

$z_{\alpha}$  - квантиль нормального распределения;

$\alpha$  - уровень значимости;

$\delta$  - стандартное отклонение оценки

$$\delta = \sqrt{\frac{p^*(1 - p^*)}{n}}$$

3) Если  $p^* + \Delta < p_{кр}$ , группа проводок принимается.

В противном случае переходим к п. 4.

4) Определяем требуемую предельную ошибку

$$\Delta_{тр} = p_{кр} - p^*$$

5) находим требуемое количество проверок

$$n_{тр} \geq p^*(1 - p^*) \cdot \left(\frac{z_{\alpha}}{\Delta_{тр}}\right)^2$$

6) если  $n_{тр} \geq N$ , группа проводок бракуется, в противном случае выполняется п. 7.

7) проводятся дополнительные проверки и уточняются оценки  $p^*$  и  $\delta$ . Переход к п.3.

6) Пример.

$$n=36; N=100; m_{кр} = 30; p_{кр} = \frac{30}{100} = 0,3.$$

В результате проверки оказалось 4 негодных проводки,  $m=4$ ;

$$p^* = \frac{4}{36} = \frac{1}{9} = 0,111$$

$$\delta = \sqrt{\frac{1}{9} \cdot \frac{8}{9} \cdot \frac{1}{36}} = \frac{\sqrt{8}}{54} = 0,0524$$

Уровень значимости принимаем  $\alpha=0,05$ . Для одностороннего интервала  $z_{\alpha}=1,64$ .

$$\Delta = 1,64 \cdot 0,0524 = 0,086$$

Проверяем:

$$p^* + \Delta = 0,111 + 0,086 = 0,197 \leq 0,3.$$

Группа проводок принимается. ■

## ПОНЯТИЕ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА: ВЗГЛЯДЫ РОССИЙСКИХ И ЗАРУБЕЖНЫХ АВТОРОВ

**Наталья Ярославовна ЛАТЕНКОВА**

магистрант

Тюменский государственный университет

Кредитные операции коммерческих банков являются одним из важнейших видов банковской деятельности. Это основная операция, обеспечивающая доходность и стабильность существования банков. Активное развитие рынка кредитования оказывает положительное влияние на экономику страны. Кредитование является одновременно и наиболее доходной статьёй активов кредитных организаций, и наиболее рискованной. В связи с этим актуальными становятся вопросы управления кредитным портфелем.

Целью управления кредитным портфелем является достижение им некоего оптимального состояния (оптимальный кредитный портфель). Кредитный портфель характеризуется качеством (риском) и доходностью. Общая закономерность их взаимосвязи такова: чем выше доход, тем выше риск. Кредитный портфель, реализующий оптимальную комбинацию соотношения уровня рисков и доходности, и называют оптимальным кредитным портфелем. Оптимальный кредитный портфель является глобальной целью всей кредитной деятельности, определяющей (подчиняющей себе) все остальные кредитные цели.

Формирование кредитного портфеля является одним из основополагающих моментов в деятельности банка, позволяющим более четко выработать тактику и стратегию развития коммерческого банка, его возможности кредитования клиентов и развития деловой активности на рынке. От структуры и качества кредитного портфеля в значительной степени зависит устойчивость банка, его репутация, финансовые результаты.

Понятие кредитного портфеля остается дискуссионным, а в отечественной экономической литературе его определению уделено мало внимания. Существует ряд подходов к вопросу об определении понятия и сущности кредитного портфеля коммерческого банка. Приведем основные трактовки кредитного портфеля коммерческого банка в научной литературе:

Кредитный портфель – совокупность банковских активов и пассивов [1,88].

Кредитный портфель – это списки заключенных, действующих контрактов по привлечению и размещению ресурсов [12,16].

Кредитный портфель – совокупность финансовых активов [10,10].

Кредитный портфель – ссуды, предоставленные банком своим клиентам [8,139].

Кредитный портфель – это вся совокупность кредитов, выданная банком на каждый данный момент [11,206].

Кредитный портфель представляет собой остаток кредитной задолженности по балансу коммерческого банка на определенную дату [6,162].

Кредитный портфель – совокупность обязательств заемщиков по кредитным продуктам перед банком, возникших в результате зачисления денежных средств на балансовые счета заемщиков, также в кредитный портфель включаются следующие внебалансовые обязательства – гарантии/контргарантии и непокрытые аккредитивы [4,93].

Кредитный портфель – это совокупность выданных ссуд, которые классифицируются на основе критериев, связанных с различными факторами кредитного риска или способами защиты от него [5,78].

Кредитный портфель – совокупность требований банка по кредитам, которые классифицированы по критериям, связанным с различными факторами кредитного риска или способами защиты от него [7,132].

Кредитный портфель – это характеристика структуры и качества выданных ссуд, классифицированных по определенным критериям [3,92].

Кредитный портфель – это структурированный определенным образом совокупный объем кредитных вложений банка, т. е. характеристика структуры и качества выданных ссуд, классифицированных по важнейшим критериям [9,263].

Кредитный портфель – это совокупность требований банка по кредитам, которые классифицированы на основе критериев, связанных с различными факторами кредитного риска [2,64].

Сравнивая определения кредитного портфеля можно сделать вывод, что одни авторы очень широко трактуют кредитный портфель, относя к нему все финансовые активы и даже пассивы банка, другие – связывают рассматриваемое понятие только с ссудными операциями банка, третьи – подчеркивают, что, кредитный портфель – это не простая сово-

купность элементов, а классифицируемая совокупность. Общим для представленных определений является трактовка понятий как некоей совокупности. Большинство авторов при определении кредитного портфеля основываются только на одном из критериев классификации его элементов – кредитном риске. По этому критерию определяется качество кредитного портфеля. Анализ и оценка качества кредитного портфеля позволяет менеджерам банка управлять его ссудными операциями.

В зарубежной экономической литературе под кредитным портфелем понимается характеристика структуры и качества выданных ссуд, классифицированных по определенным критериям в зависимости от поставленных целей управления. То есть

в определении кредитного портфеля иностранные экономисты включают результат применения элементов процесса кредитного менеджмента.

Существенным моментом определения кредитного портфеля является то, что выбор и формирование его напрямую зависит от определения банком своего инвестиционного горизонта, набора стратегических и тактических решений на определенный промежуток времени. В этой связи важно отметить, что кредитный портфель является не просто пассивно сложившимся набором кредитных требований банка, а результатом активных действий банка, направленных на формирование определенного соотношения между совокупностью кредитных инструментов. ■

### Библиографический список

1. Долан Э. Дж. Деньги, банковское дело и денежно-кредитная политика / Э. Дж. Долан, К. Д. Кэмпбелл, Р. Дж. Кэмпбелл. – М.: Туран. – 1996. – с. 88.
2. Ермаков С. Л. Работа коммерческого банка по кредитованию заемщиков / С. Л. Ермаков. – М.: Компания «Алес». – 1995. – с. 64.
3. Киселев В. В. Управление банковским капиталом / В. В. Киселев. – М.: Логос. – 1997. – с. 92.
4. Колесников В. И. Банковское дело / В. И. Колесникова, Кроливецкая Л. П. – М.: Финансы и статистика. – 2003. – с. 93.
5. Лаврушин О. И. Банковское дело / О. И. Лаврушин, И. Д. Мамонтова, Н. И. Валенцова. – М.: КНОРУС. – 2006. – с. 78.
6. Лаврушин, О. И. Банковское дело / О. И. Лаврушин. – М.: Финансы и статистика. – 2005. – с. 162.
7. Масленченков Ю. С. Технология и организация работы банка: теория и практика / Ю. С. Масленченков. – М.: Дека. – 1998. – с. 132.
8. Панова Г. С. Кредитная политика коммерческого банка / Г. С. Панова. – М.: ИКЦ «ДИС». – 1997. – с. 139.
9. Семенов О. Г. Основы банковского дела в Российской Федерации / О. Г. Семенов. – Ростов н/Д: Феникс. – 2001. – с. 263.
10. Синки Дж. Ф. мл. Управление финансами в коммерческих банках / Дж. Ф. Синки мл. – М.: Catallaxy. – 1994. – с. 10.
11. Тавасиев А. М. Банковское дело: базовые операции для клиентов / А. М. Тавасиев, В. П. Бычков, В. А. Москвин. – М.: Финансы и статистика. – 2005. – с. 206.
12. Цисарь И. Ф. Оптимизация финансовых портфелей банков, страховых компаний, пенсионных фондов / И. Ф. Цисарь, В. П. Чистов. – М.: Дело. – 1998. – с. 16.

## ПРИМЕНЕНИЕ МЕХАНИЗМА ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТОВ ПО СОЗДАНИЮ И РАЗВИТИЮ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ ПАРКОВ

*Евгений Александрович МЫСКОВ*

*ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Санкции и политика импортозамещения положительно повлияли на развитие институциональной среды в Российской Федерации. Фактически создаются новые условия для промышленного развития страны в виде инструментов и механизмов поддержки проектов импортозамещения. 31 декабря 2014 года Владимир Путин подписал закон № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации», устанавливающий принципы промышленной политики, меры поддержки промышленности и определяющий соответствующие полномочия органов власти на всех уровнях. Документ детально прописывает процедуры формирования и реализации специальных инвестиционных контрактов, создания промышленных кластеров. Предполагается поддержка предприятий из бюджетов разных уровней, в том числе на конкурсной основе, налоговые преференции и введение штрафов за неэффективное распределение бюджетных средств. В государственных закупках планируется отдавать приоритет товарам и услугам, созданным в Российской Федерации.

Министерство промышленности и торговли РФ устанавливает задачей «дальнейших действий федеральных органов власти, регионов, управляющих компаний промышленных парков и их резидентов – грамотно используя преимущества данного сектора производства, сконцентрировать усилия на тех направлениях, что наиболее востребованы в условиях сокращения присутствия иностранных производителей на отечественном рынке» [1]. В Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 г., утвержденной распоряжением Правительства РФ от 17 ноября 2008 г. № 1662-р, развитие институтов государственно-частного партнерства определяется как одно из стратегических направлений [2].

Утверждены планы по импортозамещению в таких отраслях, как радиоэлектронная промышленность, нефтегазовое машиностроение, судостроительная отрасль, транспортное машиностроение, производство строительной дорожной, коммунальной и наземной аэродвигательной техники, фармацевтической промышленности и проч. При их составлении были актуализированы предложения от всех

субъектов Российской Федерации, институтов развития, Российской академии наук, министерств, а также российских компаний [3].

В условиях курса на импортозамещение, то есть ускоренного роста отечественного производства, возникает большой спрос на инфраструктуру локализации промышленных предприятий, а также перерабатывающих мощностей. По мнению автора, именно промышленные парки являются инфраструктурой импортозамещения, выступающей мерой поддержки промышленного роста с помощью льгот, предоставляемых резидентам – производственным компаниям. Выгодная особенность этого признанного во всем мире формата развития промышленной инфраструктуры – возможность избавить предприятия от выполнения несвойственных им функций, сократить сроки и снизить риски реализации инвестиционных проектов. Также важным преимуществом промышленных парков является инфраструктурное обеспечение размещаемых производств: площадки оснащены инженерной и транспортной инфраструктурой, энергией, административно-правовыми условиями.

Расчеты [4] показывают, что в случае финансирования проекта только за счет средств местного бюджета эффективность для инициатора проекта минимальна, что в том числе может привести к увеличению сроков реализации проекта и снижению ожидаемых положительных эффектов, то есть к рискам. Следовательно, стратегически важен поиск дополнительных источников финансирования проекта, предполагающий:

- Переговоры с финансовыми институтами развития (Внешэкономбанк и др.) и кредитными организациями (Сбербанк и др.);
- Мероприятия по привлечению в проект средств федерального и/или регионального бюджета, внебюджетных источников финансирования;
- Подготовку заявок для участия в конкурсном отборе на предоставление субсидий, проводимом Министерством экономического развития РФ и/или Министерством торговли и промышленности РФ.

По данным исследования, проведенного в 2014 году Ассоциацией промышленных парков, общее

количество промышленных парков, создаваемых или уже действующих на территории России превышает 100 [5]. Тем не менее, до сих пор не выработано единой организационно-экономической модели создания промышленного парка, не разработан универсальный механизм планирования и реализации подобных инвестиционных проектов. Кроме того, создание и развитие на территории большинства областей России сопряжено с целым рядом проблем и барьеров, к числу которых необходимо отнести: недостаток квалифицированных рабочих и специалистов, транспортные проблемы, неразвитость системы поставщиков, включая поставщиков комплектующих, материалов и специализированных услуг и пр. Одним из важнейших организационно-управленческих вопросов является поиск компромиссных решений, обеспечивающих, с одной стороны, достаточную для бизнеса доходность вложенного капитала при разумном распределении рисков, а, с другой стороны, максимально быстрое и качественное решение актуальных социально-экономических проблем.

Решение перечисленных проблем возможно при условии использования механизма государственно-частного партнерства, которое представляет собой взаимовыгодное сотрудничество, направленное на

развитие общества и экономики. Варнавский В.Г. отмечает, что «объединение усилий и ресурсов бизнеса и государства в рамках конкретных проектов формирует их дополнительные конкурентные преимущества» [6].

Вместе с тем, возможности государственно-частного партнерства в развитии промышленных парков недостаточно исследованы, в связи с чем, по мнению автора, приоритетны следующие направления научного поиска:

- Возможности государственной финансовой и институциональной поддержки;
- Анализ и обобщение моделей государственно-частного партнерства, применимых к проектам по созданию и развитию промышленных парков, и обоснование их привлекательности;
- Анализ дисфункций, возникающих в ходе реализации проектов по созданию и развитию промышленных парков;
- Методический инструментарий оценки эффективности проекта: финансовой, бюджетной, социально-экономической, инвестиционной и проч.;
- Обобщение зарубежного опыта по реализации проектов по созданию и развитию промышленных парков с применением механизма государственно-частного партнерства. ■

### Библиографический список

1. Промышленные парки как инструменты импортозамещения. Сайт Министерства промышленности и торговли Российской Федерации [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://minpromtorg.gov.ru/press-centre/all/#!industrialnye\\_parki\\_kak\\_instrumenty\\_importozameshheniya](http://minpromtorg.gov.ru/press-centre/all/#!industrialnye_parki_kak_instrumenty_importozameshheniya), свободный;
2. О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года [Текст]: Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 N 1662-р (ред. от 08.08.2009) // Справочная правовая система «Консультант Плюс», [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_90601](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_90601);
3. Минпромторг утвердил планы по импортозамещению в 19 отраслях промышленности. Сайт Министерства промышленности и торговли Российской Федерации [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://minpromtorg.gov.ru/press-centre/all/#!minpromtorg\\_utverdil\\_plany\\_po\\_importozameshheniyu\\_v\\_19\\_otraslyah\\_promyshlennosti](http://minpromtorg.gov.ru/press-centre/all/#!minpromtorg_utverdil_plany_po_importozameshheniyu_v_19_otraslyah_promyshlennosti), свободный;
4. Концепция создания и развития промышленного парка в городе Иркутске. Аналитический центр Эксперт-Урал [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.expert-ural.com/public/content/flash/Irkutsk.indd.pdf>, свободный;
5. Сайт Ассоциации промышленных парков [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://indparks.ru>, свободный;
6. Варнавский В.Г. Государственно-частное партнерство: теория и практика / В.Г. Варнавский, А.В. Клименко, В.А. Королев. – М.: Издательский дом Государственного университета Высшей школы экономики, 2010. – 287 с., с 7;
7. О промышленной политике в Российской Федерации [Текст]: Федеральный закон Российской Федерации от 31 декабря 2014 г. N 488-ФЗ // Российская газета – 2015. -12.01 N6572.

## ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ В УРЕГУЛИРОВАНИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ТОРГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ США И КИТАЯ В РАМКАХ ВТО

Дмитрий Константинович ПУЛЬНОВ

ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

**Аннотация.** Отношения Китая и США являются важнейшими двусторонними дипломатическими, политическими и экономическими отношениями в мире. Объем товарооборота между этими двумя державами занимает второе место в мире, достигнув в 2012 году 500 миллиардов долларов США. Также стоит отметить, что Китай – крупнейший держатель американского долга.

США тревожит сложившееся в мире впечатление, будто Китай вышел из экономического кризиса значительно укрепившись, а Америка – сильно ослабевшей. США и Китаем активно используются механизмы в рамках ВТО для разрешения торговых противоречий, которые охватывают разные виды ограничений, связанные со сферами налогообложения, применения антидемпинговых и компенсационных пошлин, защиты прав интеллектуальной собственности и так далее. В то же время, стремление оспорить ограничения уравновешивается иными соображениями внешней политики, связанные с неторговыми вопросами и требующие двустороннего взаимодействия.

**Ключевые слова:** торговые отношения, американо-китайское сотрудничество, проблемы, товарооборот

**Abstract.** Relations between China and the US are the most important bilateral diplomatic, political and economic relations in the world. The volume of trade between the two powers is the second largest in the world, reaching in 2012, \$ 500 billion. Also worth noting is that China - the largest holder of US debt.

US concerned about prevailing in the world the impression that China has emerged from the economic crisis has significantly strengthened, and America - greatly weakened. US and China are widely used mechanisms within the WTO to resolve trade conflicts that cover different types of constraints related to the areas of taxation, the application of anti-dumping and countervailing duties, protection of intellectual property rights and so on. At the same time, the desire to challenge the restrictions balanced by other considerations of foreign policy related to non-trade issues and require bilateral cooperation.

**Key words:** trade relations, US-Chinese cooperation, issues, commodity turnover

**Введение.** Колин Пауэлл при вступлении в январе 2001 года в должность госсекретаря США, характеризуя свое видение внешней политики Соеди-

ненных Штатов, назвал КНР не противником, а конкурентом в регионе и торговым партнером: «Китай нам не враг, и мы должны удержать его в этом качестве». Как отмечает Кеннет Либерталь, с вступлением в Белый дом администрация Буша объявила Китай «стратегическим конкурентом».

Китай – один из самых быстрорастущих рынков для США, причем его значение с каждым годом увеличивается. Несмотря на то, что растет американский торговый дефицит, в том числе в сфере торговли высокотехнологичными товарами, в долгосрочной перспективе развитие торгового и экономического сотрудничества с КНР положительно влияет на экономику США, даже учитывая краткосрочные негативные эффекты для отдельных отраслей [1].

**Материалы и методы.** В качестве методологической основы исследования выступил комплекс различных методов. Использован системный подход к исследованию торгово-экономических отношений США и Китая, использован традиционный структурно-функциональный анализ отдельных элементов данных отношений. Также использованы общенаучные методы — анализа, синтеза, дедукции, обобщения, аналогии, а также статистические методы исследования.

**Обсуждение результатов.** Китай и США являются главными экспортерами товаров. Как отмечает в своей работе И.С. Гладков, в период 2001-2013 произошла перегруппировка сил между лидирующими странами в экспорте. Первоначальным трендом стала смена первенствовавших ранее (также в 2001-2002 гг.) США новым главным поставщиком товаров на экспорт – Германией, которой удавалось занимать 1-е место в мире в течение 2003-2008 гг. Затем с 2009 г. самым крупным мировым экспортером товаров становится Китай. Новому лидеру удалось сначала приблизиться к традиционной тройке ведущих поставщиков товаров на мировые рынки – США, Германии, Японии, а позднее (с 2004 г.) вытеснить из нее многолетний «третий номер» – Японию [2].

Итак, в 2013 году впервые в своей истории Китай занял лидирующую позицию в мировой торговле. В прошлом году ему удалось импортировать и экспортировать товаров в сумме более чем на 4 трлн. долларов, что позволило обогнать даже такого крупного игрока как Соединенные Штаты Америки. Хотя перевес в сфере интеллекта остается все еще за США.

США торгуют услугами на 1,08 трлн. долларов, в то время как Китай всего на 471 млрд. долларов. Экспорт китайских товаров в прошлом году превысил импорт на 0,26 трлн. долларов. Согласно данным, предоставленным Всемирным банком, вес КНР в глобальной торговле товарами за 13 последних лет вырос втрое, с 3 до 10 процентов.

На американский рынок поступают китайский шелк, текстильные товары, одежда, игрушки, фарфоровая посуда, изделия электроники и т.д.

В обратном направлении, из Америки в Китай, поступают грузовые и легковые машины, строительная техника, сложное технологическое оборудование, станки, системы связи и т.д.

Переговоры с Китаем о вопросе присоединения к Генеральному соглашению по тарифам и торговле (ГАТТ) и, затем, во Всемирную торговую организацию стартовали в 1986 году и длились в течение 15 лет [3]. За время переговоров официальными представителями КНР было заявлено, что КНР – развивающаяся страна и не должна ставиться жесткие условия на ее вступление в организацию. США настаивали, что КНР имеет право вступить в ВТО при условии, если она существенно либерализует свою торговлю. В результате, компромиссное решение было достигнуто: Китаем были взяты обязательства по снижению торговых тарифов и снятию инвестиционных барьеров, сохранению тарифов для определенных чувствительных экономических секторов. Членство Китая в ВТО одобрили на Министерской конференции ВТО в Дохе 10 ноября 2001 г. А 11 ноября 2001 г. КНР проинформировала ВТО о ратификации соглашения, так что 11 декабря 2001 г. – это формальная дата вступления Китая в ВТО. После того, как Китай вступил в ВТО, США в январе 2002 года был представлен Китаю режим постоянных нормальных торговых отношений [3].

США поддержали вступление Китая в ВТО, рассчитывая, что либерализация его внутреннего рынка позволит американским корпорациям проникнуть на китайский рынок и здесь начать торговое контрнаступление. Действительно, Китай выполнил большую часть условий и правил ВТО. Но американские корпорации, как и фирмы других развитых стран, получив возможности действовать на китайском внутреннем рынке, не смогли изменить ситуацию в пользу США (в части торговли). По-видимому, им сложно адаптироваться к китайскому рынку, на котором действует огромное число мелких и средних фирм, с характерной для них мобильностью, гибкостью маневра, в рыночной тактике, с низким уровнем затрат на заработную плату и инфраструктуру, что обеспечивает им высокую конкурентоспособность. В результате китайский поток товаров неудержимо накатывается на американские рынки, внушая определенное беспокойство конкурентам (но не потребителям), что получает отражение в умонастроениях правящих кругов страны.

Вопросы двусторонней американо-китайской торговли были предметом различных переговоров между представителями правительств двух стран

в последние годы, но ощутимых результатов они не дали.

Как отмечают П.А. Аксенов и Л.Ф. Лебедева, к апрелю 2011 г. Соединенными Штатами было направлено одиннадцать жалоб против действий КНР в Комиссию ВТО по урегулированию споров, часть из которых была удовлетворена. Китаем также было направлено пять жалоб против Соединенных Штатов, касающихся применения антидемпинговых и компенсационных пошлин, ограничений на импорт мяса домашней птицы из КНР, а также защитных мер на импорт шин [3].

Приведем примеры.

- 15 09 2010 г. Управлением торгового представителя США была объявлена подача жалобы против Китая о неправильном применении антидемпинговых и компенсационных пошлин на импорт плоского проката электротехнической стали из США.

- 15 09 2010 г. Управлением торгового представителя США была направлена жалоба против дискриминации в отношении американских электронных платежных сервисов.

- 23 06 2009 г. США был предъявлен иск в отношении экспортных ограничений КНР на сырьевые товары.

- 22 12 2010 г. Управлением торгового представителя США была подана жалоба против государственной программы Китая, которая увеличивала субсидии производителям ветряных генераторов и оборудования, использующие компоненты и детали, которые произведены в Китае, взамен ввозимых из-за рубежа.

- 19 12 2008 г. США была пожана жалоба против реализации КНР программы «Знаменитое китайское». США утверждали, что производителям предоставляют разного вида экспортные субсидии в виде денежных грантов, низкопроцентных займов, финансирование исследовательских работ и разработок новых товаров на государственном и местном уровнях для повышения узнаваемости китайских брендов за пределами страны. 18 декабря 2009 г. объявили, что о согласии Китаем свернуть данные инициативы.

- 3 марта 2008 г. Управлением торгового представителя США был подан запрос в Комиссию ВТО по урегулированию споров на проведение консультаций с КНР по вопросам дискриминационной политики в отношении американских компаний, которые предоставляют финансово-информационные услуги в КНР.

- 10 апреля 2007 г. США была направлена жалоба против несоблюдения Китаем соглашения ТРИПС.

Итак, отношения США и Китая характеризуются напряженностью. Также достаточно вспомнить спор о торговле аудиовизуальной продукцией. Как отмечает Н.В. Платонов, в 2009 г. третьей группой ВТО обнародовала свой многостраничный доклад по спору между США и Китаем в отношении применяемых китайцами ограничений прав торговли аудиовизуальной продукцией. Спор был инициирован США в 2007 г. Американцы обвинили Китай в применении мер,

ограничивающих импорт фильмов, DVD, музыки, книг, журналов и других печатных изданий путем наделяния правами импортеров данной продукции исключительно специально уполномоченных или контролируемых государством китайских компаний. Кроме того, иностранным фирмам препятствовало оказывать услуги по распространению этих товаров, что, по мнению американцев, дискриминировало зарубежных дистрибуторов по сравнению с их китайскими конкурентами [4].

Также в конце 2010 г. увеличилась напряженность в отношениях между Китаем и США в валютной сфере. Многие средства массовой информации и официальные лица окрестили это противостояние «валютной войной». Основная претензия США и других развитых стран к Китаю состоит в том, что курс жэньминьби занижен, это дает конкурентные преимущества китайским экспортерам и ограничивает возможности иностранных импортеров [5].

Возможные причины опасения властей США по поводу укрепления китайской валюты:

- торговые отношения Китая и США. Дешевые китайские товары, по мнению сенаторов, – основная причина дефицита в американо-китайских торговых отношениях, в прошлом году достигшего \$ 237 млрд.;

- внешнеторговое сальдо США. На долю китайских товаров, ввозимых в США, приходится около 60% всего дефицита внешнеторгового сальдо Америки;

- сильный юань – угроза доллара. Сенатор-демократ Ч. Шумер, автор законопроекта о компенсационных пошлинах, уверен, что слабый юань буквально губит американских производителей и делает американские товары неконкурентоспособными как на рынке США, так и на мировом рынке;

- повышение конкурентоспособности товаров США. Сенатор Г. Рид подчеркивает, что компенсационные пошлины на китайские товары не только повысят конкурентоспособность американской продукции, но и создадут новые рабочие места в Америке, что является стратегическим вопросом для быстрого выхода национальной экономики из состояния рецессии.

Также понятна позиция КНР, которая прямо указывает на то, что вопрос о недооцененном юане Вашингтон поднимает каждый раз, как только в американской экономике возникают проблемы. Представитель Центробанка Китая указал, что дисбаланс товарооборота между США и КНР имеет не одну причину – ослабленный юань, а несколько разноплановых. Попытка сенаторов не решит внутренних проблем Америки, но грозит развертыванием полномасштабной торговой войны между крупнейшей экономикой и крупнейшим экспортером мира.

Можно сказать, что стратегия Вашингтона в отношении Пекина отличается двойственностью. Проводится курс, который направлен на то, стимулирование включения Китая в мировые процессы и одновременно сдерживание его военной мощи. Для США очень важно показать собственным гражданам и всему миру, особенно Европе, с

которой Китай тоже стремительно улучшает свои торговые и политические отношения, что Америка сохраняет свои лидирующие позиции в мире, несмотря на то, что позиции США и в экономике, и в политике более уязвимы, чем у КНР [6].

Первый аспект стратегии – эскалация. Не самая позитивная перспектива, акцентирующая внимание на сохранении конфронтационных алгоритмов «холодной войны» в регионе, на инертности американо-китайских отношений, что в обозримом будущем может привести к необходимости активизации сдерживания Америкой военно-политических амбиций Китая [7].

Второй – превентивное сотрудничество. Один из ведущих китайских исследователей Янь Сюэтуан выдвигает концепцию, согласно которой в ближайшие пять лет конфигурация «одна сверхдержава – несколько сильных держав» трансформируется в более вероятный и актуальный аналог «две сверхдержавы – несколько сильных держав» [8, с. 93].

Соединенные Штаты для Китая — это огромный рынок для сбыта своей продукции, и этот рынок очень трудно кем-либо заменить, хотя КНР стремится продавать свои продукты и товары на разных мировых рынках — в Европе, в развивающихся странах, а также в России. Но все-таки американский рынок для них самый главный и самый выгодный. Китай в торговле с США имеет огромный профицит, который превращается в его золотовалютные запасы. С другой стороны, только Соединенные Штаты, и в какой-то степени Европа, обладают высокими и современными технологиями, которые необходимы Китаю, чтобы стать мировой державой.

Очевидно, что сегодняшнее поведение Вашингтона – провозглашение политики «возвращения» в АТР – вполне понятно и обосновано со стратегической точки зрения. В то же время в отношении рассматриваемого региона можно говорить (как и во многих других случаях) о тезисе «миссии США» в истории человечества, идее американской исключительности и особого, «высшего» предназначения Америки (корни этой идеи уходят еще к середине XVII в.) [9]. Такой вывод можно сделать, проанализировав заявления Х. Клинтон о наступлении «тихоокеанского века для Америки» [10] и готовности Вашингтона принять на себя лидерство в АТР, идя навстречу пожеланиям партнеров и союзников в регионе.

Проще говоря, США в АТР начинают реализовывать уже опробованную на Российской Федерации и постсоветском пространстве схему «опоясывания» государства (в данном случае КНР) лояльными к американскому правительству странами. Однако подобная политика в рассматриваемом регионе имеет осложняющий элемент: Вашингтон налаживает связи и заключает договоры в том числе с теми государствами, которые вовлечены в территориальные споры с Китаем. Здесь можно привести пример подписания Манильской декларации, учитывая вновь разгоревшийся между Манилой и Пекином конфликт вокруг находящегося под филиппинской

юрисдикцией рифа Скарборо. Еще один пример – визит в 2012 г. министра обороны США Л. Панетты во Вьетнам, который также является участником спора с Китаем относительно принадлежности островов в Южно-Китайском море [10].

Многими аналитиками оцениваются шансы США на реализацию новой тихоокеанской стратегии, направленной на изоляцию Китая, как довольно ограниченные. Уже упомянутое «Тихоокеанское партнерство» устанавливает достаточно высокие стандарты [7]. Таким образом, перспективы интеграции восточноазиатских государств в соответствии с данной программой весьма туманны. К тому же, активизации внешнеполитического курса Соединенных Штатов в отношении стран АТР могут препятствовать некоторые трудности: противоречия с Россией по европейской ПРО и по Сирии, потребность попрежнему активно участвовать в процессах переустройства Ближнего Востока, а также продолжающиеся обостряться противоречия с Пакистаном и их влияние на урегулирование ситуации в Афганистане [11].

Несмотря на приведенные факты, можно заметить, что Вашингтоном и Пекином по политическим и экономическим причинам прилагаются все силы для недопущения конфликта. Здесь следует обратить внимание на примирительный тон внешнеполитических заявлений американского руководства. При оценке атмосферы на состоявшемся в Сингапуре диалоге «Шангри-Ла» (июнь 2012 г.), китайские издания отмечают, что, вопреки ожиданиям, «деэскалация» была ключевым словом саммита, а вопрос споров в Южно-Китайском море не был ключевым звеном дискуссий [12].

Что касается торговых отношений США и Китая, то оба государства стремятся реализовать дву-

сторонние проекты в сфере новейших технологий. Товарооборот Китая и США в 2013 году составил свыше 600 млрд. дол. Эта цифра является беспрецедентной в истории. Экспорт в экономике Китая составляет третью часть, при этом больше половины – это экспортная продукция из США.

Доля высокотехнологического импорта из КНР в США постоянно растет.

Таким образом, экономики двух стран становятся все более взаимозависимыми. Но в то же время США глубоко обеспокоены относительно определенных аспектов в торговой политике Китая (например, установленных экспортных ограничений на сырье, субсидирования китайских компаний, которые работают на рынке Америки и т.п.).

**Заключение.** Торговые отношения США и Китая на сегодняшний день имеют глобальное значение. Размеры экономик, объемы торговых и инвестиционных потоков, генерируемые данными странами, и их технологический потенциал, говорят о ключевой роли Соединенных Штатов и КНР для мировой экономики. Именно эффективность их двустороннего взаимодействия и решения текущих экономических противоречий определит стабильность развития мирохозяйственных связей.

Развитие торговли между США и Китаем могут привести даже к созданию зоны свободной торговли между этими двумя странами. Хотя специалисты считают, что зона свободной торговли ЕС - США – это как раз таки союз против Китая. Ведь Китай может стать соперником для Америки, вроде СССР в свое время, и это может привести даже к холодной войне, разница лишь в том, что Китай станет помимо политического еще и экономическим противником. ■

#### Библиографический список

1. Аксенов П.А. *современные тенденции в торговле товарами и услугами между США и Китаем // Россия и Америка в XXI веке. 2013. № 3. С. 9.*
2. Гладков И.С. *Международная товарная торговля в 2001-2013 гг.: тренды в группе лидеров // Власть. 2014. № 5. С. 15-18.*
3. Аксенов П.А., Лебедева Л.Ф. *Торгово-экономические противоречия США и Китая в рамках всемирной торговой организации // Россия и Америка в XXI веке. 2012. № 1. С. 11-12.*
4. Платонов Н.В. *о решении ВТО по спору об ограничении Китая прав торговли аудиовизуальной продукцией // Российский внешнеэкономический вестник. 2010. № 3. С. 3-11.*
5. Харитонов Ю.А., Тактуева А.Г. *Противостояние Китая и США: Валютная «война» или конкурентная борьба // Вестник Уральского института экономики, управления и права. 2011. № 1. С. 32-37.*
6. Дында А.В., Жередиц Ю.С. *Особенности экономических отношений США и КНР // Экономика и современный менеджмент: теория и практика. 2013. № 31. С. 75-79.*
7. Мамонов М.В. *Возможна ли война между Америкой и Китаем // Международные процессы, 2012. № 2 (29).*
8. Мамонов М.В. *Потенциал конфликтности китайско-американских отношений // Обозреватель-Observer. 2012. № 11. С. 88 – 96.*
9. Стегареску М.Н., Арсентьева И.И. *Китайский вектор внешнеполитической стратегии США // Россия и Китай: проблемы стратегического взаимодействия: сборник Восточного центра. 2012. № 11. С. 20-23.*
10. Clinton H. *America's Pacific Century // Foreign Policy. – November 2011. [Электронный ресурс]: Журнал Зарубежная политика. URL: [http://www.foreignpolicy.com/articles/2011/10/11/americas\\_pacific\\_century?page=full](http://www.foreignpolicy.com/articles/2011/10/11/americas_pacific_century?page=full) (дата обращения: 17.01.2015)*
11. Ковбасюк А.Р. *Китайский фактор во внешней политике США: возможна ли война двух держав? // Актуальные проблемы современных международных отношений. 2013. № 2. С. 38-42.*
12. *De-escalating "key word" at Summit // China Daily. – June 04, 2012.*

## АГРОТУРИЗМ В СИСТЕМЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

**Ернур Кайратулы КЕНЖЕБЕКОВ**

*магистрант кафедры «Туризм», экономического факультета  
Бразильского национального университета им. Л.Н. Гумилёва*

Вопросы устойчивого развития в индустрии туризма развитие получили свое внимание, начиная с 1980-х годов. J. Swarbrooke (Й. Сварбруке) в своих трудах упоминает, что International Environmental Initiative (Международный совет по инициативам в области окружающей среды) была основана всемирно известной сетью гостиниц «Интерконтиненталем» (Inter-C'ontinental). Эта организация оказывала консультационную поддержку для других отелей по вопросам бережного использования ресурсов, предлагая экологичные методы производства. Такого рода меры - первые шаги на пути к устойчивому развитию и считаются экономически эффективными.

Для Swarbrooke определение устойчивого развития характеризуется с разных сторон, включая экономическую, социальную и экологическую составляющую. Растущий тренд устойчивого развития в туризме оказал влияние на транспортную систему, что, например, вынуждает авиакомпании менять свою политику [1]. В рамках устойчивого развития большое внимание уделяется социально-бытовым условиям местного населения, с особым акцентом на устранению негативных последствий туризма для них и максимизации предпочтения на региональное развитие. Как показывает зарубежная практика агротуризм способствует поддержанию социально-экономической устойчивости отдаленных сельских регионов и предотвращает кризисные явления в сельском хозяйстве.

Все более возрастает интерес к концепции устойчивого развития туризма во многих зарубежных странах, особенно в Италии, Германии, США, Скандинавии и Канаде.

Термин «устойчивое развитие» тесно взаимосвязано с этической стороной ведения бизнеса. Swarbrooke описывает, что в 1980 году под влиянием общественности концепция многих компаний по вопросам этики в области использования природных ресурсов существенно поменялось к лучшему.

В наше время «ЭКО-понятие» очень популярно в индустрии гостеприимства, многие отели уже успешно реализуют более эффективные системы потребления воды и электроэнергии, а также ведут политику сокращения отходов. Некоторые отели используют такие программы как конкурентное преимущество на международном туристическом

рынке. Изучая понятие «устойчивого развития» с разных аспектов Swarbrooke выявляет наиболее необходимые преимущества для развития «зеленого туризма»:

1. Социальные преимущества: создает больше возможностей для трудоустройства, способствует сокращению количества бедного населения и развития сельского общества в целом, возрождает или поддерживает культурные и этнические ценности местного сообщества, предлагает дополнительные возможности для получения новых знаний и обретения интересных навыков.

2. Экономические преимущества: развивает и диверсифицирует национальную экономику, стимулирует развитие малого и среднего бизнеса, способствует развитию других секторов экономики и инфраструктуры (транспорт, связь, средства размещения), и привлекает инвестиций и иностранного капитала [1. с. 42].

3. Экологические преимущества: позволяет устранить негативные последствия туризма, поощряет экологическую ответственность в способах потребления ресурсов, не препятствует сохранению природного ландшафта, исторического наследия, археологических объектов.

Основная цель устойчивого развития туризма - предотвращение деградации окружающей среды и обеспечение социально-экономической выгоды для местного населения.

Если рассматривать устойчивое развитие туризма с позиции ЮНВТО, то «организациям, занимающимся туристской деятельностью, следует поддерживать высокий уровень информированности туристами и обеспечения конструктивного опыта для них» [2]. Существуют различные формы туризма, рассматриваемые в очень тесной связи с концепцией устойчивого туризма. Это экотуризм, экологический туризм, сельский туризм, агротуризм, или агроэкотуризм и культурный туризм.

Согласно Юсуфу Муса Амин Ибрахиму сельский туризм является стратегической программой, созданной многими государствами в качестве эффективного инструмента для борьбы с бедностью и снижением социально-экономического отставания отдаленных сельских регионов [3].

Развитие сельского туризма должно стимули-

роваться государственными учреждениями в качестве стратегического инструмента, потому как этому способствует значительный спрос отдыха на природе, имеющий при этом культурный контекст.

Сельский туризм - это сегмент туристических услуг, который предлагает такой спектр услуг, как природа - активный отдых и исключительно в сельской местности. Сфера сельского туризма охватывает широкий фронт деятельности в лице других форм туризма. [4].

Агротуризм в Румынии понимается как «классический сельский туризм», который создает возможность для потребителей тесного контакта с природой, насладиться живописным пейзажем и отвлечься от стрессов повседневной жизни, проводя время в сельской местности с целью отдыха [5].

Агротуризм – популярный вид деловой активности сельского населения и стратегический подход социально-экономического развития во всем мире. Например, в Великобритании и Австралии уделяется значительное внимание процессу разработки продукта сельского туризма. Кроме того, разрабатываются специальные рекламные проекты и региональные программы, которые ориентированы на развития туризма в сельских территориях, что было успешно реализовано правительством США [6]. В этой программе говорится, что сельский туризм имеет ряд отличительных

особенностей:

- произошел исключительно в сельской местности.

- обычно характеризуется небольшими хозяйствами.

- выполняет функции стимулирования малого предпринимательства, преобладающие в сельских местностях.

- отличается постепенным и медленным ростом.

- в большинстве случаев созданы по инициативе одного из членов семьи.

- регулируется и поощряется местными властями [7].

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) определяет сельский туризм как вид туризма, который проходит исключительно в сельской местности и тесно связана с деятельностью с природными, культурными, традиционными элементами. Кроме того, ОЭСР рассматривает сельский туризм в ограниченных масштабах, подразумевая наличие в нем только малого и среднего бизнеса и недостаточно развитой инфраструктуры, но характеризующийся постепенным экономическим ростом [8].

В целом можно сделать вывод, что агротуризм является широко распространенной концепцией в мире, в основном созданный для реструктуризации аграрного сектора, диверсификации местной экономики и улучшения социальных и экономических условий регионов. Агротуризм отличается важными экономическими, социальными, экологическими, образовательными и даже лечебными функциями. Как показывает мировой опыт, агротуризм имеет под собой две платформы при создании: на основе личных инициатив фермеров, селян или при личном участии государственных структур. Первый подход обычно предполагает разработку агротуристических услуг в форме малого семейного бизнеса, оказывающих услуги в сельской местности. Второй подход связан с созданием масштабного агротуристического проекта в селах или национальных сельскохозяйственных парках, требующих значительных инвестиционных ресурсов. Для успешной реализации Концепции агротуризма, хорошего функционирования сетей следует развивать благоприятные возможности для взаимодействия субъектов агротуристических услуг. ■

### Библиографический список

1. Сварабуке Й. Туризм в системе устойчивого развития. – Р: САВІ, - 1999.
2. Годовой отчет ЮНВТО. – Мадрид: - 2010.
3. Юсоф Й., Муда М.С., Амин В.А., Ибрахим Й. Сельский туризм в Малайзии. Программы для развития бизнеса для семей с ограниченным бюджетом//Американско-китайский финансовый обозреватель. – 2013, № 3, - с.300
4. Кульскар Н. Сельский туризм в Венгрии: ключ к конкурентоспособности//Материалы молодежного исследовательского симпозиума. – Будапешт: - 2009
5. Тейн Н., Зейхаммер В. Исследования взаимосвязи между разными формами и видами сельского туризма// Взгляды на состояние прикладной экономики и информационных технологии – Дебрецен: - 2009, - с.902-906
6. Иршад Х. Сельский туризм – обзор//Агротуризм и развитие сельских территорий – Канада: - 2010
7. Лэйн Б. Что такое сельский туризм?//Журнал устойчивого развития туризма – США: - 1994, - №2, - с.7-15
8. Стратегия развития сельского туризма/ Организация экономического сотрудничества и развития – Париж: - 1994, - №013927

## ПРИМЕНЕНИЕ СОВРЕМЕННЫХ МЕТОДОВ РЕГУЛИРОВАНИЯ КРЕДИТНЫХ РИСКОВ КОРПОРАТИВНЫХ ЗАЕМЩИКОВ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЙ

**Рустам Рамильевич АБДУЛИН**

магистрант

ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Актуальность данной темы продиктована ситуацией, сложившейся в отечественном банковском секторе, а именно ее главная проблема заключается в консервативности к подходу регулирования кредитных рисков корпоративных заемщиков и игнорировании новых методов регулирования, которые с успехом применяются в зарубежной практике. Характеристика проблемы темы в узком смысле связана с защитой банков от недобросовестных заемщиков, а в широком - с развитием промышленности и производство в макроэкономических масштабах страны.

В данной статье будут рассмотрены 2 метода регулирования кредитных рисков корпоративных заемщиков: синдицированное кредитование и использование кредитных деривативов.

На использование и внедрение синдицированного кредитования в современную российскую экономику влияют недостаточный уровень развития современного российского законодательства, чрезмерное внимание российских банков к балансовым показателям корпоративных заемщиков, недостаточное развитие риск-менеджмента российских финансовых институтов. Данные проблемы вполне решаемы. Так если бы в российской экономике был долгосрочный фактор (например, стабильный рост экономики, ВВП, уверенность в завтрашнем дне с экономической точки зрения, стабильная правовая система, отвечающая международным стандартам), который стимулировал бы вторичный рынок синдицированных кредитов, философия российского банковского сообщества приспособилась бы к существующим реалиям, что в конечном итоге привело к развитию нормативно-правовой базы, первичной документации синдицированного кредитования и новых подходов к управлению кредитным риском корпоративных заемщиков.

Создание эффективной и стабильно работающей системы организации и проведения синдицированных кредитов в России будет способствовать увеличению некоторых возможностей банковской системы. Применение в банковской сфере синдицированных кредитов позволит аккумулировать необходимые кредитные ресурсы, в частности, для крупных

долгосрочных инвестиций в области инвестиционного кредитования и проектного финансирования корпоративных заемщиков.

В современном российском банковском секторе актуально использование производных финансовых инструментов в качестве регулирования кредитных рисков корпоративных заемщиков. Если рассматривать основные проблемы, которые присутствуют на современном рынке кредитных деривативов, то в первую очередь стоит отметить внебиржевой характер сделок, создающий дополнительные контрагентские риски. Отсутствие опыта адекватной оценки таких рисков, а также их подробного анализа может привести к серьезным финансовым потерям, и даже банкротству кредитной организации. Так же среди прочих проблем стоит выделить сложность обеспечения ликвидности создаваемых инструментов, неразвитость законодательной базы, также еще одним аспектом, который требует проработки – выбор плавающей ставки, которая выполняла бы роль индикатора отечественного денежного рынка, позволяя сторонам сделок минимизировать также и процентный риск по своим позициям. Среди возможных путей решения данных проблем может быть использование единой внебиржевой торговой площадки, на базе, например, группы Московской биржи. Вопрос обеспечения ликвидности рынка можно решить путем объединения ведущих дилеров, желательно с привлечением государственных банков, в пул маркет-мейкеров, обязанных котировать создаваемые кредитные производные финансовые инструменты с установленным спредом на определенный номинал контракта.

В целом рынок корпоративного кредитования в ближайшее время продолжит расти сдержанными темпами. Банки сосредоточатся на оптимизации бизнес-процессов, направленной на снижение издержек; повышении качества услуг, призванной удерживать существующих и привлечь корпоративных заемщиков, а также на диверсификации структуры кредитного портфеля с целью снижения рисков и увеличения доходности за счет увеличения объемов финансирования наиболее прибыльных сегментов. Некоторые участники рынка предпола-

гают расти быстрее рынка за счет перераспределения клиентуры банков, у которых отозвана лицензия. Процесс «отсева» банков (в том числе таких крупных, как Мастер-банк) и разнообразные слухи о неустойчивом финансовом положении структур, даже входящих в топ-50, побуждают корпоративных клиентов играть на опережение и переходить на обслуживание в более стабильные, по их мнению, банки. Рынок будет ждать стагнации валютного кредитования в России в 2015 г. из-за санкций, сейчас банки практически опираются на скопленные запасы валютной ликвидности. Даже несмотря на то, что от санкций пострадали крупнейшие банки и компании, на самом деле удар нанесен российскому

рынку в целом вследствие того, что значительно снизился интерес иностранных инвесторов и их аппетит к российскому риску. Возможности заимствования в валюте снизились у всех участников рынка без исключений. Все это приведет к тому, что кредитование в валюте в следующем году, очевидно, будет стагнировать, объемы будут падать. И, соответственно, компании, которым предстоит рефинансировать свою задолженность перед западными контрагентами, должны рассчитывать на свою экспортную выручку или на кредиты в рублях, которые они позже будут конвертировать на рынке иностранную валюту. ■

### Библиографический список

1. Банковские дело: учебник / коллектив авторов; под ред. О.И. Лаврушина, Н.И. Валенцевой - М.: КНОРУС, 2014.
2. Vinod Kothari. Credit derivatives and structured credit trading. John Wiley & Sons (Asia) Pte. Ltd, 2009;
3. <http://www.mirkin.ru/>

## ПЕРСПЕКТИВЫ ИНТЕГРАЦИИ ОБЩЕГО ФИНАНСОВОГО РЫНКА ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА

*Михаил Андреевич ДВОРКИН*

*магистрант*

*ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Успешное формирование инвестиционного процесса зависит от четкой инвестиционной политики. Инвестиционная политика должна строиться на определенной системе принципов, которые бы способствовали созданию благоприятного инвестиционного климата в странах ЕАЭС. Необходимо, чтобы единое инвестиционное пространство действительно работало, позволяя обеспечивать свободное перемещение капитала, инвестиционных товаров и услуг. На сегодня мы не видим полной степени интеграции в данном вопросе. В реалиях экономических санкций интеграционное взаимодействие несколько замедлилось. Наблюдаются противоречивые сигналы со стороны Белоруссии и Казахстана. С одной стороны, государства демонстрируют готовность все больше углублять степень интеграционного взаимодействия, проводить единую экономическую политику, наращивать взаимные инвестиции. С другой, Белоруссия и Казахстан крайне озабоченно смотрят на последствия экономических санкций и девальвации рубля. К примеру, Белоруссия предлагала перейти на расчеты в долларах США, а Казахстан ведет конкурентную борьбу с Россией на рынке энергоресурсов для Китая. На данный момент, внешние рынки заемного капитала в иностранной валюте практически закрыты для российских компаний, входящих в санкционные списки. Данные компании составляют весомую долю российской экономики. Невозможность получить рефинансирование в иностранной валюте снижает возможности для наращивания бизнеса, проведения сделок слияния и поглощения в ЕАЭС. «Стимулирование развития банковского сектора, а также создание условий для привлечения банковского капитала по более низкой стоимости является одной из важных задач евразийской финансово-банковской интеграции»<sup>1</sup>, - подчеркнул Тимур Сулейменов, министр по экономике и финансовой политике Евразийской экономической комиссии. На данный момент крайне необходимо проводить политику интеграции финансовых рынков и создания единого финансового рынка ЕАЭС. «Финансовая интеграция позволит в конечном итоге более эффективно осуществлять трансформа-

цию сбережений в инвестиции, расширять спектр доступных финансовых инструментов, снижать транзакционные издержки, и, что самое главное, общий финансовый рынок ЕАЭС будет более устойчив к финансовым рискам в силу большей глубины и ликвидности»<sup>2</sup>, - подчеркнул Тимур Сулейменов. Начала свою работу комиссия по созданию общего финансового рынка. В самом договоре о ЕАЭС, который был подписан 29.05.14, определены положения касательно интеграции финансовых рынков. К 2025 году планируется определить полномочия и функции наднационального органа, который будет регулировать деятельность общего финансового рынка. Предположительно, данный регулятор будет находиться в городе Алматы. Были подготовлены соглашения о требованиях к осуществлению деятельности на финансовых рынках и Соглашение об обмене информацией, в том числе конфиденциальной, которые сейчас находятся на внутригосударственном согласовании. Разрабатывается план гармонизации законодательства в сфере финансовых рынков – «дорожная карта» по гармонизации законодательств стран ЕАЭС в финансовой сфере. К 2016 году планируется разработать единый стратегический документ по развитию финансовых рынков стран ЕАЭС, который будет содержать практические меры. Процесс интеграции продолжается, но он требует внесения поправок и изменений. Участники рынка пока не особо оптимистично настроены касательно будущих перспектив единого финансового рынка ЕАЭС. Финансовые системы Белоруссии, Казахстана и России имеют схожие черты, но также и обладают существенными различиями. Это тормозит процесс создания общего регулятора в сфере финансовых рынков. Слабо развит спрос на инвестиционные услуги. Пока наблюдается низкая заинтересованность финансовых институтов в интеграции финансовых рынков ЕАЭС. Наблюдается низкая финансовая грамотность населения, недостаточная доступность инвестиционных продуктов, а также сильная концентрация собственности. Позиции крупных государственных банков очень сильны и имеется сильная нехватка в конкурентноспособных независимых

частных банках, которые контролируют львиную долю финансовых активов. Для успешной интеграции финансовых рынков необходимо налаживать взаимодействие между рабочими группами из стран-участниц и внедрением показателей прогресса в данном направлении. Сама идея интеграции финансовых рынков способна принести свои плоды. Достаточно часто инвесторы смотрят не на Россию в целом, а на Евразийский регион как объект для инвестиций.

Для дальнейшей интеграции финансового рынка были обозначены критерии, которые были зафиксированы в Договоре о ЕАЭС.

1. Гармонизированные требования к регулированию и надзору в сфере финансовых рынков.

Данный критерий пока сложно достигим, так как законодательства стран сильно разнятся, но следуют заявления, что последуют шаги по гармонизации общего законодательства. Необходимо проводить опросы бизнес-сообщества, выявлять барьеры, которые препятствуют ведению бизнеса на территории ЕАЭС и планомерно устранять их. Предполагается подготовить план гармонизации законодательств стран ЕАЭС в финансовой сфере, а также доработать соглашение о требованиях к осуществлению деятельности на финансовых рынках.

2. Осуществление деятельности по представлению финансовых услуг на всей территории ЕАЭС без дополнительного учреждения в форме юридического лица;

Следует проводить переговоры, в которых учитываются интересы бизнеса. В рамках функционирования общего финансового рынка должен обеспечиваться режим наибольшего благоприятствования.

3. Административное сотрудничество между уполномоченными органами государств-членов, в том числе путем обмена информацией

Следует проводить консультации между регуляторами, отвечающими за финансовый рынок, а также участие Консультационного комитета по финансовым рынкам при ЕЭК. Необходимо осуществлять консультации по валютной политике центральных банков. Сотрудничество в сфере банковского надзора, обмена информацией, а также создание условий для свободного движения капитала на едином финансовом рынке ЕАЭС крайне необходимо.

4. Взаимное признание лицензий в банковском, страховом секторе и секторе услуг на рынке ценных бумаг, выданных уполномоченными органами одного государства-члена, на территориях других государств-членов<sup>1</sup>.

В тексте Договора о ЕАЭС зафиксированы положения, которые устанавливают сроки и порядок выдачи лицензий, в соответствии с общим законо-

дательством. Также в Договоре о ЕАЭС указывается о поэтапном сокращении изъятий и ограничений к 2025 году.

Особо следует отметить необходимость проводить совместную валютную политику, направленную на упрощение взаимных расчетов и способствовать гармонизации валютного законодательства стран-участниц ЕАЭС. На сегодняшний день, валютные расчеты осуществляются в иностранной валюте и частично в рублях. Ослабление рубля в 2014-2015 гг вызвало недовольство Белорусской стороны по расчетам с Россией, так как покупательная способность рубля упала. Важно не применять действий, которые бы тормозили развитие единого финансового рынка ЕАЭС. С учетом экономических санкций против России и усилившихся рисков особое значение приобрело создание и интеграции национальных платежных систем. Особо важно сократить и устранить барьеры в сфере валютного регулирования в рамках ЕАЭС.

В переговорах по гармонизации должны участвовать на трех уровнях взаимодействия:

1. Правительство и центральные банки.
2. Евразийская экономическая комиссия.
3. Бизнес-сообщество.

Правительство и центральные банки участвуют в разработке нормативно-правовой базы, а также являются связующим звеном между участниками финансового рынка. Евразийская экономическая комиссия является площадкой для переговоров, продвигает решения, а также участвует в разработке нормативно-правовой базы. Бизнес-сообщество должно чувствовать свою вовлеченность, что к его мнению прислушиваются, а рекомендации учитываются. Унификация национального законодательства в сфере ценных бумаг способствовало бы сближению отдельных рынков. Без либерализации рынков капитала это сделать невозможно на сегодняшний день. Важно сохранить интересы инвесторов. К примеру, инвестор должен быть убежден в правовой защищенности своих инвестиций при инвестировании в Армению, также как и при инвестировании в Россию или Казахстан.

После создания единого финансового рынка, компаниям не нужно будет создавать филиалы, и осуществлять трансграничную поставку услуг. Снизятся риски в системе, а также вырастет привлекательность единого рынка финансовых услуг. Для успешного функционирования единого финансового рынка необходимо определять стресс-сценарии развития событий и проводить стресс-тесты всей системы. Регулятор должен своевременно реагировать на угрозы финансовой стабильности и рыночные шоки. ■

<sup>1</sup> Договор о ЕАЭС

<sup>1</sup> <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/finpol/Pages/default.aspx>

<sup>2</sup> <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/finpol/Pages/default.aspx>

## АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ МОДЕЛИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ КОМПАНИЙ

*Артас Арат ООРЖАК*

*магистрант факультета «Общего менеджмента»*

*ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

С взрослением рынка венчурного капитала стала заметно нарастать конкуренция между инвесторами за качественные проекты. Экономические коллизии лишь «подлили масла в огонь», однако этот процесс начался гораздо раньше, когда государство, крупные корпорации и различные непрофильные инвесторы, у которых имеются достаточное количество свободных денежных средств и желание попробовать себя в новом качестве, стали активными игроками на рынке венчурного капитала.

Классические фонды, которые инвестируют «живые» деньги в обмен на долю в капитале компании, и профильные инвесторы оказались перед дилеммой. С одной стороны, они могли также продолжать работать по классической модели, которая была сформирована несколько десятилетий назад, и постепенно стать одной из сотен таких же фондов, ищущих и деньги, и проекты. С другой стороны, они могут найти совершенно новую, свободную нишу, попытаться диверсифицировать свой бизнес нестандартными формами инвестирования.

При анализе обнаружилось, что существует достаточное количество «отступлений» от классической модели, чтобы подтвердить наличие тренда. Ниже приведены некоторые примеры из них:

**Модель «Выращиваем – Оцениваем – Отбираем – Инвестируем» (GVA Launch Guru).** [1] Венчурная структура, совмещающая в себе посевной фонд и старт-ап академию. В последней потенциальные претенденты на финансирование растут под пристальным присмотром будущих инвесторов. В конце концов выбираются лучшие из лучших. Данная схема помогает избежать рисков, свойственных инвестициям на ранних этапах.

Благодаря этапу акселерации и глубокому «погружению» экспертов из фонда в бизнес кандидатов, они узнают их сильные и слабые стороны, соответственно понижается риск переоценки потенциала компании. Однако недостатком данной модели является то, что в выпускники академии, получив опыт и поддержку со стороны фонда, могут теоретически найти другого инвестора, который даст больше денег или лучших условиях.

**Модель «Вовлеченный партнер» (KAMAFLOW Business Launcher).** [2] Несвойственный фондам

подход, KAMAFLOW становятся кофаундером проектов. Они глубоко погружаются в специфику бизнеса и доводят его до ума. Деньги в данной модели зарабатываются 2 способами, первый – в случае выхода из бизнеса (классический вариант), второй – дивидендными выплатами.

Главным преимуществом данной модели является сверхмаржинальность бизнеса – в перерасчете стоимости доли по отношению к стоимости услуг фонда и будущей стоимости компании. Однако путь идеи до ликвидности проекта обычно долгий и тернистый, соответственно экспертам из фонда нужно выступать в роли управляющего партнера и работать напрямую с CEO, которые обычно не любят сильного вмешательства в проект и всячески противятся этому.

**Модель «Реклама за долю» (Prostor Capital).**

[3] Еще один альтернативный метод суть которого заключается в следующем – вместо того, чтобы платить деньги за долю в компании, фонд предлагает рекламу на интернет-площадках и в СМИ. Они работают с медиагруппами, которые становятся ограниченными партнерами и «вкладывают» свои рекламные возможности. В большинстве целевой аудиторией данного формата являются компании из B2C, преимущественно электронной коммерции. Это подходит только компаниям, нуждающимся в рекламе, если же компании нужны деньги на разработку продукта, то стоит поискать другие варианты.

Главным преимуществом для компании является – цена, т.к. по модели «реклама за долю» компания получает доступ к рекламным инструментам по цене ниже минимальной, предлагаемой агентствами. Однако нужно принять во внимание то, что рынок и компании видят один большой недостаток – отсутствие инструментов расчета эффективности «медийных» инвестиций. Так как эффект от контекстной легко просчитать и перевести в цифровой вид, рекламу в СМИ и медийной рекламы в интернете же не так то просто. Соответственно компании еще не готовы перейти этот барьер.

**Модель «Выкуп трудных инвестиций» (Restart Capital).** [4] Говорящее название фонда предполагает его сферу деятельности, они занимаются поиском команд, которые способны зарабатывать деньги, с

имеющимся проектом, у которого есть выручка и динамика в финансовом плане, а также понимание и видение того, как ее повышать в дальнейшем. Более того команд у которых каким-то образом закончились деньги и текущий инвестор не планирует дальнейшие инвестиции в проект (например он решил оптимизировать портфель и отказался от непрофильных активов или у него закончились деньги). Соответственно после выкупа фонд занимается интенсивной реанимацией проекта с целью открыть второе дыхание и поставить команду на ноги. Таким образом фонд рассматривает возможность «оздоровления» бизнеса с улучшением ее показателей и в конечном итоге – резкому увлечению его стоимости.

Фонд выигрывает на том, что покупает компанию по более низкой стоимости, по причине того, что компания находится в кризисе и без дальнейшего финансирования рискует обанкротиться. Следовательно покупая долю в интересных проектах по невысокой цене может оказаться очень выгодной инвестицией.

Однако существует риск неправильного выбора объекта инвестиций, фонд может попасться на хороший «питч» и поверить в слова компании о том, что у нее отличная рабочая команда и они «временно» испытывают трудности, но на деле прикрывают «дыры» в бизнес-модели красивой презентацией.

Таким образом, проанализировав рынок венчурного капитала в России автор пришел к следующему выводу. На данный момент фондам на отечественном рынке стало свойственно предлагать разнообразные и диверсифицированные продукты, по причине насыщения отрасли не только «классическими» фондами, но и новыми в лице государства, крупных корпораций, а также непрофильных инвесторов, готовых вкладывать в инновационные компании. Так как новые игроки способны предлагать те же классические способы финансирования инновационных компаний, венчурные фонды вынуждены меняться и создавать новые продукты способные привлечь инвесторов и инвестиционные проекты. ■

### Библиографический список

1. Сайт компании GVA LaunchGurus. – Режим доступа: <http://gvalaunch.guru>, свободный.
2. Сайт компании Kamaflow. – Режим доступа: <http://kamaflow.com>, свободный.
3. Сайт компании Prostor Capital. – Режим доступа: <http://prostor-capital.ru>, свободный.
4. Сайт компании Restart Capital. – Режим доступа: <http://restartcapital.ru>, свободный.

## АНАЛИЗ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИЙ С ГОСУДАРСТВЕННЫМ УЧАСТИЕМ

**Анастасия Викторовна НЕПРИМЕРОВА**

магистрант программы «Финансовый анализ в коммерческих организациях»  
ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

**Аннотация.** В статье рассматриваются существующие методики оценки эффективности государственных закупок. На их основе автором был разработан комплексный подход и система показателей для анализа закупочной деятельности компаний с государственным участием.

**Ключевые слова:** закупки, эффективность, компании с государственным участием.

**Abstract.** The article discusses the existing methods for assessing the effectiveness of public procurement. Using them the author has developed an integrated approach and the system of indicators for the analysis of procurement by companies with state and mixed ownership.

**Key words:** procurement, effectiveness, companies with state and mixed ownership.

На сегодняшний день проблема изучения и разработки методик оценки эффективности компаний с государственным участием весьма актуальна, в частности для России, по ряду причин. Во-первых, стоит подчеркнуть достаточно заметное присутствие государства в отечественной экономической системе. По данным Минэкономразвития, доля государственного сектора в экономике страны в 2012-2013 гг. достигла 50% ВВП. [4] Во-вторых, компании с государственным участием являются очень крупным заказчиком товаров, работ и услуг. В 2013 г. в России ими было осуществлено закупок (заключено договоров) на общую сумму 10 759 млрд. руб., а в 2012 г. - на 5 443 млрд. руб. [7]

Анализ закупочной деятельности представляет собой отдельную область оценки эффективности компаний с государственным участием, которую можно отнести и к финансовому анализу (поскольку она напрямую связана с расходами организации) и к социальному анализу (поскольку от её эффективности зависит экономия бюджетных средств, вложенных в уставный капитал, большая часть которых формируется за счёт налоговых платежей граждан и юридических лиц).

Закупочная деятельность унитарных предприятий и хозяйственных обществ, доля государственного участия в которых в совокупности превышает 50% регулируется Федеральным законом от 18.07.2011 № 223-ФЗ "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц". В связи с тем, что данный нормативно-правовой акт носит рамочный характер и не раскрывает определение

большинства понятий, мы воспользуемся терминологией Федерального закона от 05.04.2013 № 44-ФЗ "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд".

При осуществлении закупок заказчик может использовать конкурентные способы определения контрагентов, а при выполнении определённых условий закупать товары (работы, услуги) у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя; далее – поставщик) (рис.1).

К неконкурентным процедурам относятся закупки у единственного поставщика, которые предполагают самостоятельный выбор заказчиком конкретного поставщика. Такой способ, как правило, должен использоваться компаниями с государственным участием для закупок малого объёма, для приобретения уникальных продуктов и в прочих случаях, когда проведение конкурентных процедур является нецелесообразным.

Конкурентными способами определения поставщиков являются конкурс, аукцион (в том числе в электронной форме), запрос котировок и запрос предложений.[1] Эти способы отличаются друг от друга процедурой проведения, а также критериями, используемыми при отборе победителей, но в целом представляют собой один и тот же процесс(рис.2).

Одним из ярких примеров изучения закупочной деятельности является работа PricewaterhouseCoopers "Public Procurement in Europe. Cost and Effectiveness". Исследование посвящено анализу издержек и эффективности процесса администрирования и участия в тендерах. Поскольку эффективность закупочной деятельности не может быть прямо измерена, исследователи оценивали эффективность на основании критериев, представленных на рис.3.

Авторами предполагается, что чем меньше срок, в течение которого проводится 1 процедура, тем эффективнее процесс закупки.

В исследовании представлены три основных регрессионных модели:

1. Основная модель, включающая в себя такие факторы как характеристики процедур, вид блага и вид органа власти.

2. Модель, включающая макроэкономические и политические факторы.



Рисунок 1 - Способы осуществления закупок (выбора поставщика)



Рисунок 2 - Обобщенная схема процесса проведения закупочной процедуры конкурентными способами

\*При проведении электронного аукциона сначала рассматриваются первые части заявок, после чего проводится электронный аукцион, в котором принимают участие только аккредитованные участники.

3. Модель, учитывающая страновые различия и временные эффекты.

Авторы исследования в качестве главного критерия оценки выделяют количество потраченных на процедуру человеко-дней как со стороны заказчика, так и со стороны компаний, участвующих в тендерах. Далее модель была переведена в денежный эквивалент, в которой в качестве переменных были выбраны следующие факторы: 1) Количество человеко-дней, затраченных заказчиками и поставщиками на 1 процедуру; 2) Количество закупок в сегменте; 3) Стоимость 1 человека-дня (зарплата).

Сегментирование проводилось по следующей классификации: а) Компании и органы власти; б) Страны; в) Субфакторы (вид блага, закупочная процедура, цена контракта выше и ниже медианы). Таким образом, для каждого сегмента модель строилась следующим образом:

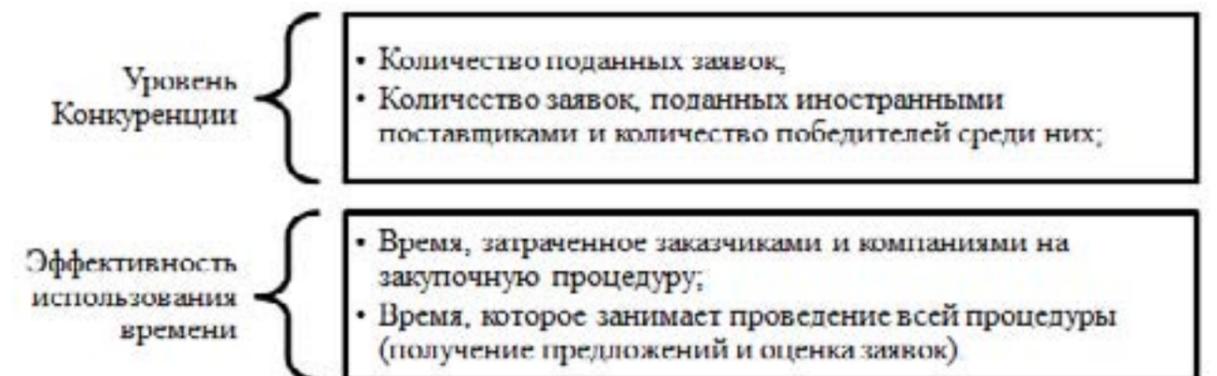


Рисунок 3 - Критерии оценки закупочной деятельности

$$\begin{cases} ЧД_{заказчик} + ЧД_{поставщик} \cdot Заявки = ЧД_{1 процедура} \\ ЧД_{1 процедура} \cdot П = ЧД_{сегмент} \\ ЧД_{сегмент} \cdot C_{труд} \cdot K = \text{Расходы сегмента,} \end{cases}$$

где  $ЧД_{заказчик}$  – количество человеко-дней, затрачиваемых заказчиком на 1 процедуру;  $ЧД_{поставщик}$  – количество человеко-дней, затрачиваемых фирмой на 1 процедуру; Заявки – количество заявок на участие;  $ЧД_{1 процедура}$  – общее количество человеко-дней, затрачиваемых на 1 процедуру; П – количество закупочных процедур в сегменте;  $ЧД_{сегмент}$  – общее количество человеко-дней, затрачиваемых в сегменте; Струд – стоимость труда (средняя заработная плата); К – доля накладных расходов; Расходы сегмента – общие расходы сегмента в денежном выражении на ведение закупочной деятельности. [6] Другой подход к оценке закупок использовали Яковлев А., Демидова О. и Балаева О. в своей статье "Причины снижения цен на торгах и проблемы исполнения госконтрактов (эмпирический анализ на основе микроданных)". Авторы измеряли эффективность закупочной деятельности не с точки зрения затрат времени на совершение закупки и уровня конкуренции, а с точки зрения экономии средств, а также качества исполнения поставщиками своих обязательств.

Авторы с помощью формализованных регрессионных моделей провели анализ закупок на микроуровне, а именно на примере бюджетной организации. Для анализа *снижения цен на торгах* были использованы линейные модели. В качестве эндогенной переменной выступал процент снижения цен на торгах по отношению к начальной (максимальной) цене контракта. В качестве экзогенных переменных были выбраны число допущенных к торгам заявок, способ размещения заказа (котировки, аукционы, конкурсы), квартал исполнения заказа. С целью учесть спецификукупаемых благ, закупки были сгруппированы по следующим классификациям: 1) Нельсона–Дарби–Карни (инспекционные блага, экспериментальные и доверительные); 2) товар, работа, услуга. В результате были составлены две спецификации.

Для анализа *проблем с исполнением контрактов* были оценены два типа моделей – линейная и пробит регрессии. В первой модели в качестве эндогенной переменной были выбраны рассчитанные в днях задержки поступления заказчику документов по закрытию контракта. Во второй была использована бинарная эндогенная переменная, построенная на основе данных о контрактах, исполненных не в полном объеме с неблагоприятными последствиями для заказчика или расторгнутых в суде.

В каждую модель были включены экзогенные и эндогенные переменные, которые были задействованы при анализе снижения цен на торгах. Кроме того снижение цен на торгах было добавлено в обе модели в качестве самостоятельной экзогенной переменной. [5]

Определить наиболее значимые формализованные показатели эффективности закупочной деятельности компаний с государственным участием достаточно сложно ввиду нахождения российской контрактной системы на начальных этапах формирования, присутствия в российской экономике весомой коррупционной составляющей и низким уровнем развития конкуренции по сравнению с развитыми странами.

Например, Калмыков Ю.П. считает, что главным критерием того, отвечает ли система государственной закупочной деятельности установленным целям и задачам, является наличие или отсутствие при размещении госзаказа добросовестной конкуренции. Для оценки ее предлагается использовать следующие индикаторы: 1) показатель количества размещения заказов путем открытых торгов; 2) среднее количество поставщиков, принявших участие в одной закупке; 3) доля контрактов, заключенных с единственным поставщиком. [3, с. 33]

Как и во всех комплексных методиках анализа, объект (в нашем случае закупочная деятельность) требует изучения на различных уровнях:

1. На **макроуровне** необходимо сравнить показатели закупочной деятельности конкретной компании с государственным участием со сопоставимыми показателями, характерными для всех организаций относящихся к данной категории и функционирующих в России.

2. На **мезоуровне** выбранную компанию сравнивают с аналогичными компаниями отрасли. Сравнительный анализ на мезоуровне позволяет учесть специфику деятельности, которая влияет на характер закупок и видыкупаемых благ, для которых существуют свои рынки, различающиеся по уровню конкуренции, по количеству игроков и т.д.

Ввиду ограниченности информации в рамках макро- и мезоуровня сравниваются общие показатели эффективности (средний процент снижения  $H(M)$  ЦК; среднее количество поданных заявок; среднее количество допущенных заявок; доля закупок, осуществленных различными способами, в том числе закупок у единственного поставщика).

3. На **микроуровне** проводится анализ закупочной деятельности с целью выявления факторов эффективности, признаков нерационального использования средств и прочих аспектов, присущих именно исследуемой компании. Данные индикаторы могут быть измерены с точки зрения экономической эффективности, уровня конкуренции и уровня затрат времени на закупочные процедуры.

1. **Экономическая эффективность и целесообразность.** Основным критерием для оценки данного показателя является снижение начальной (максимальной) цены контракта (далее –  $H(M)$ ЦК), которая является предельным значением цены, устанавливаемым при определении поставщика конкурентным способом. Соответственно при закупке у единственного поставщика такая цена становится фиксированной величиной и равна цене контракта, заключаемого с ним.

Она определяется и обосновывается заказчиком посредством применения следующих методов: 1) метод сопоставимых рыночных цен (анализа рынка); 2) нормативный метод; 3) тарифный метод; 4) проектно-сметный метод; 5) затратный метод. [1]

Обладая достаточными данными для анализа факторов, способствующих увеличению процента экономии средств компании при проведении конкурентных процедур можно построить регрессионную модель, в которой процентное снижение  $H(M)$  ЦК является эндогенной переменной, а в качестве экзогенных переменных выступают число допущенных к торгам участников, способ осуществления закупки, способ формирования  $H(M)$ ЦК. Последнюю переменную целесообразно включить в связи с тем, что тендерное снижение не всегда зависит только от уровня конкуренции на торгах, но и от объективности определения  $H(M)$ ЦК, которая может в значительной степени отличаться от реального значения. Для учёта специфических особенностей данные необходимо сгруппировать по классификации товар – работа – услуга.

Помимо анализа факторов тендерного снижения на торгах в рамках оценки экономической эффективности и целесообразности может оцениваться эффективность системы планирования в компании с государственным участием (сравнение плана закупок организации с фактическими показателями), производиться группировка закупок по предметам с целью выявления объема непрофильных закупок и пр.

2. **Уровень конкуренции.** Степень конкуренции при осуществлении закупочной деятельности измеряется количеством поданных и допущенных заявок. Причём, если количество допущенных заявок зависит от решения комиссии, для которого может быть характерен субъективизм во мнениях, то число поданных заявок характеризует количество организаций, готовых соревноваться между собой за получение права на заключение контракта с заказчиком.

В свою очередь количество поданных заявок, по нашему мнению, может зависеть, во-первых, от спо-

соба закупки (аукцион, конкурс, запрос котировок и т.д.), от количества дней между датами начала и окончания подачи заявок, а также от вида блага. Всё это также служит предпосылкой для формирования регрессионной модели. Кроме того, конкурентность среды зачастую оценивают с позиции наличия/отсутствия участия в закупочных процедурах аффилированных лиц, необоснованных отказов в допуске участнику закупки, а также с позиции информационной открытости закупочной деятельности, которая измеряется как доля процедур, опубликованных в единой информационной системе.

3. **Затраты времени.** Для определения времени, которое тратится заказчиком на 1 процедуру можно модифицировать модель предложенную PricewaterhouseCoopers исходя из предположения о том, что заказчик сначала составляет всю необходимую конкурсную документацию ( $ЧД_{документация}$  – количество человеко-дней, затрачиваемых заказчиком на составление 1 закупочной документации), а затем рассматривает все заявки участников на предмет соответствия требованиям ( $ЧД_{заявки}$  – количество человеко-дней, затрачиваемых заказчиком

$$\begin{cases} ЧД_{документация} + ЧД_{заявки} \cdot Заявки = ЧД_{1 процедура} \\ ЧД_{1 процедура} \cdot П = ЧД_{сегмент} \\ ЧД_{сегмент} \cdot C_{труд} \cdot K = \text{Расходы сегмента,} \end{cases}$$

на рассмотрение 1 заявки). От затрат времени с помощью ставок заработной платы можно перейти и к денежным затратам на организацию закупочных процедур, что также можно отнести к блоку №1 "Экономическая эффективность и целесообразность". целесообразность".

В ситуации отсутствия информации необходимой для применения указанной выше модели, эффективность использования времени можно оценить, определив долю отменённых процедур, процедур на которые не была подана ни одна заявка или не допущена ни одна заявка. Данные индикаторы свидетельствуют об объёме работы отдела закупок компании-заказчика, которая не имела результата в виде завершённой закупки. ■

**Библиографический список**

1. Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" (ред. от 06.04.2015) // КонсультантПлюс, 2015
2. Федеральный закон от 18.07.2011 N 223-ФЗ "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц" (ред. от 12.03.2014, с изм. от 29.12.2014) // КонсультантПлюс, 2015
3. Калмыков Ю.П. Вопросы оценки эффективности государственной закупочной деятельности // Вестник Финансового университета. - 2012. - №4(70). - С. 37-43
4. Токарева А. Госсектор в экономике России // Коммерсант.ru, 2013, Электронный доступ : <http://www.kommersant.ru/doc/2233355>
5. Яковлев А., Демидова О., Балаева О. Причины снижения цен на торгах и проблемы исполнения госконтрактов (эмпирический анализ на основе микроданных) // Вопросы экономики. - 2012. - № 1. С. 65-83
6. PwC (2011) Public Procurement in Europe. Cost and Effectiveness. A study on procurement regulation. Prepared for the European Commission by PricewaterhouseCoopers (PwC), London Economics and Ecorys, 2011, Электронный доступ: [http://ec.europa.eu/internal\\_market/publicprocurement/docs/modernising\\_rules/cost-effectiveness\\_en.pdf](http://ec.europa.eu/internal_market/publicprocurement/docs/modernising_rules/cost-effectiveness_en.pdf)
7. Федеральная служба государственной статистики, Электронный доступ: [http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_main/rosstat/ru/statistics/state/#](http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/state/#)

## МЕТОДЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

**Тимур Владимирович ЦАЛОЕВ**

аспирант инженерно-экономического факультета

Санкт-Петербургский государственный экономический университет

**Давид Георгиевич БЕДОЕВ**

Санкт-Петербургский государственный экономический университет

Известно, что в рыночных условиях экономическое сотрудничество между Россией и Финляндией опирается на широкое взаимодействие предприятий и компаний обеих стран. Конкурентоспособность между предприятиями основывается на повышении экономической эффективности, и в большей степени – на инновациях и рациональном использовании имеющихся ресурсов. Для обеспечения своей международной конкурентоспособности предприятия обеих стран все больше переходят к глобальным источникам сырья, комплектующим изделиям, услугам, капиталам, обмену высококвалифицированными специалистами. Одновременно растёт и доля производимых ими продуктов, идущих на экспорт в страны мира [2].

Значительные успехи Финляндии в инновационной сфере - общепризнаны. Они достигнуты благодаря неуклонному росту государственного обеспечения науки, образования и инновационной деятельности, постоянному совершенствованию инновационной системы страны и механизма привлечения частных средств приоритетных направлений науки, техники и технологий. Финский опыт показывает, что за счет специализации производства и создания вертикально – интегрированных структур можно достичь нового качества роста. Яркий пример – концерн «Nokia».

Политика Финляндии по поддержке предпринимательства и развитию инновационной деятельности направлена как на оказание содействия со стороны государства непосредственно фирмам, ведущим исследования, так и на развитие институциональной среды, которая необходима для эффективного функционирования национальной инновационной системы.

Представленные в

табл.1 данные, свидетельствуют, что по индексу глобальной конкурентоспособности Финляндия занимает 4 место опередив стран-соседей Данию, Норвегию, Россию. В международных рейтингах преимуществами Финляндии традиционно являются: политическая стабильность, высокоразвитая инфраструктура, доступность и надёжность телекоммуникаций, свобода банковской конкуренции, отлаженная система сотрудничества между предприятиями и университетами, включая освоение новых технологий, высокий образовательный уровень рабочей силы и управленческого аппарата, лёгкость осуществления предпринимательской деятельности.

Инновации приобретают большое значение для повышения конкурентоспособности и устойчивого роста национальных экономик. Страны, которые осуществляют инновационную политику, развивают экономику знаний, демонстрируют свою эффективность и высокие темпы экономического развития. Формирование государственной политики, способной обеспечить инновационное развитие национальной экономики, является одним из наиболее сложных, но важных вызовов для Российской Федерации. Если традиционная для России научно-техническая политика ориентируется на создание нового знания, и в меньшей степени на его практическое использование, то инновационная политика предполагает целостный подход и фокусируется как на создании, так и на практическом использовании

**Таблица 1 - Рейтинги стран Северной Европы по некоторым показателям качества развития экономики [3]**

	Дания	Финляндия	Норвегия	Россия
Индекс развития человеческого потенциала (ООН - 2014 г.)	0,900 № 10	0,879 № 24	0,944 № 1	0,778 № 57
Индекс глобальной конкурентоспособности ВЭФ (ВЭФ – 2014 г.)	5,3 № 13	5,5 № 4	5,4 № 11	4,4 № 53
Индекс инноваций (INSEAD - 2014 г.)	57,5 № 8	60,7 № 4	55,6 № 14	39,1 № 49

знаний. Сложность выработки и осуществления инновационной политики объясняется не только потребностью в качественных изменениях в общественном сознании, но и необходимостью вовлечения большого числа общественных и экономических институтов для интеграции науки, бизнеса и образования.

Структура современной российской промышленности имеет ряд характерных специфических особенностей:

- Третий и четвертый технологические уклады в России еще не исчерпали своего потенциала развития и потому способны успешно развиваться.

- Современный, пятый технологический уклад пока не получил широкого развития в промышленности и имеет крайне ограниченный рынок сбыта внутри страны. Он развивался лишь при поддержке государства и без нее начал разрушаться.

- Продукция пятого технологического уклада на рынке России представлена преимущественно импортом.

Переход к новому технологическому укладу связан с инвестициями в новые производства, то происходит перераспределение имеющихся в обществе ресурсов, а при их недостатке внедрение нового уклада затормаживается [1].

Воспроизводство устаревших технологических

укладов приводит к прогрессирующему отставанию, разрушению технологической системы и к потере ее конкурентоспособности, что мы и наблюдаем в настоящее время в отечественной экономике.

Большое значение придается взаимодействию в области медицины, мобильных медицинских технологий и компьютерных технологий для здравоохранения. В рамках программы развития кластера медицинской, фармацевтической промышленности, радиационных технологий Санкт-Петербурга НП «Кластер медицинского экологического приборостроения и биотехнологий», совместно с финскими партнёрами реализуют проект по созданию в Санкт-Петербурге инновационного парка медицинской техники. В ходе реализации проекта планируется построить промышленные помещения для размещения производств зарубежных производителей медицинской техники, создать сертификационные лаборатории, консультационные и учебные центры. В дальнейшем развитии имеются планы по формированию сети трансграничных индустриальных парков трансфера технологий в области медицинской промышленности. Данный проект направлен на объединение деятельности прежде всего малых и средних инновационных предприятий, развитие научно-технического и технологического сотрудничества. ■

### Библиографический список

1. Багров Н.М., Трофимов Г.А., Счастливцев Д.Ф. Экономические основы технологического развития: Учебник. – 2-е изд. – СПб.: СПбАУЭ, 2009, С. 46.
2. Цалоев Т.В. Интеграционные аспекты сотрудничества России и Финляндии. Вестник Инжэкона № 2(61), 2013, С. 223.
3. Всемирный экономический форум. [Электронный ресурс] // Центр гуманитарных технологий. [Online]. Доступно на: <http://gtmarket.ru>. [Доступ: 04.04.2015].

## ОСОБЕННОСТИ МОНЕТАРИСТСКОЙ КОНЦЕПЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ

**Ольга Анатольевна СУДАРЕВА**

*УФ РАНХиГС «Ульяновский филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при президенте РФ»*

Монетаризм появляется во второй половине XX-го века в США, когда имели место быть инвестиции в странах капиталистического мира, ускорение научно-технической революции, возрождение Европы и восстание японской экономики.

Первым основоположником этого направления стал профессор чикагской школы М.Фридмен. Так же к числу выдающихся представителей данного направления относятся К.Брунер, А.Мальтцер, А.Шварц. Эта теория приобрела популярность в начале 70-х - конце 80-х годов прошлого века. Об этом профессор Р.Хайлбронер, писал: "Самым влиятельным экономистом этого периода был М. Фридмен, чья защита рыночной экономики и неприятие государственного вмешательства в хозяйственную деятельность заложили фундамент для серьезного изменения политики и философии многих капиталистических стран".

Отдельные теоретические и практические знания монетаристов частично применяются и в настоящее время. В экономической литературе и практике, в первую очередь по причине того, что школа монетаризма не принимала идеи кейнсианцев. Важнейшей отличительной особенностью монетаристского движения являлось предположение о том, что долговременной связи между безработицей и инфляцией не существует.

Согласно теории монетаризма - деньги, выполняя роль совокупного спроса, влияют не только на уровень цен, но и играют важную роль при управлении хозяйственными процессами. Вопреки кейнсианцам монетаристы так же утверждали, что рынки в достаточной степени конкурентоспособны и если они не подвергаются государственному вмешательству, то рыночная конкуренция обеспечивает высокую степень макроэкономической стабильности. Основываясь на таких теориях и убеждениях, можно считать, что обращения денег стабильно меняется, то есть достижение стабильности возможно только при умелом и оптимальном поддержании или управлении стабильным темпом роста предложения денежных средств.

Такой вывод напрямую вытекает из теоретических постулатов по вопросу о том, что является основой макроэкономической нестабильности. Они считают, что макроэкономическая нестабильность порождается нарушениями кредитно-денежного регулирования.

Согласно их мнению, такие ошибки исходят из двух факторов:

1. Эффект от реализации той или иной экономической политики появляется через определенный временной лаг интервалом: краткосрочный - от 6 до 8 месяцев, длительный - до 2-х лет. Фридмен отмечал, что "в краткосрочных периодах темп изменения денежной массы может отличаться, и иногда заметно, от темпа изменения номинального дохода или цен из-за влияния других факторов. Так же последствия изменения массы обращающихся денег не дают немедленного эффекта. Прежде чем изменение в количестве денег заметно повлияет на номинальные доходы и цены, может пройти не мало времени. Неспособность принять во внимание этот разрыв во времени является главной причиной ошибочного истолкования денежного обращения"<sup>1</sup>. Для того что бы обеспечить стабильный темп роста денежной массы в целях недопущения колебаний в экономическом развитии страны, монетаристы рекомендовали соблюдение "монетарного правила", согласно которому нельзя допустить прироста денежной массы более, чем на 3-5% в год.

2. Устранение процентных ставок. Теоретически регулирование процентных ставок направлено на стабилизацию инвестиций. Монетаристы полагают, что субъекты денежно-кредитного регулирования не в состоянии одновременно стабилизировать денежное предложение и процентные ставки. Следовательно, меры, направленные на стабилизацию процентной ставки, могут привести к развитию кризисных явлений. Например, если в каком-то периоде начинает осуществляться политика "дешевых" денег, а в этот период вначале экономика, преодолевая спад, набирает темпы инвестиционной активности, то из-за увеличения экономической активности повышается спрос на деньги и это может привести к росту процентной ставки. Если же при таких условиях государство в целях стабилизации снизит процентные ставки, то, следовательно, увеличится инвестиционный спрос, а он может произойти только тогда, если экономика находится на пике инфляционного бума.

Значит, можно сделать вывод, что попытки урегулирования процентной ставки, увеличивая спрос, приведут к росту инфляции и затем повлияют на экономическую активность населения и безработицу. ■

### Библиографический список

1. Нуреев Р. М. Курс микроэкономики. – М.: Изд. "Норма", 2012. – 436 с.
2. Хайман, Д. Н. Современная микроэкономика: анализ и применение. – М.: МГУ, 2012. – 345 с.
3. Фридмен М. Если бы деньги заговорили (перевод с англ.). – М.: Дело, 1999. – 139 с.

## КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ГОСУДАРСТВ-ЧЛЕНОВ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА В УСЛОВИЯХ ВТО

**Мухамед Асланович ГУБЖЕВ**

*магистрант кафедры «Международный бизнес», факультета «Международные экономические отношения» ФГБОУ ВПО «Финансового университета при Правительстве Российской Федерации»*

Актуальность работы объясняется тем, что в современных условиях жесткой конкуренции, повышение конкурентоспособности экономических интеграций – одна из главнейших стратегических целей любого государства. Конкурентоспособность страны определяет способность государства создавать и поддерживать развитие бизнеса. Анализ публикации свидетельствует о том, что повышение национальной конкурентоспособности экономики относится к важнейшей задаче обеспечения экономического прогресса. [1]

Создание Таможенного союза и формирование Единого экономического пространства (ЕЭП), по сути, стало «ядром» евразийской интеграции. Президенты России, Казахстана и Белоруссии подписали Договор о Евразийском экономическом союзе (ЕАЭС) 29 мая 2014 года. ЕАЭС находится в уникальном положении связующего звена между Европой, Азией и Ближним Востоком. Страны ЕАЭС близки географически и экономически, имеют общую историю, гуманитарные связи, значительные запасы энергоресурсов, развитые высокотехнологичные отрасли экономики и высококачественный человеческий капитал.

Уже сейчас Таможенный союз с территорией более 20 миллионов квадратных километров объединяет 170 миллионов человек, общий товарооборот государств-членов составляет 1 триллион долларов ежегодно, а совокупный ВВП - более 2 триллион долларов. В 2013 году по сравнению с предыдущим объемом инвестиций, поступивших в экономики государств - членов Таможенного союза и ЕЭП, увеличился на 41,6%, достигнув 158 миллиарда долларов. При этом объемы взаимной и внешней торговли возросли на 32% и 33% соответственно. Но евразийский интеграционный проект очень молод по мировым меркам, ведь реализуется он не более четырех лет, поэтому такими первыми достижениями можно гордиться. Формирование Евразийского союза следует оценивать, прежде всего, с экономической точки зрения. Это значительный по объему, емкий рынок, на котором формируется благоприятная среда для развития предпринимательства.

В целом объединение государств в рамках Евразийского экономического союза открывает для стран-участниц, их предпринимательских структур новые возможности и перспективы, включая создание благоприятного инвестиционного климата и повышение конкурентоспособности товаров и услуг, производимых на едином пространстве союза. Существенное расширение возможностей ведения бизнеса за счет устранения барьеров, кооперирования, обмена технологиями и инвестициями, открытия доступа стран-членов к государственным закупкам и прочие меры, предусмотренные договором, позволяют компенсировать снижение спроса на мировых рынках, становятся источником экономического развития. Значимость нашего интеграционного объединения будет только возрастать, в том числе за счет вступления новых членов, что позволит увеличить емкость общего рынка союза и, соответственно, интерес к нему наших торговых партнеров.

Вполне логичным видится взаимодействие не отдельных стран с Европейским союзом, объединяющим 27 европейских государств, а взаимодействии двух крупных интеграционных объединений. Нацеленность этих сильных торговых партнеров на совместное движение к созданию общего экономического пространства от Лиссабона до Владивостока, безусловно, могло бы стать залогом процветания всего евразийского континента. Тем не менее, Евразийский экономический союз намерен быть равноправным партнером Европейскому союзу и действовать исключительно на паритетной основе. В этом случае речь не должна идти только об односторонней имплементации европейской практики в наше законодательство, так как не всегда мы согласны с допустимостью некоторых норм. Это должен быть открытый аргументированный диалог, в ходе которого все стороны должны проявить гибкость и выражать готовность к изменению и сближению своих позиций.

Прежде всего, следует отметить, что Договор о ЕАЭС создает возможности для реализации четырех свобод: свободы движения товаров, капитала, услуг и рабочей силы.

Ученых беспокоят другого порядка вопросы, затрагивающие вступление России во Всемирную торговую организацию (ВТО) – плюсы и минусы, касающиеся привлечения прямых иностранных инвестиций на отечественный рынок для удовлетворения внутреннего спроса. Главное, чтобы не отдавалось предпочтение импорту из Еврoзоны и Китая. При удачной макроэкономической политике у России могут появиться преимущества, связанные с открытием дополнительных производств западных корпораций. При этом необходимо помнить о контроле используемых технологий в этих производствах, чтобы не был причинен существенный урон окружающей среде. Итак, плюсы и минусы вступления России в ВТО целесообразно рассматривать с позиции вариантов развития событий в таких временных горизонтах: - долгосрочный эффект; - среднесрочный эффект; - краткосрочный эффект. Наиболее положительным будет эффект для металлургических и нефтегазовых компаний. Нужно не забывать при этом о законе спроса и предложения. Так, при снятии некоторых ограничений цены на мировом рынке также будут снижаться. Поэтому для получения явной выгоды экспортерам придется добывать еще больше сырья в натуральных величинах. В краткосрочном периоде Россия может получить ужасные последствия в виде безработицы, упадка таких отраслей, как автомобильная, авиационная, пищевая, электроника и сельское хозяйство. Плюсы и минусы вступления России в ВТО сегодня широко отображаются в СМИ журналистами. Так, аналитиками банка «ГЛОБЭКС» среди положительных моментов названы следующие: - снижение пошлин, которое приведет как к удешевлению импортируемых товаров, так и увеличению российского экспорта; - снижение цен на отечественные товары благодаря расширению сферы деятельности иностранных компаний; - предсказуемость и достижение некоторой стабильности в российской внешнеэкономической де-

ятельности. По данным некоторых исследователей, плюсы и минусы вступления России в ВТО будут оказывать некоторый стимулирующий эффект на отечественную экономику. Благодаря проведению макроэкономической политики в данном направлении достигается ежегодный рост внешнеторгового оборота до 10% [2].

Самая острая, пожалуй, проблема – это ухудшение наполняемости бюджета. Таможенные пошлины формируют до 37% федерального бюджета. При вступлении в ВТО России придется пойти на смягчение таможенного режима, что может отрицательно сказаться на наполняемости бюджета [3,4].

Какие социальные и экономические последствия от вступления России в ВТО – позитивные или негативные – перевесят в итоге – пока неизвестно. Ясно одно: отечественным предпринимателям теперь придется быть готовыми к серьезной конкуренции. Не всем удастся пережить кризисный «переходный» период. Но, в конечном итоге, потери, понесенные экономикой, возможно, компенсируются ростом ВВП.

Итак, в решении проблем диспропорциональности экспорта, приоритетными направлениями являются: специализация российской экономики на производстве продукции высокой степени обработки, развитие инновационного рынка и рынка интеллектуальных услуг, ликвидация зависимости России от импорта продукции сельского хозяйства, использование инструментов таможенной и тарифной политики для повышения конкурентоспособности отечественных производителей на внешних рынках, привлечение иностранного капитала в отрасли обрабатывающей промышленности, укрепление экономических и торговых отношений с Индией, Китаем, Южной Кореей, Мексикой, Бразилией, Египтом, Саудовской Аравией, Турцией и другими странами Ближнего и Среднего Востока. ■

#### Библиографический список

1. Д.В. Кузьмин «Национальная конкурентоспособность, глобальная нестабильность и макроэкономическое равновесие» – М.: Восток – Запад, 2010. – 224 с.
2. А. И. Татаркин, А.Ф. Линецкий «Особенности и проблемы интеграции экономики Российской Федерации в мировое хозяйство» // Журнал экономической теории. 2009. № 2(19). С. 142 – 153.
3. И.И. Дюмулен // «Всемирная торговая организация» — М.: Экономика, 2013.
4. Троегужина М.Б. «Казахстан и ВТО: проблемы сотрудничества». — Алматы, 2013.

## ВЛИЯНИЕ АССОРТИМЕНТНОЙ ПОЛИТИКИ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИЙ

Алена Михайловна ГУЛЬКОВА

магистрант

Ижевский государственный технический университет им. М.Т. Калашникова

Умение управлять ассортиментом в настоящее время является определенного рода искусством, ведь от того, насколько хорошо компания чувствует потребности и психологию покупателя, зависит ее прибыльность и жизнедеятельность. Отсутствие выбора расстраивает покупателя, а его избыток вызывает растерянность.

Умение определить «золотую середину» между необходимым и достаточным является главной задачей, что и характеризует ассортиментную политику.

Ассортиментная политика является важной составляющей конкурентной стратегии предприятия. Как показывает опыт мировых компаний, лидером в конкурентной борьбе может стать тот, кто является более грамотным в отношении ассортиментной политики, владеет методами ее реализации и может с максимальной эффективностью управлять ею.

Решение о том, какой должна быть ассортиментная политика, должно основываться на определенных условиях. Всё зависит от того, чем занимается компания, ее отрасль, масштаб производства, состав рынка, основные покупатели. Однако существуют общие правила составления ассортимента, которые разработаны на базе анализа внешних и внутренних факторов компании.

Не заниматься формированием ассортимента и ассортиментной политики в современных условиях невозможно, т.к. конкуренция растет с каждым днем и для удовлетворения потребностей клиентов фирмы прибегают к самым разнообразным действиям. Каждая компания, делая определенный заказ на закупку, уже определяет, что и для кого она будет производить, кто будет являться основным потребителем.

Если компания небольшая, то руководитель чаще следует интуиции, опирается на прошлый опыт. Совсем иная ситуация, когда ежегодные обороты компаний составляют миллиарды и миллионы рублей, и даже самая малая оплошность приведет к колоссальным убыткам. Для таких случаев и производится серьезный анализ и последующее планирование ассортимента. Для того, чтобы раскрыть и устранить проблемы во время формирова-

ния ассортиментной политики, необходимо сделать акцент на тех факторах, которые определяют формирование ассортимента.

В этом случае действия руководства должны быть направлены на то, чтобы грамотно сочетать ассортиментную политику, финансы, что в последствии должно обеспечить рост прибыли.

Разрабатывая ассортиментную политику, компания должна стремиться реализовывать свои стратегические цели, доводить их до сотрудников, что позволит следующим ориентировать свои работы с наибольшей отдачей.

Выбирая правильную ассортиментную политику, компания создает для себя некую почву для того, чтобы не упустить в последующем выгодные возможности. Также, выбирая правильную ассортиментную политику, компания будет удовлетворять в полной мере потребительский спрос.

Нужно понимать, что понятия «ассортимент» и «ассортиментная политика» имеют разные определения и значения, но являются звеньями одной цепи. Ассортимент – это номенклатурный перечень разновидностей товаров/услуг, различающихся по различным критериям. Минимальное количество позиций ассортимента должно присутствовать у каждой компании. Решение об изменении ассортимента принимается соответствующими лицами компании, а рассматривается каждая ситуация отдельно.

Ассортиментная политика – это составление ассортимента товаров/услуг, напрямую зависящая от потребительского спроса, финансовых возможностей компании и её стратегических целей. Ассортиментная политика ориентируется на долгосрочные цели, предполагает сбор и анализ информации о характеристиках сегментов рынка, продукции, потребностях, покупательских способностях, возможностях поставщиков и партнеров, сезонностях спроса, информацию о изменении цен и ряд других факторов. [1]

Одна из главных целей ассортиментной политики это использование кризисных ситуаций, использование принципов планирования, что означает постоянный анализ и прогнозирование ассортимента выпускаемой продукции.

Планирование качества - это процедура управления, которая подразумевает исследование, разработку и исполнение планов, которые в будущем повлияют на выбор номенклатуры, ассортимент и качество производимой продукции. Также предприятия прогнозируют отдельные виды продукции.

Результатом планирования является принятие управленческих решений в области ассортимента, соответствующими руководителями.

Изменение номенклатуры товаров приводит к росту или снижению плановой прибыли.

В каждой компании, при разработке ассортиментной политики всегда необходимо иметь в виду, что около 80% производимой продукции должны составлять основные виды изделий, по которым определяется средневзвешенная норма оборотных средств, которая в последствии распространяется на готовые изделия, а остальные 20% это некие товары-дополнения, которые составляют ассортимент.

Диверсификация – увеличение видов производимых продуктов/услуг, изменение характеристик или внешнего вида, овладение новыми видами технологий с целью повышения эффективности производства, получения экономической выгоды. Применяя политику диверсификации, компании ставят перед собой задачу усиления своих конкурентных преимуществ. [2]

От того, какие стратегические задачи и цели ставит перед собой компания, зависит в целом подход к изменению ассортимента. Однако нельзя забывать о том, что ассортимент характеризуют: широкий выбор, его глубина, внимание к покупателю и другие различные факторы.

В условиях современной действительности компании производители, как мировые лидеры, так и

региональные, все чаще обращаются к политике диверсификации своих брендов. В первую очередь это связано со спецификой сознания потребителей, которые обнаружив малейшие несоответствия заявленным характеристикам, меняют свое мнение о бренде в целом, что не лучшим образом сказывается на финансовом состоянии компании. Бренд формируется годами, а разрушается в считанные мгновения. Именно эти обстоятельства подталкивают компании к расширению ассортимента и его выпуска под новой торговой маркой, что дает сохранить компании свое доброе имя, которое зарабатывалось годами. [3]

Делая выводы, можно сказать, компаниям необходимо заниматься анализом и оптимизацией ассортимента, для дальнейшего прибыльного существования. Если работы по составлению и корректировке ассортимента проводятся с полным осознанием своей полезности, с установленной периодичностью, то эффект многократно повышается. Тем самым, компания формирует свой положительный имидж, поддерживает и приумножает прибыль, увеличивает показатели рентабельности.

И наоборот, компании, которые не уделяют должного внимания ассортименту, рано или поздно заканчивают свое существование, а заглядывая в их прайс-листы, можно обнаружить тысячи нелепых наименований товаров и цен, в сущности, не несущих пользу потребителю и не вызывающих доверия. Таким образом, ассортимент компании - это очень достоверный показатель уровня и стадии её развития, качества менеджмента. Грамотная ассортиментная политика позволит повысить привлекательность компании, за счет четкого позиционирования. ■

#### Библиографический список

1. Анализ эффективности продаж и оптимизация ассортиментной политики // Экономика и Жизнь. – 2012. – С.28-35
2. Клочкова М., Якорева А., Логиова Е. Мерчендайзинг. М.: Изд-во «Дашков и Ко», 2008. - С. 45
3. Комаха А. Из материалов журнала "Финансовый директор".
4. Красильников С. Управленческие ошибки: причины возникновения и пути предотвращения // Проблемы теории и практики управления. – 2013. - №6. - С. 81-90
5. Новичков Н., Серебрянников С. Стратегические инициативы в экономике // Экономист. - 2014. - № 6. - С.12-19.

## ОБЕСПЕЧЕНИЕ БЕЗОПАСНОСТИ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ С ПРИМЕНЕНИЕМ МЕХАНИЗМОВ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА

**Александр Сергеевич РЯБОКОНЬ**

*ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Институт государственно-частного партнерства впервые появился в Великобритании после экономического кризиса 1970-х. Основной целью создания этого института стало изменение модели государственных закупок, связанных с увеличением уровня долга органов государственной власти.

Можно сказать, что государственно-частное партнерство появилось как договор частной финансовой инициативы, заключаемый между органами государственной власти и частным инвестором. Зачастую для реализации каждого проекта создается специальная проектная компания (SPV), принадлежащая целому ряду частным инвесторов: банки, строительные компании и прочее.

К сожалению, в условиях действующего законодательства в Российской Федерации потенциал применения института государственно-частного партнерства остается нереализованным, в том числе в сфере обеспечения безопасности дорожного движения.

Применения механизмов государственно-частного партнерства позволяет органам государственной власти распределять риск и ответственность за решение публичных задач и функций между партнерами, повышать качество оказания общественных услуг населению, повышать эффективность распределения бюджетных средств в течении всего жизненного цикла объекта.

Основным документом, регулирующим обеспечении безопасности дорожного движения в Российской Федерации является Федеральный Закон от 10 декабря 1995 года №196-ФЗ «О безопасности дорожного движения».

Согласно данному Федеральному Закону задачи деятельности по обеспечению безопасности дорожного движения являются охрана жизни, здоровья и имущества граждан, защита их прав и законных интересов, а также защита интересов общества и государства путем предупреждения дорожно-транспортных происшествий, снижения тяжести их последствий.

Обеспечение безопасности дорожного движения осуществляется с помощью установления полномочий и ответственности органов государственной власти, координации деятельности федеральных,

региональных и муниципальных органов исполнительной власти для предупреждения дорожно-транспортных происшествий и материального и финансового обеспечения мероприятий в сфере обеспечения безопасности дорожного движения.

В настоящий момент проектов, направленных на развитие обеспечения безопасности дорожного движения, не существует ни в Российской Федерации, ни в зарубежной практике. Использование механизмов государственно-частного партнерства в данной сфере, зачастую, используется в комплексе реализации проектов, направленных на развитие дорог и дорожной инфраструктуры. Однако в Ярославской области планируется реализация проекта, целиком направленным на обеспечение безопасности дорожного движения.

Одним из наиболее эффективных проектов, связанных с обеспечением безопасности дорожного движения, является дорога E-39 Клетт-Бордсхауг (E39 Klett-Bårdshaug) в Норвегии.

В Норвегии существует специальный документ области обеспечения безопасности дорожного движения – Белая книга. В связи с созданием данного документа, Парламент Норвегии решил определить, насколько эффективны механизмы государственно-частного партнерства для строительства дорог и обеспечения безопасности дорожного движения в Норвегии. Было принято решение о реализации трех проектов государственно-частного партнерства в дорожной сфере с целью оценки эффективности используемых механизмов, насколько повысится эффективность данной инфраструктуры.

В Норвегии дорожная инфраструктура характеризуется тяжелыми климатическими условиями и большими расстояниями между населенными пунктами. При этом протяженность государственных дорог составляет 27 000 км., а муниципальных – 64 000 км.

Согласно используемым в Норвегии механизмам государственно-частного партнерства частный партнер получает ежегодные выплаты от органов государственной власти и эти выплаты изменяются в зависимости от уровня эффективности по ряду заранее определенных критериев. Эти критерии связаны, в основном, с высоким качеством создаваемой

дорожной инфраструктуры и повышением безопасности дорожного движения.

Выплаты частному партнеру производятся в виде финансирования от органов государственной власти и в виде сбора с платы за проезд с пользователей дороги. При этом механизм возврата инвестиций основывается на четырех отдельных этапах:

- выплаты за наличие дороги – дорога соответствует определенным стандартам;
- выплаты за операционную деятельность – основаны на результатах эксплуатации и технического обслуживания дороги;
- выплаты за уровень безопасности – основаны на показателях безопасности дорожного движения по сравнению с аналогичными дорогами в Норвегии;
- выплаты за трафик – чем выше объем трафика, тем выше выплата.

Органы государственной власти делают основной упор на то, какого качества будет представленный объект дорожной инфраструктуры. Согласно договору о государственно-частном партнерстве, частный партнер берет на себя полную ответственность за качество оказываемой услуги, восприятие проекта населением, соблюдение экологических стандартов на протяжении всего срока действия соглашения.

Договор о государственно-частном партнерстве по проекту E-39 Клетт-Бордсхауг охватывает 27-километровый участок шоссе E-39 между населенными пунктами Клетт и Бордсхауг (около 20 км. к югу от Тронхейма в центральной Норвегии).

Согласно договору частный партнер обязуется построить 22 км. дороги общего пользования и модернизировать оставшиеся 5 км. Новый маршрут включает в себя в общей сложности 10 км. туннелей и 12 мостов, самый длинный из которых составляет 240 м.

Договор о государственно-частном партнерстве по проекту E-39 Клетт-Бордсхауг был подписан в 2003 году, а открытие дороги состоялось уже в 2005 году. Согласно договору ответственность за эксплуатацию и техническое обслуживание дороги лежит на частном партнере до 2030 года.

Старая дорога была опасной: с плохой видимостью и маленьким пространством для обгона. За трехлетний период наблюдений на данной дороге было зафиксировано более 80 случаев травм и четыре смерти. Рост трафика в регионе составлял около 1,5% в год, в то время как количество автомобилей, использующих данный маршрут, увеличивалось на 2,5%.

По оценкам экспертов новая дорога должна была снизить расходы, связанные с авариями, затратами

времени на логистику в общем объеме более чем на 1 млрд. норвежских крон.

Основной причиной выбора механизма государственно-частного партнерства для реализации данного проекта стала возможность распределить роли, риски и обязанности по договору в соответствии с отраслевыми принципами Норвежской администрации дорог общего пользования.

Вознаграждение частного партнера рассчитывается в зависимости от показателей качества и доступности дороги. В рамках тендерной процедуры было выделено, что одной из главных задач строительства данной дороги является повышение безопасности дорожного движения и уменьшение количества несчастных случаев, и если эта цель будет достигнута, то частный партнер получит бонус согласно заключенному договору.

Платежи, полученные за пользование данной дорогой от автомобилистов, направляются органами государственной власти на поддержание высокого уровня качества дороги, так как требуются значительные средства для эффективной эксплуатации данной дороги, чтобы поддерживать необходимый пропускной уровень во избежание перегрузки дороги.

Оценка качества эксплуатации дороги частным партнером производится несколькими способами. Одним из таких способов является оценка и анализ эксплуатационных и технических характеристик автомобильной дороги, которые включают в себя чистоту дороги и прилегающих районов, испытание качества дорожной поверхности, время, затраченное на замену элементов инфраструктуры (например, дорожные знаки), уборку снега или посыпку солью дороги и прочее.

Часть выплат частному партнеру напрямую зависит от числа несчастных случаев, повлекших за собой травмы, несчастных случаев с летальным исходом в соотношении этих показателей с максимально допустимым уровнем. Такие уровни определяются Норвежской национальной дорожной администрацией, которая устанавливает их в сравнении с другими публичными дорогами и согласно Норвежским целям безопасности дорожного движения. Если данный показатель будет ниже, чем установлен для данной дороги, то частному партнеру будет выплачена премия.

На текущий момент благодаря реализации проекта, действительно, снизился показатель несчастных случаев, и повысился уровень безопасности дорожного движения. Кроме того, проект приносит достаточную прибыль. В настоящее время ни один из рисков не наступил, и реализация проекта продолжается согласно договору. ■

## МЕЖДУНАРОДНЫЙ ТУРИЗМ В СТРАНАХ СЕВЕРНОЙ АФРИКИ

Денис Борисович БУЛЫЧЕВ

ФГБОУ ВПО «Сочинский государственный университет»

Страны Северной Африки сегодня существенно влияют на развитие мировой экономики, и туристской индустрии в частности. Обладая значительным туристско-рекреационным потенциалом, Северная Африка является значительным «игроком» на мировом рынке туристских услуг. Входя в состав Африканского туристского макрорегиона, субрегион Северная Африка занимает 4 место в мире по количеству принимаемых туристов (ежегодно их посещает более 27 млн. туристов – 3,5% общего числа иностранных туристов в мире) [3].

Обозначая границы изучаемого субрегиона, автор, в определении географического состава этого понятия основывался на «Composition of macro geographical (continental) regions, geographical sub-regions, and selected economic and other groupings» ООН (табл.1).

Таблица 1

Numerical code	Geographical region and composition of each region
015	Northern Africa
012	Algeria
818	Egypt
434	Libya
504	Morocco
729	Sudan
788	Tunisia
732	Western Sahara

Уровень развития туризма и основные показатели стран Северной Африки представлены по данным **World Tourism Organization (UNWTO)**.

Таблица 2 - Типология стран по уровню развития туризма и основные показатели туристической индустрии

Уровень развития туризма	Страны	Кол-во прибывших туристов (млн. чел)	Доходы от туризма (млрд. дол)	Число гостиничных номеров (тыс.)	Число занятых в туризме (тыс. %)	Кол-во объектов наследия ЮНЕСКО	Доля туризма в ВВП страны (%)
Высокий	Египет	11,9	10,7	164,0	4838 (6%)	8	7%
	Марокко	8,3	6,6	64,0	2112 (7%)	10	8%
Средний	Тунис	6,9	2,7	114,4	884 (9%)	8	9%
	Алжир	1,9	0,3	34,9	628,2 (2%)	7	2%
Низкий	Ливия	0,03	0,05	12,8	147,2 (2%)	5	2%
	Судан	0,536	0,5	7,9	384,8 (10,71)	2	8,33%

Западная Сахара является спорной территорией и правовой статус на сегодняшний день мировым сообществом до конца не определен, поэтому автор исключил данную территорию из рассмотрения (табл. 2).

Обладая схожими историко-географическими и, как следствие, культурными особенностями развития, страны Северной Африки значительно отличаются между собой в физико-географических и социально-экономических характеристиках. Это обстоятельство формирует различия в особенностях и уровне развития международного туризма в них, что и является предметом исследования в данной статье.

Материалы и методика работы. Используя статистическую информацию, содержащуюся в «Отчете о конкурентоспособности Туризма и Путешествий» [3], а именно такие показатели, как: количество прибывших туристов; доходы от туризма; доля туризма в ВВП страны; число занятых в туризме и их доля во всем населении; количество гостиничных номеров; количество объектов Всемирного наследия ЮНЕСКО, автор свел все разнообразие стран Северной Африки к трем группам по уровню и особенностям развития международного туризма: страны с высоким, средним и низким уровнем

(табл.2, рис.1). Основное содержание. В группу стран с высоким уровнем развития туризма входят Египет, Марокко.

Их ежегодно посещает более 20 млн. чел., которые совокупно приносят более 17 млрд. долл. дохода. В турбизнесе этих стран занято около 7 млн. чел. Туристская инфраструктура выделяется большим гостиничным фондом – около 230 тыс. гостиничных номеров. Богатое историческое прошлое (18 объектов всемирного культурного наследия ЮНЕСКО) в сочетании с благоприятными природно-климатическими ресурсами, определили ориентацию этих стран на познавательный и курортно-пляжный туризм.

В силу древней государственности, Египет занимает одно из ведущих мест по количеству объектов Всемирного наследия ЮНЕСКО (8), что является основой познавательного и религиозного видов туризма. В свою очередь, благоприятные туристско-рекреационные ресурсы Красного моря формируют курортно-пляжный и приключенческий (дайвинг) виды туризма, а наличие таких природных объектов, как пустыни Сахара и Нубийская, позволяют развивать экологический и приключенческий виды туризма [2].

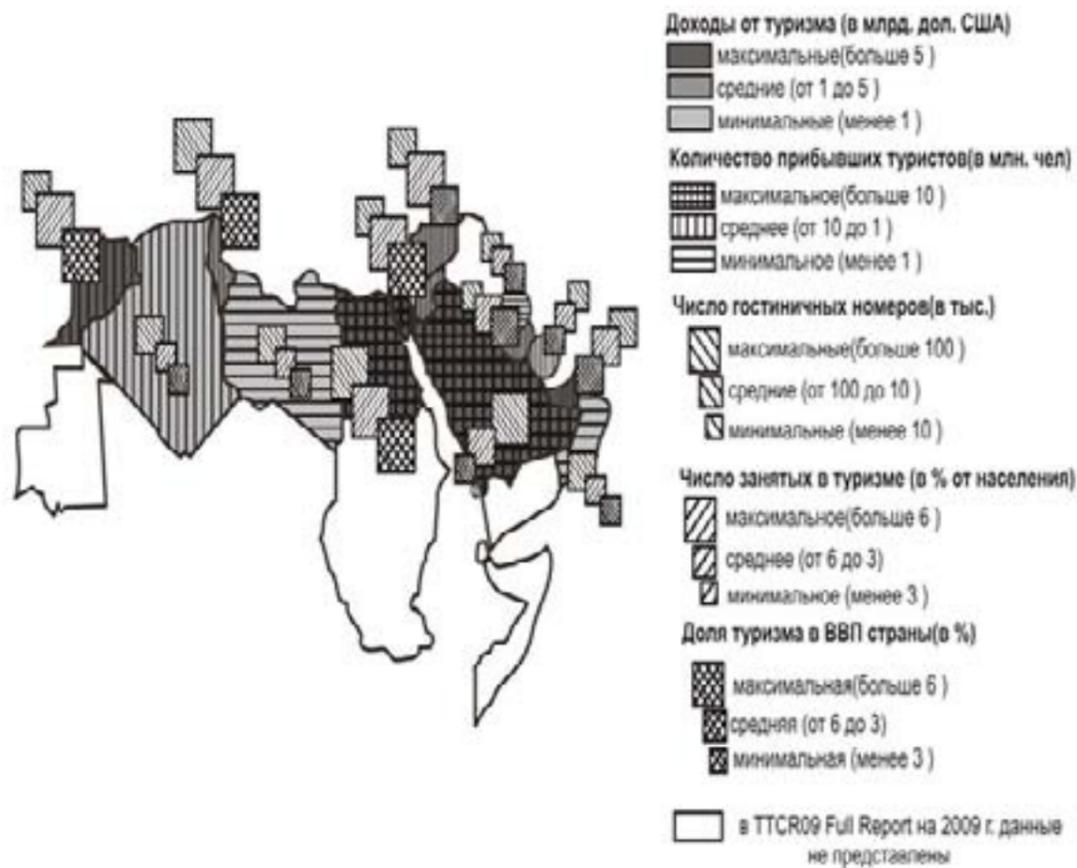


Рисунок 1

Лидером в этой группе является Египет, который ежегодно принимает около 12 млн. туристов и получает доход от их обслуживания на сумму около 11 млрд. дол. Однако доля туризма в ВВП этой страны не самая высокая среди стран Северной Африки – 7% (хотя и близка к среднемировому уровню – 9,7%). В таких государствах, как Тунис (9%), Марокко (8%), она выше. Данный показатель, как и показатель доли занятого в туризме населения (6%), отражает не столько уровень развития туристической индустрии, сколько наличие/отсутствие многоотраслевого хозяйства. Чем выше уровень развития национальной экономики в целом, тем меньше будет доля отдельных отраслей в формировании их ВВП. Для Египта характерна, как раз многоотраслевая экономика. На мировом рынке он выделяется поставками хлопка, тканей, швейных изделий, фосфоритов, минеральных удобрений, и др.

В группу стран со средним уровнем развития туризма вошли Тунис и Алжир. Их ежегодно посещает около 9 млн. чел., которые совокупно приносят более 3 млрд. долл. дохода. В турбизнесе этих стран занято около 1,5 млн. чел. Туристская инфраструктура располагает небольшим гостиничным фондом – более 148 тыс. гостиничных номеров. Однако богатое историческое прошлое (15 объектов всемирного культурного наследия ЮНЕСКО) в сочетании с благоприятными природно-климатическими ресурсами определили ориентацию данных стран на познавательный, курортно-пляжный, оздоровительный и лечебный туризм.

Однозначным лидером в группе является Тунис. Значительные туристско-рекреационные ресурсы, расположенные на его территории, и низкая стоимость услуг, привлекает в страну большое число туристов. К сожалению, малая площадь государства

в сочетании с высокой плотностью населения у береговой линии, приводит к нагромождению отелей и отсутствию диких, уединённых пляжей, что ограничивает возможности туристической индустрии в государстве [1].

Группа стран с низким уровнем развития туризма включает Ливию и Судан. Несмотря на значительное историко-культурное наследие (7 объектов всемирного культурного наследия ЮНЕСКО), туристический бизнес в данной группе стран развит слабо. Их ежегодно посещает около 0,5 млн. чел., которые совокупно приносят около 0,5 млрд. долл. дохода. В турбизнесе занято менее 1 млн. чел. Гостиничный фонд сформирован всего 20,7 тыс. номерами.

Лидером данной группы по всем рассматриваемым показателям является Судан. Это связано с традиционными тесными отношениями, которые соединяют страну с европейскими государствами, особенно с Францией, а также с благоприятными природными рекреационными ресурсами в виде Красного моря и его побережья. Однако, нестабиль-

ная политическая ситуация и вооружённые конфликты внутри страны практически не позволяют развивать туризм. В Ливии развитие туристического бизнеса ограничивалось длительной экономической и политической изоляцией.

Формирование индустрии туризма – одно из наиболее перспективных направлений экономического развития в развивающихся странах. Туристический бизнес способствует ликвидации социальных проблем, в частности, безработицы, уровень которой в большинстве стран Северной Африки высок. Такие государства как Египет, Марокко, Тунис относятся к числу тех стран, где туризм развивается наиболее быстрыми темпами.

Туристическая индустрия превратилась здесь в одну из ведущих отраслей национальной экономики, с ее развитием связаны далеко идущие планы подъема хозяйственной жизни, формирования современной, устойчиво развивающейся за счет относительно стабильных внутренних ресурсов экономики. ■

Библиографический список

1. Информационный туристский портал (<http://www.rus-tourist.ru/node/235>)
2. Туроператор PEGAS. PEGAS Retail – портал по работе с частными лицами (<http://pegasretail.ru/rus/index/>)
3. World Travel and Tourism Council (<http://www.wttc.org>)

## АНАЛИЗ ОСНОВ ДОКУМЕНТООБОРОТА В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ РФ

**Владимир Константинович КУСОВ**

Российский государственный гуманитарный университет

Обоснование самостоятельного подхода к пониманию управления документооборотом в органах государственной власти субъектов Российской Федерации (далее по тексту – РФ) зависит от определения понятий «документ», «управление» и «документооборот». Именно с этого начнем исследование.

В самом общем виде процесс управления происходит как взаимодействие между тремя системами: объектом управления, субъектом управления и окружающей их средой. Сама необходимость управления возникает у субъекта при появлении у него проблемы, т.е. недовольства существующим состоянием объекта. Субъект определяет желательное для него состояние объекта - конечную цель. Процесс решения проблемы состоит в осуществлении перевода системы из существующего состояния (проблемной ситуации) в конечное целевое состояние. Этот перевод необходимо сначала спроектировать - разработать и принять управленческое решение, а затем осуществить в реальности - исполнить решение.

Опираясь на работу А.Н.Атрашенко, отметим, что исследователями:

- по-разному формулируется сущность управления;
- нет единого мнения не только по функциональному составу управления в целом, но и по функциональному составу подсистем управления, например контроля, диагностики, планирования, прогнозирования, анализа и др.;

- утверждается, что на функциональный состав управления влияют различные подходы к управлению;

- подчеркивается циклический характер процесса управления. Однако в понятие «управленческий цикл» вкладывают разные смыслы. В управленческий цикл разными учеными включаются разные компоненты управленческих действий, действия разного уровня, неодинакова последовательность функциональных компонентов управления. Нет единого взгляда на управленческий цикл ни как на целое, ни как на отдельные его части.

В целях нашего исследования будем придерживаться позиции Д.А. Новикова, который считает, что

структурными компонентами теории управления являются:

- задачи управления;
- схема управленческой деятельности;
- условия управления;
- типы управления;
- предметы управления;
- виды (методы) управления;
- формы управления;
- средства управления;
- функции управления;
- факторы, влияющие на эффективность управления;
- принципы управления;
- механизмы управления.

Цикл управленческой деятельности, который свойственен управлению документооборотом, представлен на рисунке 1. Чтобы адаптировать данный цикл управленческой деятельности к организации документооборота, заменим понятие СЭС (социально-экономическая система) более узким - система документооборота.

В результате получим следующее:

- первым этапом в управлении документооборотом является анализ текущего состояния системы (динамика, тенденции, проблемы);
- затем осуществляется прогноз развития системы документооборота, который позволяет судить о динамике поведения системы документооборота в среднесрочной и долгосрочной перспективе;
- процедура целеполагания подразумевает формулировку общих целей развития системы документооборота, а также критериев эффективности, отражающих соответствие состояния системы документооборота целям ее развития;
- на этапе планирования определяются задачи, направленные на достижение общей цели, система соответствующих мероприятий, которые позволят максимально приблизиться к желаемому состоянию системы документооборота;
- разработанная система мероприятий предполагает распределение функций между участниками системы документооборота и ресурсов (финансовых, человеческих и др.);



Рисунок 1 - Управленческий цикл (комплекс задач управления СЭС) (Новиков Д.А.)

- для эффективного достижения целей системы документооборота недостаточно простого распределения функций и ресурсов. Кроме этого необходима действенная система мотивации работников, реализующих соответствующие мероприятия;

- любые изменения системы документооборота подлежат постоянному контролю, например, посредством организации мониторинга действий управляющих субъектов, их соответствия или отклонения от плана и т.д. Значение данного этапа управления документооборотом заключается в возможности по мере поступления контрольной информации осуществлять корректировку управляющего воздействия - оперативное управление;

в том, что с учетом определенных условий, требований, норм и принципов цель конкретизируется в набор задач. Далее с учетом выбранной технологии (технология - это система условий, форм, методов и средств решения поставленной задачи) выбирается некоторое действие, которое с учетом воздействия окружающей среды приводит к определенному результату деятельности. Результат деятельности оценивается субъектом по собственным (внутренним) критериям, а элементами окружающей среды (другими субъектами) - по своим (внешним по отношению к субъекту) критериям. ■

- после завершения каждого этапа развития системы документооборота осуществляется анализ изменений, обобщение опыта развития, что лежит в основе следующего цикла документооборотом.

Значимыми для характеристики управления документооборотом являются понятия «деятельность» и «организация».

Деятельность по управлению документооборотом проявляется

### Библиографический список

1. Атрашенко А.Н. Анализ структуры управленческого цикла // Вестник Томского государственного университета. - 2006. - Выпуск № 10. - С.108-111.
2. Селезнева Т.А. Документоведение как научная и учебная дисциплина / Документ. Архив. История. Современность: сборник научных трудов. - Екатеринбург: Уральский государственный университет им. А.М. Горького, 2011. - Выпуск 12. - С. 316-327.

## ПРАВО ГРАЖДАН НА ОБРАЩЕНИЯ В МУНИЦИПАЛЬНЫЕ ОРГАНЫ НА ПРИМЕРЕ ГОРОДА НОВОРОССИЙСКА

**Алла Павловна ЗЛИВКО**

кандидат юридических наук, доцент кафедры «Теории и истории государства и права»  
ФГБОУ ВО «Государственный морской университет имени адмирала Ф.Ф.Ушакова»

**Анна Аркадьевна ПЕТРОСЯН**

курсант  
ФГБОУ ВО «Государственный морской университет имени адмирала Ф.Ф.Ушакова»

**Аннотация.** В статье рассматривается конституционное право граждан на обращение в муниципальные органы. Показаны виды обращений. Приводится статистика обращений на примере МО г. Новороссийск.

**Ключевые слова:** право на обращение, жалоба, заявление, предложение, индивидуальные, коллективные обращения, сроки рассмотрения, ответственность.

Одним из необходимых условий развития демократического гражданского общества в нашей стране является всестороннее развитие гражданской законодательной инициативы населения. Ведь именно этот институт - один из важнейших форм прямого волеизъявления народа своей власти наряду с референдумом и выборами. Обращения граждан является одним из источников информации о социально-экономическом положении различных групп населения и по месту жительства (район, город, село), об их настроениях и потребностей.

Право на обращение в местные органы власти - неотъемлемое право каждого гражданина, который включает в себя два аспекта: во-первых, жалобы граждан являются одним из форм участия граждан в управлении, в решении вопросов местного значения, способность активно влияния гражданина на деятельность органов местного самоуправления; во-вторых, это способ восстановления нарушенного права посредством жалоб, заявлений и ходатайств.

Особую актуальность организация работы с обращениями граждан в органах местного самоуправления приобретает в рамках реализации «Концепции формирования в Российской Федерации электронного правительства до 2010 года» и принятием Федерального закона от 27 июля 2010 г. N 210-ФЗ "Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг", что позволило обеспечить профессиональную помощь гражданам через систе-

му информационного взаимодействия с гражданами и органами местного самоуправления для предоставления муниципальных услуг на основе многофункциональных центров.

2 ноября 2006 вступил в силу Федеральный закон от 02.05.2006 № 59-ФЗ "О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации". В соответствии с этим законом право на обжалование не должно нарушать права и свободы других лиц.

Федеральный закон определяет обращения гражданина как направленные в государственный орган, органы местного самоуправления или должностного лица в письменной форме или в электронном виде обращения, заявления или жалобы, а также устные обращения гражданина в государственные органы, органа местного самоуправления. Закон предусматривает, что граждане имеют право лично обращаться, а также направлять индивидуальные и коллективные обращения, в том числе обращения коллективных граждан, юридических лиц, органов государственной власти, органов местного самоуправления и их должностных лиц, государственных и муниципальных учреждений и других организаций, на которых возложено осуществление публично значимых функций, и их должностным лицам.

Различают следующие виды обращений: предложение, заявление и жалоба.

**Предложение** - рекомендация гражданина по совершенствованию законов и иных нормативных правовых актов, деятельности государственных органов и органов местного самоуправления, развитию общественных отношений, улучшению социально-экономической и иных сфер деятельности государства и общества.

**Заявление** - просьба гражданина о содействии в реализации его конституционных прав и свобод или конституционных прав и свобод других лиц, либо

сообщение о нарушении законов и иных нормативных правовых актов, недостатках в работе государственных органов, органов местного самоуправления и должностных лиц, либо критика деятельности указанных органов и должностных лиц.

**Жалоба** - просьба гражданина о восстановлении или защите его нарушенных прав, свобод или законных интересов либо прав, свобод или законных интересов других лиц.

Обращения граждан являются одним из наиболее важных средств осуществления и охраны прав личности, укрепления связей государственного аппарата с населением.

Следует отметить, что и в письменной форме и в электронном обращении, содержится информация о персональных данных граждан, которая хранится и обрабатывается в соответствии с Федеральным законом от 27 июля 2006 г. N 152-ФЗ "О персональных данных".

Федеральный закон от 06 октября 2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» устанавливает ряд конкретных форм прямой демократии, которые обеспечивают гарантии прав граждан Российской Федерации на реализацию местного самоуправления, а именно, положения, регулирующие порядок проведения местных референдумов, конференций граждан (собрание делегатов), и опросов, отзыва депутата, и должностных лиц местного самоуправления, голосования по вопросам изменения границ муниципального образования, преобразование муниципального образования, информации и обязанности по информированию граждан о деятельности органов и должностных лиц местного самоуправления.

В соответствии со ст. 32 Федерального закона от 06 октября 2003 г. № 131-ФЗ, граждане имеют право на индивидуальные и коллективные обращения в органы местного самоуправления.

Следует отметить, что содержание института обращений граждан в органах местного самоуправления должны отражать качественные свойства правового регулирования права граждан на обращение в местные органы власти, а именно всеобщего права на доступ, справедливости, гласности, равной ответственности гражданина и органов местного самоуправления, законности и всестороннего рассмотрения граждан.

С целью изучения особенностей организации работы по обращениям граждан в органах местного самоуправления было проведено исследование на примере работы отдела приема писем в администрации города Новороссийска.

Устав города Новороссийска содержит следующее:

1. Жители города имеют право на индивидуальные и коллективные обращения в органы муниципального самоуправления и должностных лиц городского самоуправления.

2. Органы городского самоуправления и должностные лица городского самоуправления обязаны

дать ответ по существу обращений граждан в сроки, установленные действующим законодательством. Ответ на обращения юридическим и физическим лицам должен быть дан в сроки не позднее месяца с момента обращения, а не требующие дополнительной проверки - не позднее 15 дней. В случае просьбы дать письменный ответ - ответ дается в письменной форме.

3. Ответственность за нарушение сроков и порядка ответа на обращения граждан в органы городского самоуправления и к должностным лицам городского самоуправления устанавливается федеральным законом, законом Краснодарского края.

В случае если в письменном обращении не указана фамилия гражданина, направившего обращение, или почтовый адрес, по которому должен быть направлен ответ, ответ на обращение не дается.

Если текст письменного обращения не поддается прочтению, ответ на обращение не дается, оно не подлежит направлению на рассмотрение орган местного самоуправления или должностному лицу в соответствии с их компетенцией, о чем в течение семи дней со дня регистрации обращения сообщается гражданину, направившему обращение, если его фамилия и почтовый адрес поддаются прочтению.

Если в письменном обращении гражданина содержится вопрос, на который ему неоднократно давались письменные ответы по существу в связи с ранее направляемыми обращениями, и при этом в обращении не приводятся новые доводы или обстоятельства, органа местного самоуправления, должностное лицо либо уполномоченное на то лицо вправе принять решение о безосновательности очередного обращения и прекращении переписки с гражданином по данному вопросу. О данном решении уведомляется гражданин, направивший обращение.

Обращения граждан в администрации города и его подразделений поступают как почтовым отправлением, по факсимильной связи, по электронной почте так и через Интернет-приемную главы администрации города, в виде электронного обращения.

В городе Новороссийске в 2013 году было получено 172 обращения.

В апреле 2013 года в приемную главы (губернатора) Краснодарского края в МО г. Новороссийск поступило 172 обращения по 175 вопросам, в т.ч. в письменной форме - 18 обращений по 18 вопросам, из них 16 заявлений и 2 жалобы. В устной форме обратилось 154 человек по 157 вопросам, из них 156 заявлений и 1 жалоба.

Рост количества обращений к предыдущему месяцу составил 73 обращения, или 42,5 %.

Доля письменных обращений выросла на 9 обращения или - 50 %, устных обращений увеличилось на 58,5 %

Из 18 письменных обращений:  
- 2 изъяты из почтового ящика (по видам обращений: заявлений 0, предложений 0, жалоб 2, запро-

сов 0), или 11,1 %;

- 9 принято на приеме специалистом приемной губернатора (по видам обращений по видам обращений: заявлений 8, предложений 1, жалоб 0, запросов 0), или 50 %;

- 7 принято по электронной почте (по видам обращений: заявлений 7, предложений 0, жалоб 0, запросов 0), или 38,8 %.

В структуре письменных обращений:

-27.8 % составляют вопросы жилищно-коммунального хозяйства;

-11 % составляют вопросы социального обеспечения;

-5.5 % составляют вопросы образования;

-5.5 % - вопросы здравоохранения;

-11.1 % - вопросы строительства и архитектуры; и тд.

Снизилось количество обращений по отношению к предыдущему месяцу в направлении здравоохранения на 4, или 0,04%.

Решено оперативно в день приема 8 вопросов (восстановление электроснабжения; восстановление работы кабельного телевидения; восстановление горячего водоснабжения; опломбирование индивидуальных счетчиков учета воды; восстановление уличного освещения и др.).

Количество повторных обращений в апреле месяце не поступало.

Специалистом по обеспечению деятельности приемной главы администрации (губернатора) Краснодарского края в муниципальном образовании город Новороссийск в апреле месяце были проведены комиссионные выезды с участием представителей администрации города непосредственно на место, была проведена беседа с заявителями по возникшим проблемам.

По всем комиссионным выездам составлены акты посещения граждан.

Хотелось бы остановиться на ответственности,

которая установлена за ненадлежащее рассмотрение обращений гражданами государственной власти и органами местного самоуправления.

Федеральным законом от 11.07.2011 № 199-ФЗ «О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» глава 5 КоАП РФ (административные правонарушения, посягающие на права граждан) дополнена статьёй 5.59, предусматривающей административную ответственность за нарушение порядка рассмотрения обращений граждан.

Исходя из содержания данного нормативного правового акта дело по ст. 5.59 КоАП РФ может быть возбуждено в следующих случаях:

1. При нарушении прав граждан на рассмотрение обращений, указанных в п.п. 1-3 ст. 5 Закона;

2. При нарушении сроков регистрации и перенаправления обращения для рассмотрения по существу в другой государственный орган, установленных ч.ч. 2-4 ст. 8 Закона;

3. При нарушении запрета направлять жалобу гражданина должностному лицу, чьи действия обжалуются (ч. 6 ст. 8 Закона);

4. При нарушении сроков рассмотрения обращений граждан, установленных ст.ст. 11, 12 Закона.

Субъектами, которые могут быть привлечены к административной ответственности по ст. 5.29 КоАП РФ, являются только должностные лица государственных органов и органов местного самоуправления. Организации всех форм собственности, а также их должностные лица не являются субъектами, которые могут быть привлечены к административной ответственности по ст. 5.59 КоАП РФ, поскольку на них не распространяются требования Федерального закона от 02.05.2006 № 59-ФЗ «О порядке рассмотрения обращений граждан РФ», касающиеся порядка и сроков рассмотрения обращений граждан. ■

#### Библиографический список

1. Федеральный закон от 02.05.2006 № 59-ФЗ "О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации".
2. Федеральный закон от 06 октября 2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»
3. Устав города Новороссийска
4. Интернет-приемная главы администрации МО города Новороссийск (муниципальный проект «Новороссийск без бюрократии») [www.nrbb.ru](http://www.nrbb.ru)
5. Официальный сайт администрации МО город Новороссийск [www.admnvrsk.ru](http://www.admnvrsk.ru)

## КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ЧЕРТА НАСИЛИЯ

**Виктория Евгеньевна ПОЛЯТЫКИНА**

ФГБОУ ВПО «Владивостокский государственный университет экономики и сервиса»

**Научный руководитель: Владимир Иванович ШУЛЬГА**

кандидат юридических наук, старший научный сотрудник, доцент кафедры публичного права

ФГБОУ ВПО «Владивостокский государственный университет экономики и сервиса»

**Аннотация.** В статье рассмотрены подходы к определению сущности и особенностей насилия с криминологической точки зрения.

**Ключевые слова:** насилие; агрессия; социально; индивидуум; содействие; насильственный; принуждение; ущерб; антисоциально; применение;

Достаточно большое число заметок в научной, учебной, методической литературе, приурочены задачам насилия. Их сообщают знатоки всевозможных профессий (юристы, психиатры, антропологи и др.), которые пробуют допустить делу человека насилия. Силовое давление представлено собой, по воззрению людей, не что другое, как общественное зло.

Наличеству довольно большущая численность всевозможных точек зрения на тему насилия. К ним имеют все шансы отнести работы: Ч. Беккариа, М.-А.Вольтера, А. Кетле, И. Бентама, Д. Локка, Ш.Фурье, Ш. Монтескье, Т. Мора, Т. Кампанеллы, Ж.Л. Марата, Ф. Ницше, Ж. Руссо, и почти все др. Силовое давление в что или же ином проекте рассматривалось и в работах российских писателей и научных работников: А. Н. Радищева, П. И. Пестеля, Н. И. Тургенева, - революционных демократов Н.А. Добролюбова, В.Г. Белинского, А.И. Герцена, Д.И. Писарева Н.Г. Чернышевского, и т.д. Разглядим кое-какие из них.

Так, Ш. Монтескье писал, что применимая к человеку мощь имеет возможность быть «физической и словесной», охарактеризовывал вредность использования к человеку данной «силы в целях пресечения или же получения власти над ним», и, в полностью, оценивал понятие насилия довольно широко, охватывая в него не лишь только убийства и другие правонарушения напротив личности, но и политическое беззаконие.

К примеру, Ч. Беккариа, в собственную очередь отдавал себе отчет силового давления, как несправедливые воздействия адептов власти по отношению к другим членам общества: «...всякое проявление власти человека над человеком, не вытекающее из безоговорочной надобности, считается тирани-

ческим». Не считая такого, «насилия», по воззрению Ч. Беккариа, образуют правонарушения, которые не соблюдают собственную защищенность людей, посягая на их жизнь, актив и честь.

Не считая такого, что названные выше функционеры осознания насилия думали, что силовое давление в каждых собственных проявлениях, подрывает обычные человеческие дела в обществе.

В собственную очередь, Ф. Ницше доказывал идею надобности, и в том числе и полезности насилия в человеческом обществе, как в интернациональных масштабах (в форме войн), например и в межличностных отношениях, и в том числе и в отношении человека к самому для себя при борьбе с личной ленью, смириением, нигилизмом и другими личными психическими пороками. Сама жизнь в сути «в ведущих собственных проявлениях функционирует методом насилия и не имеет возможность быть решительно мыслима кроме сего характера». При данном этот приверженец выделял не лишь только политическое, государственное, межличностное силовое давление, но и силовое давление человека в отношении самого себя (аутоагрессию).

Иной точкой зрения исходит из убеждений классической антропологии, силовое давление зачастую рассматривается как какая-то социологическая функция. Предоставленная функция имеет возможность обозревать всевозможные появления, эти как войны, межэтнические инциденты и их ассоциация приятель с ином. При всем при данном нередко понятие силовое давление отождествлялось с определением злости. Враждебность – это желательно вещь для изучения и анализа знатоков, для коих насильное поведение это внутреннее положение. Враждебность другими текстами это нанесение, какого или мучения с целью подчинения. В собственную очередь, силовое давление подключает в себя использование физиологической силы, которая применяется индивидуумами в совместном насильном содействии.

Так, Австрийский мыслитель К. Лоренц говорил, что силовое давление (агрессия) имеет подсозна-

тельный характер, будучи защитной реакцией организма на находящуюся вокруг среду[1]. Больше глубоко делу открывал Э. Фромм, признавая существование внутренней злости человека, обнаружение которой располагается в зависимости от общественных критериев, реализующих внутреннюю разноречивость человека[2]. В предоставленном ракурсе для человека присущи 2 ориентации:

1) Биофилия (влюбленность в жизни, добру целостности);

2) Некрофилия (любовь к мертвому, механическому, темному).

Еще, другие мыслители, имеющие отношение доктрине насилия говорят о том, что силовое давление, которое было всю ситуацию человечества, не содержит каких то конкретных оценок его истоков, событий и функций, средств, материалов, например как каждый день нужен конкретика анализа исторической истории с учетом особенностей каждой культуры. В содействии с данными направлениями располагается эволюция форм, характеризующая силовое давление в ситуации, при этом возможно обозначить 2 направленности:

1) Передвижение от бесспорных форм насилия к скрытым;

2) Рвение к лимитированию насилия в контексте утверждения обязательных водительских удостоверений человека.

Кроме лишь только вышесказанного, нельзя никоим образом не обозначить 2 непревзойденно сделанных расклада к осмыслению насилия. Это социобиологический и экологический расклады.

Экологический подход - состояние человеческих коллективов тесно связывается с природными ресурсами и их доступностью. Так, известный американский антрополог Рой Раппопорт на примере из-

учения Новой Гвинеи обосновал положение, согласно которому демографическое давление приводит к конфликту из-за перераспределения населения и доступности ресурсов на используемой для жизнеобеспечения территории.[4]

Что касается традиционной и современной трактовки насилия, то она сводится к следующему: насилие - это применение или угроза применения силы индивидом или социальной группой (в прямом или косвенном смысле) с целью принуждения других индивидов или социальных групп к определенному поведению [5].

Весьма актуальным, в настоящее время, представляется слова американского философа Дж. Лоуренса, который, исследуя феномен насилия, писал: «Насилие стало "модной темой" в науке и политике. Оно вызывает множество вопросов и самых противоречивых мнений.

Актуальность данной темы заключаются в том, что в последнее время в мире нарастает напряженность в политической, экономической, моральной сфере. Это является результатом того, что растет негативное отношение людей к окружающей среде в целом [6].

Подвергая характеристики проблему насилия, все быстрее и быстрее находит свое выражение динамика существования насилия, носящего «завуалированный», скрытый характер по сравнению с данными примерами проявления открытого насилия.

Но ежели раскрывать широкое значение, характеристику понятия насилия, то оно само по себе включает в себя целый комплекс действий, причиняющих вред и урон людям не только физическим, но и косвенным экономическим, политическим, идеологическим принуждением, манипулированием их сознанием и поведением. ■

#### Библиографический список

1. Лоренц Конрад. *Что есть насилие?* СПб., 1999. С. 24.
2. *Анатомия человеческой деструктивности*/ Э. Фромм; Пер. Э.М. Телятниковой. М., 1994. С. 110.
3. Lawrence J. *Violence// Social Theory & Practice*. 1976. № 9. P. 34
4. Раппопорт Рой. *Антропология насилия*. М., 1980. С. 118.
5. *Социальная энциклопедия*/ Ред. кол.: А. П. Горкин, Г. Н. Карелова, Е. Д. Катувский и др. М., 2000. С. 189.
6. Волкова Е. В. Скажи «нет» агрессии// *Психологическая газета*. 2003. № 5.



## ПРОБЛЕМЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ПРАКТИЧЕСКОГО ПРИМЕНЕНИЯ КОНФИСКАЦИИ ИМУЩЕСТВА

**Максим Александрович ГРИШКО**

ФГБОУ ВПО «Владивостокский государственный университет экономики и сервиса»

**Научный руководитель: Владимир Иванович ШУЛЬГА**

кандидат юридических наук, старший научный сотрудник, доцент кафедры публичного права ФГБОУ ВПО «Владивостокский государственный университет экономики и сервиса»

Федеральным законом № 153-ФЗ от 5 июля 2006 г. изменено наименование раздела VI Уголовного кодекса Российской Федерации «Принудительные меры медицинского характера»; в редакции указанного закона этот раздел именуется «Иные меры уголовно-правового характера». законодатель посвятил самостоятельную главу УК РФ 15-1 «Конфискация имущества». Данная глава состоит из трех статей (ст.ст. 104-1 – 104-3 УК), ежегодно в содержание статей главы 15. 1 УК РФ вносятся многочисленные изменения; перечень важнейших принципиальных вопросов конфискации имущества долгое время остается неразрешенным.[1]

Это привело к тому, что на сегодняшний день, какой ни возьми аспект конфискации имущества любой несет в себе проблему. Проблемными, в частности, являются:

1. Отсутствие в главе 15. 1 УК РФ указания на цели конфискации имущества;

2. Из содержания ст. 104. 1 УК РФ нельзя сделать однозначного вывода о том, является ли применение конфискации имущества правом или обязанностью суда;

3. Отсутствие действенного организационно-правового механизма выявления и индивидуализации подлежащего конфискации имущества, доказывания незаконного характера его происхождения;

4. Отсутствие в УК РФ норм, которые регламентировали бы исполнение конфискации имущества; отсутствие Постановления Правительства, указанного в п. 4.1 ч. 3 ст. 81 УПК РФ, определяющего порядок конфискации имущества;

(Конфискация на сегодняшний день осуществляется после вступления обвинительного приговора суда в законную силу судебными приставами в порядке ст. 104 ФЗ от 02. 10. 2007 г. №229-ФЗ «Об исполнительном производстве»).

1. Многочисленные несовершенства законодательной техники конструирования статей главы 15. 1 УК РФ, в том числе:

- в определении самого понятия конфискации имущества ч. 1 ст. 104. 1 УК РФ;

- наличие исчерпывающего перечня преступлений, за которые может быть назначена конфискация имущества (п. «а» ч. 1 ст. 104. 1), который построен путем казуистичного перечисления.

При этом остается непонятным, чем обусловлен выбор законодателя, так как составы преступлений, в результате которых всегда причиняется реальный ущерб собственнику либо извлекается доход в крупном или особо крупном размере (хищения, вымогательство; большое количество преступлений в сфере экономической деятельности ст. 169-204, экологических преступлений ст. 246-262 и др.) не были включены в «конфискационный» перечень, тогда как туда попали преступления которые могут приводить, а могут и не приводить к получению преступной выгоды (ч. 2 ст. 105, ч. 2-4 ст. 111, ч. 2 ст. 126 и др.);

- казуистичное перечисление имущества, подлежащего конфискации: «денег, ценностей, иного имущества», тогда как все перечисленное охватывается родовым понятием «имущество»;

2. В связи с внесенными ФЗ от 25 декабря 2008 г. №280-ФЗ изменениями конфискация имущества может наступать только на основании провозглашенного обвинительного приговора, что исключает возможность ее применения в случае совершения общественно-опасного деяния невменяемым либо в случае смерти обвиняемого, а также при освобождении от уголовной ответственности по нереабилитирующим основаниям (ст. ст. 75, 76 УК РФ), когда факт совершения преступления является установленным.[2]

Таким образом, предыдущая редакция ст. 104. 1 УК РФ, предусматривающая конфискацию на основании решения суда выступала более приемлемой.

Наличие этих неразрешенных проблем привело к двум важным следствиям:

Конфискация имущества сегодня фактически «законодательно предусмотренная мера уголовно-

правового воздействия с неопределенным статусом» (Т. В. Кленова).

Конфискация имущества занимает двойственное положение. Это неудивительно, так как сначала с целью обеспечения гарантии сохранения преступно нажитых капиталов конфискация была вовсе отменена, а затем по причинам политического характера законодателем сделана попытка традиционный институт уголовного права искусственно наполнить принципиально новым, не свойственным для него содержанием. При этом используется отнюдь не совершенная техника.[3]

По мнению профессора Э. Ф. Побегайло, «...исключение конфискации из числа наказаний, по видимому носит заказной характер. Не исключено, что оно вообще пролоббировано криминалитетом, воротилами большого бизнеса и коррумпированными чиновниками...». [4]

Применение конфискации имущества как иной меры уголовно-правового характера в Российской Федерации в период с 2007 г. по 2012 г.

(На основании данных разделов 1 и 3 формы 1 ведомственных статистических наблюдений: отчетов по работе судов по рассмотрению уголовных дел по первой инстанции за 2007-2012 гг.)

Таблица

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	Итого
Всего осуждено	1 253 552	1 280 940	1 263 751	1 220 729	1 022 122	965 866	7 006 960
Применена конфискация	73	511	587	679	671	565	3086
%	0,006	0,04	0,05	0,06	0,07	0,06	0,04
<b>Всего осуждено за соответствующую группу преступлений</b>							
Группы преступлений	2007	2008	2009	2010	2011	2012	Итого
В сфере экономической деятельности (169-199. 2)	10286	10578	10809	7482	5799	4012	48966
Террористической направленности (205; 205.1; 205.2; 206)	380	437	409	448	50	45	1769
Бандитизм, организация незаконных формирований, преступных организаций и участие в них (208-210)	527	656	529	666	607	478	3463
Получение взятки (290)	1755	1742	1919	2185	2443	1584	11628
Дача взятки (291)	3253	3806	3655	3433	1912	2192	18251
Незаконные действия с наркотическими средствами и психотропными веществами (228-233)	107 649	104 240	108 000	108 185	102 649	91 610	622 333
Незаконные действия с оружием (222- 226.1)	7943	7936	8244	8456	8268	8501	57 592

В период с 1996 по 2003 год применение конфискации колебалось в пределах 5- 7 % от числа всех назначаемых наказаний (30 % от числа преступлений, за которые конфискация предусматривалась в

качестве санкции статьи), в 2003 году данный показатель снизился до 2,2%. Сторонниками отмены конфискации этот факт был положен в качестве одного их формальных основания ее отмены. Однако выходит, что она применялась не так уж и редко.

За 7 лет эффективная практика применения конфискации имущества как иной меры уголовно-правового характера так и не сложилась, ее применение сведено до единичных исключительных случаев. И, естественно, в таком виде она не может быть эффективным средством борьбы с экономической, организованной, коррупционной преступностью, хотя она призвана быть таковой.[5]

Этот факт подтверждает объективная статистика, это отмечается почти всеми без исключения исследователями, однако законодатель упорно этого не замечает.

Складывается впечатление, что такое двойственное положение (когда конфискация есть, но фактически не применяется) законодателю выгодно, так как с одной стороны, Россия выполняет свои обязательства по международным договорам, согласно которым конфискация должна быть в нашей правовой системе, удовлетворены требования о ее возвращении представителей науки и общества, а с

другой стороны, она для криминалитета не опасна, так как применяться эффективно не может.

На мой взгляд, такое положение является недопустимым. Необходимо введение эффективной

правовой модели конфискации имущества, которая заключается в том, что: необходимо восстановить конфискацию имущества как вид дополнительного наказания за тяжкие и особо тяжкие преступления корыстной мотивации. (Благодаря институту дополнительных наказаний уголовная политика становится более гибкой, появляется возможность наказания).

Регламентацию конфискации как вида дополнительного наказания необходимо произвести в зависимости от категории совершенного преступления:

- за совершение тяжких- факультативная конфискация в качестве дополнительного наказания;
- за особо тяжкие преступления- обязательную конфискацию в дополнение к основному наказанию.

Этот подход основан на положении о том, что строгость наказания должна соответствовать общественной опасности преступления, которая находит свое отражение в делении преступлений на категории.

При этом необходимо оставить и конфискацию имущества как иную меру уголовно- правового характера, переименовав ее и устранив при этом существующие названные выше проблемы, для чего необходимо:

- закрепить в УК РФ цели конфискации имущества (устранение материальной основы для совершения преступлений, возмещение вреда причиненного законному владельцу, предупреждение совершения новых преступлений);

- казуистичное перечисление имущества, подлежащего конфискации «денег, ценностей и иного имущества» (пп. «а», «б», «в» ч. 1 ст. 104. 1 УК РФ) заменить обобщающим термином «имущество».

- переименовать конфискацию имущества во «Взыскание имущества» (С. В. Векленко, С. Ю. Самойлова).

Таким образом, по преступности будет нанесен «двойной удар»: в нормах УК РФ будет закреплена как общая конфискация имущества в виде наказания, так и специальная- в качестве иной меры уголовно-правового характера.

Такой подход на мой взгляд наиболее полно будет отвечать современным требованиям борьбы с преступностью и вопреки расхожим мнениям не будет противоречить конституционным нормам, так как государство должно стоять на позициях защиты права собственности большинства законопослушных граждан, а не защищать преступные доходы коррупционеров, экономической и организованной преступности. ■

**Библиографический список**

1 Приказ Судебного департамента при Верховном Суде РФ от 22 июня 2012 г. № 127 «О внесении изменений и дополнений в приказ Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации от 10 июня 2011 г. № 115»  
 2 Додонов В. Н. Сравнительное уголовное право. Общая часть / под общ. ред. С. П. Щербы. — М.: Юрлитинформ, 2009. — 448 с.  
 3 Яни П.С Конфискация имущества и уголовная ответственность// Уголовное право. 2006. — №6. —С.131-136  
 4 Архипенко Т.В. Конфискация имущества по уголовному законодательству РФ — точки зрения на правовую природу конфискации как "иной меры уголовно-правового характера" // Российский следователь. —2008. — №23. —С.17-19  
 5 Ревин.В.П . Особенности конфискации имущества в уголовном законе// Российский следователь. —2007. —24. —С.18—20

## АЛКОГОЛЬ И ПРЕСТУПНОСТЬ

*Георгий Евгеньевич СИБИРЯКОВ*

*ФГБОУ ВПО «Владивостокский государственный университет экономики и сервиса»*

**Научный руководитель: Владимир Иванович ШУЛЬГА**

*кандидат юридических наук, старший научный сотрудник, доцент кафедры публичного права*

*ФГБОУ ВПО «Владивостокский государственный университет экономики и сервиса»*

Алкоголь можно смело назвать одной из бед человечества. Пристрастие к алкогольным напиткам приводит к различным негативным последствиям: тысячи людей погибают от болезней, вызванных потреблением алкоголя, распадаются семьи, происходит социальная деградация отдельных членов общества. Особенно остро стоит данная проблема в России. Так, по данным Всемирной организации здравоохранения ежегодно по всему миру от употребления алкогольной продукцией умирают около 3 миллионов человек, из них около полумиллиона человек приходится на нашу страну. [1] За период, охватывающий 1992-2012 годы, Россия признана лидером по количеству смертей, так или иначе связанных с алкоголем. [2] Как видим, цифры неутешительные.

Рассматривая негативное влияние алкоголя на отдельные личности и общество в целом, можно также прийти к выводу о том, что данное негативное социальное явление неразрывно связано с преступностью. Так, в России в 2014 году 29,9% от общего числа зарегистрированных преступлений было совершено лицами, находящимися в состоянии алкогольного опьянения. [3] За предшествующие 10 лет наблюдается следующая картина: в 2003 году данный показатель составлял 20,7%, в 2004 – 19,2%, в 2005 – 18,4%, в 2006 – 16,8%, в 2007 – 14,8%, в 2008 – 13,5%, в 2009 – 13%, в 2010 – 16,6%, в 2011 – 20,1%, в 2012 – 25,1%, в 2013 – 27,5%. За период с января по март 2015 года указанный показатель и вовсе составляет 31%. [4] Таким образом, можно сделать вывод о том, что в последние годы в нашей стране заметно вырос общий показатель преступлений, совершаемых лицами, находящимися в состоянии алкогольного опьянения, что свидетельствует об актуальности указанной проблемы. Данные цифры только подтверждают тезис о наличии непосредственной связи между алкоголем и состоянием преступности.

Не остается без внимания проблема соотношения алкоголя и преступности и со стороны государства. Например, согласно положениям Концепции общественной безопасности в Российской Федерации, утвержденной Президентом РФ в конце 2013 года, «значительное количество преступлений совершается в состоянии алкогольного опьянения...», «... что

свидетельствует об осложнении криминогенной обстановки в стране вследствие массового злоупотребления алкогольной продукцией...». [5]

Связь алкоголя и преступности можно проследить и на примере из отечественной истории. В период антиалкогольной кампании, начало которой было положено в 1985 году, наблюдалось не только снижение уровня смертности населения, но и существенное снижение уровня преступности, а также последующий его рост после фактического прекращения кампании. [6]

Что касается вопроса о непосредственном влиянии алкоголя на человека с точки зрения детерминации преступности, по данному вопросу были проведены многочисленные исследования. Б.А. Спасенников указывает на влияние алкоголя на способность личности прогнозировать последствия своих действий и осознанно руководить ими, что «играет существенную роль в механизме преступного поведения». [7] В поведении лица, находящегося в состоянии опьянения, прослеживаются явные проявления жестокости и агрессии, пренебрежения к окружающим, к нормам поведения, действующим в обществе; наблюдается преобладание «низменных инстинктов и влечений», аморальных и асоциальных установок и наклонностей. [7] Лицам, находящимся в состоянии алкогольного опьянения, присуща также развязность в поведении, циничное отношение к людям, направленность на насильственное разрешение конфликтов. Особенно нужно выделить факт более сильного влияния алкоголя на женский организм и психику ввиду анатомо-физиологических особенностей, что зачастую приводит к совершению преступлений в семьях. [8]

А.В. Датий делает вывод о том, что алкоголь накладывает серьезный отпечаток на личность человека, приводя к разрушению и деградации личности. Сказывается это на совершении преступлений, на поведении таких лиц в исправительных учреждениях. Так, среднее число судимостей у лиц, систематически употреблявших алкоголь, выше, чем у лиц, не употреблявших спиртных напитков (2,7 и 1,4 соответственно). Похожая картина наблюдается и по другим показателям – лица, злоупотреблявшие алкоголем, за

время пребывания в исправительных учреждениях имеют меньше поощрений и больше дисциплинарных взысканий; среди таких лиц наблюдается больше осужденных, недобросовестно относящихся к труду, и негативно – к учебе. Наконец, лица, систематически употребляющие алкоголь, реже раскаиваются в содеянном и чаще проявляют безразличие к совершению общественно опасному деянию. Таким образом, данная категория лиц признается весьма сложным контингентом в исправительных учреждениях. С осужденными, злоупотребляющими спиртными напитками, сложно вести воспитательную работу, они характеризуются хуже других осужденных по всем показателям. [9]

Стоит заметить, что далеко не для всех видов преступлений состояние алкогольного опьянения в равной мере является фактором совершения общественно опасных деяний. В большей степени алкоголь как причина совершения преступления проявляется в насильственных преступлениях, а также в преступлениях из мести. Для отдельных видов преступлений алкоголь не имеет практически никакого значения. В качестве примера можно привести преступления в сфере экономической деятельности. Подтверждается это и исследованиями, которые провел А.В. Датий. Так, систематическое употребление спиртных напитков широко распространено среди лиц, совершивших хулиганство (39,5%). Высока роль влияния алкоголя и при совершении преступлений против собственности (25,5-29,7%), при умышленном причинении тяжкого вреда здоровью и убийстве (22,3-24,1%), а также при изнасиловании (19,3%). [9]

Таким образом, связь между алкоголем и преступностью представляется очевидной. Что касается вопроса борьбы с алкоголем и его влиянием на состояние преступности, то здесь также не обходится без различных мнений. Государство предпринимает меры, направленные на борьбу с алкоголизмом. Основные меры направлены на повышение цен на

спиртные напитки, ограничение времени их продажи, усиление мер ответственности за продажу алкоголя несовершеннолетним. Однако большинство экспертов сходятся в том, что одними запретами ситуацию не исправить. Необходимо, и с этим невозможно не согласиться, комплексный подход к указанной проблеме. Борьба с алкоголизмом должна проходить путем разумной социальной политики, работа должна вестись во всех сферах общественных отношений. Пристальное внимание необходимо уделять культурному воспитанию молодежи, пропаганде здорового образа жизни. Не обойтись и без профилактических мер. Например, предлагается наладить систему выявления лиц, склонных к совершению преступлений, в том числе по причине злоупотребления спиртными напитками, с применением к таким лицам мер профилактического воздействия. Обоснованным видится и возвращение принудительного лечения лиц, совершивших преступления и нуждающихся в лечении от алкоголизма. Такое положение было исключено из статьи 97 УК РФ. Среди населения должна вестись активная информационная кампания о вреде потребления алкогольных напитков. Необходимо принятие федеральных и региональных программ, направленных на снижение масштабов злоупотребления алкогольной продукцией и профилактику алкоголизма среди населения России, и, что немаловажно, реальное исполнение таких программ.

Таким образом, алкоголь, оказывая негативное влияние на конкретные личности и общество в целом, является также одной из причин, факторов преступности. Особенно актуальна данная проблема в нашей стране, где почти треть преступлений совершается лицами, находящимися в состоянии алкогольного опьянения. Для предотвращения негативного влияния алкоголя на наше общество, демографическую ситуацию в стране и состояние преступности, необходимо принятие эффективных комплексных мер, направленных на профилактику и борьбу с данным негативным социальным явлением. ■

### Библиографический список

1. ВОЗ: ежегодно в мире от алкоголизма умирает 3 млн человек, из них полмиллиона – в России [Электронный ресурс] // NEWSru.com: Самые быстрые новости. Фото и видео дня. Лента новостей в России и в мире. URL: <http://www.newsru.com/russia/01dec2014/alk.html> (дата обращения: 01.12.2014).
2. Россию объявили мировым лидером по смертности от алкоголя и темпам роста пьянства среди молодежи [Электронный ресурс] // NEWSru.com: Самые быстрые новости. Фото и видео дня. Лента новостей в России и в мире. URL: <http://www.newsru.com/russia/14may2015/alco.html> (дата обращения: 14.05.2015).
3. Состояние преступности – январь-декабрь 2014 года [Электронный ресурс] // МВД России. URL: <https://mvd.ru/reports/item/2994866/> (дата обращения: 12.01.2015).
4. Состояние преступности [Электронный ресурс] // МВД России. URL: <https://mvd.ru/reports/>.
5. Концепция общественной безопасности в Российской Федерации от 14.11.2013 [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_154602/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_154602/) (дата обращения: 14.11.2013).
6. Статистика: Преступность в России [Электронный ресурс] // Русский эксперт. URL: [http://ruxpert.ru/Преступность\\_в\\_России](http://ruxpert.ru/Преступность_в_России) (дата обращения: 06.12.2014).
7. Спасенников Б.А. Состояние опьянения как обстоятельство, отягчающее наказание / Б.А. Спасенников // Мировой судья. – 2014. - №11.
8. Берсей Д.Д., Сербина И.А. Алкоголизм и насильственная преступность женщин в семьях / Д.Д. Берсей, И.А. Сербина // Общество и право. – 2009. - №5.
9. Датий А.В. Алкоголь и преступление / А.В. Датий // «ЭЖ-Юрист». – 2012. - №41.

## ОСОБЕННОСТИ КВАЛИФИКАЦИИ НЕЗАКОННОЙ ОХОТЫ

*Лидия Николаевна КАЛИНИЧЕВА*

*ФГБОУ ВПО «Владивостокский государственный университет экономики и сервиса»*

**Научный руководитель: Владимир Иванович ШУЛЬГА**

*кандидат юридических наук, старший научный сотрудник, доцент кафедры публичного права*

*ФГБОУ ВПО «Владивостокский государственный университет экономики и сервиса»*

Государственная политика в сфере охоты - специфическая часть общественных отношений, связанных с деятельностью по использованию, охране, воспроизводству охотничьих животных и среды их обитания. Она представляет собой объявленную государством систему целей, задач, принципов, приоритетов, решений, критериев и индикаторов, обеспечивающих устойчивое развитие охоты и охотничьего хозяйства, сохранение и воспроизводство охотничьих ресурсов.

Животный мир - сложная, многоуровневая и многофункциональная экологическая система. Поэтому существующий законодательный подход к определению ущерба, причиненного незаконной охотой, нам представляется неверным. Не следует смешивать ущерб, рассчитываемый по специальным таксам как основание уголовной ответственности за незаконную охоту, и ущерб, причиняемый данным преступлением природной среде в целом.

Что касается уголовно-правовой охраны животного мира, то она никогда не отличалась стабильностью. Оценка характера и степени общественной опасности незаконной охоты, выраженная в санкциях, достаточно изменчива. Однако она всегда была дифференцированной, и всегда в санкции содержалось такое наказание, как штраф.

Расчет вреда, причиненного незаконной охотой, необходимо производить, учитывая не только ущерб от изъятия конкретного зверя, но и ущерб экологического характера.

Кроме того, то обстоятельство, что согласно статье 34 ФЗ «О животном мире» охота является только одним из видов пользования животным миром, необходимо это отразить в определении непосредственного объекта незаконной охоты. Такая необходимость обусловлена названием статьи 258 УК РФ и содержанием ее диспозиции.

Охота, являясь одним из видов использования объектов животного мира, должна выражаться в их изъятии либо в получении пользы от указанных объектов, выражающейся в удовлетворении духовных или материальных потребностей человека.

При таком понимании охоты, основанном на положениях законодательства Российской Федерации, к ней нельзя отнести деяния, выразившиеся в нахождении с охотничьим оружием в собранном виде на дорогах общего пользования, а также нахождении в охотничьих угодьях с оружием, собаками, ловчими птицами, капканами и другими орудиями охоты либо с добытой продукцией охоты. Иное может означать применение уголовного закона по аналогии.

Только нарушение нормативно установленных правил охоты делают ее незаконной.

Незаконная охота может быть совершена только с прямым умыслом. Лицо, осуществляющее деяние, сознает общественную опасность своих действий, предвидит, что ими будет причинен указанный в ст. 258 УК РФ ущерб, и желает наступления этих последствий. Мотивы и виды данного состава должны учитываться судами при назначении наказания за совершение преступлений данного вида. Мотив, которым руководствовалось лицо, совершающее незаконную охоту, не является обязательным признаком этого преступления, вместе с тем его установление является необходимым для правильного назначения виновному наказания.

Рассматривая субъективные признаки, мы пришли к выводу, что юридическое лицо не может являться субъектом данного состава преступления. Субъект преступления в таких случаях - это те физические лица, которые его фактически совершили.

Анализируя отграничение незаконной охоты от смежных составов, необходимо отметить, что необходима серьезная ревизия уголовного законодательства в сфере экологии. Так как оно формировалось хаотично, сегодня одни и те же деяния, и тем более последствия подпадают под признаки сразу нескольких экологических преступлений. Проблемы внутривидовой конкуренции преступлений в сфере охраны и рационального использования природы достигли критического уровня, что приводит к отмиранию некоторых составов преступлений главы 26 УК РФ.

Проведенное изучение фактов совершения неза-

конной охоты лицом с использованием служебного положения позволило прийти к выводу, согласно которому по части 2 статьи 258 УК РФ следует квалифицировать действия должностного лица либо лица, выполняющего управленческие функции в коммерческой или иной организации, в случае когда виновный использовал свои служебные полномочия для совершения этого преступления либо если он мог способствовать его совершению в силу занимаемой должности.

Рассматривая вопросы совершения исследуемого преступления организованной группой, следует отметить, что наличие этого квалифицированного состава напрямую оказывает влияние на пределы уголовной ответственности соучастников. Вместе с тем, устанавливая этот квалифицирующий признак, следует устанавливать круг соисполнителей относительного каждого отдельного преступления, совершенного организованной группой, при условии, что имеет место совокупность преступлений.

Существующие в настоящее время критерии определения крупного ущерба при незаконной охоте являются в полной мере оценочными, не позволяющими четко установить пределы преступного поведения. При оценке той или иной ситуации незаконной охоты, причинившей ущерб, правоприме-

нители зачастую решают вопрос о криминализации этого деяния, что является очевидным нарушением принципа законности. Необходимо дополнение статьи 258 УК РФ примечанием, которое следует изложить в следующей редакции: «Крупным размером в настоящей статье признается ущерб, причиненный незаконным добыванием объектов животного мира, исчисленный по таксам, утвержденным Правительством Российской Федерации, превышающий сто тысяч рублей, особо крупным размером - двести пятьдесят тысяч рублей».

Таким образом, проблемы правового обеспечения безопасности животного мира необходимо рассматривать на трех уровнях:

- а) международном;
- б) общегосударственном;
- в) региональном.

На сегодняшний день, правовому регулированию и организационному обеспечению деятельности по охране животного мира, отнесенного к объектам охоты, и водных биологических ресурсов законодатель и правительство уделяют недостаточное внимание. Правоохранительные и контролирующие органы не обеспечили надлежащей борьбы со злостным браконьерством, не в полной мере используют предоставленные законом полномочия. ■

### Библиографический список

1. Адиханов Ф.Х. Экологическое право России: Курс лекций / Ф.Х. Адиханов. - Барнаул: Изд. Алтайского гос. ун-та, 2011. - 347 с.
2. Баландюк В.Н. Экологические преступления (понятие, виды, квалификация) / В.Н. Баландюк. - Омск: ОАМВД РФ, 2011. - 71 с.
3. Данилюк С.А. Расследование дел о незаконной охоте: Учебно-пособие / С.А. Данилюк, В.Н. Суханов, С.П. Щерба; Под общ. ред. С.А. Данилюка. - М.: ВНИИ МВД СССР, 2010. - 64 с.
4. Дубовиков Л. Экологические преступления: Комментарий к гл. 26 УК РФ / О.Л. Дубовик. - М.: Спарк, 2011. - 352 с.
5. Жевлаков Э.Н. Экологические преступления и экологическая преступность: Учебно-пособие / Э.Н. Жевлаков. - М.: Белые альвы; МП «Исток», 2010. - 92 с.
6. Здоровые Б.В. Должностные преступления. Понятия и классификация. М., 2010 г. С. 53.
7. Крассов О.И. Природные ресурсы России: Комментарий к законодательству / О.И. Крассов. - М.: Дело, 2012. - 816 с.

## ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ РЕЦИДИВИСТА

Лидия Николаевна КАЛИНИЧЕВА

ФГБОУ ВПО «Владивостокский государственный университет экономики и сервиса»

Научный руководитель: Владимир Иванович ШУЛЬГА

кандидат юридических наук, старший научный сотрудник, доцент кафедры публичного права

ФГБОУ ВПО «Владивостокский государственный университет экономики и сервиса»

Рецидивист – это лицо, совершившее рецидивное преступление. Личность преступника-рецидивиста характеризуют те же общие признаки, что и личность преступника вообще. Вместе с тем многие характеристики личности рецидивиста существенно отличаются от соответствующих характеристик личности первичного преступника, т.е. лица, совершившего преступление впервые.

Преступник-рецидивист – это лицо, совершившее новое преступление после того, как его прежнее преступление было выявлено правоохранительными органами и повлекло установленное законом реагирование. Преступления, мотивы их совершения связаны с удовлетворением определенных потребностей и интересов личности. При анализе рецидива преступлений криминологическое значение имеют следующие отклонения в потребностно-мотивационной сфере:

- общая ограниченность потребностей и интересов, их примитивность;
- деформация системы потребностей, например, преобладание материальных за счет духовных;
- извращенный характер некоторых из них, превращение их в квазипотребности, например, патологическое стяжательство, алкоголизм, наркомания и т.п.;
- аморальность и противоправность способов удовлетворения разумных потребностей.

Рецидивная преступность – наиболее опасный, действительно угрожающий национальной безопасности криминальный феномен, вызывающий обоснованное беспокойство общества и государства, объективно требует особого правоохранительного внимания и превентивного контроля. Не секрет, что именно состояние уголовно наказуемого рецидива преступлений в своей совокупности выступает не только показателем общего характера и особенностей преступности в том или ином регионе, но и характеристикой эффективности правоохранительной деятельности в целом. Более того, активизация и рост рецидивной преступности, как правило, становятся «криминальной воронкой» для первичной преступности, «втягивают» неопытных преступников в орбиту расширения криминального влияния, детерминируют преступность в

новых поколениях.

В 2013 году лиц, ранее совершавшими преступления, было совершено 613779 преступлений, из них 145623 – тяжких. Рецидивистов, привлеченных к уголовной ответственности в 2013 году, оказалось больше на 5,2 %. Удельный вес рецидивистов среди привлеченных к уголовной ответственности оказался 49,6 %.

Нет необходимости говорить о повышенной общественной опасности преступлений, совершенными осужденными во время отбывания наказания.

Значительная часть рецидивистов – это лица, не имеющие не только семьи, но и постоянного места жительства. Среди рецидивистов мужского пола лиц, не имеющих постоянного места жительства, в три раза, а среди рецидивистов-женщин – в четыре раза больше, чем среди соответствующей категории осужденных впервые.

Таким образом, личность рецидивиста характеризуется прогрессирующим по мере роста количества судимостей ослаблением и распадом социально полезных связей как в производственной сфере, так и в сфере быта. Важно остановить данный процесс, содействовать укреплению общественно полезных связей.

Криминологически значимую информацию дают группировки рецидивистов и по иным основаниям: по факту наличия или отсутствия опьянения в момент совершения преступления; по совершению преступлений в группе или в одиночку; по совершению преступлений во время отбытия наказаний, нахождения под административным надзором и т.д. Эти группировки рецидивистов позволяют выявлять имеющиеся в данном контингенте определенные особенности и учитывать их при организации правоохранительной и предупредительной деятельности.

Существенные особенности личности рецидивиста ярко проявляются при рассмотрении ее нравственно-психологических признаков. В интеллектуальной сфере для рецидивистов характерны отставание общеобразовательного и культурного уровня, ограниченность общественно-политических знаний, узость взглядов и интересов, малый объем жизненного опыта в социально полезной области деятельности. У некоторых наблюдается замещение подлинных знаний

Таблица 1 - Распределение осужденных по числу судимостей (в разные годы)

Число судимостей	Год переписи				
	2008	2009	2010	2011	2012
	Число осужденных, %				
Одна	49,6	45,4	43,2	44,9	47,0
Две	24,5	24,2	25,2	20,7	34,5
Три	14,0	15,0	14,3	14,5	11,3
Четыре	6,5	7,7	8,3	9,3	4,0
Пять	3,0	3,8	4,5	5,2	1,7
Шесть	1,3	2,0	2,3	2,9	0,8
Семь	0,6	1,0	1,2	1,4	0,4
Восемь	0,3	0,5	0,5	0,6	0,2
Девять и более	0,2	0,4	0,5	0,5	0,1

псевдоинформацией, поступающей из локальных источников их антиобщественного окружения.

Особое значение для оценки личности рецидивиста имеет анализ ее мировоззренческой сферы. Здесь у рецидивистов констатируется прежде всего слабое развитие либо полное отсутствие должных отношений к социальным и моральным ценностям: к общественному долгу, труду, семье, другим лицам, к самому себе. Позитивные ценностные ориентации замещаются у рецидивистов отдельным либо целым комплексом антиобщественных оценок, взглядов и убеждений: вместо трудолюбия утверждается стремление к паразитизму, вместо доброты появляется жестокость, вместо гуманности – бессердечие и т.д. Наиболее опасные рецидивисты, склоняя других лиц к совершению преступлений, нередко разглагольствуют о коллективизме, дружбе и взаимной поддержке, а на деле демонстрируют свой откровенный индивидуализм и эгоизм.

Для отношений рецидивистов с другими людьми в целом характерно неуважение к личности. Высокая критичность в оценке людей и отношении к окружающим сочетается у них с болезненным самолюбием, нескритичностью к самому себе, собственным поступкам. Потребность в общении реализуется рецидивистами главным образом на антиобщественной основе, путем контактов с «себе подобными»: ранее судимы-

ми, собутыльниками, женщинами аморального поведения. Самоутверждение они находят в открытом пренебрежении общепринятыми нормами жизни общества, а нередко и в насилии над другими людьми.

Представители рассматриваемого типа характеризуются фактическим «распадом» личности, когда уже трудно говорить о наличии каких-либо в полной мере осознанных личностных мировоззренческих взглядов, нравственных представлений. Сохраняется лишь общее негативное отношение к обществу, закону и правопорядку. У рецидивистов деморализованного типа наблюдается почти полная утеря позиций в сфере семьи и труда. Подавляющее большинство их длительное время нигде не работают. Круг общения ограничен такими же деморализованными личностями, страдающими алкоголизмом и уклоняющимися от общественно полезного труда.

Специфические дефекты личности рецидивистов этого типа обуславливают высокую вероятность совершения ими вновь повторного преступления, особенно таких, как кражи, грабежи, бродяжничество. Деморализованные рецидивисты негативно адаптируются к условиям отбывания наказания в местах лишения свободы. Поэтому здесь одни репрессивные меры будут малоэффективными. Позитивная коррекция личности предполагает, в первую очередь, целенаправленное лечение от пьянства и алкоголизма, оказание другой необходимой социальной помощи.

Таким образом, учет рассмотренных выше типов рецидивистов позволяет точнее оценивать криминологическую ситуацию в городе, районе, области с точки зрения уяснения распространенности и степени общественной опасности разных контингентов рецидивистов, объяснения их преступного поведения и прогнозирования, а также дает возможность более оптимально подходить к организации исправления ранее судимых лиц, проведению с ними профилактической работы. ■

## Библиографический список

- Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) (с последующими изм. и доп.) // Российская газета. - № 237, от 25 декабря 1993 г.
- Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации: Федеральный Конституционный Закон № 1-ФКЗ от 26 февраля 1997 (ред. от 10 июня 2008 г.) // Российская газета. 1997. - № 43-44. - от 4 марта 1997 г.
- Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (с последующими изм. и доп.) // Собрание законодательства РФ. 17.06.1996. № 25. Ст. 2954.
- Гришко А.Я. Реформа уголовно-исполнительной системы Российской Федерации. К 10-летию передачи УИС из ведения МВД в ведение Минюста и 15-летию со дня принятия Закона Российской Федерации «Об учреждениях и органах, исполняющих уголовные наказания в виде лишения свободы»: сборник материалов межвузовской научно-практической конференции, 27 ноября 2008 г.: в 2 частях. Ч. 1. - Рязань: Академия права и управления ФСИН России, 2009.

## ОТДЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ НАДЗОРНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ПРОКУРАТУРЫ ПО ВОССТАНОВЛЕНИЮ НА УЧЕТ РАНЕЕ НЕИЗВЕСТНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

**Юрий Олегович ЦАЦУЛИН**

*соискатель степени кандидата юридических наук  
Академия Генеральной Прокуратуры Российской Федерации*

Современная судебная и правоохранительная система Российской Федерации и по сей день находится в статусе длительного реформирования, о чем свидетельствуют бурные изменения в уголовно-процессуальном законодательстве в целом, так и изменения в конкретных федеральных законах. Например, Федеральный Закон «О прокуратуре Российской Федерации» за последнее десятилетие претерпел немало изменений, кто-то назовет произведенные законодателем преобразования неузнаваемыми.<sup>1</sup>

В сложившейся непростой обстановке на органы прокуратуры согласно ч. 2 ст. 1 указанного закона возложено осуществление надзора за исполнением федерального законодательства органами и должностными лицами. Как известно наиболее ощутимыми нарушениями прав и законных интересов человека и гражданина, являются нарушения связанные с уголовным судопроизводством, так как указанные правоотношения затрагивают основополагающие права личности и основы государственности. К сожалению, и в наши дни нередки нарушения законности в сфере учетно-регистрационной дисциплины со стороны сотрудников правоохранительных органов, в частности сотрудников МВД России.

Длительное время, на протяжении реформы неоднократно сменившееся руководство МВД РФ принимало поступательные шаги к созданию собственных структурных подразделений и различных комиссий, дублирующих функции прокурора, действующих в рамках концепции «ведомственного процессуального контроля», среди подобных подразделений в органах внутренних дел можно выделить такие как территориальные комиссии по законности, контрольно-методические подразделения управлений. Изучив практику работы указанных подразделений, стоит отметить, что деятельность последних зачастую связана ведомственными интересами, в частности связанных с созданием видимости деятельности, при которой выявляются

нарушения, однако наиболее серьезные нарушения выявляются надзирающими прокурорами.

В этой связи следует отметить что, несмотря на значительное ослабление статуса прокурора в уголовном судопроизводстве в ходе реформы, прокурор в силу положений ст. 37 УПК РФ остается одним из основных участников процесса. В частности в соответствии с п. 1 ч. 2 ст. 37 УПК РФ, в ходе досудебного производства прокурор вправе проверять исполнение требований федерального закона при приеме, регистрации и разрешении сообщений о преступлениях.

Действующий приказ Генерального прокурора Российской Федерации от 05.09.2011 № 277 «Об организации прокурорского надзора за исполнением законов при приеме, регистрации и разрешении сообщений о преступлениях в органах дознания и предварительного следствия»<sup>2</sup> установлен порядок проведения прокурорами проверок исполнения органами дознания и следствия требований законов при приеме, регистрации и разрешении сообщений о преступлениях.

Так, прокурору предписано обращать особое внимание на вопросы, касающиеся соблюдения компетенции уполномоченных должностных лиц органов дознания и предварительного следствия; обязательного порядка проверки сообщений средств массовой информации о преступлениях; сроков регистрации сообщений о преступлениях и их проверок, а также порядка их продления; достоверности документов и результатов проверки сообщений. При проведении такой проверки, надзирающему прокурору необходимо установить применялись ли по отношению к заявителю, изменившему свое объяснение, незаконные методы воздействия; правильно ли применены нормы материального и процессуального права; уведомлен ли заявитель о результатах разрешения его сообщения; разъяснены ли ему право обжаловать принятое решение и порядок обжалования.

<sup>2</sup>Законность. 2011. № 12.

На системной основе предписано проверять полноту регистрации сообщений о преступлениях, выявления нарушений законов, связанных с укрытием преступлений от регистрации и учета, от соответствующего прокурора требуется ежемесячно производить сверки регистрационно-учетных данных органов дознания и предварительного следствия с учетной документацией, а также с имеющимися в медицинских учреждениях, страховых компаниях, государственных контролируемых, надзорных и контрольно-ревизионных органах, в том числе контрольно-счетных палатах субъектов РФ, подразделениях территориальных органов ФМС России, комендантских службах гарнизонов и иных организациях, исследовать документы и данные, указывающие на противоправный характер деяний. При работе с указанными источниками наиболее целесообразным действовать не формально, путем направления запросов и ожидания ответа, а осуществив незамедлительный выезд с целью фиксации неучтенного преступления путем получения в порядке ч. 1 ст. 22 ФЗ «О прокуратуре Российской Федерации» объяснения, с последующим постановкой материала на КРСП прокуратуры с рапортом выявившего лица в порядке ст. 143 УПК РФ и направлением в порядке п. 2 ч. 2 ст. 37 УПК РФ по посредственности для принятия решения в порядке ст. 145 УПК РФ.

В частности, в соответствии с п. 1.5 указанного приказа прокурор обязан оперативно реагировать на выявленные нарушения законов, в том числе на факты не направления или несвоевременного направления органами дознания и предварительного следствия копий постановлений об отказе в возбуждении уголовного дела или о возбуждении уголовного дела, а также на случаи непредставления необходимых для проверки регистрационно-учетных и иных документов и материалов.

На основании п.п. 1 – 3 и 7 ч. 2, ч. 6 ст. 37 УПК РФ, ст. 30 Закона РФ от 17.01.1992 № 2202-1 «О прокуратуре Российской Федерации» (далее — Закон № 2202-1) прокурор обязан требовать полного устранения нарушений законов, используя меры прокурорского реагирования, добиваться привлечения виновных должностных лиц, в том числе не обеспечивших должного контроля за соблюдением порядка приема, регистрации и разрешения сообщений

о преступлениях, к ответственности. При наличии же оснований прокурор выносит постановление о направлении материалов в следственный орган для решения вопроса об уголовном преследовании должностного лица, допустившего нарушение, содержащее признаки преступления.

По сути прокурор единственный участник уголовного процесса «стоящий над схваткой» в отличие от иных лиц, например осуществляющих процессуальный контроль, исключительно прокурор в состоянии максимально объективно давать оценку рассмотрению сообщений о совершенных преступлениях, следить за соблюдением положений ч. 4 ст. 146, ч. 6 ст. 148 УПК РФ при отмене незаконных и необоснованных постановлений дознавателей и следователей о возбуждении уголовного дела либо об отказе в возбуждении уголовного дела.

В целях повышения объективности ведомственных показателей регистрируемой преступности и ее раскрываемости прокурор в состоянии задействовать весь комплекс предоставленных уголовно-процессуальным законодательством полномочий по отмене незаконных и необоснованных постановлений об отказе в возбуждении уголовного дела.

С точки зрения автора одной из основных «болевых точек» действующего УПК РФ является отсутствие у прокурора права на возбуждение и принятие к производству преступлений, ранее укрываемых сотрудниками органов дознания, что по смыслу противоречит целям и задачам стоящим перед прокурором.

В настоящее время в среде профессиональных юристов активно обсуждается вопрос о возвращении прокурору права возбуждать уголовные дела.<sup>1</sup> Кроме того, в силу возникающих на практике ситуаций и противоборства сотрудников МВД по возбуждению из «отказных материалов» ряда составов преступлений, представляется целесообразным изложить ст. 5 ч. 40.1 заменив, следователь-криминалист словами уполномоченный прокурорский работник, далее по тексту заменив по поручению руководителя следственного органа - по поручению прокурора. Реализация предложения автора настоящей статьи, безусловно, послужит укреплению законности на участке надзора за законностью учетно-регистрационной дисциплины. ■

<sup>1</sup> <http://www.vz.ru/society/2014/2/12/672230.html>

1 См. №76, 28 апреля 2007 ИД «Время» Номинальный прокурор.

## КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРЕСТУПНОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

*Евгений Дмитриевич КАПКАН*

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса*

*Актуальность исследования.* Проблема преступности несовершеннолетних всегда актуальна для криминологии. Она довольно специфична, задевает судьбу подрастающего поколения. От ее разрешения в настоящее время во многом зависит состояние и тенденции преступности в будущем, нравственный климат в обществе.

К этому виду преступности относят уголовно наказуемые деяния, которые совершают лица в возрасте от 14 до 18 лет. Согласно криминологическим характеристикам к ним присоединяются общественно опасные действия лиц, которые не достигли возраста уголовной ответственности, а также «молодые взрослые».

Современное состояние преступности несовершеннолетних в РФ рождает обоснованное беспокойство в обществе. Увеличение социальной напряженности и усугубление кризиса в стране первым делом отразились на детях и подростках. Характерными особенностями преступлений несовершеннолетних является насилие и жестокость. При этом несовершеннолетние часто переступают те пределы насилия и жестокости, которые в конкретной ситуации были бы вполне достаточны для достижения целей. Подростки при совершении преступлений при несчастливом для них стечении обстоятельств совершают убийство, нанесение тяжких телесных повреждений, а также разбойные нападения.

*Изложение основного материала.*

Борьба с преступностью несовершеннолетних – одна из центральных проблем борьбы с преступностью в целом. Показатели преступности несовершеннолетних отражают в определенной степени ситуацию в обществе в целом, причем не только и возможно не так сегодня, как завтра, послезавтра, то есть в будущем. [3, с. 65]

Преступность несовершеннолетних является самостоятельной криминологической проблемой, поскольку отличается от преступности взрослых, что обусловлено возрастом преступников, который знаменует социально-психологические особенности этой категории и их статус в обществе.

Наряду с понятием «преступность несовершеннолетних» употребляется также понятие «подростковая преступность». Но это не оправдано, поскольку подросток – это девушка или парень в возрасте 12-

16 лет. За подростковым возрастом уходит юность, но понятие «юношеская преступность» также будет неправильным, потому что юношеский возраст не заканчивается в 18 лет. Иногда употребляют термин «детская преступность», но таким понятием можно условно обозначить деяния в возрасте до 16 лет, поскольку преступления, которые совершают лица в возрасте 17-18 лет, никак нельзя считать детскими.

К основным относят следующие типы несовершеннолетних преступников: [1, с. 98]

- лица, которые вообще направлены положительно, совершают преступление по легкомыслию, из-за неподготовленности к правильному выходу из сложившейся ситуации, а также через случайное стечение обстоятельств;

- лица, которых к преступлению привела ситуация, возникшая в результате неустойчивости общей направленности личности;

- лица с отрицательной направленностью, не достигшей уровня устойчивости (лица с предуголовным опытом);

- лица со сложившейся устойчивой антисоциальной направленностью (имеющие криминальный опыт).

Для преступности несовершеннолетних характерна повышенная латентность, поскольку много преступлений, которые совершают несовершеннолетние, взрослыми воспринимаются как шалости за недостаточную социальную зрелость (например, кражи в семье, у соседей, в учебных заведениях, хулиганские драки, отбирание денег и вещей у младших). За то, что этому не придается должного значения или нежелание «выносить сор из избы», о таких действиях, как правило, взрослые не уведомляют органы внутренних дел. Поэтому более реальным является учет тяжких насильственных и насильственно-корыстных преступлений, которые совершают несовершеннолетние (убийства, телесные повреждения, изнасилования, хулиганства, кражи, грабежи, разбойные нападения). Таких среди учтенных статистикой более 50 %. [4, с. 60]

Состояние преступности несовершеннолетних во многом зависит от состояния борьбы с ней и отношения работников правоохранительных органов к учету ее проявлений. Поэтому в походах за многими демографическими, экономическими, террито-

риальными и другими показателями региона могут быть значительные расхождения относительно показателей рассматриваемой преступности.

Изучая преступность несовершеннолетних, следует также учитывать, что отдельные их группы существенно различаются. Вот почему значительно отличается преступность несовершеннолетних в возрасте 14-15 и 16-17 лет. Отличаются (как количественно, так и качественно) также преступления, которые совершают учащиеся общеобразовательных школ, техникумов, профессиональных училищ, те, кто работает, и те, кто не имеет определенного занятия.

Наиболее характерными являются следующие особенности и тенденции, что наблюдаются в преступности несовершеннолетних в современных условиях: [5, с. 112]

- все в большей мере преступность несовершеннолетних ориентируется на корыстную преступность (кражи, грабежи, разбойничьи нападения);

- среди преступлений увеличивается количество таких, что нуждаются в «квалификации» (квартирные кражи, угон авто - и мототранспорта, рэкет);

- преступность несовершеннолетних имеет тенденцию к «омоложению». По данным наблюдений, одну пятую общественно опасных деяний несовершеннолетних совершают малолетние, то есть лица, которым не исполнилось 14 лет и которые не являются субъектами преступления, это не объясняется акселерацией;

- определенное увеличение удельного веса девочек среди преступников, их участие в тяжких преступлениях (разбойных нападениях, изнасилованиях и даже убийствах);

- снижение порога мотивации при совершении преступлений – совершение убийств, нанесение тяжких телесных повреждений через невесомый повод, а то и вообще без повода, исключительная жестокость отдельных преступлений, цинизм;

- появление «нетрадиционных» преступлений (ритуальных убийств, самозахватов, вандализма и тому подобное);

- количественное и качественное увеличение так называемых фоновых проявлений (немедицинское употребление наркотиков, пьянство, токсикомания, проституция, нежелание заниматься общественно

полезной деятельностью, распространения венерических болезней и СПИДа);

- увеличение количества несовершеннолетних с психическими отклонениями от нормы, которые находятся в пограничном с невменяемостью состоянии (ограниченная вменяемость);

- все чаще несовершеннолетние объединяются со взрослыми преступниками, которые становятся руководителями, советчиками и даже соисполнителями преступлений;

- повышение уровня организованности преступности несовершеннолетних, создания криминальных групп, которые достигают нескольких десятков членов, с крепкой дисциплиной и иерархией, планированием преступной деятельности и распределением обязанностей.

Криминальные группы создаются, как правило, не сразу, не на пустом месте. Сначала они имеют так называемый предуголовный характер, все более культивируя безнравственность, фоновые проявления. В таком случае говорят о создании группы криминального риска, ее члены балансируют на грани совершения тяжких преступлений. Причем такие группы, как правило, имеют корыстную направленность (раньше они в значительной степени имели хулиганский характер). [2, с. 90]

Относительно криминологической характеристики личности несовершеннолетнего преступника стоит заметить, что ей присущи определенные биологические и психологические особенности: недостаток социального опыта, незавершенность формирования социальных установок, повышенная внушаемость, высокий уровень конформизма; ориентация на неформальную группу; стремление показать себя взрослым, самоутвердиться; продемонстрировать независимость, отсутствие чувства страха, пренебрежительное отношение к опасности, уголовной ответственности; преступная «романтика», готовность «взять на себя» чужую вину, пресмыкательства перед опытными ворами-рецидивистами; потеря чувства ответственности перед семьей и обществом за свое поведение и будущее; ориентирование на единый миг, незатейливую утешение и тому подобное. Игра на этих чувствах делает несовершеннолетних добычей взрослых преступников. ■

### Библиографический список

1. Антонян Ю.М. Криминология – М.: «Логос», 2004. – 448 с.
2. Криминология [Электронный ресурс]: электронный учебник / под ред. Г.А. Аванесова. - 5-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011.
3. Криминология: Учебник / Под ред. Д. Ф. Шели. СПб.: Питер, 2003. – 860 с.
4. Курганов С. И. Криминология. 3-е изд., перераб. и доп. - М.: 2012. – 183 с.
5. Шнайдер Г.И. Криминология – М.: изд-во «Прогресс» – Универс, 1994. - 502 с.

## ОСОБЕННОСТИ ВЗЯТОЧНИЧЕСТВА В РОССИИ

Александра Евгеньевна РОЗЕНКО

ФГБОУ ВПО «Владивостокский государственный университет экономики и сервиса»

Научный руководитель: Владимир Иванович ШУЛЬГА

кандидат юридических наук, старший научный сотрудник, доцент кафедры публичного права

ФГБОУ ВПО «Владивостокский государственный университет экономики и сервиса»

Взятничество является ядром коррупционной преступности. Во все времена и у всех народов в том или ином виде наблюдалось это крайне негативное социальное явление.

Взятничество распространено во всех государственных органах.

Для изучения вышеуказанного явления были проанализированы приговоры судов Дальневосточного федерального округа, об осуждении по ст. ст. 290 - 291.1 УК РФ за период с 2010 по 2013 годы включительно.

Так, в 2010 - 2013 годах по ст. 290 УК РФ судами ДВФО было осуждено 7 должностных лиц. Получение и дача взяток, "откатов" являются наиболее распространенными коррупционными правонарушениями.

Таким образом, можно прийти к выводу о высоком уровне распространенности взяточничества среди должностных лиц.

В 2014 год в Приморском крае выявлено 384 преступления коррупционной направленности, что на 4,9 процента выше показателя прошлого года.

Выявление фактов взяточничества увеличилось на 130,6 процентов. 25 уголовных дел о преступлениях коррупционной направленности возбуждено в отношении должностных лиц особого правового статуса.

Всего в 2014 году органами прокуратуры Приморского края выявлено 7 876 тысяч коррупционных правонарушений, их значительная часть – в сфере государственной и муниципальной службы, закупок, землепользования, использования государственного и муниципального имущества.

«К дисциплинарной ответственности привлечено 2 235 лиц, что на 35 процентов больше, чем в прошлом году. К административной ответственности – 140 лиц, на 4 процента выше показателя 2013 года [1].

В 2014 г. в 3 раза увеличилось число уголовных дел, возбужденных в отношении сотрудников ГУ ФСИН России по краю (9 уголовных дел против 3 в отношении 10 лиц против 3), при этом доля преступлений, выявленных УСБ ГУ ФСИН России по краю в

2014 г., снизилась до 22,2 % (2014 г. – 2, 2013 г. – 1).

При этом проводимые профилактические мероприятия ГУ ФСИН России по краю носили формальный характер, явно не соответствовали высокой степени латентности коррупционных проявлений среди сотрудников органов и учреждений уголовно – исполнительной системы [2].

Показатели среднего размера взятки, установленных приговорами судов Дальнего Востока РФ, в целом невелики. Представляется, что к значительному увеличению размера взятки в настоящее время привело изменение санкции Уголовного кодекса РФ - введение кратных штрафов как своеобразной платы за возросшие риски. Однако кратные штрафы так и не стали существенной преградой на пути коррупции. После первого "испуга" от нововведений в УК РФ и стабилизации после организационных и кадровых изменений средний размер взятки вновь снизился.

Какой-либо ярко выраженной тенденции в развитии борьбы с взяточничеством, строящейся на сравнении с показателями предыдущих лет, не наблюдается.

Согласно статистике процент женщин совершивших взяточничество колеблется в пределах от 24 % до 29%.

Женщины менее склонны к совершению преступлений, их претензии в сфере оплаты труда более скромные, учитывая то что взяточничество совершается, как правило из корыстных побуждений.

Практически в три раза превышает количество взяточников, совершивших преступление после тридцати лет [3].

Анализ практики Верховного Суда, по факту того, что получить взятку может только должностное лицо, автор подвергает критике то утверждение, что как получение взятки следует квалифицировать принятие лицом ценностей как незаконного вознаграждения за действия (бездействие) по службе, которые оно совершило в качестве должностного лица, тогда как на момент принятия ценностей это лицо должностным уже не являлось, будучи уволенным с соответствующей должности.

Целью разъяснений, содержащихся в п. 1 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 9 июля 2013 г. N 24 "О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях" [4], является лишь указание на то, что понятие должностного лица раскрыто в другом Постановлении Пленума (наряду, конечно, с примечанием к ст. 285 УК [5]), к которому правоприменителю и следует обращаться при разрешении проблем квалификации взяточничества по признакам специального субъекта, предусмотренными статьей 290 или статьей 204 УК РФ.

Можно сделать вывод, что какие-то из личных отношений должностного лица, получившего вознаграждение, все-таки могут быть связаны с занимаемой им должностью, а потому содеянное должно квалифицироваться как взятка. Новая же редакция, по замыслу Пленума, подчеркивает, что личные отношения, по самому их определению и исходя из контекста и целей разъяснения, не могут быть включены в отношения, возникшие в связи с наличием у взяткополучателя надзорных, контрольных функций, руководящих и т.д. полномочий по отношению ко второму должностному лицу.

Приговором, постановленным на основании вердикта коллегии присяжных заседателей, Козлов А.Г. и Саморуков А.Ю. при пособничестве Маркова О.А. признаны виновными в совершении группой лиц по предварительному сговору 15 октября 2013 г. покушения на получение от П. взятки в виде денег в крупном размере за незаконные действия в пользу взяткодателя; Козлов признан виновным в получении от П. взятки в виде денег в крупном раз-

мере за действия в пользу взяткодателя. Осужденный Козлов и его адвокат в кассационных жалобах (основной и дополнительной) утверждали, что по эпизоду получения денег от П. Козлов необоснованно осужден за получение взятки, поскольку к 15 октября 2013 г. он был уволен из налоговых органов, не работал в государственных структурах и не являлся должностным лицом, не осуществлял никаких организационно-распорядительных, административно-хозяйственных функций или функций представителя власти; неправильно по эпизоду с П. его действия квалифицированы как совершенные по предварительному сговору группой лиц, так как на день совершения преступления должностным лицом являлся только Саморуков. Однако Судебная коллегия по уголовным делам заключила: "Судом сделан обоснованный вывод о том, что получение Козловым взятки в виде денег после увольнения не влияет на квалификацию содеянного". Какого-либо обоснования такой позиции в решении не приведено [6].

Изучение судебной практики показало: в абсолютном большинстве случаев высший судебный орган не идет на то, чтобы устранять отмеченный недочет путем применения уголовного закона по аналогии, привлекая к ответственности за получение взятки лиц, на момент принятия ценностей не являющихся должностными. Принцип законности содержит запрет применения к лицу, совершившему деяние, ответственность за которое в УК не предусмотрена, сходной нормы уголовного закона по аналогии (ч. 2 ст. 3 УК РФ). ■

## Библиографический список

1. Информация о результатах работы территориальных органов ФССП России по предотвращению и выявлению коррупционных правонарушений за 2014 год : [электронный ресурс] – режим доступа - <http://vlad.mk.ru/articles/2015/02/05/384-korrupcionnykh-prestupleniya-vyavleny-v-primore.html>
2. Реализация мероприятий, направленных на профилактику коррупционных правонарушений, является одним из приоритетных направлений надзорной деятельности прокуратуры Приморского края: [электронный ресурс] – режим доступа - <http://prosecutor.ru/news/prosecutorpk/2015-04-09-realizatsiya-meropriyatiy.htm>
3. Павлинов, А.В. Мониторинг эффективности применения уголовного наказания за преступления коррупционной направленности / А.В. Павлинов // Уголовное право. – 2011. – №3. – С. 111–114
4. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 9 июля 2013 г. N 24 г. "О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях"
5. Уголовный кодекс Российской Федерации (УК РФ) N 63-ФЗ от 13.06.1996 (ред. от 30.03.2015, с изм. от 07.04.2015) : [электронный ресурс] – режим доступа - <http://www.consultant.ru>
6. Кассационное определение от 25 декабря 2012 г. N 4-012-105СП: [электронный ресурс] – режим доступа - <http://www.consultant.ru>

## КОМПЬЮТЕРНАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ БОРЬБЫ С НЕЙ

*Николай Геннадьевич МИХАЛЬЧЕНКО*

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса*

Актуальность темы исследования определяется тем, что компьютеризация является одним из существенных элементов развития современного общества.

Информационные технологии, стремительно развивающиеся в последние десятилетия, не только расширяют возможности человека в области использования информации, но и ведут к возрастанию зависимости от последней, следствием чего является объективная потребность в защите части информации, представляющей важность и наибольший интерес, в частности, банковской и технической информации.

Поскольку информация является объектом права, постольку она подлежит регулированию и защите, относясь как к предмету гражданского законодательства, так и уголовного.

Такое регулирование вызвано необходимостью пресечь противоправную деятельность преступных групп в данной сфере и минимизировать криминализацию информационного пространства.

То, что данная сфера криминализована, отражают чуть ли не ежедневные сообщения о хакерских атаках на информационные системы корпораций.

Преступная деятельность в данной сфере ведет к многомиллионным убыткам ежегодно.

Официальная статистика МВД России зарегистрировала в 2014 г. Около 11000 преступлений в сфере компьютерной информации. В то же время эксперты отмечают, что данный показатель не отражает всех масштабов киберпреступности в РФ. По оценкам экспертов число преступлений в сфере компьютерных технологий в 5 раз выше официально зарегистрированных.

Результаты исследования «Лаборатории Касперского», проведенного в 2014 г., показали, что треть финансовых компаний (36%) в России пострадало от утечки важных данных при осуществлении денежных операций.

По данным Group-IB в 2014 г. компьютерные преступники заработали в России около \$680 млн.

Таким образом, борьба с компьютерной преступностью выдвигается в качестве одной из первоочередных задач.

Указанные выше положения объясняют тот факт, что уголовное законодательство России закрепляет

и регулирует сферу компьютерных преступлений.

В действующем УК РФ глава 28 «Преступления в сфере компьютерной информации» предусматривает ответственность за киберпреступления и содержит лишь три статьи, которые привязаны к определенным вредоносным программно-техническим действиям в сети (ст.ст. 272-274 УК РФ).

В то же время эксперты отмечают проблемы борьбы с подобными преступлениями.

К числу основных относится трансграничность таких преступлений: хищения происходят на территории России, а обналичивание денег - в других странах.

Проблемой является и слабость отечественного законодательства в этой области. Так, если в США компании обязаны сообщать о хакерских атаках, то в России закон не обязывает это делать.

Преступления в сфере высоких технологий не приравнены к обычным, и ответственность за их совершение ниже. Так, киберпреступник, укравший большую сумму денег зачастую получает условный срок, в то время как кража той же самой суммы традиционным способом приводит к лишению свободы на срок до 6 лет.

Важной проблемой в сфере высоких технологий является борьба с хакерами. Растущая деструктивная активность хакеров ставит в качестве первоочередной задачи практически перед всеми государствами обеспечение безопасности в сети.

Кроме того, статьей 272 УК РФ предусмотрена ответственность за неправомерный доступ к охраняемой законом компьютерной информации, если это деяние повлекло ее уничтожение, блокирование, модификацию либо копирование. Однако, исследователи отмечают, что физическое повреждение компьютера, повлекшее уничтожение информации, хранящейся в нем, не влечет за собой последствий, предусмотренных ст. 272 УК РФ, поскольку объектом преступного посягательства является компьютерная информация, а не носители таковой.

Следует заметить, что указанные преступления важны не сами по себе. Они, как правило, совершаются в совокупности с иными общественно опасными деяниями, то есть, имеют факультативный характер. Это объясняется тем, что компьютерная информация чаще всего является средством совер-

шения другого преступления.

В Доктрине информационной безопасности Российской Федерации, непосредственно информационная безопасность рассматривается как состояние защищенности национальных интересов в информационной сфере, определяющихся совокупностью сбалансированных интересов личности, общества и государства. При этом, общие методы обеспечения информационной безопасности Российской Федерации подразделяются на правовые, организационно-технические и экономические.

В Доктрине установлено, что к правовым методам обеспечения информационной безопасности Российской Федерации относится разработка нормативно-правовых актов, регламентирующих отношения в информационной сфере и нормативно-методических документов по вопросам обеспечения информационной безопасности Российской Федерации.

В свою очередь, ч. 1 ст. 16 Федерального закона «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» определяет, что защита информации представляет собой принятие правовых, организационных и технических мер, направленных на: обеспечение защиты информации от неправомерного доступа, уничтожения, модифицирования, блокирования, копирования, представления, распространения, а также от иных неправомерных действий в отношении такой информации; соблюдение конфиденциальности информации ограниченного доступа; реализацию права на доступ к информации.

Причем, что особенно важно, киберпреступники выходят на уровень государственных учреждений и органов власти.

В настоящее время (апрель 2015 г.) в России объявлено о создании «Системы борьбы» с киберугрозами. Обеспечение безопасности сайтов органов государственной власти РФ ложиться на особое подразделение ФСБ - Национальный координационный центр по компьютерным инцидентам.

Информацию о его создании содержит «Концепция государственной Системы обнаружения, предупреждения и ликвидации последствий компьютерных атак на информационные ресурсы России».

В «Концепции» Система описывается как «единый централизованный, территориально распределенный комплекс», в составе которого силы (уполномоченные силовые подразделения) и средства (технологические решения) обнаружения, предупреждения и ликвидации последствий компьютерных атак.

В Систему войдут два федеральных органа исполнительной власти: один из них уполномочен обеспечивать безопасность критической информационной инфраструктуры РФ, второй - создавать и обеспечивать функционирование Системы. Обязанность по созданию Системы возложена на ФСБ.

Основные функции, возложенные на Систему следующие:

- обнаружение признаков проведения киберата-

так,

- создание методической базы и средств обнаружения, предупреждения и ликвидации последствий кибератак;

- комплектование и детализированная систематизация сведений об информационных ресурсах РФ, находящихся в зоне ответственности Системы;

- прогнозирование в сфере информационной безопасности Российской Федерации;

- осуществление взаимодействия с правоохранительными органами и субъектами киберпространства на национальном и международном уровнях в целях обнаружения компьютерных атак и установления их источников;

- создание базы для проведения научных исследований в сфере обнаружения, предупреждения и ликвидации последствий компьютерных атак.

Организационные меры предупреждения преступлений в сфере компьютерной информации предполагают реализацию следующих мероприятий:

- совершенствование технической базы расследования преступлений в сфере компьютерной информации;

- совершенствование методической базы расследования преступлений в сфере компьютерной информации;

- своевременное выявление и пресечение как начавшихся преступлений, так и неправомерного доступа к компьютерной информации на стадии покушения или подготовки к нему;

- установление обстоятельств, способствовавших совершению каждого преступления, разработка и совершенствование методов и приемов выявления таких образцов;

- создание специализированных структур в МВД, ФСБ и прокуратуре, а также экспертно-криминалистических подразделений, способных отвечать на все вопросы компьютерно-технических и компьютерно-информационных экспертиз;

- совершенствование системы учета преступлений в сфере компьютерной информации;

- обеспечение комплектования специальных подразделений высокопрофессиональными кадрами;

- проведение переобучения существующих кадров с целью повышения их профессионализма;

- совершенствование политики безопасности компьютерной информации, включающий подбор, проверку и инструктаж персонала, участвующего во всех стадиях информационного процесса.

В задачи отделов по борьбе с преступлениями в сфере высоких технологий (ОБПСВТ) входят:

- выявление преступлений в сфере компьютерной информации;

- возбуждение уголовных дел и производство неотложных следственных действий, при необходимости пресечение указанных преступлений;

- выявление лиц, групп и сообществ, занимающихся противоправной деятельностью в этой сфере;

- разработка и проведение профилактических мероприятий по повышению безопасности и пресечению преступлений в сфере компьютерной информации.

Таким образом, можно сделать вывод, что проблема кибербезопасности России стоит особенно остро во многом из-за слабой нормативно-правовой базы. Как отмечают специалисты, целостный подход к национальной проблематике кибербезопасности на сегодняшний день отсутствует. Доктрина информационной безопасности Российской Федерации (утв. Президентом РФ от 9 сентября 2000 г. № Пр-1895) морально устарела и требует серьезной переработки. В Указе Президента РФ от 12 мая 2009 г. № 537 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года» и упомянутой доктрине повестке кибербезопасности практически не нашлось места. В частности, не урегулированы и

нормативно не закреплены проблемы оперативной реакции на инциденты в информационных сетях, использование Интернета в криминальных целях, проблема внутренней безопасности предприятий и организаций (связанная с утечками информации) и т.д.

Развитие правового института обеспечения информационной безопасности и ее составной части - кибербезопасности находится лишь в самом начале пути. Уголовно-правовое обеспечение информационной безопасности и кибербезопасности должно стать одним из элементов создаваемого механизма правового регулирования информационных общественных отношений. Однако это развитие существенно замедляют имеющиеся проблемы и противоречия, которые требуют решения в кратчайшие сроки, т. к. в конечном итоге от их решения зависит национальная безопасность Российской Федерации. ■

#### Библиографический список

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 21.04.2015).
2. В борьбе за лидерство в глобальном информационном обществе пауз не бывает // «Российская газета» - Федеральный выпуск №5326 (247) от 1 ноября 2010 г.
3. Государственная система обнаружения, предупреждения и ликвидации последствий компьютерных атак (ГосСОПКА) [Электронный ресурс]. URL: <http://www.tadviser.ru/> (дата обращения: 12.05.2015).
4. МВД зарегистрировало около 11 000 киберпреступлений в 2014 г. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.vedomosti.ru/> (дата обращения: 12.05.2015).
5. Ефремова М.А. Уголовно-правовое обеспечение кибербезопасности: некоторые проблемы и пути их решения // Информационное право. - 2013. - №5. - С. 32-34.
6. Лиценко А.В., Дедюлина М.А. Современные проблемы компьютерной этики // Гуманитарные научные исследования. 2014. № 12 [Электронный ресурс]. URL: <http://human.snauka.ru/2014/12/8822> (дата обращения: 12.05.2015).
7. Поливанюк В., Голубев В. Кадровое и методическое обеспечение деятельности органов внутренних дел по борьбе с преступлениями в сфере компьютерных технологий [электронный ресурс]. Режим доступа: [Crime-research.ru](http://Crime-research.ru). (Дата обращения 7.05.2015).
8. Степанов-Егизянц В.Г. Информационная безопасность и ее уголовно-правовая защита в Российской Федерации // Инновации и инвестиции. - 2015. - № 1, с. 171-176.
9. Степанов-Егизянц В.Г. Субъективная сторона компьютерных преступлений // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. - 2013. - №2. - С. 72-74.
10. Чирков Д.К., Саркисян А.Ж. Преступность в сфере высоких технологий: тенденции и перспективы // NB: Национальная безопасность. - 2013. - № 2. - С.160-181.

## К ВОПРОСУ ОБ ОБОСНОВАННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ РЕГРЕССА В ОТНОШЕНИЯХ ПО ОБЯЗАТЕЛЬНОМУ СТРАХОВАНИЮ ГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПЕРЕВОЗЧИКА ЗА ПРИЧИНЕНИЕ ВРЕДА ЖИЗНИ, ЗДОРОВЬЮ И ИМУЩЕСТВУ ПассажиРОВ

Алексей Алексеевич КАРЯКИН

аспирант НОУ ВПО «МАЭП»

Пп. 1 п. 2 ст. 4 Федерального закона от 14 июня 2012 г. N 67-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности перевозчика за причинение вреда жизни, здоровью, имуществу пассажиров и о порядке возмещения такого вреда, причиненного при перевозках пассажиров метрополитеном» (далее ФЗ «Об ОСГОП») провозглашает одним из своих принципов «гарантированность возмещения вреда, причиненного при перевозках жизни, здоровью, имуществу пассажиров, за счет выплаты страхового возмещения или осуществления компенсационной выплаты...»<sup>1</sup>. Указанный посыл является тенденцией развития нормативного регулирования в Российской Федерации, ведь как отмечает Е.П. Зобова, приоритет законодательной защиты всегда должен отдаваться лицам, пострадавшим в результате нарушения основополагающих нематериальных благ, коими для любого человека являются жизнь и здоровье<sup>2</sup>.

В то же время, оборотной стороной принципа гарантированности возмещения вреда при заключении договора обязательного страхования ответственности является, как указывалось выше, фактическая замена деликтной ответственности ее страхованием. Как отмечает О.В. Корнеева, в условиях российской действительности крайне нежелателен отказ от присущего деликтной ответственности предупредительно-воспитательного механизма, частично утраченного в результате введения обязательного страхования<sup>3</sup>. Кроме того, отмечает автор, на сторону причинителей вреда, застраховавших свою ответственность, встают законодательство и судебная практика, что формирует у них мнение, согласно которому заключение договора страхования ответственности, снимает с них все обязанности перед потенциальными потерпевшими<sup>4</sup>.

<sup>1</sup> Российская газета, №136, 18.06.2012.

<sup>2</sup> См. Зобова Е.П. Новый вид обязательного страхования: страхование ответственности перевозчика за причинение вреда // Страховые организации: бухгалтерский учет и налогообложение. 2012. № 6. - С. 18.

<sup>3</sup> См. Корнеева О.В. Соотношение деликтной ответственности владельцев транспортных средств и страхования: основные модели // Юридический мир. 2011. № 4. С. 40.

<sup>4</sup> См. Корнеева О.В. Деформация функций деликтной ответственности при условии ее обязательного страхования владельцами

Совокупность приведенных выше аргументов, а также необходимость соблюдения баланса интересов сторон договора, привели к введению сначала в ФЗ «Об ОСАГО»<sup>5</sup>, а затем и ФЗ «Об ОСГОП»<sup>6</sup> нормы, позволяющей страховщику, выплатившему страховое возмещение, в определенных законом случаях предъявить регрессное требование к причинителю вреда, которым в ФЗ «Об ОСГОП» выступает перевозчик.

Как отмечает А.В. Скатица, возможность предъявления регрессного требования по договору обязательного страхования ответственности является гарантией прав страховщика<sup>7</sup>. При этом регресс в отношениях по обязательному страхованию ответственности отличается от регресса в области иных гражданско-правовых отношений тем, что право регресса в первой группе отношений очерчено конкретными юридическими фактами, имеющими закрытый характер<sup>8</sup>. Указанные факты в добровольном страховании гражданской ответственности, как правило, являются основаниями для отказа в квалификации произошедших событий в качестве страховых случаев и, следовательно, осуществлению выплаты страхового возмещения<sup>9</sup>. В то же время предоставление страховщику возможности при обстоятельствах, указанных в ст. 19 ФЗ «Об ОСГОП» и ст. 14 ФЗ «Об ОСАГО», отказать

транспортных средств // Юрист. 2013. № 8. С. 28.

<sup>5</sup> См. ст. 14 Федерального закона от 25.04.2002 № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» // Российская газета, №2948, 07.05.2002.

<sup>6</sup> См. ст. 19 Федерального закона от 14.06.2012 № 67-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности перевозчика за причинение вреда жизни, здоровью, имуществу пассажиров и о порядке возмещения такого вреда, причиненного при перевозках пассажиров метрополитеном» // Российская газета, №136, 18.06.2012.

<sup>7</sup> См. Скатица А.В. Обзор судебной практики по рассмотрению споров, связанных с применением Федерального закона от 25.04.2002 N 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» // Арбитражные споры. 2008. № 1. С. 29.

<sup>8</sup> См. Глинка В.И., Ручкин О.Ю., Трунцевский Ю.В. Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств: теоретические и практические аспекты: Научно-практическое пособие. М.: Юрист, 2013. С. 114.

<sup>9</sup> См. Сокол П.В. Регресс страховщика в отношениях по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств // Закон. 2008. № 10. С. 146.

в выплате страхового возмещения, либо отказать в квалификации событий в качестве страховых случаев, противоречило бы цели обязательного страхования, которой является защита прав потерпевших на возмещение вреда. Кроме того, это создавало бы для них неравенство, недопустимое с точки зрения принципа справедливости. Подобные выводы содержатся в Определении Конституционного Суда РФ от 12.07.2006 N 377-О, а также иных актах судебных инстанций, а также поддержаны группой исследователей в данной области<sup>1</sup>. Так, например, Ю.Б. Фогельсон и В.В. Рассохин, в своей работе указывают, что при различных нарушениях договорных условий со стороны страхователя для него, естественно, должны наступить какие-либо неблагоприятные последствия. В то же время принцип гарантированности возмещения вреда препятствует тому, чтобы подобными последствиями были отказы в выплатах. Выход авторы видят в возникновении регрессных требований страховщика к причинителю вреда в подобных случаях<sup>2</sup>. Кроме того, некоторые авторы отмечают воспитательную функцию регресса, необходимость присутствия которой в рассматриваемых отношениях отмечалась выше<sup>3</sup>.

Однако другая группа авторов указывает на то, что применение регресса в страховых отношениях незаконно и не соответствует требованиям, предъявляемым правом к соответствующим юридическим конструкциям. В частности А.И. Худяков отмечает, что обязанность страховщика по выплате страхового возмещения вытекает из договора страхования, а не из отношений по возмещению вреда и знаменует собой ту услугу, которую приобрел страхователь как сторона договора. В этой связи, считает автор, не имеет значения, кому конкретно выплачивается указанное страховое возмещение – потерпевшему или страхователю, так как объектом страхования выступает интерес страхователя. Далее А.И. Худяков делает вывод о том, что обратное взыскание сумм страхового возмещения со страхователя под видом регресса означает, что фактически страхованию ответственности не было вообще, как и не было самого договора страхования, ведь риск страховщика в указанной конструкции исключен. В то же время риск является

<sup>1</sup> См. Определение Конституционного Суда РФ от 12.07.2006 № 377-О «По жалобе гражданина Кузнецова Евгения Анатольевича на нарушение его конституционных прав абз. 11 ст. 1, п. 2 ст. 15 и ст. 16 Федерального закона «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» // Вестник Конституционного Суда Российской Федерации, 2007, № 1; Определение ВАС РФ от 08.12.2006 N 10950/06; Апелляционное определение Лысьвенского городского суда Пермского края по делу № 11-3/2011; Решение Ворошиловского районного суда г. Ростова-на-Дону по делу №2-1994/2010 от 24.11.2010; Долгова М.Н. Возмещение материального ущерба. М.: ГроссМедиа, РОСБУХ, 2009. С. 155.

<sup>2</sup> См. Фогельсон Ю.Б., Рассохин В.В. Гарантированность возмещения вреда в обязательном страховании ответственности и правовые средства ее реализации // Законы России: опыт, анализ, практика. 2010. № 11. С. 6.

<sup>3</sup> См. Лазарева Л.И. Правовое регулирование безопасности при перевозке грузов // Транспортное право. 2012. № 3. С. 23.

ответственности за причинение вреда<sup>4</sup>. Сходной позиции придерживаются и другие авторы<sup>5</sup>.

Автору настоящего исследования позиция первой группы исследователей, допускающих применение регресса в отношениях по обязательному страхованию ответственности, представляется более обоснованной. О принципе гарантированности возмещения вреда, предусмотренном ФЗ «Об ОСГОП», а также необходимости использования воспитательной функции правовых механизмов указывалось выше, здесь следует отметить, что реализация на практике позиции второй группы авторов, которая заключается в отмене регресса в страховании как такового, приведет к тому, что основания регресса, которые сейчас предусмотрены ФЗ «Об ОСГОП», станут основаниями отказа в признании случаев страховыми, что, соответственно, сделает невозможным получение потерпевшими страховой выплаты в случаях, предусмотренных ст. 19 рассматриваемого нормативного акта. При подобных обстоятельствах целесообразность введения в действие ФЗ «Об ОСГОП» для декларируемых им целей стояла бы под вопросом. Кроме того, аргумент об отсутствии в договоре страхования риска также может быть подвергнут критике в связи с тем, что право регресса возникает у страховщика не во всех случаях, а лишь тогда, когда нарушение договора страхования страхователем носило наиболее грубые формы и увеличивало риск наступления страхового случая при фактическом попустительстве страхователя. Нельзя согласиться с аргументом о том, что фактически страхования при предъявлении страховщиком регрессного требования не было вообще, так как для потерпевшего как кредитора в обязательстве фигура должника имеет большое значение. Страховщик – это организация с повышенными финансовыми требованиями к ней, имеющая опыт в урегулировании страховых случаев, а также, что немаловажно, являющаяся членом саморегулируемой организации страховщиков, имеющей рычаги воздействия на него. Таким образом, существует большая вероятность надлежащего исполнения обязательств по выплате возмещения потерпевшему подобным должником, что имеет большое значение в виду действия пп. 1 п. 2 ст. 4 ФЗ «Об ОСГОП». Что касается различия требований о возмещении вреда и выплате страхового возмещения, то автор настоящего исследования придерживается позиции о том, что отношения между потерпевшим и страховщиком складываются в рамках страхового обязательства. Возникновение у страховщика права регрессного требования к страхователю в предусмотренных законом случаях есть некая санкция за грубое нарушение договора страхования, которое увеличивает вероятность наступления страхового случая, и которое в иных обстоятельствах было бы основанием для отказа в признании случая страховым. Однако в виду

<sup>4</sup> См. Худяков А.И. Теория страхования. М.: Статут, 2010. С. 411.

<sup>5</sup> См. например Споры о компенсации морального вреда. Сборник документов / под общ. Ред. М.Ю. Тихомирова. М.: Издательство Тихомирова М.Ю., 2006. С. 11.

социальной значимости рассматриваемого вида страхования, отказ в признании случая страховым в данной ситуации не может быть последствием нарушения договора страхования, так как договор заключается в пользу третьего лица и в первую очередь это ударит по интересам потерпевшего. При изложенных обстоятельствах регресс выступает механизмом, который позволяет достичь баланса интересов всех сторон складывающихся правоотношений. Кроме того, путем исполнения обязательства по выплате страхового возмещения страховщик фактически исполняет обязательство

перевозчика по возмещению вреда в части выплаченного страхового возмещения, однако имеет право предъявить к последнему регрессное требование в виду грубого нарушения последним договора страхования.

Таким образом, механизм предъявления регрессного требования служит интересам сторон складывающихся отношений, а также способствует реализации принципа справедливости и, следовательно, его применение к указанным отношениям обоснованно. ■

#### Библиографический список

1. Федеральный закон РФ от 14 июня 2012 г. N 67-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности перевозчика за причинение вреда жизни, здоровью, имуществу пассажиров и о порядке возмещения такого вреда, причиненного при перевозках пассажиров метрополитеном» // Российская газета, №136, 18.06.2012.
2. Зобова Е.П. Новый вид обязательного страхования: страхование ответственности перевозчика за причинение вреда» // Страховые организации: бухгалтерский учет и налогообложение. 2012. № 6. – С. 11 – 21.
3. Корнеева О.В. Соотношение деликтной ответственности владельцев транспортных средств и страхования: основные модели // Юридический мир. 2011. № 4. – С. 39 – 41.
4. Корнеева О.В. Деформация функций деликтной ответственности при условии ее обязательного страхования владельцами транспортных средств // Юрист. 2013. № 8. – С. 26 – 29.
5. Федеральная закон от 25.04.2002 № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» // Российская газета, №2948, 07.05.2002.
6. Скатица А.В. Обзор судебной практики по рассмотрению споров, связанных с применением Федерального закона от 25.04.2002 N 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» // Арбитражные споры. 2008. № 1. – С. 26 – 45.
7. Глинка В.И., Ручкин О.Ю., Трунцевский Ю.В. Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств: теоретические и практические аспекты: Научно-практическое пособие. – М.: Юрист, 2013. – 144 с.
8. Сокол П.В. Регресс страховщика в отношениях по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств // Закон. 2008. № 10. – С. 144 – 150.
9. Определение Конституционного Суда РФ от 12.07.2006 № 377-О «По жалобе гражданина Кузнецова Евгения Анатольевича на нарушение его конституционных прав абз. 11 ст. 1, п. 2 ст. 15 и ст. 16 Федерального закона «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» // Вестник Конституционного Суда Российской Федерации, 2007, № 1;
10. Определение ВАС РФ от 08.12.2006 N 10950/06;
11. Апелляционное определение Лысьвенского городского суда Пермского края по делу № 11-3/2011;
12. Решение Ворошиловского районного суда г. Ростова-на-Дону по делу №2-1994/2010 от 24.11.2010;
13. Долгова М.Н. Возмещение материального ущерба. – М.: ГроссМедиа, РОСБУХ, 2009. – 288 с.
14. Фогельсон Ю.Б., Рассохин В.В. Гарантированность возмещения вреда в обязательном страховании ответственности и правовые средства ее реализации // Законы России: опыт, анализ, практика. 2010. № 11. – С. 3 – 13.
15. Лазарева Л.И. Правовое регулирование безопасности при перевозке грузов // Транспортное право. 2012. № 3. – С. 23 – 24.
16. Худяков А.И. Теория страхования. – М.: Статут, 2010. – 656 с.
17. Споры о компенсации морального вреда. Сборник документов / под общ. Ред. М.Ю. Тихомирова. М.: Издательство Тихомирова М.Ю., 2006. – 59 с.

## МЕТОДЫ БОРЬБЫ С КОРРУПЦИЕЙ

**Соёлма Зоригтуевна ЦЫРЕНОВА**

магистрант

Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления

В современном обществе тема методов борьбы с коррупцией на сегодняшний день является очень актуальной. Периодически в средствах массовой информации мы узнаем об очередном деле в отношении высокопоставленных чиновников и известных людей. Несмотря на борьбу с коррупцией в России, она процветает. Необходимо более тщательно изучить саму коррупцию и использовать наиболее эффективные методы борьбы с ней.

Коррупция – это достаточно сложное социально-экономическое явление и не имеет единственного общепринятого определения.

Наиболее употребительное определение коррупции – это использование должностным лицом своих властных полномочий и доверенных ему прав в целях личной выгоды, противоречащее законодательству и нормам морали. Чаще всего говорят о коррупции только в государственном аппарате и силовых структурах.

Меры по противодействию и борьбе с коррупцией являются наиболее важными для России. Все мы знаем, что уровень коррупции в России высок, а так же что коррупция в государственных структурах препятствует развитию государственного управления, что в целом тормозит экономическое развитие страны.

К числу наиболее действенных методов борьбы с коррупцией можно отнести следующие.

Чтобы сформировать в общественном сознании убеждение необходимо реализовать проект в областных СМИ. Должны регулярно публиковаться материалы о конкретных фактах коррупции, деятельности комиссии по борьбе с коррупционными правонарушениями. Нужно широко освещать факты заведенных уголовных дел, связанных с дачей взяток, превышением служебных полномочий чиновников и силовых структур. Их задача не только информировать общественность о конкретных случаях коррупции, но и пропагандировать антикоррупционную программу, сообщать об ее успехах, учить граждан навыкам антикоррупционного поведения, формировать новые нормы гражданской морали. Одновременно необходимо поддержать СМИ, защитив их законодательно. [2, с.13]

Повышение заработной платы – следующий действенный метод борьбы с коррупцией. Зарплата должна быть конкурентоспособной. Можно внедрять различные системы льгот, боязнь потери

которых при уличении во взяточничестве тоже оказывается очень действенным сдерживающим фактором. В Сингапуре, успешно реализовавшем антикоррупционную программу, существенное повышение заработной платы началось задолго до начала экономического процветания страны и в условиях распространенной коррупции.

Следует проводить и профилактику коррупции, которая является более эффективной. Коррупцию невозможно ограничить только законодательными методами и борьбой с ее проявлениями, более продуктивно устранение условий, ее порождающих. В сфере развития профилактических мер по борьбе с коррупцией, оправданным будет внедрение в систему стандартов высшего образования учебной дисциплины, направленной на формирование у студентов антикоррупционного мышления. Вводить новую дисциплину, которая будет более тщательно и глубоко изучать последствия и ответственность коррупции. На базе Патриотической платформы реализуется «Молодежный антикоррупционный проект», в рамках которого действуют антикоррупционные советы в вузах. «Молодежный антикоррупционный проект» начал работу в 2013 году, и на сегодняшний день действует в 19 вузах в 7 регионах страны.

Возможен и такой вариант признания уже существующих рыночных отношений в рамках правового поля. Например, чтобы получить государственную справку, паспорт, регистрация недвижимости и т.д., быстрее положенного срока, достаточно лишь будет открыто и на законном основании за это заплатить, согласно установленным тарифам. Впервые, это истребит коррупцию, во-вторых это дополнительный доход в казну. Стоит отметить, что введение легальной торговли «красивыми» номерами например не является новшеством среди других государств. [1] Довольно широко такая мера распространена во многих западных странах. В 1989 году официальная продажа «красивых» номеров введена в Великобритании. По данным государственного Агентства лицензирования водителей и автомобилей проведение аукционов принесло в бюджет государства около полутора миллиардов фунтов стерлингов. В продаже красивых номеров преуспели Объединенные Арабские Эмираты. Здесь покупка регистрационного знака становится еще одним элементом престижа, ведь их цена оказывается поистине высокой. Так, автомобильный номер «1» был

продан по цене в 14 миллионов долларов. Не раз в Государственную Думу России вносился законопроект о продаже «красивых» автомобильных номеров (с повторяющейся комбинацией цифр или букв), в том числе через электронные торги, но законопроект был отклонен в основном из-за того, что стоимость одной и той же государственной услуги не может быть различной, как предлагалось в документе.

Для борьбы с каждым видом коррупции нужен системный подход, необходимо учитывать взаимосвязь между отдельными видами коррупции. Коррупцию невозможно побороть в отдельной сфере, только борьба со всеми ее проявлениями может изменить ситуацию к лучшему.

Исходя из вышеизложенного можно сказать, что коррупция стала для нас обыденным. Каждый день мы сталкиваемся с ней. Лишь 39% граждан ставят

коррупцию в ряд семи наиболее важных проблем России. Это следует из опроса, данные которого ВЦИОМ опубликовал в начале декабря 2014 года.

Если верить свидетельству ежегодного рейтинга Transparency International, уровень коррупции в России несколько снизился. Причинами, как считают многие, стали принятие комплекса антикоррупционных законов.

Между тем коррупция продолжает вмешиваться во все сферы социальной жизни, несмотря на громкую антикоррупционную пропаганду со стороны власти и принимаемые меры.

Важно отметить, что для того чтобы окончательно искоренить коррупцию, необходимо начинать с себя. Ведь многие не знают, как бороться с коррупцией, большинство людей не представляют, какими средствами можно победить коррупцию. ■

### Библиографический список

1. Бурлакова, Л.А. Почему у Грузии получилось /– М. : ООО «Юнайтед Пресс», 2011. – 271 стр.
2. Карпов В. К. Современные методы противодействия коррупции в России 2013. – 28 с.
3. Коваль А.В. Государственная политика в области противодействия коррупции. // Законность, 2010, №10.

## ГОСУДАРСТВЕННО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СУДЕБНОЙ СИСТЕМЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**Евгений Юрьевич ШУЛИКИН**

аспирант кафедры государственного и административного права

ФГБОУ ВПО «Самарский государственный университет»

В современном демократическом обществе институт судебной власти выступает в качестве универсального механизма разрешения споров возникающих в ходе участия индивидов в социально-экономических отношениях, реализации их прав и обязанностей. Однако сбалансированное функционирование данного института невозможно без достаточной степени правового закрепления способов его деятельности, а также без создания на учредительном уровне системы основополагающих принципов его работы.

Суд, как способ разрешения конфликтных ситуаций был востребован человечеством практически на протяжении всей мировой истории. На начальной стадии государственности существуют различные способы восстановить нарушенное право или справедливость. Частный способ восстановления права руками потерпевшего или истца, то есть месть в точном смысле (самоуправство) с появлением государства постепенно исчезает, сохраняясь в различных комбинациях с родовой, общинной и государственной судебной властью. На этом этапе развития человеческого общества возникает спрос на формализованный механизм привлечения виновных лиц к ответственности, который будет иметь способность снижать риски, связанные с субъективной оценкой того или иного дела. Естественным образом возникают судебные функции общины как обязанность соседей помогать обиженному.

Что касается истории нашего государства, возникновение первых квазисудебных, но организационно оформленных органов власти связано с принятием Русской Правды.

В эпоху Русской Правды община обсуждает уголовные иски; представители её, «добрые люди», занимаются исками, возникающими из договоров. Стремление решать споры между общинами судебным процессом, а не войной вызывает необходимость государственных судебных органов.

Государственными (земскими) судебными органами в древнерусском государстве являются:

1) князь; его судебные функции простираются на всю землю и вне резиденции осуществляются им лично, или через проезжий суд, или через постоянных чиновников (рассадников и тиунов), действующих постоянно от имени князя. Место суда – «княж двор» – не только резиденция князя, но и те дворы, где сидели в провинциях княжьи чиновники;

2) бояре или судят отдельно, заменяя княжий суд, или постоянно вместе с князем;

3) вече обсуждает нарушение прав целой земли (то есть дела о земской измене и других государственных преступлениях), но первоначально – и всякие иски<sup>1</sup>.

Стоит отметить, что эволюция системы судебных институтов России имеет достаточно долгую историю. Конечно, не всегда функционирование судебных органов было подкреплено четким и однозначным нормативно-правовым базисом. Однако, в связи с усложнением социальных отношений стало очевидно, что для выполнения тех задач, которые возлагает общество на судебные органы необходимы недвусмысленные правовые нормы, которые могли бы обеспечить их работу. Не вдаваясь особенно подробно в исторические аспекты, следует отметить, что одна из первых попыток осмысленно выстроить судебную систему на государственном уровне и снабдить её необходимой нормативной базой деятельность была предпринята в период царствования Петра Первого. В это время судебная система российского государства (которая была основана на феодальных отношениях) претерпела существенные изменения, которые были продиктованы переходом к абсолютизму<sup>2</sup>.

Как отмечают исследователи, одной из главных проблем России начала XIX века было отсутствие систематизированного законодательного материала, а это существенным образом тормозило развитие институтов судебной власти. Коренным образом ситуация изменилась в период царствования Николая Первого, который в 1826 году своим указом создал специальную кодификационную комиссию – второе отделение собственной его Величества канцелярии. Во главе комиссии император поставил М.М.Сперанского, талантливого администратора, одного из самых образованных людей своего времени. Небольшой коллектив чиновников во главе со Сперанским фактически повторил подвиг юристов Юстиниана и в семилетний срок осуществил грандиозную систематизацию законодательства. Кроме того, существенные изменения в судебной системе России первой половины XIX века были вызваны проведением реформы центрального управления. Теперь управление судебным ведомством было поручено министру юстиции, которым стал генерал-прокурор Сената. Роль высшего суда Империи играл Сенат, чьи полномочия были чрезвычайно ши-

<sup>1</sup> Владимирский - Буданов М.Ф. Обзор истории русского права. Ростов-на-Дону, 1995. С. 582.

<sup>2</sup> Краснов Ю.К., Мокрый В.С. Государственной строительством в России: история и современность / М.: ЗАО «Самарский информационный концерн», 2001. С. 287.

роки. Еще одним высшим судебным учреждением был государственный совет, ставший верховной апелляционной инстанцией для сенатских департаментов, а низшим звеном судебной системы остались сословные судебно-административные органы: для дворян – низшие земские суды, а для мещан и разночинцев – управы благочиния. Они выполняли не только судебные, но и административно-полицейские функции<sup>1</sup>.

Очередной раз судебная система России претерпела изменение в 1917 году, в связи с происходившими в то время революционными процессами в государстве. В частности, декретом СНК РСФСР от 24 ноября 1917 года упразднились многие существующие органы судебной власти. Конституция СССР от 5 декабря 1936 года устанавливала новую систему органов судебной власти. Согласно ей правосудие в СССР осуществлялось Верховным Судом СССР, Верховными Судами союзных республик, краевыми и областными судами, судами автономных республик и автономных областей, окружными судами, специальными судами СССР, создаваемыми по постановлению Верховного Совета СССР, а также народными судами. Кроме того, закреплялось то, что разбирательство дел во всех судах СССР открытое, если законом не предусмотрены исключения, с обеспечением обвиняемому права на защиту, кроме того устанавливался принцип независимости судей.

Конституция СССР от 7 октября 1977 года установила некоторые дополнительные гарантии осуществления правосудия, а также новые, более прогрессивные, принципы функционирования судебной системы в государстве. Например, на учредительном уровне закреплялась коллегиальность правосудия, а кроме того устанавливалось, что правосудие в СССР осуществляется на началах равенства граждан перед законом и судом.

В действующей Конституции Российской Федерации судебной власти посвящена Глава 7. На основе положений Конституции Российской Федерации принят ряд федеральных конституционных законов: о судебной системе Российской Федерации (1996), об арбитражных судах (1995), о военных судах (1999), о Конституционном Суде Российской Федерации (1994); приняты федеральные законы о мировых судьях (1998), о статусе судей (1992), о защите судей и других служащих правоохранительных органов (1995), об органах судейского сообщества (2002) и т. д. В дальнейшем во многие из этих актов внесены изменения, получившие название судебной реформы; повышены статус судей и их ответственность. В 2008 г. принят Федеральный закон «Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов». Главы о судебной власти (и о прокуратуре) имеются в конституциях и уставах некоторых субъектов Российской Федерации. Имеют место случаи, когда на уровне субъектов Российской Федерации принимаются нормативные пра-

<sup>1</sup> Встать! Суд идет! (История Самарской Фемиды). – Самара: ООО «Офорт», 2005. С. 28.

вовые акты, регулирующие судебную деятельность, но такое регулирование (за исключением положений о конституционных, уставных судах субъектов Российской Федерации и отчасти — о мировых судьях) зачастую выходит за пределы компетенции субъекта Российской Федерации.

Задача судебной власти, судов — обеспечение правосудия, которое в Российской Федерации осуществляется посредством конституционного, гражданского, административного и уголовного судопроизводства и только судами, созданными в соответствии с Конституцией РФ<sup>2</sup>. Вместе с тем, для успешного решения задач, возложенных на судебную систему, деятельность органов государственной власти, направленная на её развитие и поддержание должна носить системный и всеобъемлющий характер, так как спектр проблем, с которыми сталкивается современная российская юстиция чрезвычайно широк.

Среди наиболее общих проблемных моментов можно некоторые проблемы, касающиеся материально-технического обеспечения деятельности судов, нехватку помещений и некоторые другие трудности, которые, безусловно, негативным образом влияют на функционирование юстиции, но все же вопрос об избыточной нагрузке на судей представляется центральным. В связи с этим необходимо в первую очередь проводить мероприятия по интенсификации подготовке новых кадров для судебной системы, оптимизации работы судей, необходимо также обратить внимание на возможность введения инновационных технологий в деятельность судов, которые помогли бы ускорить процесс принятия качественных судебных решений.

Кроме того законодательно следует более четко проработать варианты разгрузки судебных органов при помощи внедрения эффективных механизмов досудебного разрешения споров.

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод, что в современном российском государстве создается достаточный нормативно-правовой базис, закреплены цели и принципы функционирования судебной системы, которые могут обеспечить современное, демократическое, открытое правосудие. Однако работа над совершенствованием законодательства не должна прекращаться на достигнутом. В меняющемся мире, где каждый день новые технологии замещают старые, растет правосознание населения, уделяется гораздо больше значения защите прав человека и гражданина, очень важно, чтобы закон поспевал за развитием общественных отношений. Для того чтобы судебная система функционировала сбалансировано и могла отвечать вызовам современного общества необходимо и современное законодательство в области судопроизводства, которое не должно оставаться статичным и обязано идти в ногу со временем. ■

<sup>2</sup> Чиркин В. Е. Конституционное право России: учебник / В.Е.Чиркин. – 6-ое изд., перераб. и доп. – М.: Норма, 2009. С. 445.

## ВОИНСКАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ

**Игорь Ярославович СКАЛЕЦКИЙ**

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса*

Военнослужащие как граждане Российской Федерации наделены теми же правами и свободами, которые присущи всем гражданам и изложены в Конституции РФ. [1] В силу особенностей федеральной государственной службы на них действующим законодательством возложены дополнительные обязанности, а в понятие статуса, как это вытекает из ст. 1 Закона РФ "О статусе военнослужащих", входит и их ответственность. [2]

Армия всегда имела и имеет своим назначением охрану целостности и суверенитета государства, существующего в нем порядка. Вместе с тем военнослужащие никогда не могли бы выполнить возложенные на них задачи, если бы каждый из них действовал по своему усмотрению. Сила армии заключается в ее единении. Основу такого единения всегда составлял принцип единоначалия, который наделяет командиров (начальников) властью отдавать приказы и требовать их исполнения, а подчиненных обязывает исполнять такие приказы.

Тема воинских преступлений является актуальной во все времена существования армии. Так как в последнее время усугубились социальные проблемы, уровень жизни военнослужащих, проблема преступлений против военной службы остается одной из самых серьезных.

Преступность военнослужащих - один из компонентов общей преступности в стране, совокупность преступлений, совершаемых особой категорией граждан - военнослужащими, проходящими военную службу по призыву либо по контракту в Вооруженных Силах Российской Федерации, других войсках и воинских формированиях страны (пограничных, внутренних, железнодорожных войсках, войсках гражданской обороны; инженерно-технических и дорожно-строительных воинских формированиях; в службе внешней разведки, органах ФСБ, федеральных органах государственной охраны). [3]

Преступность военнослужащих включает две группы совершаемых ими преступлений:

- преступления против военной службы, установленного порядка ее прохождения (неисполнение приказа, сопротивление начальнику, дезертирство, нарушение правил несения боевого дежурства и т.п.);

- общеуголовные преступления (против личности, против собственности и т.п.). [4]

Общественная опасность воинских преступлений выражается в нарушении установленного порядка

прохождения военной службы. Социальную опасность представляют не сами по себе нарушения военно-служебных отношений, а те вредные последствия, которые могут наступать в результате допущенных нарушений.

Всякое воинское преступление в той или иной мере ослабляет готовность армии к вооруженной борьбе с вероятным противником, ограничивает достижения главных целей военной безопасности - предотвращение, локализация и нейтрализация военных угроз Российской Федерации.

Очень важным понятием в процессе рассмотрения военных преступлений является виновность. Очень часто в уголовной практике остаются «белые пятна» относительно виновности или невиновности определенного субъекта.

Ключевой нормой, определяющей содержание и пределы ответственности за преступления против военной службы, является ст. 331 УК, формирующая их понятие: "Преступлениями против военной службы признаются предусмотренные настоящей главой преступления против установленного порядка прохождения военной службы, совершенные военнослужащими, проходящими военную службу по призыву либо по контракту в Вооруженных Силах Российской Федерации, других войсках и воинских формированиях Российской Федерации, а также гражданами, пребывающими в запасе, во время прохождения ими военных сборов". [6]

Исходя из приведенной дефиниции, можно сделать вывод, что законодательство о воинских преступлениях отражает связь уголовного законодательства с военным строительством, его направленность на обеспечение боевой готовности войск уголовно-правовыми средствами, возможность применения его в условиях военного времени и боевой обстановки, а также особый статус лиц - субъектов преступлений против военной службы с особенностями их ответственности за совершение преступлений.

Понятие преступлений против военной службы создает правовую базу для борьбы с данным родом посягательствами и для развития законодательства в соответствии с изменениями, происходящими в экономической, политической, военной и иных сферах общественной жизни. Воинское преступление - одна из угроз военной безопасности государства, его общественная опасность проявляется в причинении либо создании угрозы причинения вреда ин-

тересам военной безопасности страны.

Значительный вклад в разработку проблем уголовной ответственности и профилактики преступлений внесли Г.Н. Борзенков, С.Я. Булатов, Б.В. Волженкин, Б.С. Волков, В.А. Иванников, А.А. Исаев, В.И. Ковалев, Д.П. Котов, Н.Ф. Кузнецова, Н.С. Лейкина, А.А. Малиновский, Р.И. Михеев, А.С. Никифоров, В.Г. Павлов, Г.Ф. Поленов, Е.В. Садков, Н.С. Таганцев, Д.А. Шестаков и др.

Анализ причин и условий, способствовавших совершению преступлений, свидетельствует о том, что они стали возможными в силу неисполнения или ненадлежащего исполнения военнослужащими, их совершившими, своих общих и специальных обязанностей, а также в связи с грубыми нарушениями командирами (начальниками) должностных обязанностей по обеспечению уставного порядка и контроля за личным составом.

Среди командиров, в том числе офицеров, прапорщиков и мичманов, преобладает озабоченность соблюдением требований Закона "О статусе военнослужащих" в части их статуса, лишь касающейся прав и свобод. При этом о своих обязанностях и ответственности за их ненадлежащее исполнение многие забывают, что свидетельствует о кризисе нравственности и неготовности части военнослужащих, в том числе и офицеров, в основном молодых, к добросовестному исполнению обязанностей военной службы.

С целью обеспечения гармоничного сочетания, всех составляющих статуса военнослужащих, представляется необходимым принять законодательные акты, предусматривающие четкие и действенные механизмы его соблюдения в части их прав и свобод, а также компенсаций, связанных с условиями несения военной службы. Необходимо значительно поднять уровень льгот, что позволит повысить престиж военной службы и на этой основе ответственность военнослужащих за исполнение обязанностей военной службы и значительно сократить число военнослужащих, привлеченных к уголовной ответственности, укрепить боевую го-

товность войск.

Прежде всего заслуживают внимания общепредупредительные меры. Общество нуждается в четком формулировании национальных идеалов и концепции национальной безопасности, отраженной в законе. Идеологическое обеспечение престижности военной службы - необходимое условие оздоровления армии. Патриотизм, любовь к Родине, земле предков - чувство, присущее любой здоровой нации. Факты унижения государственного и национального достоинства необходимо решительно пресекать. Следует выработать четкую почвенническую концепцию российского патриотизма и активно утверждать ее в качестве важнейшего элемента государственной идеологии. Никому еще не удавалось воспитать защитников родной страны на образцах зарубежной культуры. Лишь люди, которые глубоко и до самоотверженности любят свою Родину, захотят стать воинами, и захотят научиться защищать ее.

Обеспечение высокой боевой готовности войск должно стать главной составляющей государственной политики. Ссылки на недостаточность материальных средств неоправданны, актуален старинный афоризм: "Тому, кто не хочет содержать свою армию, придется содержать чужую". Сэкономив на боевой подготовке войск, наше общество потеряло тысячи солдат в Чечне. [6]

Принципиальная схема развития системы воздействия на преступность такова: выявление факторов преступности; поиск способов их устранения либо блокирования; изыскание ресурсов для этого; комбинирование в рамках имеющихся ресурсов методов и мер воздействия по принципу их максимальной эффективности и минимальности затрат.

Участие всех граждан в воздействии на преступность является принципиальным условием, поскольку без опоры на массы еще ни в одном государстве не удалось сконструировать действенную систему борьбы с преступностью и изыскать достаточно ресурсов для ее эффективного функционирования. ■

### Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации СПб. ООО «Виктория плюс», -М., 2003.
2. Уголовный Кодекс Российской Федерации от 24 мая 1996 года. -М.: Юристъ, 2009. - 192 с.
3. ФЗ «О статусе военнослужащих» от 27 мая 2008 г., с изм. и доп., внесенными ФЗ от 31 декабря 1999 г., 19 июня, 7 августа, 27 декабря 2000 г., 26 июля 2001 г. СЗ РФ. -М., 2009. № 22. Ст. 2331.
4. Борисенко В.М. / Преступления против военной службы / Под общ. ред. канд. юрид. наук. М., 2009.

## ОГРАНИЧЕНИЯ ПРИ ПРИЕМЕ НА РАБОТУ ЖЕНЩИН И НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

*Екатерина Владимировна КУЗЬМИНА*

*Московский государственный гуманитарный университет имени М.А. Шолохова*

Современное трудовое право России отражает в себе все международные демократические принципы, соответствует параметрам и критериям соблюдения основных прав и свобод человека, закрепленным в Уставе ООН, Всеобщей декларации прав человека, Международном пакте «О гражданских и политических правах», многочисленных конвенциях Международной организации труда.

Закрепленные на законодательном уровне основные принципы трудового права включают в себя такие важнейшие постулаты как запрет на дискриминацию в труде и недопущение эксплуатации детей. Именно эти два основных положения реализуются на практике посредством установления некоторых ограничений при приеме на работу женщин и несовершеннолетних граждан.

Конституция Российской Федерации также закрепила основания для таких ограничений. Они выражаются в следующих статьях:

- запрещаются любые формы дискриминации по признакам социальной, расовой, национальной, языковой или религиозной принадлежности (ст. 19);

- ничто не может быть основанием для умаления достоинства личности, в том числе работника (ст. 21);

- гарантируется свобода труда (п. 1 ст. 37);

- запрещен принудительный труд (п. 2 ст. 37 [1]; и др.

Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 года № 197-ФЗ также закрепил легитимные основания для установления некоторых ограничений при заключении трудового договора с женщинами и несовершеннолетними. Самым полным образом это отражено в ст. 2 в запрете принудительного труда и дискриминации в сфере труда [2].

Женщины и несовершеннолетние граждане (равно как и лица с семейными обязанностями) квалифицируются Трудовым кодексом Российской Федерации как особые категории работников. В отношении одних из них предусмотрены ограничения на выполнение определенных видов работ. Другим не может быть установлен испытательный срок. С третьими не заключается договор о материальной ответственности и т.д. Но чем больше условий и ограничений, тем выше риск нарушений. Особый статус женщин и несовершеннолетних

как работников подразумевает под собой необходимость, во-первых, соблюдения работодателем определенных ограничений при использовании их труда, а во-вторых, предоставления им соответствующих гарантий. Очевидно, что учитывать все нюансы трудовых отношений с данной категорией сотрудников необходимо уже при заключении трудового договора. Однако при этом следует иметь в виду, что различия при приеме на работу, установлении оплаты труда, продвижении по службе, установлении или изменении индивидуальных условий труда, подготовке и дополнительном профессиональном образовании, расторжении трудового договора и т.д., не основанные на деловых качествах работников и характеристиках условий их труда, не допускаются.

Далее рассмотрим конкретные ограничения, которые отечественный законодатель предусмотрел в отношении женщин и несовершеннолетних граждан при заключении с ними трудового договора, преследуя цель соответствовать вышеприведенным общепризнанным принципам.

Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 28 января 2014 года № 1 «О применении законодательства, регулирующего труд женщин, лиц с семейными обязанностями и несовершеннолетних» в п. 7 прямо указывает на то, что «трудовым законодательством установлены ограничения на выполнение лицами, не достигшими восемнадцатилетнего возраста, и женщинами определенных видов работ» [5], и далее конкретизирует эти ограничения.

Для удобства их анализа и конкретизации разделим рассматриваемые ограничения на три блока:

1. Ограничения в отношении женщин:

- запрещается заключать трудовой договор с женщинами, если его предметом будет выполнение работ, связанных с подъемом и перемещением вручную тяжестей, превышающих предельно допустимые нормы (ч. 2 ст. 253 ТК РФ);

- нельзя принимать на работу женщин, в случае если выполнение такой работы сопряжено с вредными и (или) опасными условиями труда, а также осуществляется под землей (ч. 1 и 3 ст. 253 ТК РФ).

Перечисленные условия с большой степенью вероятности окажут неблагоприятное воздействие на женский организм. Таким образом, можно сде-

лать вывод, что устанавливая подобные ограничения отечественный законодатель заботился о защите здоровья женщины от воздействия вредных и (или) опасных производственных факторов, то есть таких факторов производственной среды и трудового процесса, воздействие которых на работника может привести к его заболеванию и (или) травме (ст. 209 ТК РФ).

Аналогичная позиция подтверждается Постановлением Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 28 января 2014 года № 1, в которой прямо указано на то, что отказ в заключении трудового договора с женщиной на выполнение названных работ не является дискриминационным, если работодателем не созданы безопасные условия труда, и это подтверждено результатами проведения специальной оценки условий труда в порядке, предусмотренном Федеральным законом от 28 декабря 2013 года № 426-ФЗ «О специальной оценке условий труда» [3], а также заключением государственной экспертизы условий труда.

2. Ограничения в отношении несовершеннолетних:

- нельзя принимать на работу несовершеннолетних граждан, в случае если выполнение такой работы сопряжено с вредными и (или) опасными условиями труда, а также осуществляется под землей. Аналогично с вышеперечисленной категорией лиц выполнение подобных работ с высокой степенью вероятности может причинить вред здоровью несовершеннолетних;

- запрещается заключать трудовой договор с несовершеннолетними гражданами, если его предметом будет выполнение таких работ, которые могут нанести вред нравственному развитию несовершеннолетних (игорный бизнес, работа в ночных кабаре и клубах, производство, перевозка и торговля спиртными напитками, табачными изделиями, наркотическими и иными токсическими препаратами, материалами эротического содержания);

- также как и в отношении женщин, в отношении несовершеннолетних принимается ограничение в приеме на работу, которая предусматривает переноску (передвижение) тяжестей сверх установленных предельных норм (ст. 265 ТК РФ). Кроме того, в настоящее время действует Перечень тяжелых работ и работ с вредными или опасными условиями труда, при выполнении которых запрещается применение труда лиц моложе 18 лет, утвержденный Постановлением Правительства Российской Федерации от 25 февраля 2000 года № 163 [4];

- по общему правилу нельзя заключать трудовой договор с несовершеннолетним лицом, не достигшим возраста 16 лет. Из данного правила есть несколько исключений, которые также дополняются своими ограничениями. Так, например, в отдельных случаях предусматривается заключение трудового договора с несовершеннолетними лицами, младше 16-летнего возраста, но только если он является учащимся, только на выполнение легкого

труда, и только при наличии письменного согласия одного из родителей (попечителя) и органа опеки и попечительства.

3. Общие ограничения, устанавливаемые и для женщин, и для несовершеннолетних.

Интересно, что данные ограничения установлены в форме дозволения, своеобразные исключения из ограничений. Отечественный законодатель предусмотрел и такие положения, которые устанавливаются, что во время участия несовершеннолетнего спортсмена (то есть младше 18 лет), и женщины-спортсмена в спортивных мероприятиях превышение этими лицами предельных норм нагрузок при подъеме и перемещении тяжестей вручную допускается, если это необходимо в соответствии с планом подготовки к спортивным соревнованиям и применяемые нагрузки не запрещены им по состоянию здоровья в соответствии с медицинским заключением (ч. 4 ст. 348.8, ст. 348.9 ТК РФ).

Действующим законодательством предусмотрены также и другие ограничения, но они касаются уже не приема на работу, а непосредственно выполнения работы (направление в командировки, сверхурочная работа, а также работы в ночное время, в праздничные и выходные дни, и т.д.) или расторжения трудового договора (с беременными женщинами и женщинами, имеющими детей).

Как показывает практика, в настоящее время большинство работодателей не спешат принимать на работу несовершеннолетних граждан, а если и пользуются их трудом, то не оформляют их на работу. Связано это со сложностями при заключении и расторжении трудового договора, а также особенностями трудовой деятельности – законодатель установил достаточно много ограничений. Поскольку труду подростков уделяется особое внимание, нередко трудовые споры и довольно часто работники выигрывают их. И даже у судов, рассматривающих такие споры, возникают вопросы о применении тех или иных норм трудового законодательства в отношении несовершеннолетних. Трудовая деятельность работников в возрасте до 18 лет достаточно специфична. Работодателю, принявшему решение о приеме на работу подростка, придется досконально изучить нормы трудового законодательства в отношении несовершеннолетних, регулирующие прием на работу, оплату труда, режимы рабочего времени и времени отдыха, а также нюансы расторжения трудового договора с такими работниками, чтобы снизить риски нарушений и привлечения к ответственности [6].

Таким образом, вышеперечисленные ограничения, устанавливаемые при приеме на работу и заключении трудового договора с женщинами и несовершеннолетними гражданами, не нарушают, как это могло показаться бы на первый взгляд, а, наоборот, укрепляют и соблюдают общепризнанные принципы трудового права и концепции прав и свобод человека. ■

## Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 04.08.2014, N 31, ст. 4398.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 06.04.2015) // Собрание законодательства РФ, 07.01.2002, N 1 (ч. 1), ст. 3.
3. Федеральный закон от 28.12.2013 N 426-ФЗ (ред. от 23.06.2014) «О специальной оценке условий труда» // Собрание законодательства РФ, 30.12.2013, N 52 (часть I), ст. 6991.
4. Постановление Правительства РФ от 25.02.2000 N 163 (ред. от 20.06.2011) «Об утверждении перечня тяжелых работ и работ с вредными или опасными условиями труда, при выполнении которых запрещается применение труда лиц моложе восемнадцати лет» // Собрание законодательства РФ, 06.03.2000, N 10, ст. 1131.
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 28.01.2014 N 1 «О применении законодательства, регулирующего труд женщин, лиц с семейными обязанностями и несовершеннолетних» // Бюллетень Верховного Суда РФ, N 4, апрель, 2014.
6. Шадрин Т.В. Несовершеннолетние работники: разъяснения Пленума ВС РФ // Отдел кадров коммерческой организации. 2014. N 3. С. 14 – 21.

## СОВРЕМЕННЫЕ СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ И СОХРАННОСТИ НЕФТИ И НЕФТЕПРОДУКТОВ ПРИ ТРАНСПОРТИРОВКЕ И ХРАНЕНИИ

**Александр Иозосович МИЛЮС**

адъюнкт заочной формы обучения Омской Академии МВД РФ  
Следователь следственного отдела № 1 следственного управления УМВД России  
по г. Иркутску

**Аннотация.** Статья посвящена вопросам сохранности нефти и нефтепродуктов при ее транспортировке и хранении. Ведь, воровство нефтепродуктов - не только хищение, но и источник обогащения криминалитета, способствующий разложению государственного аппарата.

По различным оценкам, доля нелегального сырья в нефтяном обороте России составляет 15%. По мнению независимых экспертов, убытки нефтяных компаний от незаконных врезок в трубопроводы и при транспортировке, достигает 2 млрд. рублей в год, а бюджет недополучает от этого до 700 млн. рублей [7]. Кроме того, на ликвидацию экологических последствий утечек сырья тратится до 8 млн. рублей за тонну разлитого «черного золота» [2].

На сегодняшний день, на фоне повышения общего количества незаконных врезок, отмечается значительный рост технологичности их изготовления и маскировки, что свидетельствует о стремлении организованных преступных групп осуществлять хищение нефти нефтепродуктов при транспортировке и хранении, в длительный период времени и в больших объемах.

Мировой опыт показывает, что прекратить кражи нефтепродуктов раз и навсегда невозможно. На меры по усилению безопасности преступники будут отвечать изобретением новых способов обойти их. Существующие в России системы автоматического контроля нефти выявляют утечки, но не предотвращают их, тем более, вряд ли научатся преступников ловить.

Поэтому, по мнению автора, для эффективной борьбы с этим явлением, нужна одновременная работа правоохранительной системы и технологической системы контроля и сохранности нефти (нефтепродуктов) при транспортировке и хранении.

**Ключевые слова:** транспортировка нефти и нефтепродуктов, хранения нефти и нефтепродуктов, пломбирования цистерн, дистанционные системы контроля сохранности.

**Abstract.** The article deals with the safety of oil and petroleum products during transportation and storage.

After all, stealing oil - not only theft, but also a source of enrichment of criminals, promotes the decomposition of the state apparatus. According to various estimates, the share of raw materials in the illegal oil trade turnover of Russia is 15%. According to independent experts, the losses of oil companies from illegal connections to pipelines and transport up to 2 billion. Rubles a year, and the budget loses of up to 700 million. Rubles. In addition, the ecological impact of leakage of raw spent up to 8 million. Rubles per ton spilled "black gold".

Today, amid increasing the total number of illegal connections, there is a significant increase in their production and technological camouflage, demonstrating the willingness of organized criminal groups to carry out the theft of oil petroleum products during transportation and storage, a long period of time and in large volumes. World experience shows that to stop the theft of oil once and for all is not possible. On measures to strengthen the security of the criminals will respond to the invention of new ways to get around them. The existing Russian system of automatic control of oil leaks detected, but do not prevent them, the more unlikely to learn how to catch criminals.

Therefore, according to the author, to effectively combat this phenomenon, we need simultaneous work of law enforcement and technological control systems and security of oil (petroleum) during transport and storage.

**Keywords:** transport and storage of oil and petroleum products, filling tanks, remote control system security.

Для начала, рассмотрим основные способы транспортировки и хранения нефти и нефтепродуктов и пути решения проблемы по обеспечению сохранности данных продуктов в процессе их транспортировки и хранения.

Как известно, нефть транспортируется тремя основными способами (см. Рис.1) [1].

Перевозка нефти и нефтепродуктов в железнодорожных цистернах

Анализ конструкций железнодорожных цистерн, технологий перевозок нефтепродуктов многолетнего опыта крупных компаний-перевозчиков позволяет сделать вывод, что для повышения сохранности и безопасности перевозок нефтепродуктов

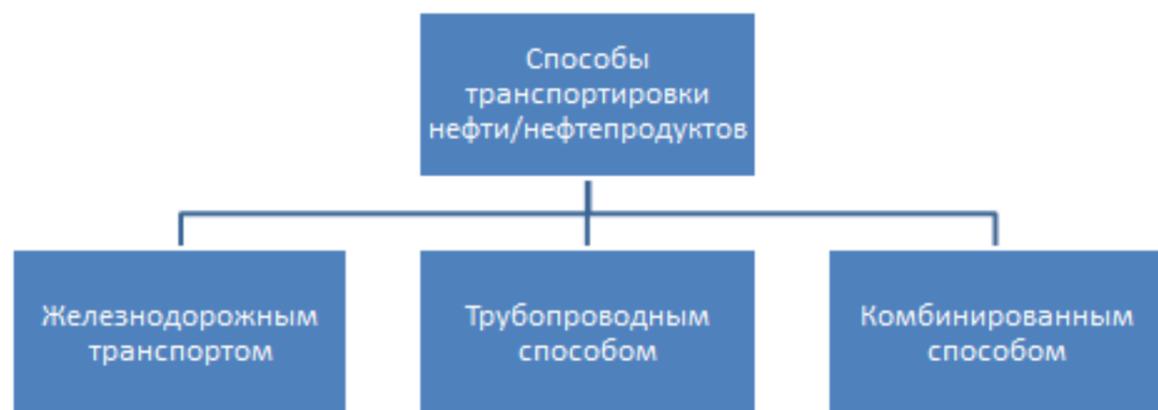


Рисунок 1 - Способы транспортировки нефти/нефтепродуктов

возникает необходимость максимально обеспечить контроль и обнаружение несанкционированного доступа к грузу через специальные устройства цистерн (см. Рис 2): воздушные клапаны (1), сливные приборы (2), загрузочные люки (3).

ния цистерн. Возможные способы пломбирования цистерн показаны на рис.3 [2]:

Данная система позволит качественно контролировать несанкционированный доступ к грузу, оперативно выявлять и идентифицировать случаи хищений нефтепродуктов, обеспечив тем самым максимальный контроль и безопасность пломбируемых объектов

Транспортировка нефти нефтепроводом

Рассмотрим схему транспортировки нефти с помощью нефтепровода, показанную на рис.4 [3]

Рассмотрим возможные способы хищений нефти по пути транспортировки продукта

нефтепроводом и пути решения данной проблемы.

1. Контроль доступа к нефтепроводу

На нефтепроводах существуют следующие возможности хищения нефти:

- Трубы нефтепровода. Несанкционированное врезание в трубу. Данный способ широко применяется благодаря его кажущейся простоте, однако является достаточно опасным, т.к. может привести к разрушению трубы и возможным человеческим жертвам из-за высокого давления продукта находящегося внутри трубы, а так же ухудшению экологической обстановки.

Пути решения проблемы:

1. Работа с привлечением собственной охраны, а также сотрудников ГУВДТ.

2. Внедрение автоматизированных, дистанционных систем контроля сохранности нефти, находящейся в трубопроводе [4].

- Системы «Вантузов». На определенных участках нефтепровода уста-

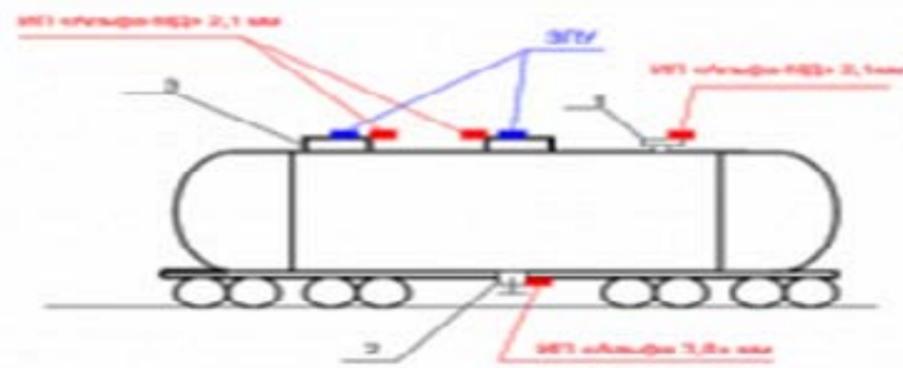


Рисунок 2 - Специальные устройства цистерн

В этой связи следует отметить, что конструкция большинства воздушных клапанов цистерн, загрузочных люков барашкового типа, а так же их эксплуатация, на данный момент, не обеспечивают полной сохранности и защиты от умышленного, несанкционированного доступа к перевозимому в цистернах грузу.

Один из способов решения данной проблемы является создание специальной системы пломбирования



Рисунок 3 - Пломбирования цистерн



Рисунок 4 - Транспортировка нефти с помощью нефтепровода

новлены специальные технические устройства называемые «Вантузами», представляющие собой технологические отводы от основной трубы и предназначенные для экстренного выпуска нефти, воздуха или воды.

На сегодняшний день данные устройства могут быть использованы для незаметного, несанкционированного слива нефти из трубы.

- Электротехническое оборудование и т.п. Для обеспечения контроля и безопасности работы электротехнического оборудования (ящики с аппаратурой, приборы, трансформаторы, насосы, электрошкафы и т.п.), обеспечивающего надежную работу всей системы нефтегазопроводов, возникает необходимость в надежной их защите и пломбировании.

Пути решения проблемы:

- Внедрение автоматизированных, дистанционных систем контроля сохранности нефти, находящейся в трубопроводе.

- Работа с привлечением собственной охраны, а также сотрудников ГУВДТ.

- Применение систем пломбирования трубопроводов, использующих номерные одноразовые индикаторные, а по возможности, силовые пломбы, в местах возможного доступа в запорных узлах «Вантузов», которые обеспечат защиту, контроль и обнаружение попыток несанкционированного доступа через них.

На территории ЛПДС существует несколько видов объектов, благодаря которым возможен слив и хищение нефти.

- Линейно производственная диспетчерская станция (ЛПДС) представляет собой комплекс соединенных между собой резервуаров (емкостей) для налива и слива нефти (см. Рис.5).

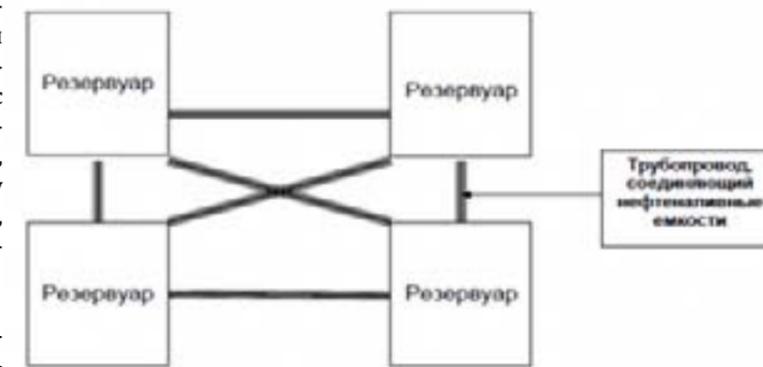


Рисунок 5 - Линейно производственная диспетчерская станция (ЛПДС)

- Вентили, расположенные на трубопроводе внутри ЛПДС. На участках нефтепровода, соединяющего резервуары для налива/слива нефти, на территории ЛПДС, располагаются специальные технические вентили, которые предназначены для регулирования или прекращения прохождения нефти по трубам нефтепровода между различными емкостями. ■

Библиографический список

1. Защита трубопроводов от несанкционированных врезок. А.В. Казаков Советник генерального директора ОАО "Завод им. Г.И. Петровского" Электронный ресурс. Режим доступа: <http://www.secuteck.ru/articles2/OPS/zaschita-truboprovodov-ot-vrezok#sthash.sfyAa0nu.dpuf> (Дата обращения: 05.08.2014)

2. Система пломбирования автоцистерн для защиты от сливов нефти. Электронный ресурс. Режим доступа: [http://www.oilandgaseurasia.com/ru/tech\\_trend](http://www.oilandgaseurasia.com/ru/tech_trend)(Дата обращения: 05.08.2014)

3. Транспортировка нефти. Электронный ресурс. Режим доступа: <http://www.mirnefti.ru/index.php?id=16><http://www.secuteck.ru/articles2/OPS/zaschita-truboprovodov-ot-vrezok#sthash.sfyAa0nu.dpuf> (Дата обращения: 05.08.2014)

4. Мажников А.В. Криминальный бизнес: особенности преступлений связанных с добычей, транспортировкой и реализацией нефтепродуктов.// Ученые записки МФПА. Система бизнеса. Выпуск №3.-М.: МФПА.2012. С.31.



## АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЖЕНСКОЙ ПРЕСТУПНОСТИ

**Денис Дмитриевич ПРОКОПЬЕВ**

Владивостокский государственный университет экономики и сервиса

**Аннотация.** Статья рассматривает особенности женской преступности. Приводится криминологическая характеристика, анализируется профилактическая деятельность.

**Ключевые слова:** женская преступность, гендерные проблемы, социальные конфликты.

**Введение.** Актуальность проблемы женской преступности можно охарактеризовать множеством обстоятельств: совершение преступления женщиной приводит к значительным общественно опасным последствиям, которые имеют большое влияние на проблему семейного воспитания.

Женщины, которые во все времена считались хранительницами семейного очага, образцами добродетели, нежности и милосердия, в определенных ситуациях способны на совершение самых тяжких преступлений, при чем с большой хладнокровностью и жестокостью.

Среди большого числа преступлений, которые совершаются женщинами много таких, как хищения государственного имущества, кражи личного имущества граждан, взяточничество, убийства, разбойные нападения, обман потребителей, мошенничество, присвоение и растрата, а также хулиганство и другие.

Все чаще женщины совершают такие преступления как терроризм, захват заложников, похищение человека. В спектре совершаемых женщинами преступлений, преобладают корыстные и корыстно-насильственные.

Появилась тенденция к увеличению количества девушек среди несовершеннолетних преступников, потому как девушки активнее вовлекаются в пьянство, алкоголизм, наркоманию, проституцию.

Таким образом, важность изучения женской преступности, выявление причин ее возникновения и последствий, является очень важной сферой для исследования преступных явлений [1].

Специализация криминальной активности женщин намного уже, чем мужчин.

Изменились и способы совершения преступлений женщинами.

Особый общественный резонанс вызывают случаи, когда женщины посягают на чужую жизнь. К преступлениям против жизни относят:

а) убийство (ст. 105 УК РФ),

б) убийство матерью новорожденного ребенка (ст. 106 УК РФ),

в) убийство, совершенное в состоянии аффекта (ст. 107 УК РФ),

г) убийство, совершенное при превышении пределов необходимой обороны либо при превышении мер, необходимых для задержания лица, совершившего преступление (ст. 108 УК РФ),

д) причинение смерти по неосторожности (ст. 109 УК РФ),

е) доведение до самоубийства (ст. 110 УК РФ) [5].

По результатам многих криминологических исследований были выявлены характерные отличия в объектах насильственного преступного посяательства в зависимости от возраста женщины-преступницы. Жертвами молодых женщин преступниц, которые обычно являются представительницами низкого социального слоя с характерными антисоциальными расстройствами личности чаще всего являются дети. Среди женщин-преступниц средней возрастной группы чаще всего наблюдаются аффективные расстройства или женская алкогольная зависимость, а жертвами их преступной деятельности были мужчины, которые, как правило, долгое время плохо с ними обращались [2].

В последнее время женщины очень часто совершают детоубийство, что служит следствием неграмотности и нехваткой либо отсутствием полового воспитания, недоступностью знаний о контрацепции. Детоубийство совершают чаще всего молодые женщины, не имеющие собственное жильё, средств к удовлетворению жизненных потребностей и женщины, которые проживают в селах. Вторую категорию преступниц-детоубийц приводит к этому современно не диагностируемая и непрерывная беременность, причиной которого является нехватка медицинского оснащения. В любом случае, женская преступность представляет собой болезнь, которую необходимо лечить и искоренять из нашего общества.

Из общего числа осужденных преступниц-детоубийц примерно 30-40% совершают преступления, находясь в состоянии алкогольного опьянения. Все больших размеров происходят преступления, совершенные женщинами с использованием наркотических и сильнодействующих психотропных препаратов.

В результате проведенных научных исследований можно сделать вывод, что наибольшей части женщин, совершивших насильственные уголовно

наказуемые деяния имеют очень высокий уровень психопатизации, проявляют агрессивное отношение к окружающим людям и характеризуются выраженным стремлением к доминированию. Данный тип женщин склонен к выражению негативных чувств, которые проявляются в форме крика, визга, также и в форме проклятий и угроз [4].

В основе поведения женщин, совершивших насильственные преступления, часто вместе с побудительными мотивами имеет место мотив, который оправдывает совершенные ими преступные деяния. Этим деянием могут быть какие-либо действие, которые пойдут на благо семьи, какое-либо действие направленное на благо детей, близкого человека.

У подавляющего большинства женщин, совершивших насильственные преступления критическая оценка личного поведения довольно слабо развита. И даже после осуждения, оценивая свое преступное поведение через некоторое время, женщины, совершившие насильственные преступления находят много аргументов для своего оправдания, причину которого находят в условиях жизни своего ближайшего окружения.

В связи с отмеченными особенностями насильственного преступного поведения женщин, существенное значение в деле предупреждения этого явления, принадлежит, по нашему мнению, типологической характеристике личности женщин - насильственных преступниц. Предпринятые в этом направлении усилия позволили выделить несколько типов личности таких женщин, которые проиллюстрированы конкретными примерами из судебной-следственной практики.

Формирование личности агрессивной женщины насильственной преступницы представляет собой сложный, долгий временной процесс, который

реализуется в определенной криминологической ситуации. Возникновение криминологической ситуации определяется конкретным моментом появления у личности криминальной агрессивности как особого качества. При проведении коррекции и индивидуальной профилактики женской совершения насильственной преступности и криминальной агрессии следует учитывать, что такая коррекция и профилактика имеет возрастные особенности, которые очень сильно влияют на мотивацию и формы проявления агрессии в виде конкретных насильственных преступлений [3].

**Выводы.** Любая профилактическая деятельность, которая проводится в отношении женщин, совершивших насильственные преступления, должна быть обязательно построена на использовании психологических методов воздействия на проявление поведения и мотивацию, так как столкнувшись с какими-либо проблемами женщина перед поиском путей решения проблемы, нуждается, чтобы ее выслушали. Когда женщина делится с кем-либо своими проблемами, как следствие напряжение и усталость ослабевают, благодаря чему настроение улучшается.

Исследования в данном направлении криминологии представляются весьма перспективными и для теоретического осмысления, так для решения практических задач, направленных на предупреждение совершения криминального насилия женщинами.

Подводя итог вышесказанному, следует отметить, что женская преступность представляет угрозу прежде всего гуманитарной сфере общественной жизни, разрушает базовые институты и нравственные ценности общества. ■

### Библиографический список

1. Варыгин А. Н. Преступления против жизни, совершаемые женщинами (криминологический аспект) / А. Н. Варыгин, Д. Ю. Яковлев // Вестник Казанского юридического института МВД России. - 2014. - №1. - С. 29
2. Гимазетдинова Э. Я. Проблема женской преступности / Э. Я. Гимазетдинова, А. Ф. Гарифуллина // Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы междунар. науч. конф. (г. Пермь, март 2012 г.). — Пермь: Меркурий, 2012. — С. 132-133.
3. Осипян Н.Б. К вопросу об особенностях женской преступности // Психология и право. - 2011. - №2. - С. 43
4. Плутко Е.С. Женская преступность как социальный феномен современной России // Правовое обеспечение социально-экономического развития Дальневосточного региона. Материалы межвузовской научно-практической конференции курсантов, слушателей и студентов, 24 мая 2009 г. - Хабаровск: Изд-во Дальневост. юрид. ин-та МВД РФ, 2009. - С. 130 - 133.
5. Уголовный кодекс Российской Федерации. N 63-ФЗ от 13.06.1996 (ред. от 30.03.2015, с изм. от 07.04.2015) [Электронный ресурс] / СПС Гарант.



## АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ МОШЕННИЧЕСТВА В ОБЛАСТИ СТРАХОВАНИЯ: УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

**Денис Дмитриевич ПРОКОПЬЕВ**

Владивостокский государственный университет экономики и сервиса

**Аннотация.** В статье рассматриваются особенности мошенничества в области страхования. Приводится характеристика субъектно-объектного состава, анализируется действующее законодательство.

**Введение.** Одним из видов преступлений против собственности является мошенничество.

Актуальность темы предлагаемой статьи обусловлена следующим. Способы совершения таких деяний с каждым разом становятся изощреннее, а на уловки мошенников попадают обычные граждане, даже самые бдительные.

Проблема страхового мошенничества сегодня актуальна для большинства зрелых и развивающихся страховых рынков, и российское страхование не является исключением. Мошенничество может встречаться в различных видах страхования, на всех этапах страхового цикла – от приобретения полиса до расчета с сервисными организациями. Но наиболее актуальным, конечно же, вопрос противодействия мошенничеству становится на этапе урегулирования убытков [1].

В Уголовном кодексе Российской Федерации (далее — УК) [14] в главе 21 «Преступления против собственности» предусматриваются наряду с традиционными (ст. 158–159, 160–162, 165, 167–168 УК) и другие «новые» корыстные преступления (ст. 159.1–159.6, 163–164, 166 УК). При этом Федеральным законом от 29.11.2012 г. № 207-ФЗ [15] (далее — Закон от 29.11.2012 г. № 207-ФЗ) введены новые виды (составы) мошенничества, которые предусмотрены ст. 159.1–159.6 УК.

Обычно страховое мошенничество случается в области, которая связана с заключением, действием и выполнением договоров об обязательном или добровольном страховании. Его особенность заключается в том, что в сравнение с другими видами мошенничества, совершаемых в различных областях общественной жизни, виновный посредством обмана или злоупотреблением доверием:

1. Нарушает отношения, связанные с защитой имущественных интересов юридических лиц и физических лиц, в случае наступления последствий страхового случая за счет денежных фондов, которые формируются из уплаченных ими страховых премий.

2. Извлекает из сложившейся ситуации незаконную материальную выгоду, одновременно нанося имущественный урон законным владельцам [2].

Наибольшее количество случаев страхового мошенничества, что не удивительно, наблюдается в автостраховании с полисами ОСАГО, КАСКО и ДСАГО. Как правило, занимаются таким мошенничеством граждане.

Так, например, в 2014 году только СК «ЦЮРИХ» и только в г.Оренбург выявила целый ряд эпизодов с участием одной и той же семейной пары, устроившей фиктивные ДТП с дорогами автомобилями, а также фиктивный угон автомобиля.

При этом, СК «ЦЮРИХ» отмечает схожесть применяемых мошенниками схем в одном и том же регионе, что существенно облегчает их выявление, тогда как противодействие новым схемам требует тесного сотрудничества с правоохранительными органами.

По оценкам экспертов, в 2012-2014 гг. объем мошенничества в РФ вырос в два раза, составляя до 30% выплат в популярных видах страхования: ОСАГО, КАСКО, кредитного страхования и страхования недвижимости. По объему ущерба лидируют «профессиональные» мошенники, которые заранее планируют страховой случай, а по количеству заявлений — «спонтанные», незначительно подтасовывающие факты происшествия. При этом 44% респондентов НАФИ не считают преступлением фальсификацию страховых случаев<sup>1</sup>.

В Европе самым популярным видом страхования среди мошенников является автострахование. Самые распространенные способы мошенничества в европейских странах:

- фальсификация счетов на восстановительные работы и завышение суммы ущерба;
- инсценировка ДТП;
- заключение договора страхования после наступления страхового случая.

По имущественным видам страхования выделяют следующие основные типы мошенничества:

- организация мошеннической схемы путем умышленного заключения фиктивной сделки купли-продажи недвижимости и заключения договора титульного страхования с последующим признанием сделки недействительной;

- инсценировка страхового события (кражи, пожар и т.д.) застрахованного имущества юридическим лицом;

- предоставление подложных документов;
- заключение договора "задним числом";
- умышленное сокрытие сведений, влияющих на наступление страхового события [5].

Потерпевшим от обмана мошенника относительно наступления страхового случая является (а) страховщик при отсутствии страхового случая, (б) страховщик при наступлении страхового случая, если сумма страхового имущества завышена, не соответствует реальной оценке. Предмет посягательства в данном случае — это денежные средства, обслуживающие договор страхова-

<sup>1</sup> Федеральная служба государственной статистики <http://www.gks.ru>

ния, поэтому формулировка в диспозиции статьи могла бы быть более однозначной: не имущество, а именно денежные средства являются объектом незаконной наживы недобросовестного контрагента по договору страхования.

Простой состав мошенничества в страховании является преступлением небольшой тяжести, предусмотренный ст. 159.5 УК РФ и выделен совместно с другими статьями о преступлениях против собственности в отдельную главу УК РФ.

Страховое мошенничество квалифицируется как хищение чужого имущества путем обмана относительно наступления страхового случая или размера страхового возмещения, подлежащего выплате в соответствии с законом либо договором страхователю или иному лицу [7].

Квалифицированными составами страхового мошенничества являются:

- Совершение мошенничества: группой лиц по предварительному сговору или с причинением значительного ущерба гражданину — ч. 2 ст. 159.5 УК РФ. Квалифицированный состав относится к преступлениям средней тяжести и размер наказания предусмотрен до 4-ти лет лишения свободы.

- Совершение мошенничества: лицом с использованием своего служебного положения или в крупном размере — ч. 3 ст. 159.5 УК РФ. Квалифицированный состав относится к преступлениям средней тяжести и размер наказания предусмотрен до 5-ти лет лишения свободы [9].

- Совершение мошенничества: организованной группой или в особо крупном размере — ч. 4 ст. 159.3 УК РФ. Квалифицированный состав относится к тяжким преступлениям и размер наказания предусмотрен до 10-ти лет лишения свободы.

Статья 9 Закона РФ от 27.11.1992 N 4015-1 "Об организации страхового дела в Российской Федерации" [3] раскрывает понятия страхового случая и страхового риска. Страховым риском является предполагаемое событие, на случай наступления которого проводится страхование. Страховым случаем является совершившееся событие, предусмотренное договором страхования или законом, с наступлением которого возникает обязанность страховщика произвести страховую выплату

страхователю, застрахованному лицу, выгодоприобретателю или иным третьим лицам.

Из Постановления Пленума ВС РФ от 27.06.2013 N 20 "О применении судами законодательства о добровольном страховании имущества граждан" [6] можно понять, что между страховым случаем и риском должна существовать причинно-следственная связь. Также в силу п. 1 ст. 9 Закона N 4015-1 событие, рассматриваемое в качестве страхового риска, должно иметь характер случайности, вероятности. То есть действия, приводящие к наступлению страхового случая и страхового риска, не могут иметь преднамеренный характер. В противном случае страховщик получает законное право на отказ в выплате страхового возмещения.

Не вдаваясь глубоко в анализ указанных частей ст. 159.5 УК РФ, отметим лишь, что диспозиция ч. 2 ст. 159.5 УК РФ на наш взгляд сформулирована некорректно. В тексте части второй указывается (в качестве потерпевшего) только гражданин (физическое лицо), в то время как в подавляющем большинстве случаев страховые мошенничества причиняют «значительный ущерб» не гражданам, а страховым компаниям. В этой связи полагаем, что правильно было бы вместо слова «гражданин», применить термин «потерпевший», как это сделано в диспозициях многих составов преступлений предусмотренных в УК РФ. Думается, что редакция ст. 159.5 УК РФ в будущем неоднократно подвергнется текстуальным изменениям, в том числе и по отмеченному нами пункту [8].

**Выводы.** Таким образом, распространение страхового мошенничества в Российской Федерации еще не приобрело угрожающих масштабов для развития национального страхового рынка. При этом можно наблюдать тенденцию роста потерь от мошеннических действий по мере возрастания страховых операций. Несмотря на то, что жертвами такого рода преступлений являются страховые компании больше всего вреда приходится на добропорядочных клиентов страховщиков, то есть необходимость и возможность выявления, наказания и предупреждения преступных действий в сфере страхования, пока размеры преступного явления дают возможность осуществлять борьбу с ними при минимальных затратах. ■

### Библиографический список

- 1 Александрова И.А. Новое уголовное законодательство о мошенничестве / И.А. Александрова // Юридическая наука и практика. Вестник Нижегородской академии МВД России. — 2013. — № 21. — С. 54-62.
- 2 Жадан В. Н. Актуальные вопросы уголовно-правовой характеристики мошенничества / В. Н. Жадан // Молодой ученый. — 2014. — №10. — С. 313-319.
- 3 Закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 "Об организации страхового дела в Российской Федерации" (ред. от 08.03.2015) [Электронный ресурс] / СПС Гарант.
- 4 Ларичев В.Д. Мошенничество в сфере страхования. - М., 2012 — 306 с.
- 5 Махучиев Х. М. Мошенничество в сфере страхования в контексте реформирования уголовного законодательства Российской Федерации /Х. М. Махучиев. //Проблемы в российском законодательстве. - 2013. - № 4. - С. 130 - 133
- 6 Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 27 июня 2013 г. N 20 г. "О применении судами законодательства о добровольном страховании имущества граждан"[Электронный ресурс] / СПС Гарант.
- 7 Третьяк М. И. Проблемы понимания признаков мошенничества (статьи 159, 159.1-159.6 УК РФ) в правоприменительной практике / М. И. Третьяк. //Актуальные проблемы уголовного права и криминологии : сборник научных трудов. - Ставрополь : Агрус, 2013. -С. 225 - 229
- 8 Уголовный кодекс Российской Федерации. N 63-ФЗ от 13.06.1996 (ред. от 30.03.2015, с изм. от 07.04.2015) [Электронный ресурс] / СПС Гарант.
- 9 Филиппов А.В. Мошенничество в сфере страхования автотранспортных средств: отдельные вопросы квалификации // Актуальные проблемы гражданского права. Тула 2007. — С. 101—105.

## РЕФЕРЕНЦИЯ, СЕМАНТИКА И СИНТАКСИС В РАСПОЗНАВАНИИ ОБРАЗОВ

Даниил Дмитриевич РОГОЗИН

Государственный академический университет гуманитарных наук

Научный руководитель - Олег Евгеньевич БАКСАНСКИЙ

доктор философских наук, Ведущий научный сотрудник ИФ РАН, профессор МПГУ, МГУ им.

М.В. Ломоносова, РЭУ им. Г.В. Плеханова

**Аннотация.** Через проблему Куайна о референции и о веществе понятия как класса или единичного термина (суть жесткого десигнатора) ставится проблема о взаимосвязи запрограммированной грамматики и лексической совокупности на идентификацию семантико-синтаксического аспекта пропозиции и распознавание образов в его лингвистическом ключе на примере приложения для iPhone и iPad Siri, функционал которого является частью когнитивных способностей гипотетического робота под названием Тотту.

**Ключевые слова:** референция, распознавание образов, «мыслекод», Siri, функция представительства, «Китайская комната», модель мира, *esse est percipi*, вероятностный автомат.

Взаимосвязь и взаимозависимость языка и мышления никогда никем не оспаривалась, хотя о дискуссии о том, что имеет переживающее влияние, до сих пор ведутся. В частности, известный канадский психологист Стивен Пинкер вводит такое понятие, как «мыслекод»<sup>1</sup>, гипотетическая мыслительная структура, которая оформляется в речевой акт при выражении мысли.

Поскольку понятие мыслекода - это допущение, корни которого в концепциях Хомского, то в нашем вопросе с этим понятием работать довольно удобно, так как, по всей видимости, так называемый мыслекод может обладать свойством быть запрограммированным, для чего стоит определить этот неологизм Пинкера ближе к контексту.

Любой индоевропейский язык можно определить в качестве множества, состоящее из (1) алфавита, (2) правил (переведенное в совокупность логических операторов и кванторов), (3) совокупности слов. Конечноими множествами по факту здесь могут быть только алфавит и правила, но лексическую совокупность терминов можно условно рассматривать как счетное множество в силу динамики образования новых терминов, произошедших во основном за счет комбинаций корней, приставок и суффиксов, впрочем, среднестатистический лексикон можно ограничить словарем.

Язык, являясь по своему устройству комбинатор-

ным кодом, где порядок кодировки задан условными правилами, описывает когнитивный опыт, а описание напрямую не наводит на процессы, происходящие в коре больших полушарий так же, как правила грамматики не могут описать семантически осмысленную речь.

У Уилларда ван Ормана Куайна, в частности, есть одно любопытное понятие - «овеществление»<sup>2</sup>, значение которого можно определить как наделение термина квантором существования. Формализация, однако же, это одна сторона вопроса, но когда мы определяем что-то в качестве  $\exists xP(a)$  (для некоторого  $x$  верно  $P$ , которое  $a$ ), совершается акт, находящийся в рамках нашего когнитивного аппарата, позволяющего нам, во-первых, утвердить существование некоторого  $x$ , во-вторых, определить его значение через  $A$ , что детальнее будет обозначено в дальнейшем.

Что касается, названия текста и употребления пинкерского «мыслекода», то основные положения, для которых будет предпринята детализированная попытка обоснования, таковы:

1. Мыслекод не сводится к набору когнитивных свойств, если в принципе допускать существование мыслекода, то он функционален. В связи с чем, программы распознавания речи (например, Siri, недавнее обновление для гаджетов Apple) способны идентифицировать речевой запрос и выдавать вероятностный результат, чем быть достойным собеседником.

2. Трудности в моделировании искусственного интеллекта связаны с тем, что в нейробиологии существуют открытые вопросы при достойном уровне знаний анатомии центральной нервной системы.

3. Овеществляя понятия, овеществляются и понятия об истинности и ложности. В наших концептуальных рамках мы можем себе допустить небольшой анахронизм о том, что принципы Куайна и Беркли (« существовать, значит быть значением переменной » и « *esse est percipi* ») взаимосвязаны, так как, согласно некоторому опыту когнитивной психологии, восприятие предшествует оценке.

Таким образом, следует высказать ряд гипотез о возможности или невозможности моделирования и программирования механизмов установления рефе-

рента понятия в пределах грамматической структуры, для чего мы введем гипотетического робота под названием РТКМ6571 по имени Тотту<sup>1</sup>. Здесь мы позаимствуем у Уилларда Куайна еще одно понятие - функции представительства (проху functions), что «является любое явное взаимно-однозначное преобразование  $f$ , определенное на объектах нашего предполагаемого универсума. Под «явным» я имею в виду то, что для любого объекта  $x$ , определенного в приемлемом способе обозначения, мы определить  $fx$ »<sup>2</sup>.

Если отталкиваться от простого к сложному, то следует начинать с конца, то есть с синтаксиса и семантики, точнее перевод структуры языка на язык программирования. За основу возьмем английский язык.

Для начала мы задаем ряд параметров (по С. Раселу и П. Норвигу)<sup>3</sup>:

1) Словарь языка, подмножества которого выделяются из универсума в отдельный класс по принципу классификации на части речи.

2) Грамматика языка условно предоставляет пять типов: S - Sentence, NP - Noun Phrase, VP - Verb Phrase, PP - Prepositional Phrase, RelClause - Relative Clause.

3) Синтаксический анализ, характерный параметром Parse (вызов анализа на части речи и грамматические конфигурации), эффективным синтаксическим анализом принято считать метод диаграммного синтаксического анализатора, структура которого состоит из вершин и ребер, соединяющих ребра.

Работа диаграммного синтаксического анализатора основана на идее динамического программирования о сохранении промежуточного результата для недопущения повторного анализа. Общий механизм, следующий (возьмём в качестве примера восходящий анализ): процесс начинается с введения воспринятого РТКМ6571 предложения, а заканчивается идентификацией суждения в соответствии с указанными в п. 2 типами. Принцип действия диаграммного синтаксического анализатора здесь в том, что он изначально запрограммирован так, что анализирует предложения с аналогичным результатом изначально в соответствии с SVP-принципом (Subject-Verb-Predicate), что обеспечивается синтезом свойств восходящего и нисходящего анализа за счет параметров Scanner, Predictor и Extender. Это позволяет анализировать в нескольких процессах одновременно: идентификация символов и идентификация структуры предложения, что осуществляется за счет чередования указанных ранее параметров. Данный параллелизм ускоряет получение оптимального результата за счет минимизации в образовании ребер алгоритма.

Не стоит углубляться далее, так как варианты расширения грамматических комбинаций, например, за счёт формализации Definite Clause Grammar, что по сути не играет весомого концептуального значе-

<sup>1</sup> Полностью: Pete Townshend (PT) и Keith Moon (KM) - имена участников группы «The Who», 65 и 71 - это соответственно годы выхода альбомов «The Who Sings My Generation» и «Who's Next», имя «Тотту» - это также аллюзия к одноименному альбому 1969 года.

<sup>2</sup> Куайн У. В. О. Преследуя истину. - М., 2014. - С. 58.

<sup>3</sup> Рассел С. Норвиг П. Искусственный интеллект. Современный подход. - М., 2006. - С. 1086.

ния. Ведь до этого момента мы действовали в рамках синтаксиса, процесс интерпретации которого можно считать приложением тезиса Черча-Тьюринга, и пока что мы находимся в пределах периметра «Китайской комнаты».

Идентификация символов и структуры суждения по набору запрограммированных грамматических типов - это начальная ступень к сфере семантики и референции.

Для установления того, где у Тотту место для интерпретации знака, стоит озвучить общие принципы семантического функционирования за счет алгоритмов синтаксического анализа:

1. Первый пункт задается правилом о том, что суждение задается через семантические параметры  $obj$  и  $rel$ , задающее взаимоотношения между субъектом и предикатом (как интерпретанты глагола).

2. Второй пункт - различие времен глагола за счет введения параметров During и After, грамматический параметр, выходящий за пределы логики, как правило не апеллирующей категориями времени.

3. Квантификация, введение операторов логики предикатов.

4. Прагматическое измерение, определяемое через константы Speaker и Hearer.

Данный набор является калькой с функций естественного языка как разветвленной и высокоразвитой системы сигнальных жестов.

Как было показано Стивеном Пинкером в заочной полемике с Сепиром и Уорфом, система грамматически классифицированных сигналов играет второстепенную роль в интерпретации мышления с качественной стороны, так как мыслекод, гипотетический фундаментальный паттерн, лишь проявляет себя при наличии ассоциативных образов и ситуации речевого акта, когда знак имеет смысл. Таким образом, запрограммированное свойство находится в ситуации семиозиса описывать бессмысленно без референтной составляющей, образующей выделяемых в множества классы понятий, что должно быть основано, по всей вероятности, на опознавании объектов в ассоциативных последовательностях.

В будущем алгоритме рассуждений следует начать с области определения референции:

1. Уиллард Ван Орман Куайн предлагает следующую, довольно удобную формулировку:  $\exists x (Fx \& x=a) \equiv Fa^4$ , данный принцип утверждает о существовании некоего  $x$ , функция от которого определяется равенством со значением. Данная формула полезна тем, что она предлагает формализованный вариант исходного онтологического принципа, значение которого заключается в прагматической пользе овеществления понятия.

2. Не стоит отдельно доказывать, что семантическая составляющая сводится к значению предикации, ведь необходим операциональный механизм, результат которого - это распознавание объекта  $a$  и его семантическое тождество с термином  $x$ . Здесь следует обратиться к опыту теории распознавания образов, оптимальная модель взаимосвязи свойств быть зна-

<sup>4</sup> Куайн У. В. О. Преследуя истину. - М., 2014. - С. 53.

чением переменной и быть воспринимаемым (и воспринятым). Достаточно прибегнуть к концепции Вапника-Червоненкиса. Модель задается следующими параметрами (нам важен непосредственно категориальный аппарат): *пространство образов, признаковое пространство, семейство алгоритмов, индикаторная функция, множество признаков, множество прецедентов и решающее правило*<sup>1</sup>. (В нашем контексте достаточно интерпретации в терминах естественного языка).

3. Перцептивные характеристики РТКМ6571 : **датчик; извлечение характеристик; модель мира**, задаваемая функцией  $S=f(W)$ , где  $W$  – это общее состояние среды, множество воспринятых импульсов (это также можно называть по Юму ментальной географией). Взаимосвязь трех параметров такая же, как и у носителя естественного интеллекта: модель мира является результатом анализа импульсов, воспринятых засчет датчиков (=органов чувств). По сути, формализованный принцип *esse est percipi*<sup>2</sup>.

4. Далее мы задаем общий перцептивный механизм для Томпу, дабы сузить наш универсум до предмета нашего текста, возьмем за прообраз приложение для гаджетов Apple под названием Siri, заговорившая порусски очаровательным женским голосом с момента появления iOS 8.3. Siri работает по принципу (1) фонетического анализа команды, затем (2) перекодировка сигнала в сформулированную пропозицию, а в итоге (3) исполнение команды, либо выполнения команды в пределах функций iOS, либо реализации запроса через поиск в Google. Впрочем, этим ее функции не ограничиваются.

В данном случае более или менее правдоподобной иллюстрацией или инструмента для интерпретации распознавания речи может стать вероятностный автомат Маркова, разновидность детерминированного автомата. Введение этого конструкта позволит нам анализировать механизм и его результаты с задачей минимизации эмпирического риска.

Зададим автомат через множество  $M=\{X,S,\Delta(P)\}$ , где  $X$  – это язык автомата,  $\Delta(P)$  – вероятностная матрица переходов из состояния в состояние,  $S$  – собственно, множество состояний. Область определения переменных вероятностной матрицы и задается промежутком  $[0,1]$ . Сама же вероятность дойти от начального состояния до конечного по цепочке исчисляется произведением вероятностей, смысл произведения заключается в обозначении в указанном промежутке вероятности того, что будет сказано заданное слово. Минимизация эмпирического риска здесь заключается в поиске значения вероятности в точке минимума, который высчитывается по принципу исчисления минимума вероятности по траектории прохождения от  $S_1$  к  $S_i$  (алгоритм Витерби). В нашем контексте это имеет серьезное эпистемологическое значение, так как предлагает формализованный вариант минимизации эмпирического риска. А само вероятностное свойство программы распознавания речи выводима хотя бы эм-

<sup>1</sup> Местецкий Л.М. Математические методы распознавания образов. Курс лекций – [файл PDF] – С. 82.

<sup>2</sup> Рассел С. Норвиг П. Искусственный интеллект. Современный подход. – М., 2006. – С. 1142.

пирически, ведь операции с Siri или аналогично устроенным опциями «OK, Google» или в Youtube только в ряде случаев гарантируют нам успешный результат, так как данные опции настроены на те условия, что у пользователя по меньшей мере нет дефектов речи.

Теперь же стоит этот концептуальный сегмент связать с аспектом распознавания образов.

Уже был указан категориальный аппарат Вапника-Червоненкиса, теперь опишем как набор данных понятий во взаимодействии. Задача модели (которая еще называется обучением по прецедентам) заключается в воспроизводстве зависимостей по эмпирическим данным. Воспроизводство происходит по решающему правилу, вокруг которого строится семейство алгоритмов, задача которых состоит в формировании класса выделением из пространства признаков в конечное множество признаков и именования полученного, а формирование решающего правила – цель алгоритма. Набор правил для осуществления определяется понятием класс функции, а сами прецеденты – «это результат реализации случайных величин».

Допустим, мы задали распознавательные навыки (знание грамматики, синтаксические навыки, распознавание речи и распознавание образов) для Томпу.

Теперь же приведем в качестве сравнительного примера когнитивные способности человека.

1. Перцепция происходит по следующей последовательности: свет - эскиз- организация гештальта – «комбинация об особенностях и контексте» - «распознавание» (по Джону Андерсону)<sup>3</sup>, где будет с рядом оговорок справедлив принцип  $S=f(W)$ , сам принцип идентификации вероятностный, что обусловлено устройством любой многосложной системы.

2. Ряд последних исследований свидетельствуют о факте принципиально важного участия зеркальных нейронов, в частности участие зоны Брока в раздражительных процессах, например, по мнению индийского нейробиолога В.С. Рамачандрана данный факт является филогенетическим результатом эволюции формирования речи и языка как подражание окружающим звукам (во взаимодействии зоны Брока с зоной Вернике как основных органов ассоциативной коры)<sup>4</sup>.

3. Сам факт понимания речи и проблемы референции как установки связи между сингулярными терминами трудно интерпретируем без такого конструкта, как интенциональная установка (термин Дэниела Деннета). Если определить способность устанавливать денотацию в качестве когнитивной способности, то интенциональная установка может здесь исполнять функцию «сознательной антропоморфизации»; «производной от интенциональности создавшей их [установки] системы или процесса», что позволит высказать предположение о том, функция представительства – это способность, задаваемое интенциональной установкой, на основании которой мы можем образовывать представление о понятиях и соотносить с этим представлением любой когнитивный опыт, что *de facto* и является о веществе, что может ка-

<sup>3</sup> Андерсон Дж. Когнитивная психология. Пятое издание – СПб., 2002. – С. 78.

<sup>4</sup> Косоногов В. Зеркальные нейроны: краткий научный обзор. – Ростов-на-Дону, 2009. – С. 10.

саться и дескрипций, и «жестких десигнаторов» (термин Сола Крипке). Однако, если проводить параллели между концепцией интенциональных установок и устройством мозга, то единственным приближенным на данным подобием интенции может быть только тета-ритм, одна из важнейших функций (например, концентрация внимания) гиппокампа. Вопрос об элиминации интенциональных установок за счёт тета-ритма как показателя ЭЭГ оставлю открытым.

Здесь мы можем установить отличия (которые и будут выводами) между средним человеком и РТКМ6571:

1. Грамматика не осваивается, но программируется, отсюда ряд следствий: работа трудно упрекнуть в грамотности, грамматически корректная перекодировка фразы запроса в письменную речь и выполнения команды находятся в жестких рамках программы, в то время, как речевой (стандартный, т.е. локутивный) акт человека (по Джону Остину) включает в себя фонетическую, фатическую (лексико-грамматическая структура), ретическую (семантическая структура) составляющие, что в своей сумме обеспечивают понимание лингвистического пространства некой популяции людей, но робот не обладает иллокутивной способностью выражать просьбу или вопрос, и соответственно находится вне рамок перформативного (обещания за работа обычно дают его производителю).

2. На данном этапе Тьюринг поставил не выполнимую задачу, так как мы можем говорить об определенном мыслительном процессе как вычислимой (по тезису Тьюринга-Чёрча) функции на его же машине по ряду причин: участие ассоциативной коры в мыслительных процессах остается предположением, мы можем наблюдать взаимодействие зон Брока и Вернике, но полного тождества она нам не дает, здесь фактологическая правота пока что остается за Солом Крипке и его полемикой с теорией тождества.

3. Каков статус «мыслекода» на основании всего выше изложенного? Во-первых, мы не можем говорить о детерминации речи как системы жестов, изначально сгенерированной из воспроизводства звуков природы (если принимать гипотезу об участии зеркальных нейронов), поскольку сигнальная система жестов – это не прерогатива человека, а проблемы

мышления, личности и интеллекта антропоморфны в силу постановке вопроса о понятии в естественном языке, здесь одновременно встают проблемы, поставленные Фреге и Витгенштейном. Что касемо Фреге, то в «Смысле и значении» он ставил проблему пустых классов на примере слова «пегас», где есть денотат без десигната. В нейронауке мы имеем ряд концепций объясняющих соответствующий ряд функций, нейронаука не занимается сознанием вообще, в то время, как сознание остается неразрешимой философской проблемой в силу лингвистического качества термина, здесь есть доля истинности в рассуждениях Витгенштейна (те самые «языковые игры») и Колина Макгинна. Мыслекод в таком случае остается обобщающим конструктом функциональных свойств центральной нервной системы.

4. Говоря о проху functions Куайна и жестких десигнаторах Крипке: если в google через Siri, заявленном Apple и Центром искусственного интеллекта как «самый большой проект искусственного интеллекта на сегодняшний момент», сделать запрос по двум словам «собака» и «Эмма Уотсон», то он выдаст в первом случае случайные фотографии собак всевозможных пород, а во втором – все возможные выложенные в Интернете фотографии этой английской актрисы, в то время, как человек будет апеллировать к своим субъективному опыту и личным ассоциациям, которые он ограничивает в своем языке, утверждающем структуру изложения своих переживаний. Здесь тоже есть косвенная апелляция к Витгенштейну, у которого одна из идей – это язык как граница.

5. Что мы можем говорить тогда о возможностях искусственного интеллекта, если в качестве идеального образца берем человеческую психику? И в таком случае, даст ли точное воспроизводство ЦНС в digital-формате антропоморфную структуру? По всей видимости, на данный момент, безукоризненное прохождение теста Тьюринга остается в пространстве научно-фантастических романах, поскольку нет однозначной определенности в основаниях когнитивной психологии, так как подход определяется задачей, совокупность которых в довольно редких случаях дает полную картину, данная ситуация более схожа с теоремой Кантора о том, что множество всех подмножеств множества не равно самому множеству. ■

#### Библиографический список

1. Пинкер Стивен. Язык как инстинкт: Пер. с англ./ Общ. Ред. В. Д. Мазо. Изд. Стереотип. М.: Книжный дом «ЛИБРОКОМ», 2014. – 456 с.
2. Куайн У. В. О. Преследуя истину. Перевод под ред. В. А. Суворовцева. - М.: «Канон+» РООИ «Реабилитация», 2014. – 176 с.
3. Серл Дж. Открывая сознание заново. Пер. с англ. А. Ф. Грязнова. - М.; Идея-Пресс, 2002. – 256 с.
4. Ред.-сост. Дж. Р. Сёрл. Философия языка. Пер. с англ. Изд. 2-е. – М.: Едиториал УРСС, 2010. – 208 с.
5. Рассел С. Норвиг П. Искусственный интеллект: современный подход, 2-е изд.: Пер. с англ. - М. Издательский дом «Вильямс», 2006. – 1408 с.: ил. – Парал. тит. англ.
6. Местецкий Л.М. Математические методы распознавания образов. Курс лекций. - [Электронный ресурс]. URL: <http://www.ccas.ru/frc/papers/mestetskii04course.pdf>
7. Косоногов В. Зеркальные нейроны: краткий научный обзор. / В. Косоногов. – Ростов-на-Дону, 2009. – 24 с.
8. Андерсон Дж. Когнитивная психология. 5-е изд. - СПб.; Питер, 2002 – 496 с.: ил. – (Серия «Мастера психологии»).

## ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ КАЗАНСКОЙ КОНСИСТОРСКОЙ КАНЦЕЛЯРИИ ВО ВРЕМЯ ОБЕР-ПРОКУРОРСТВА Н.А. ПРОТАСОВА

**Динара Ринатовна ГИЗАТУЛЛИНА**

магистрант кафедры религиоведения  
Казанского (Приволжского) федерального университета

**Аннотация.** В данной статье рассматриваются особенности организации Казанской консисторской канцелярии во время обер-прокурорства Н. А. Протасова, так как именно в его период деятельность канцелярии регламентируется. Также дается описание делопроизводства канцелярии.

**Ключевые слова:** синодальный период, духовная консистория, Казанская епархия, Казанская консистория, канцелярия.

В синодальный период Русская Православная Церковь (РПЦ) постепенно становится частью государственного аппарата. Петр I, упразднив патриаршество и положив в основу организации Православной Церкви коллегиальные начала, предусмотрел такую же организацию и для епархиального управления. Однако задуманное Петр I сам завершить не успел, его приемники продолжили его политику по отношению к РПЦ. Так, указом Елизаветы Петровны во всех епархиях учреждаются духовные консистории, которые до этого имели разнообразные названия или вовсе не существовали. До 1744 года они именовались по-разному: дикастериями, консисториями, духовными правлениями или приказами. Разнообразие было не только в названиях, но и в полномочиях и порядке их деятельности. Однако указом Елизаветы Петровны от 1744 года начинается унификация данных органов местного церковного управления, которые, начиная с указанного года, получают единообразные названия.

Казанская духовная консистория была учреждена в 1744 году вследствие преобразования из Казанского архиерейского приказа, просуществовавшая до 1918 года. Вначале (до 1764 года) функции консистории заключались лишь в управлении церковными землями, которые обеспечивали материальные нужды епархиального управления [6, С. 276]. Однако вскоре она стала высшим коллегиальным, церковно-административным и судебным органом местного епархиального управления, которая находилась под началом архиерея. Она занималась делопроизводством, первичной подготовкой тех или иных решений и предварительным их обсуждением. Также в обязанности консистории входило наблюдение за исполнением государственных и церковных указов, привлечение к церковному суду священноцерковнослужителей, борьба с расколом и различными ересями, надзор за строительством и благоустройством соборов и церквей, контроль деятельности духовных учебных заве-

дений. Однако в 1808 году из ведения консисторий были изъяты дела по епархиальным попечительствам о бедных духовного звания и по духовным школам.

Структурно духовная консистория была организована по подобию высшего церковного управления, которое состояло из присутствия и канцелярии. В первую входили представители духовенства, а во вторую – светские чиновники, во главе которых находился секретарь [см.: 1, 5, 6]. Консистории были подчинены также духовные правления, которые представляли собой коллегиальные учреждения низшего епархиального управления и составляли низшую инстанцию церковного суда. При Казанской консистории во время обер-прокурорства Н. А. Протасова состояли несколько духовных правлений: Чебоксарское, Козмодемьянское, Царевококшайское, Лаишевское, Чистопольское [см. 7]. Они занимались решением мелких бытовых дел, контролировали сбор различных церковных пошлин, составляли метрические книги и клировые ведомости, на основе полученных из приходов документов.

1841 год стал переломным в системе епархиального управления. Назначенный на должность обер-прокурора граф Николай Александрович Протасов, уже через месяц после вступления в должность предоставил императору обширную программу преобразований в области церковного управления по образцу тогдашних министерств. В результате его деятельности сформировалась сеть особых отраслей управления с преимуществом светских чиновников. Спустя почти 100 лет после повсеместного введения духовных консисторий в епархиальное управление, впервые издается «Устав духовных консисторий», который был издан в 1841 году по инициативе самого графа Н. А. Протасова и им же представлен на утверждение государю. Благодаря «Уставу» епархиальное управление получило единую правовую основу, именно в нем прописываются значение консисторий, их обязанности и права, регламентируется штат и делопроизводство [6, С. 274].

«Уставом» определялась вся деятельность духовной консистории, в том числе и организация консисторской канцелярии, которая занималась производством консисторских дел. В штат консисторской канцелярии входили светские чиновники и служители, во главе которых был секретарь, имевший помощника – управителя. Главным предметом в деятельности канцелярии было судопроизводство, она занималась поиском дополнительных справок по делам, т. е. предварительными работами и подготовкой самих дел. Так,

в канцелярию поступали все входящие бумаги, после регистрации которых, передавались для исполнения в соответствующие столы духовной канцелярии. В самих же столах дела подготавливались к рассмотрению (искалась необходимая дополнительная информация, делались запросы в другие инстанции при необходимости и т. п.) в присутствии, а после выносились на заседании членов присутствия и принимались соответствующие решения. Таким образом, согласно «Уставу» делопроизводство делилось на отдельные «столы», т. е. на ведение определенных кругов дел, например, один стол занимался исключительно вопросами благоустройства и строительства церквей, в другом сосредотачивались судебные дела и т. п.

Прежде чем ввести «Устав» в действие на всей территории государства власти предусмотрели необходимость предварительной его апробации в качестве «опыта на один год», для того чтобы пересмотреть его для каждой епархии, в случае необходимости, согласно их специфики. Так в Казанскую канцелярию поступает указ Св. Синода на имя Преосвященного Владимира 2 июля 1838 года, в котором Св. Синод предписал ввести на время «Устав» и разослать его по духовным правлениям, а за два месяца до окончания обозначенного года представить Св. Синоду «мнения о том, какого именно изменения или дополнения требуют оные [духовные консистории]» [7, С. 62]. Согласно «Уставу» дела консистории должны были быть разделены «на 5 отделений» и «производиться на 5 столах». Однако в Казанской консисторской канцелярии согласно «Высочайше утвержденному штату 1764 и расписанию 1797 года «...» для производства дел» было положено 4 стола. Об этом сообщает Преосвященный Владимир Св. Синоду, и «чтобы соблюсти по всем частям без опущения предписанный законом порядок» просит учредить еще один стол, который бы занимался исключительно миссионерскими делами. Ведь с самого открытия Казанская епархия являлась важным центром миссионерской деятельности РПЦ, именно при ней создаются различные церковные братства и миссии, которые были направлены на миссионерскую деятельность не только в Казанской епархии, но и всего Поволжья, Урала и Сибири. А также Казанская епархия сама находилась в достаточно непростом поликонфессиональном регионе, в состав которой входили различные народы: татары, чуваша, черемисы, мордовцы и т. д., исповедующие различные религии. Архиепископ Владимир пишет Св. Синоду: «В Конси-

стории производятся многочисленные и разнообразные касательно сих народов дела, требующие весьма осмотрительного и скорого исполнения: то собственно для сей части при Казанской Консистории, нужно учредить, ежели не навсегда, то, по крайней мере, на время существования Миссии, особый стол и определить Столоначальника, помощника ему и трех писцов, назначив для всей Канцелярии Консисторской достаточное к содержанию жалование» [7, С. 80-82]. Такая организация канцелярии осложнила не только делопроизводство, но и нагружала другие столы дополнительными делами. А в связи с тем, что жалование канцелярских чиновников оставалось прежним, а обязанности увеличивались, заставляло «многих опытных чиновников и исправных канцелярских служителей оставлять службу по Консистории и искать себе места в Гражданских Присутственных местах, где жалование удовлетворяло бы их необходимые нужды к содержанию и соответствовало бы их познаниям и усердию» [7, С. 80-82].

Но, несмотря на просьбу архиепископа с указанием причин создания нового стола, он учрежден не был, данными делами были нагружены первый стол и третий, первый занимался распространением учения, а третий – следственными и судебными делами по данному вопросу. Как видно из сохранившихся архивных документов в Казанском Национальном архиве (Ф.4), жалование тоже существенно не изменилось. Так в канцелярии поступает прошение об увольнении Якова Коронина «от должности Столоначальника и от службы по Консистории», в связи с «крайней скудности жалования и совершенном недостатке посторонних пособий», которые не хватает на содержания «себя с женою» [4, С. 1]. И такое прошение было не единственными, в консисторию поступали прошения о переводе в другие гражданские места и от других чиновников [см. 2]. Из-за дополнительных нагрузок на столы, некоторые дела не получали окончательного решения достаточно долгое время или вовсе терялись [см. 2, 3].

Таким образом, в Казанской консисторской канцелярии было сохранено, как и ранее, 4 стола, и, не смотря на специфику самой епархии и прошения Преосвященного, никаких изменений в организации не последовало, что влекло за собой ухудшение материального положения и, как следствие, уход опытных канцелярских чиновников и путаницу в делопроизводстве. ■

### Библиографический список

1. Липаков Е. В. *Архипастыри Казанские. 1555–2007* / Е. В. Липаков. – Казань: Центр инновационных технологий, 2007. – 476 с.
2. *О доставлении Свяяжскому уездному суду сведения нет ли препятствия к увольнению коллежского регистратора Слободского Ф. из Казанской Консистории и о доставлении о нем формулярного списка* // *НА РТ, Ф. 4. Оп. 81. Т. 2. Д. 48. 16 л.*
3. *О возвращении раскольником крестьянином Савельевым А. (Участкиным) к расколу (1841-1861)* // *НА РТ, Ф. 4. Оп. 73. Т. 2. Д. 125. 42 л.*
4. *Об увольнении столоначальника Казанской Консистории Коронина Я. от должности и от службы по Консистории* // *НА РТ, Ф. 4. Оп. 79. Т. 2. Д. 121. 17 л.*
5. *Римский С. В. Российская церковь в эпоху великих реформ (Церковные реформы в России 1860–1870-х годов)* / С. В. Римский. – М.: Крутицкое Патриаршее Подворье, 1999. – 568 с.
6. *Смолич И. К. История Русской Церкви (1700–1917)*. Кн. 8, Ч. 1 / И. К. Смолич. – М.: Изд-во Спасо-Преображенского Валаамского монастыря, 1996. – 799 с.
7. *Указ Синода с Уставом духовных консисторий от 5 июля 1838 г.* // *НА РТ, Ф. 4. Оп. 70. Т. 1. Д. 133. 85 л.*

## ЭВРИСТИЧЕСКИЕ ЗАДАНИЯ В ИЗУЧЕНИИ КИТАЙСКОГО ЯЗЫКА

**Александра Станиславовна БОРБОДОЕВА**

*Бурятский государственный университет*

Произошедшие в последнее время в России значительные социальные, экономические и политические изменения привели к установлению новых международных связей, культурных и научных обменов, что привело к большому интересу изучения иностранных языков, одним из наиболее востребованным является китайский. Китайско-российские отношения имеют долгую историю, и сейчас они развиваются очень динамично, в 2006 и 2007 годах были проведены «Год России» в Китае и «Год Китая» в России. Такое доверительное партнерство стимулирует российско-китайское сотрудничество по всем направлениям. Таким образом возникает потребность в изучении китайского языка. Так, все чаще и чаще китайский язык в разных школах входит в систему образования как второй или основной язык. Зачастую китайский язык слишком сложный для изучения в школе и дети быстро теряют к нему интерес. Формированию мотивации в процессе обучения могут способствовать эвристические задачи, которые были основаны на эвристических методах.

По определению Введенского В.Н.: «Эвристические методы обучения - это система эвристических правил деятельности педагога (методы преподавания) и деятельности ученика (методы учения), разработанных с учетом закономерностей и принципов педагогического управления и самоуправления личности в целях развития интуитивных процедур деятельности учащихся в решении творческих задач» [2]. С точки зрения Архангельского С. И. «Эвристические методы - это система принципов и правил, которые задают наиболее вероятностные стратегии и тактики деятельности, стимулируют интуитивное мышление в процессе решения, генерирование новых идей и тем самым значительно повышают эффективность решения определенного класса творческих задач». [1].

Уроки, на которых используются эвристические методы, способствуют созданию целостного восприятия окружающего мира: готовят учащийся к культурному, и личному общению, развивают воображение, фантазию и мышление, повышают интерес к предмету, таким образом, учат детей добывать знания самостоятельно. Мы живем в информационном обществе и главная ценность сегодня - обладание и умение добывать информацию, которая является самым дорогим и важным продуктом будущей рыночной экономики. Данная методика отличается

от традиционной тем, что ставит ученика в такое положение, когда он вынужден активно и интенсивно мыслить, мобилизуя свой интеллектуальный потенциал для решения проблемы и формирования теоретического вывода. Полученный в самостоятельном поиске теоретический вывод усваивается учеником как плод его собственного труда, тем самым подталкивает его к личной заинтересованности.

Согласно классификации Хуторского А. В. эвристические задачи можно разделить на семь типов:

- Задание на целеполагание – это ключевая компетенция ученика. От неё зависят жизненные результаты человека. Чтобы развивать навыки постановки целей, ученику предлагаются задания, в которые включена регулятивная деятельность.

- Задание на сочинительство. Задания этого раздела направлены на развитие таких креативных качеств учащихся, как фантазия, воображение, выдвижение нестандартных идей, раскованность мыслей и чувств, пронизательность, склонность к творческому сомнению, умение преодолевать стереотипы и др.

- Задания на перевод. Письменный перевод используется на уроках иностранного языка как вспомогательный вид речевой деятельности для овладения изучаемым языком в сопоставлении с родным. Предлагаемые эвристические задания на перевод не требуют дословной передачи содержания исходного текста, а ставят задачу преобразовать его в индивидуальный творческий продукт учащегося на другом языке - литературный перевод, собственную интерпретацию, перевод, адаптированный к другим условиям, трансформацию в другой стиль.

- Метапредметные задания направлены на постижение философских основ изучаемого явления на иностранном языке, развитие способности отысканная причин происхождения культурно-исторического объекта или явления, учений определять его структуру и строение.

- Коммуникативные задания мотивируют учащихся к освоению языковых средств языка в целях коммуникации.

- Исследовательские задания – это когнитивная деятельность ученика по отношению к реальным объектам окружающего мира

- Рефлексивные задания направлены на осознание учеником своих чувств, эмоций, ценностных

ориентиров, способов достижения значимых результатов.[3, с. 4]

Взяв для анализа учебники “Hanyu kouyu” под редакцией Liu Delia Liu Xiaoyu и «Short-term spoken Chinese» издания Пекинского Университета Языка и Культуры мы провели исследование на наличие эвристических заданий. В них можно найти коммуникативные задания. К примеру:

«学生分组自我介绍, 然后每组选出一名代表,

向全班、介绍本组同学。» [4, с. 11]

«Студенты работают в группах, садятся вместе, каждый из них представляется, а затем каждая группа избирает своего представителя в классе, рассказывая о своей группе студентов»

«谈谈你来中国后学习方面的打算。» «Вы были в Китае поговорите о своих планах»

Упражнения на сочинительство

«你的国家在交通管理方面, 有哪些成功的经验和存在的问题?»

«В вашей стране, какие плюсы и минусы у транспорта?»

Рефлексивные задания:

«谈谈给你印象很深的一次购物经过。»

«Расскажите об опыте покупки, которая оставила глубокое впечатление»

Исследовательские задания:

«谈谈你在一位中国人家里做客的经历»

«Поговорите об опыте посещения китайской семьи»

В каждом из уроков приводятся коммуникативные задания. Содержание учебника собрано так, что учитель может разработать свой собственный набор эвристических заданий и с легкостью добавить их, к примеру, задания на перевод, целеполагание, метапредметность в зависимости от возраста учащихся, цели обучения и их интересов. Эвристические задания играют не только обучающую, но и проверяющую роль. Они не имеют однозначных и одинаковых ответов для всех. Каждый ученик по своему выполняет такие задания, проявив свои творческие способности. При этом он будет использовать предметные знания, умения, компетентности. Кроме того эвристические задания может выполнить ученик, имеющий лишь бытовые представления по предмету, что делает предмет более понятным и доступным для всех и повышает интерес и мотивацию к нему. ■

### Библиографический список

1. Архангельский, С.И. Учебный процесс в высшей школе, его закономерные основы и методы [Текст] / С.И. Архангельский – М.: Высш. шк., 1980. – 368с.
2. Введенский, В.Н. Формирование эвристической деятельности старшеклассников в процессе обучения [Текст]: дисс. канд. пед. наук / В.Н. Введенский. – Новосибирск, 1999. – 196с.
3. Сборник эвристических заданий. Учебно-методического пособие / под ред. А. В. Хуторского – М.: издательство «Эйдос»; Издательство Института образования человека, 2012. – 57 с.
4. Short-term spoken Chinese / BLCU Press. ; под ред. MajianFei. - Beijing : BLCU, 2007. - 187 с.



## ИГРОВЫЕ МЕТОДЫ В ОБУЧЕНИИ ИЕРОГЛИФИКЕ КИТАЙСКОГО ЯЗЫКА

**Жанна Баторовна ГУРОЕВА**

Бурятский государственный университет

**Аннотация.** В статье кратко сформулированы проблемы преподавания иероглифики китайского языка. Изложены характерные особенности обучения иероглифике китайского языка. Также кратко охарактеризованы методы, с помощью которых можно обучать иероглифической системе китайского языка. Приведены примеры игровой методики. Представлены некоторые примеры игр.

**Ключевые слова:** иероглифика китайского языка, игра, игровой метод обучения, игровые методики, нетрадиционный урок, уроки китайского языка.

Изучение китайского языка и иероглифики представляет значительную трудность для иностранцев. Раньше в преподавании китайского языка обычно одновременно учили устным и письменным навыкам. Такая методика подходит и является рациональной при обучении языкам, пользующихся алфавитной письменностью, но она не подходит для преподавания китайского языка, который является иероглифическим. Успешность освоения иероглифики во многом определяется владением соответствующими стратегиями изучения.

Стратегии изучения языка, которыми студенты пользуются при обработке новой информации и выполнении каких-либо заданий, были определены и описаны многими исследователями.

А. Венден и Д. Рубин в своей работе "Learner Strategies in Language Learning" определяют стратегии как "любой набор действий, шагов, планов, рутин, применяемых студентом для получения, хранения, доступа и использования информации".

Ричард и Платт дают свое определение, трактуя стратегию как "целенаправленное мышление и поведение с целью запоминания и понимания новой информации в процессе обучения".

В настоящее время в методике преподавания иностранным языкам применяются различные традиционные и нетрадиционные методы обучения письму. Каждый из этих методов имеет свои особенности, достоинства и недостатки.

Одним из нетрадиционных методов является игровой метод.

Игры на уроках всегда пользуются повышенным интересом и иногда оказываются в разы эффективнее каких-либо других методов подачи языкового материала. Важнейшая функция игр заключается

в формировании позитивного отношения к языку, у ученика складывается впечатление того, что изучение китайского — это весело, интересно и познавательно. Еще одна немаловажная роль игр — разнообразить формы изучения и воспроизведения языкового материала, обыграть один и тот же материал в разных формах. Игровой метод в обучении иероглифике китайского языка может быть осуществлен посредством следующих игр: иероглифическое лото, иероглифические пазлы, иероглифические загадки, **Chinese Writer** (приложение), найди нужную карточку, прочитай-ка!, третий лишний, разложи карточки по группам, составь фразу, повторяй-ка!, **Monki Chinese Class** (приложение).

**1. Иероглифическое лото:** игра на изучение, запоминание и повторение основных графем. Мы используем японский вариант игры.

Игра может быть как командной, так и индивидуальной. Перед началом просматриваем все графемы, называем их чтение и значение. Для самого первого раунда достаточно 20 наиболее употребительных графем: 口 日 田 人 大 小 火 月 力 刀 女 子 手 木 目 水 山 川 白 土.

Далее количество увеличивается и постепенно доводится до 100. Участникам раздаются карточки с графемами и дается время на раскладку и ознакомление с ними. У учителя в руках картинки соответствующих предметов или понятий. Учитель вытягивает картинку и показывает ее всем. Команда или игрок, у которого обнаруживается карточка с соответствующей графемой, откладывает ее в сторону. Выигрывает тот, у кого больше не остается карточек. Играем в конце урока.

**2. Иероглифические пазлы:** игра на запоминание иероглифов. Игрокам раздается по три иероглифа, разрезанных на 9 частей. Побеждает тот, кто первым правильно соберет все иероглифы. Тренировка

1. 田中有: ; 2. 夫没有人;
3. 我没有, 他有, 天没有, 地有;
4. 坐没有人;
5. 人有他大, 天没有他大, 你也认识他, 他是谁?

зрительной памяти.

**3. Иероглифические загадки:** способствуют развитию логики, пониманию структуры иероглифа, повторению графем.

**4. Chinese Writer:** Это обучающая игра, суть которой - успеть написать иероглиф, пока он падает сверху вниз. Ученики тренируют порядок написания иероглифов, скорость написания, и в легкой игровой форме запоминают иероглифы. В данном приложении можно выбирать различные списки слов. Приложение устанавливается на телефоны, планшеты.

**5. Найди нужную карточку:** Предлагается несколько различных карточек с изображением иероглифов, среди которых ребенок должен найти ту, которую попросит преподаватель.

**6. Прочитай-ка:** Предлагаются карточки с уже знакомыми иероглифами, и ребенок называет их по памяти. Так называемое чтение по иероглифам. Таким образом, ребенок постепенно осваивает китайский язык.

**7. Третий лишний:** Преподаватель или кто-то из родителей предлагает ребенку 3 карточки с иероглифами, два из которых относятся к одной тематической группе китайского языка, а третий - к другой. Ребенку нужно найти третий лишний. Например: поезд, самолет и вода. То есть ребенок должен выбрать - иероглиф с изображением воды. Так для детей постепенно формируется осознание китайского языка как способа выражения не только звуков, но и изображений.

**8. Разложи карточки по группам:** Задание используется в качестве проверочного. Например, разложите слова-карточки по группам овощи, цвета, фрукты, предметы и т.д. В китайском языке как мы знаем огромное количество иероглифов, благодаря которым у детей формируется яркое ассоциативное мышление.

**9. Составь фразу:** Нужно составить предложение или словосочетания из предложенных карточек-иероглифов.

**10. Повторяй-ка:** Учитель показывает карточки с иероглифами и произносит их название в слух, ребенок повторяет и пропевает услышанное название. Простые разговорные фразы дети легко запоминают из китайских песен и стишков.

**11. Monki Chinese Class:** «Урок китайского Monki» — это веселое приложение для детей, которое научит их основам письма на китайском языке. «Урок китайского Monki» используется для того, чтобы помочь ученикам выучиться основам письма на китайском языке, посредством увлекательного и стимулирующего интерес метода. Каждое слово представлено иллюстрацией, сопровождающейся мультфильмами и звуковыми эффектами, которые помогают ребенку усвоить значение.

Таким образом, наиболее значимыми характеристиками нетрадиционной формы обучения иероглифике китайского языка являются:

наличие мотивации учащихся; коммуникативная направленность процесса обучения; создание благоприятного психологического климата на уроке для общения и речевого партнерства между учителем и учащимися и учениками друг с другом; использование таких организационных форм деятельности учащихся, которые обеспечивают активное участие каждого ученика в овладении иероглифики китайского языка; выбор оптимальных для каждого класса приемов и методов обучения.

Итак, одна из главнейших задач, которую выполняют игры, - разнообразить формы изучения и воспроизведения языкового материала. Сделать сложное простым и интересным. Такие познавательные мероприятия не только расширяют кругозор, развивают мышление, но и позволяют нам, учителям, выполнять важную функцию — не столько научить чему-либо, сколько пробудить тягу к учению, познакомить с миром, дать возможность самоопределиваться и воспитать гармоничную и счастливую личность. ■

### Библиографический список

1. Ю. А. Ерофеева. Нетрадиционные формы проведения уроков китайского языка в начальной школе // Вестник Челябинского государственного университета. 2012. No 12 (266). Политические науки. Востоковедение. Вып. 12. С. 140–145.
2. Ильинская Е.С. Использование приемов игровой методики при обучении иностранным языкам на курсах иностранных языков // Фестиваль педагогических идей «Открытый урок».
3. Кочергин И. В. Очерки методики обучения китайскому языку / Кочергин И. В. – М.: ИД «Муравей», 2000. – 160 с. – (Научное издание).
4. Шеньшина А. В. Самоучитель современного китайского языка / А. В. Шеньшина, Цзоу Сюэцян. – М.: 2006. – 319 с.
5. <http://www.confucius-institute.ru/conferences/the-reports-of-the-seminars/588/>

## ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ МЕЖКУЛЬТУРНЫХ КОММУНИКАТИВНЫХ УМЕНИЙ У СТУДЕНТОВ-МЕЖДУНАРОДНИКОВ

Лусинэ Гариковна КЕРЯН

ассистент кафедры дипломатической службы и профессиональной коммуникации  
факультета международных отношений  
Ереванского государственного университета

**Аннотация.** Современная жизнь с каждым днем становится интернациональной и в связи с этим становится важным обучение иностранным языкам, которое в наши дни стало одним из важных компонентов образования. Для студентов-международников межкультурная коммуникация становится важной особенно в профессиональной сфере в качестве деятельности, формой сотрудничества, осуществляемых между людьми, представляющими ту же специальность. Она выражается во взаимоотношениях партнеров, представляющих дипломатические, политические поля разных стран. С точки зрения развития навыков межкультурной коммуникации становится важным, какими методами, формами осуществляется обучение языка специальной ориентации.

**Ключевые слова:** международные отношения, межкультурная коммуникация, навыки межкультурной коммуникации, иностранный язык, студенты-международники.

**Abstract.** Modern life with each passing day becomes more globalized, which makes very important to study foreign languages as an outstanding part of learning process. For students of International Relations intercultural communication becomes especially important in professional field as an activity, as a form of cooperation among professionals. It is expressed in contacts of partners, representing diplomatic and political fields of different countries. From the point of developing skills for intercultural communication, it becomes important by which methods the language teaching of professional orientation should be carried out.

**Key words:** international relations, intercultural communication, skills for intercultural communication, foreign language, students of International Relations.

В связи с расширением международных отношений Армении с другими странами в последнее десятилетие вопросы межкультурной коммуникации приобрели исключительное теоретическое и практическое значение. Международные отношения не ограничиваются рассмотрением разных вопросов и задач на высоком правительственном и дипломати-

ческом уровне, а все больше становятся частью повседневной жизни людей. По этой причине в наши дни овладение искусством межкультурной коммуникации приобрело большую актуальность и важность.

Понятие «межкультурная коммуникация» является производным от понятий «культура» и «коммуникация». Межкультурная коммуникация характеризуется тем, что во время встречи представителей разных культур каждый из них действует в соответствии с нормами своей культуры. Классическое определение понятия представлено в книге Е. М. Верещагина и В. Г. Костомарова «Язык и культура», где этим термином называется адекватное взаимопонимание двух участников коммуникативного акта, принадлежащих к разным национальным культурам<sup>1</sup>.

Современная жизнь с каждым днем становится интернациональной и целью современного образования является вооружить обучающегося такими знаниями и умениями, которые будут способствовать его профессиональному и гражданскому прогрессу в межкультурном и многокультурном обществе. В связи с этим становится важным обучение иностранным языкам, которое в наши дни стало одним из важных компонентов образования. Для дипломатов и международных работников овладение иностранным языком необходимость, без которой невозможно представить их трудовую деятельность.

Язык важнейшая категория культуры. Функция языка хранение и передача информации. С помощью языка индивид понимает и воспринимает окружающий мир.

С точки зрения обучения иностранным языкам, первоочередной целью должно быть достижение такого уровня информированности, чтобы участники коммуникативного акта понимали и воспринимали мысль и намерения выраженной речи, независимо от их национальной и культурной принадлежности.

Каждый человек результат своей культуры и

<sup>1</sup> Е. М. Верещагин, В. Г. Костомаров, Язык и культура, М., 1990, стр. 17.

представителю другой культуры может понимать и воспринимать ограниченно, следовательно, межкультурное обучение в качестве неотделимой части обучения иностранным языкам требует довольно большого количества времени, в течение которого культурная принадлежность индивида играет свою специфическую роль.

Проблема обучения межкультурной коммуникации имеет основное значение в деле представления принципиальных положений в разработке общеевропейской языковой политики, как отмечено в главе «Культурное знание» «Общеевропейской системы оценки знания иностранных языков».

«Межкультурное знание» является знанием и восприятием отношений, аналогов и различий между «родным миром» и «миром изучаемого языка»<sup>1</sup>. Целью обучения межкультурной коммуникации является помощь обучающемуся выйти из оболочки родного языка и культуры.

Знание языка не является запасом знаний о языке. Иностранный язык целостное восприятие «реалий, мышления другой нации». Межкультурная коммуникация предполагает не только знание иностранного языка, но иностранного языкового мышления и культуры. Следовательно, в рамках коммуникационных подходов четко очерчивается та идея, согласно которой не возможно выучить иностранный язык без изучения культуры носителей языка. Таким образом, кроме преподавания языка перед Вами стоит еще одна задача – задача формирования у обучающегося межкультурных коммуникационных возможностей.

Для студентов-международников межкультурная коммуникация становится важной особенно в профессиональной сфере в качестве деятельности, формой сотрудничества, осуществляемых между людьми, представляющими ту же специальность. Она выражается во взаимоотношениях партнеров, представляющих дипломатические, политические поля разных стран. Что относится к курсу иностранного языка международных профессиональной ориентации, то одной из основных задач межкультурной коммуникации является формирование навыков проявления профессиональных знаний на иностранном языке. Таким образом, необходимо обеспечить профессиональную направленность коммуникации, не забывая о межкультурном контексте.

На факультете Международных отношений ЕГУ в рамках курсов Основы дипломатической коммуникации, Ведение дипломатических визитов и бесед, Культура дипломатической речи (на иностранном языке) изучается язык дипломатической коммуникации со своими особенностями. Очень большое внимание уделяется специальному словарному запасу. Подробно изучаются важнейшие сферы дипломатической коммуникации – дипломатический конгресс, дипломатический съезд, переговоры, ходатайства и т. д.

<sup>1</sup> Общеевропейская система оценки знания иностранных языков, обучение, преподавание, оценка, Ереван, Издательство Норк, 2005, стр. 120-123.

С точки зрения развития навыков межкультурной коммуникации становится важным, какими методами, формами осуществляется обучение языка специальной ориентации. Язык, в качестве средства коммуникации, может создать препятствия для взаимопонимания между людьми разных стран, для преодоления которых необходимо изменить подход к обучению иностранным языкам. Новое время и новые условия требуют изменения конкретных методов преподавания иностранных языков. Политические, экономические, культурные изменения, активное передвижение разных наций и носителей языка в теории и на практике обучения иностранным языкам, формируют новые потребности.

В течение обучения предлагается организация курса интерактивными методами, при котором необходимо обеспечить естественную, реальную речевую ситуацию, присущую дипломату. В процессе обучения языку применение таких методов какими являются групповая работа, обсуждение текстов политического характера, ролевая игра, просмотр и обсуждение выступлений, интервью государственных деятелей и дипломатов, способствуют, чтобы студенты овладели правилами, условиями общения, присущими данному социуму, а в профессиональной сфере – культурой дипломатической речи.

Формирование навыков коммуникации студентов-международников осуществляется:

- **посредством двустороннего перевода специальных текстов.** На определенном этапе обучения очень важны двусторонние переводы, во время которых студенты учатся из словарного запаса родного и иностранного языка выбирать равноценные единицы, а также выполнить соответствующий выбор структур. На этом этапе студенты изучают культурные реалии носителей языка, сравнивают с равноценными или не равноценными явлениями родного языка.

- **посредством воспроизведения специальных текстов.** На этом этапе студенты используя специальный словарный запас, усвоенный на предыдущем этапе, пытаются посредством устного воспроизведения текстов преодолеть комплекс устной речи на иностранном языке. В то же время это помогает другим студентам-слушателям понимать слушающую. Воспроизведению текстов следуют вопросы и ответы.

- **посредством просмотра и обсуждения выступлений, интервью государственных деятелей и дипломатов.** Обеспечивает совершенствование навыков студента по восприятию речи на иностранном языке с вовлечением общественно-политической, дипломатической тематики.

- **посредством ролевой игры.** Один из студентов выступает в качестве какого-либо высокопоставленного чиновника. Другие студенты задают ему вопросы по тексту или теме. Или например, высокопоставленные чиновники могут иметь своих переводчиков, которые переводят вопросы и ответы с иностранного языка на армянский и обратно. Это способствует, чтобы студенты овладели прави-

лами, условностями, присущими данному социуму.

- **посредством групповой работы.** Студенты разделяются на группы. Рекомендуется подготовить выступления на иностранном языке на какую-нибудь политическую тему, после чего между группами с помощью преподавателя начинаются обсуждения, вопросы и ответы. Это помогает, чтобы студент на надлежащем уровне мог публично выступать с сообщением, мог участвовать в диалоге, дискуссии на специальные темы, соблюдая правила речевого этикета.

- **посредством обсуждений за круглым столом.** Хорошо способствует свободному и непринужденному общению на специальные темы. До организации подобной работы преподаватель представляет студентам процедуру подобных обсуждений, роль и обязанности председательствующего.

Итак, обучение иностранным языкам может быть эффективным, если будут организованы ре-

альные условия общения, созданы связи между обучением иностранным языкам и жизнью. С этой целью можно использовать обсуждения, чтения на иностранных языках и открытые лекции. Обучение, возможно, будет удачным, если обычное занятие или урок преобразуется в новую форму. На обычном занятии учитель является «инструктором», а в новом учебном процессе учитель меняет свои функции и берет на себя роль «коммуникационного собеседника». «Каждый урок иностранного языка является практикой межкультурной коммуникации, так как каждое иностранное слово выражает иностранный мир и иностранную культуру»<sup>1</sup>. Новые подходы обучения иностранным языкам, по иному, вовлечение студента в процесс обучения при благоприятной ситуации, для межкультурной коммуникации создает хорошие и необходимые условия. ■

<sup>1</sup> Язык и межкультурная коммуникация (учебное пособие). С. Тер-Минасова, М., Слово/Slovo, 2008, стр. 24.

#### Библиографический список

1. Верецагин Е.М., Костомаров В.Г. Язык и культура, М.: 2005- 1038 с.
2. Язык и межкультурная коммуникация (учебное пособие). С. Тер-Минасова, М., Слово/Slovo, 2008-145с.
3. Общеввропейская система оценки знания иностранных языков, обучение, преподавание, оценка, Ереван, Издательство Норк, 2005-308с.



## ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕВОДА РЕКЛАМНЫХ СЛОГАНОВ НА КИТАЙСКИЙ ЯЗЫК

**Панфил Артурович ГУНОВ**

*Бурятский государственный университет*

Реклама является неотъемлемой частью денежно-товарных отношений. Существует несколько определений термина реклама: как вид бизнеса, форма коммуникации или вид искусства. Согласно наиболее общему определению реклама (от лат. *reclamare* - «утверждать, выкрикивать, протестовать») — часть маркетинговых коммуникаций, в рамках которой производится оплаченное известным спонсором распространение не персонализированной информации, с целью привлечения внимания к объекту рекламирования, формирования или поддержания интереса к нему.<sup>1</sup>

Рекламный слоган – наиболее емкая и запоминающаяся фраза, которая передает в яркой, образной форме основную идею рекламной кампании, это краткая форма всего рекламного сообщения, которая придает цельность серии рекламных мероприятий.

Понятие рекламный слоган в первый раз было использовано в 1880 году, в современном его значении. Он происходит из английского языка и широко употреблялся американскими рекламистами. Рекламный слоган — лаконичная, легко запоминающаяся фраза, выражающая суть рекламного сообщения.<sup>2</sup>

Данная статья посвящена теоретическим вопросам рекламы и ее современному состоянию с языковой точки зрения. В данной работе проанализированы особенности рекламных слоганов при переводе их с языка оригинала на китайский язык. Проведенное исследование позволяет говорить о различии в содержании при переводе известных рекламных слоганов. Данный фактор является неизбежным в виду различия языковых картин мира у разных народов.

Интерес к проблемам межкультурной коммуникации был вызван политико-экономической глобализацией, которая стала причиной социальной интеграции и взаимодействия между странами.

Сравнительный анализ разносистемных языков является объектом исследования уже долгое время. Исследователи изучают ритмико-интонационные особенности, фразеологические и синтаксические единицы. В данной статье представлена по-

<sup>1</sup> <https://ru.wikipedia.org/wiki>

<sup>2</sup> <https://ru.wikipedia.org/wiki>

пытка анализа рекламных слоганов при переводе их на китайский язык.

Особого внимания заслуживает структура рекламного текста. Текст – важнейший элемент печатной рекламы. Текст рекламного послания будет пользоваться успехом у читателей лишь при условии оптимальной структуры. Обычно рекомендуется разбивать текст на три части, каждая из которых выполняет свою функцию.

Традиционно композиция рекламного объявления состоит из следующих блоков:

- слогана (девиза) – краткого рекламного лозунга, заголовка, афоризма,
- завязки (зачина) – текста, предшествующего основной идее рекламного сообщения,
- информационного блока – основного текста, в котором приводятся главные аргументы в пользу товара,
- заключительной части,
- дополнительной информации (справочных данных) – адрес, контактный телефон и т.д.

Суть в создании индивидуального рекламного слогана, который выражал бы идею бренда и способствовал привлечению потребителей.

Важно, что из всего содержания рекламного текста слоган, по мнению специалистов, воспринимается лучше всего, ярче, быстро понимается и запоминается. Особенно если этот слоган качественный. Наиболее яркими примерами рекламных слоганов являются: «Impossible is nothing» – Adidas, «Потому что вы этого достойны» – L'Oreal, «Probably the best beer in the world!» – Carlsberg, «Ask For More/Бери от жизни все» – Pepsi и другие. Такие слоганы быстро отделяются от своих носителей и входят в жизнь людей в виде песен стихов, анекдотов, киноцитат и становятся прецедентными текстами.

Китайские исследователи отмечают сходство между слоганом и лозунгом. По мнению китайских исследователей слоган имеет следующие характеристики: 1) Сообщает зрителям самое ценное качество товара или услуги.

飞利浦 - 让我们做得更好 (Мы сделаем это лучше.)

Apple - 开启一价新意 (Начать что-то новое.)

2) Согласно плану компании слоган должен на-

долго запомниться потенциальным покупателям, при этом не утомляя своим однообразием. Например: 喝可口可乐吧 (*Пейте Кока-колу!*). Традиционный слоган компании сохранившийся в середины прошлого века.

3) Укрепляет имидж предприятий и помогает создать свой образ.

4) Обычно известен в лаконичной и доступной для понимания форме.

Проблема перевода рекламы в отечественной теории перевода только начинает разрабатываться во многом это объясняется тем, что реклама как феномен культуры появилась в России не так давно. В зарубежном переводоведении проблеме теме перевода рекламных текстов уделяется большее внимание.

Проведенный в когнитивно-прагматическом аспекте сравнительно сопоставительный анализ рекламных слоганов на английском языке и их эквивалентов на китайском показал, что переводе рекламных текстов целесообразно опираться на базовые понятия когнитивной лингвистики и теории речевых актов, а также позволил выделить следующие группы рекламных слоганов:

- рекламные слоганы, в которых при переводе сохраняется концептуальная составляющая

- рекламные слоганы в которых концептуальная составляющая меняется

- рекламные слоганы, в которых при переводе сохраняется концептуальная составляющая, и средства ее вербализации (в данном случае речь идет о дословном переводе)

- английские рекламные слоганы, в которых сохраняется концептуальная основа, но средства ее вербализации меняются

Например, *BMW – «Impressive at first sight»* утверждение превосходства данного продукта над другими автомобилями. Автомобиль впечатляющий с первого взгляда может превосходить конкурентов и в других отношениях.

При переводе данного слогана на китайский 见倾心 (*проникнуться симпатией с первого взгляда*) также имеет место сохранение концептуальной составляющей и средств ее вербализации. Целью рекламного текста является создание имиджа компании, внешний вид продукции которой привлекает внимание всех покупателей. При переводе данного слогана на китайский, нет необходимости менять его концептуальную составляющую, поскольку концепт «совершенство» у представителей китайской культуры также носит положительную характеристику. Поэтому исходный слоган переводится дословно.

Следующий пример иллюстрирую, как переводчик создает новый слоган, сохраняя концептуальную основу и изменяя средства вербализации. *BMW – «Dynamic you can sense»* (*динамика, которую можно почувствовать*) при переводе изменилась на 尽在掌握的澎湃动力 (*Бурная как прибой динамика*).

Целью данного слогана является привлечение интереса к рекламируемой продукции как к автомобилю с высокой мощностью, технические характе-

ристики которого значительно выше автомобилей других марок. Воздействие потребителя в слогане на английском языке обеспечивается за счет концепта «мощь». Почувствовать силу динамики, значит ощутить разгон автомобиля. Таким образом акцент сделан на технические характеристики товара. В китайском слогане акцент сделан на сравнение товара с бурей. Концептуальная основа сохраняется, но средства объективизации концепта «мощь» преобразуются за счет сравнение силы автомобиля с силами природы. В китайской культуре природа занимает особое место, и этот факт был учтен при создании слогана.

В данных слоганах сохранялась концептуальная основа, так как в оригинальном языке употреблен концепт имеющий равноценный системный статус в культуре и концептосфере других языков.

Однако, стоит заметить, что иногда концепт оригинального слогана может иметь большую значимость для представителей одной лингвоэтнической общности и быть менее значимым или даже негативным для другой.

Без помощи специалиста-языковеда не всегда удастся предугадать, как в данном регионе будет воспринят тот или иной рекламный посыл. Научные исследования показывают, что в силу своей специфики рекламный текст почти никогда не удается перевести дословно, поскольку в этом случае текст теряет смысл и силу воздействия. Иногда текст, который заставляет улыбнуться жителей одной страны, может вызвать недоумение и даже гнев в других странах.

Поэтому при перевод рекламного призыва обязательно нужно учитывать традиционные национальные и социальные особенности, стереотипы поведения конкретной аудитории.

К примеру, компания Coca-Cola долго не могла найти точное название своему напитку в Китае: в китайской транскрипции оригинальное название звучит как "кекукеда", что примерно можно перевести как призыв "кусать воскового головастика". Перебрав за несколько лет более десяти тысяч вариантов, маркетологи остановились на "Коку Коле", то есть "счастье во рту".

У главного конкурента кока-колы, компании Pepsi также возникли непредвиденные трудности при продвижении своего продукта на китайском рынке. Специалисты компании дословно перевели на китайский язык свой главный рекламный девиз "Живи с поколением "Pepsi" (*Come Alive With the Pepsi Generation*). Китайцы были шокированы: слоган приобрел неожиданное звучание "Pepsi" *Заставит Ваших Предков Подняться из Могил*".

Правильный перевод с лингвокультурологической точки зрения был применен к слогану «Mercedes – taking luxury to a new level» (*Ставит роскошь на новый уровень*). При переводе на китайский слоган был изменен на 气盖世 (в мощи не сравнится ни с кем в мире).

В сознании китайского народа концепт роскошь вызывает негативные ассоциации. Это связано с со-

циалистическим режимом Китая, в соответствии с которым все граждане равны и владение предметами роскоши в обществе не поощряется. Поэтому для достижения положительного эффекта оригинала в китайском варианте слогана вербализуется в концепт «мощь», означающий высокие технические характеристики автомобиля.

В данном примере речь идет не о переводе слогана, а о создании нового. В которых передается сила и эффект оригинального рекламного слогана.

Основными смыслами китайских слоганов являются «сила, прочность красота, соответствие моде, привлекательность» и некоторые другие.

При этом главной идеей выступает исключительность владения определенной вещью.

Все это определяет типичный круг слов для китайской рекламы языковых средств, среди которых:

1. Слова с явной положительной семантикой или приобретающей ее в концепте высказывания:

- имена существительные и прилагательные гармония, качество, легкость, забота, наслаждение, достижение, будущее счастье, семья;

- полные и краткие имена прилагательные красивый, современный, влюбленный, милый лучший,

модный;

- глаголы путешествовать, воодушевлять, наслаждаться, воодушевлять наслаждаться, вести, наследовать;

- наречия лучше, роскошно, обязательно и др.

2. Короткие нераспространенные или малораспространенные двусоставные предложения: «Где есть дорога, там обязательно Toyota»

3. Прямая адресованность с помощью личных и притяжательных местоимений: «Вы управляете будущим».

4. Восклицательные предложения.

5. Прием объединяющего сопоставление продавцов и покупателей.

Таким образом, обобщая все вышеизложенное, можно сказать, что перевод рекламных слоганов представляет собой сложный и многоаспектный процесс, требующий от переводчика не только знания оригинала и перевода, но и понимания когнитивной картины мира обоих народов, умения соотносить статус концептов в исходной и целевой культурах и предвидеть реакцию потенциального потребителя. ■

#### Библиографический список

1. Андреева Н. П. Язык рекламы как одно из средств коммуникации. // Межкультурная коммуникация: Материалы региональной конференции - Омск: ОмГТУ, 1999.-С.5-6.
2. Имшинецкая И. А. Мастерская рекламы. Пермь: Изд-во Перм. гос. техн. ун-та, 1998. 130 с.
3. Федоров Ф. В. Слоган как необходимая константа // Маркетинг в России и за рубежом. М.: Финпресс 2004 №3. С.72-81.
4. Эй Гэньюань. Введение в рекламный дискурс. Пекин: Изд-во китайского радио и телевидения, 2007. 235 с.
5. <https://ru.wikipedia.org/wiki>

## ОТ МЕЖЪЯЗЫКОВОЙ К МЕЖВАРИАНТНОЙ ОМОНИМИИ

**Василий Евгеньевич ФРАЙМАН**

аспирант кафедры английской филологии

РГПУ им. А.И. Герцена

**Аннотация.** В данной статье рассматривается вопрос о распространении лексической омонимии в двух региональных вариантах английского языка, *British English (BrE)* и *American English (AmE)*. Делается попытка показать связь свойств межъязыковой омонимии (МзО) со свойствами межвариантной омонимии (МвО), имеющей место в рамках одного языка (в данном случае английского). В качестве ориентира для нахождения данной общности были отобраны пары омонимов в близкородственных языках. В целях анализа были выбраны примеры родственных лексем с полностью различающимися и частично различающимися значениями. В ходе анализа проводится сопоставление межъязыковой и межвариантной групп омонимов с точки зрения семантических и этимологических свойств, присутствующих в каждой из групп. Мы заключаем, что британо-американские омонимы демонстрируют в основном те же семантические процессы, какие наблюдаются в датском и норвежском языках, а именно, метафорический перенос и метонимия.

На данный момент немало работ в лексикологии посвящено межъязыковой омонимии (МзО). Среди исследователей эту тему в разной степени и в разных аспектах затрагивали Р.А. Будагов (1976), А.А. Реформатский (1987), Кузьмина Р.В. (2007), Л.П. Лобковская (2012), Arriola (1973), Hill (1982), Carroll (1992), Trup (1998), Chamizo Dominguez & Nerlich (2002). Более конкретно, уже были описаны омонимы в вариантах английского языка (Nicholls 2003, Roca-Varela 2012). В частности, Roca-Varela (2012) рассматривает британо-американские омонимы (в её работе используется выражение *false friends*) с коммуникативной точки зрения и классифицирует их в зависимости от коммуникативного эффекта [13, с.2].

Ещё один привлекательный аспект – это этимолого-семантические процессы развития межвариантной омонимии, как один из механизмов разделения языков. Поэтому в данной работе делается попытка применить методы исследования МзО к анализу МвО

и сопоставить их этимолого-семантические характеристики.

Вначале следует прояснить некоторые терминологические трудности. Межъязыковой омонимии обычно сопутствует оборот «ложные друзья» (ЛД), введённый в 1928 году М. Кесслером и Ж. Дерокиньи (фр. *faux amis*) [7, с.5]. Эти два понятия рассматриваются некоторыми учёными как взаимозаменяемые [Бугадов 1974, см. 2, с.85], хотя ряд лингвистов предпочитает понятие *межъязыковой омоним* (Kövecses 2000), другие же чаще используют выражение «ложный друг» (Chamizo Dominguez, Roca-Varela, Nicholls). В данной статье мы опираемся на работы и тех и других исследователей. Л. Лобковская (2012) рассматривает межъязыковые омонимы как терминологическую разновидность «ложных друзей» наряду с междуязычными аналогизмами, паралексемами, ложными аналогами и др. [2, с.86]. В данной статье вместо ЛД используется, в основном, термин *омоним*, но лишь условно, т.к. его употребление критикуется как неправомерное в отношении этимологически связанных слов. В данной статье под омонимом понимается элемент внутри оппозиции, не имеющий семантико-ассоциативной связи или потерявший такую связь с другим элементом оппозиции.

Проведём сопоставление нескольких межъязыковых и межвариантных омонимов. Объектом сопоставления явились два основных варианта английского языка – *British English (BrE)* и *American English (AmE)*. В качестве ориентира для сопоставления были выбраны омонимы из двух пар близкородственных языков: испанский и португальский, норвежский и датский. Данные пары языков имеют значительную степень взаимной различаемости и по свойствам близки к диалектам. Для рассмотрения были выбраны следующие лексемы: датско-норвежский – *grine*; испано-португальский – *coche*; британо-американский – *torch* (Таблица 1).

При рассмотрении семантического содержания приведённых слов становятся заметны некоторые

сходства и различия. Например, очевидное сходство между всеми тремя – это наличие общего семантического признака, а также отнесённость к одному семантическому полю: *grine* – эмоции; *coche* – средства передвижения; *torch* – средства освещения. Говоря о различиях, *grine* проявляет антонимичные значения, чем отличается от двух других. Это можно охарактеризовать как соотношение противоположности.

Региональные значения лексем *coche* и *torch* также имеют ряд сходств. Одно из них состоит в наличии определённой градации основного и дополнительных значений (Таблица 2).

Таблица 2

		AmE	BrE			
<b>torch</b>	1	fire on stick	portable electric light			
	2	blowlamp	fire on a stick			
	3	arsonist (slang)	blowlamp			
					<i>Sp.</i>	<i>Port.</i>
<b>coche</b>	1		automobile			<i>coach</i>
	2		coach			carriage
	3		carriage			chariot

Заметна также общая модель расширения значения: в одном из языков/вариантов пары значение слова расширилось с появлением нового референта с тем же предметным назначением: исп. *coche* ‘повозка’, затем также ‘автомобиль’, брит. *torch* ‘факел’, затем также ‘фонарик’. В другом языке/варианте образовалась иная лексическая единица: порт. *carro* ‘автомобиль’, амер. *flashlight* ‘фонарик’.

В сопоставительном исследовании славянских языков А.Х. Мерзлякова (2011) классифицирует Мз омонимы по характеру ассиметрии, выделяя следующие типы отношений между значениями когнатов [3, с.12-13]: узкого и широкого (включение); родового и видового понятия (конкретного и обобщённого); целого и части целого; пересечения (частичное сходство семантической структуры); тематического сходства реалий. Для нас интересен вопрос о том, насколько может быть применима данная классификация к межъязыковым омонимам. Если следовать данной классификации, то пары омонимов *coche* (исп.-порт.) и *torch* (брит.-амер.) могут быть охарактеризованы как имеющие отношения включения. Следовательно, пара британо-американских Мв омонимов имеет те же семантические характеристики, что и пара Мз омонимичных лексем.

Мерзлякова отмечает, что именно «в близкородственных языках генетически однокоренные слова изменяют свою семантику до неузнаваемости – вплоть до межъязыковой энантиосемии» [там же, с.15], под последним термином подразумевая отношения противоположности. Вместе с тем, значения обладают общим семантическим признаком ‘выражение эмоций в сильной степени’, что указывает на генетическое родство данных омонимов. Уже было отмечено, что норвежское и датское значения слова *grine* противоположны, т.е. выражают условно вза-

имоисключающие явления. В этой связи из приведённых выше типов ассиметрии их можно отнести к пересекающимся омонимам с частичным семантически сходством. К той же категории относится другая датско-норвежская лексема *rar*, а также ещё одна испано-португальская лексема *gozar*, региональные значения которых также отчасти схожи, но отличаются близкими к противоположным коннотациями: *rar* норв. ‘strange’ ближе к отрицательной, дат. ‘pleasant’ положительная; *gozar* – исп. ‘наслаждаться’ положительная, порт. ‘глумиться’ отрицательная. *Rar* в обоих языках выражает субъективную оценку, но

значения в одном и в другом языке отдалены друг от друга: норв. ‘странный’, дат. ‘приятный, милый’ (о человеке). В свою очередь, испано-португальская омоформа *gozar* в двух языках различается как семантически, так и коннотативно: исп. ‘наслаждаться’, порт. ‘ухмыляться, глумиться’.

Следующий аспект сравнения МзО и МвО – это причины и механизмы развития омонимии. Вопрос появления омонимов всегда интересовал исследователей данной области. Мерзлякова обобщённо называет следующие источники формирования омонимов: однокоренные слова, заимствования, омонимичные аффиксы [3, с.15-17]. Также она отмечает неродственные звуковые и графические омоформы, однако мы считаем, что звуковые совпадения напрямую не являются предметом лексико-семантического анализа. В свою очередь, Chamizo Dominguez & Nerlich (2002) изучают связь МзО со следующими механизмами семантического изменения: метафора, метонимия, конкретизация, обобщение, а также эвфемизация [6, с.1834]. На наш взгляд, метафоризация, т.е. перенос значения – наиболее распространённый из всех механизмов.

Попробуем продемонстрировать механизм метафоры на примере рассмотренных выше лексем *coche* и *torch*. В паре испано-португальской формы *coche* присутствуют следующие значения: исп. 1) ‘автомобиль’, 2) ‘карета’; порт. 1) ‘карета’. Понятие 1 в испанском языке и 1 в португальском связаны общим семантическим признаком *средство передвижения*. В испанском языке слово имеет более широкое значение. Совпадение в значении, которое относится к устаревшему предмету, говорит о том, что прежде различий в двух языках не было. Замена устаревшего предмета на новый проявилась по-разному в двух языках: в испанском произошло расширение значе-

Таблица 1

<i>grine</i>		<i>coche</i>		<i>torch</i>	
<i>Norw.</i>	<i>Dan.</i>	<i>Sp.</i>	<i>Port.</i>	<i>Am</i>	<i>Br</i>
‘laugh’	‘cry’	‘automobile’	‘carriage’	‘fire on a stick’	‘flashlight’

ния слова, в португальском – замена номинации и сохранение исторического значения. Таким образом, между омонимами *coche* 'автомобиль' и *coche* 'карета' присутствуют отношения включения через перенос семантического признака.

Для рассмотренных пар омонимов есть возможность выделить ряд критериев сравнения, что позволит наглядно сопоставить пары Мз и Мв пересекающихся единиц (Таблица 3).

Представляется, что как Мз, так и Мв когнаты можно распределить по степени асимметрии лексико-семантических полей той или иной омоформы.

Таблица 3

	общность основных СП	прямое v. переносное значение	историзм v.новое	отношение включения	расширение v. заимствование	расширение v. словосложение
AV coche	+	+	+	+	+	
SP torch	+	+	+	+		+

Мы попытались представить некоторую градацию когнатов по степени омонимичности значений между языками/вариантами:

**I. симметричные когнаты** – ЛСП совпадают во всех значениях; не наблюдается асимметричных семантических сдвигов (*light, live, small, strongly*)

**II. слабые омонимы** – сходятся в основных словарных значениях, но различаются в дополнительных; наблюдаются асимметричные семантические сдвиги в периферийных употреблениях слова (*boot, trunk, hire, fill*)

**III. сильные омонимы** – различаются в основных словарных значениях, но имеют одно или больше общих дополнительных значений (*napkin, momentarily*)

**IV. полные омонимы** – различаются во всех временных значениях (*Fall*)

Очевидно, что между испанским и португальской лексикой степень семантической асимметрии выше, чем между американским и британским. Исходя из данной градации, предположительно в испано-португальском лексиконе будут преобладать II и III уровни, а в британо-американском – I и II уровни.

Таким образом, можно предположить, что классификации и методы, разработанные исследователями в отношении межъязыковой полисемии/омонимии, также применимы и к межвариантной полисемии/

омонимии. Дальнейшее разработка темы сравнения языков и вариантов может помочь лучше понять процессы, стоящие за разделением языков и проследить динамику движения языковых систем. В свою очередь, представленная градация омонимов может быть использована в разработке более точных математических методов для исчисления семантических изменений в языке. Это поможет сделать вклад в создание программного обеспечения для отслеживания динамики относительных изменений в региональных вариантах английского языка, а также поможет в преодолении проблемы обновления баз интернет-словарей. ■

Библиографический список

1. Гарбовский Н. К. Теория перевода. М., 2004. – 544 С.
2. Лобковская Л. П. О понятии межъязыковой омонимии (к проблеме термина «ложные друзья переводчика») // Вестник Челябинского государственного университета. 2012. № 20 (274). Филология. Искусствоведение. Вып. 67. С. 79–87.
3. Мерзлякова А.Х. Лингвокультурный анализ языковых картин мира: динамика и сопоставление. Монография. Ижевск, 2011. – 366 С.
4. Arriola, P. M. Portuguese and Spanish Homonyms and Homophones // Hispania, Vol. 56, No. 2, 1973. pp. 426-441 <http://www.jstor.org/stable/339703>
5. Carroll, S.E. On cognates. Second Language Research, 8 (2), 1992. pp. 93–119.
6. Chamizo Dominguez, P.J. Semantics and Pragmatics of False Friends. NY, 2008
7. Chamizo Dominguez, P.J., Nerlich, B. False friends: their origin and semantics in some selected languages // Journal of Pragmatics 34, 2002. pp. 1833–1849
8. Kövecses Z. American English. An Introduction. Toronto, 2000
9. Levisen, C. Cultural Semantics and Social Cognition: A Case Study on the Danish Universe of Meaning. GmbH, Berlin, Boston, 2012
10. Miller, G.A. The Science of Words. NY, 1996. – 276 pp.
11. Nicholls, D. False Friends and the Varieties of English // MED Magazine, 4, 2003 <http://www.macmillandictionaries.com/MED-Magazine/January2003/04-language-interference-false-friends.htm> Retrieved 9/01/2014
12. Resnick, S. Pitfalls in Spanish-Portuguese Homonyms and Cognates // Hispania, Vol. 28, No. 2, 1945. pp. 233-235 <http://www.jstor.org/stable/333454>
13. Roca-Varela, M. L. Intralingual false friends: British English and American English as a case in point // University of Santiago de Compostela <https://www.srfucam.org/camling/proceedings/rocavarela.pdf> Retrieved 9/01/2014
14. Trup, L. Problemas de la interferencia y otros escollos entre eslovaco y espanol. In: Actas del II Encuentro de Profesores Eslovacos de Espanol. Embajada de Espana, Bratislava, 1998. pp. 46–62.



РОЛЬ ЭЛЕМЕНТА ОБМАНА В ИЛЛЮЗИОННОМ ИСКУССТВЕ

Татьяна Сергеевна РЯБИНСКАЯ

аспирант кафедры "Социальные технологии",  
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал ДГТУ),  
г. Шахты

Иллюзионное направление сценического искусства самобытно и оригинально. Уникальная природа предлагаемого вниманию зрителя действия сегодня в специальной литературе трактуется неоднозначно: является ли обман его главной составляющей или же само употребление слова "обман" неуместно по отношению к иллюзионизму ввиду того, что людям заранее известно о характере предстоящего зрелища, состоящего из трюков и ловких манипуляций?

Согласно определению американского психолога Пола Экмана, крупнейшего исследователя феномена лжи и обмана и автора книги "Психология лжи", обманом считается "действие, которым один человек вводит в заблуждение другого, делая это умышленно, без предварительного уведомления о своих целях и без отчетливо выраженной со стороны жертвы просьбы не раскрывать правды". [1] На страницах своего основного труда, посвящённого этой тематике, исследователь подчёркивает, что предварительное уведомление о целях имеет в определении ключевое значение – и, например, актёров считать обманщиками нельзя, поскольку публика заранее согласна принимать их маски за истинные лица.

Согласно такому подходу, действия фокусников тоже не стоит считать обманскими – ведь зрители и в этом случае заранее согласны принять условия предлагаемого контакта с артистом. Однако же содержание последних может быть описано как раз словами из первой части определения Экмана: один человек вводит в заблуждение другого, делая это умышленно – и заблуждение это достигается средствами совершенно иными, нежели те, которыми располагают актёры.

Более того, и этимология слова "иллюзия", произошедшего от латинского слова "illusio" – "насмешка, обман", и его определение в толковых словарях не оставляют места сомнениям в отношении свойств иллюзионного действия. Энциклопедический словарь Ф.А. Брокгауза и И.А. Ефрона определяет иллюзию как "обман чувств". [2] В. И. Даль в своём словаре даёт следующее определение слова "фокус": " фиглярство, штука, морока, отвод глаз,

непонятное явление, основанное на искусстве и проворстве фокусника, шутика или фигляра". [3] Толковый словарь С. И. Ожегова определяет фокус как "искусный трюк, основанный на обмане зрения, внимания при помощи ловкого и быстрого приема, движения". [4]

А вот какое определение находим в книге "Фокусы и фокусники" профессионального иллюзиониста Эмиля Кио: "Иллюзии – это обман зрения, исчезновение и появление предметов. Зрителю кажется одно, а в действительности происходит совершенно другое. Для большей иллюзии я стараюсь убедить зрителя в достоверности происходящего: позволяю ему расписаться на руке ассистентки, чтобы он не заподозрил обмана". [5] Из вышеизложенного можно заключить, что элемент обмана, безусловно, является неотъемлемой частью выступлений иллюзионистов. Каким же образом фокусникам удаётся ввести зрителей в заблуждение?

Эмиль Кио проводит деление фокусников на две группы: иллюзионистов, использующих в своих номерах собственно иллюзии – специальные механизмы, зеркала и люки, и манипуляторов (престиджитаторов), показывающих фокусы, прибегая к ловкости своих рук. В качестве одного из примеров применения иллюзионов знаменитый фокусник даёт описание номера "Женщина без головы", некогда популярного в Париже: "В зубоврачебном кресле сидит женщина. Головы у нее нет. Есть только туловище. Над обнаженными ослепительно белыми плечами едва заметное начало шеи, а дальше – пустота. ... Женщина без головы беспечно болтает ногами, обтянутыми тончайшими чулочками." Секрет этого аттракциона – создающее впечатление пустоты специально вырезанное зеркало, тщательно подогнанное к плечам и шее артистки, голова которой откинута как можно ниже на подушечке кресла и тщательно замаскирована занавесом.

Интереснейшую азбуку иллюзионных манипуляций с предметами – монетами, картами, шариками и прочим – приводит в своей работе "Иллюзионизм личности" современный исследователь Р. Гарифуллин. В их числе называются пальмировка – умение незаметно держать предмет в открытой

ладони, пассировка – обманное перемещение предмета ("зрителю кажется, что монета перекочевала из одной руки в другую, хотя этого не происходит") и шанжировка – подмена (когда происходит такой обмен, двойник остается на виду у зрителей, в то время как подменяемый предмет невидимо переходит в распоряжение фокусника).

Раскрывая содержание манипуляций, приводящих к тому самому зрительному обману, когда зрителю кажется одно, а в действительности происходит совершенно другое, Р. Гарифуллин утверждает: "Нет, пожалуй, иной сферы человеческой деятельности, как иллюзионное искусство, которое полностью состояла бы из умышленного заблуждения и обмана людей, причём обмана, приносящего им удовольствие". [6] Можно ли с этим согласиться?

Безоговорочное согласие с данным утверждением означало бы, что успех иллюзионного номера зависит исключительно от технических навыков фокусника и сама суть иллюзионного искусства сводится к ловкому трюкачеству. Однако же рамки такого одностороннего подхода к иллюзионизму определены слишком узки. Букварное освоение обманов, секретов которых к настоящему моменту успели поделить многие иллюционисты – Н. Ознобишин, Э. Кио, А. Вадимов, А. Акопян и др. – вовсе не гарантирует любому желающему того, что он сам станет иллюзионистом: так же, как не всякий, кто освоил навыки письма, становится писателем или поэтом.

По мнению русского артиста цирка, иллюциониста и литератора Н. Ознобишина, "... трюки, обманы и профессиональные "уловки" играют весьма ограниченную роль в искусстве иллюзионизма и вовсе не составляют его сущности, как полагает это широкая публика... Трюки лишь подчеркивают наличие незаурядных изобретательских способностей. Это дар, по необходимости ограниченный специальной сферой применения. "Эффект" - вот что имеет серьезное значение в искусстве иллюзионизма, "эффект", достигнутый совокупностью научных познаний, техники, изобретательности, а главное, самобытным талантом артиста. "Секреты" и "механики" - это орудия ремесла, они значат для иллюциониста то же, что для актера грим, декорация или дикиция." [7] Действительно, научные познания в купе с изобретательностью были отличительными чертами иллюзионизма буквально со времени его появления. Однако же на заре своего существования иллюзионизм практиковался исключительно ради обмана – и эффект, производимый на зрителя, был не самоцелью, а скорее побочным явлением. Первыми иллюционистами принято считать жрецов, которые тщательно оберегали свои секреты от невежественного народа. Языческие храмы Египта, Халдеи, Ассирии Греции и Рима были оборудованы первыми иллюзионами – сложными механическими приспособлениями, предназначенными для того, чтобы демонстрировать людям "изъявления воли богов". Во время религиозных обрядов механизмы запускались, и на жертвенниках "чудесным обра-

зом" вспыхивал огонь, гремел гром как "знак", посылаемый "разгневанным" божеством, храмовые двери распахивались по желанию "всемогущей" высшей воли. "Конструкция храмовых религиозных аттракционов достигла наибольшего совершенства в Греции и Риме, где употреблялись сложные оптические, акустические и механические приспособления, порой превосходившие своей грандиозностью эффекты лучших театров наших дней. Трубные звуки, невидимые голоса, музыкальные гидравлические органы, автоматы, вызывание теней, траппы, поднимавшие в облаках целые процессии жрецов, тайники для оракулов в статуях божеств, - таковы лишь незначительные примеры из обширного репертуара изобретательных жрецов..." – отмечает Н. Ознобишин в своей книге "Иллюзион".

В то время иллюзионизм был мощным оружием в руках жрецов, действия которых подпадали под ставшее классическим определение обмана Экмана во всей его полноте. Об обмане такого рода российский философ и психолог Д. И. Дубровский высказался так: "На всех исторических этапах нашей цивилизации обман служил оправданию эксплуатации, подчинению одной социальной группы другой, одних людей другим. Обман – непереносимое средство борьбы за власть, орудие амбиций, честолюбия, корысти." [8] Иллюзионизм за свою историю таким средством становился не раз.

В Средневековом обществе орудием амбиций и честолюбия становилась и сама наука – когда не раскрывавшие своих секретов учёные с удовольствием принимали статус "магов" и "волшебников". Например, Мишель Нострадамус (1503–1566) считался таковым благодаря практически никому не известному в его время оптическому прибору, долгое время называемому "волшебным фонарём". С его помощью, а также с помощью трёхгранных стеклянных призм астролог давал настоящие иллюзионные представления: "Он демонстрировал свои опыты в кабинете с дубовым потолком, разделенным перпендикулярными балками на квадраты. Один из квадратов открывался, и в отверстие опускалась вниз головой кукла, сидевшая в кресле. Зрители, находившиеся за дверью, по очереди заглядывали в узкую щель, прорезанную в перегородке, куда была вставлена трехгранная призма. Тому, кто смотрел в щель, казалось, будто фигура в кресле вырастала из-под пола и затем снова опускалась туда же (куклу в это время втягивали наверх и задвигали отверстие в потолке). После этого зрителей впускали в кабинет; самый тщательный осмотр пола, естественно, не позволял обнаружить никаких следов люка, и оптический трюк воспринимался как явное чудо." [9] Прежде чем стать настоящим искусством, иллюзионизм не однажды был скомпрометирован разного рода шарлатанством. Пожалуй, самой одиозной фигурой среди выдающихся иллюционистов прошлого, использовавших свой талант в низменных и корыстных целях, был граф Калиостро – он же авантюрист и мошенник Джузеппе Бальзамо. Он беззастенчиво обманывал народ, выдавая демонстрируемые фоку-

сы за "чудеса", устраивал "целительные магические сеансы", продавал "эликсир молодости". В числе его излюбленных фокусов был следующий: Калиостро показывал публике сосуд с "магической" жидкостью, после чего опускал в него до половины обыкновенный железный гвоздь, который до этого выбирал из нескольких предложенных один из зрителей. После этого "маг" произносил таинственное "заклинание" - и половина гвоздя, опущенная в жидкость, становилась золотой. На самом же деле магическая жидкость содержала в себе кислоты, разъедавшую слой краски, под которой находился золотой колпачок-наконечник. Очевидно, Джузеппе Бальзамо был не только хорошим, убедительным актёром, он был неплохим химиком – и, видимо, не только химиком. Ведь, как говорил Н. Ознобишин, "предмет иллюзионизма можно рассматривать как слияние опытных наук с прикладным искусством. Мы затруднились бы привести цикл подсобных знаний, необходимых иллюционисту, достойному своей профессии; перечень их занял бы отдельную брошюру. Одна только физика представлена в иллюзионизме целым рядом методов и принципов, из которых назовем: механический, оптический, акустический, электрический, химический и молекулярный..."

Как уже говорилось выше, Н. Ознобишин не считал "трюки" и "обманы" определяющим содержанием

иллюзионного искусства. Жонглёрская ловкость, необходимая для качественной манипуляции, в его представлении тоже является чем-то вторичным. С его точки зрения иллюционист в идеальном смысле – это талантливый артист-учёный, выступление которого только и может произвести надлежащий эффект.

В настоящее время выступающее перед публикой профессиональные иллюционисты предлагают её вниманию постановочные номера, имеющую высокую эстетическую и художественную ценность. Изобретательство в этой области неустанно совершенствуется, ступая в ногу с техническим прогрессом. Например, династия иллюционистов Кио одновременно является династией изобретателей сложнейшей цирковой аппаратуры.

Иллюзионное искусство уникально. Появившись в Древнем Египте исключительно ради обмана и проделав свой исторический путь рядом с обманщиками - мошенниками, шулерами, шарлатанами, - в наши дни оно в своём чистом сценическом виде не опирается на обман как на свою первооснову. Его опорными точками стали артистический талант, качественная режиссура, изобретательское начало, низведшие обманные манипуляционные действия до положения необходимого, но сугубо технического элемента. ■

#### Библиографический список

1. Экман П. Психология обмана [Электронный ресурс] URL: [http://www.pseudology.org/chtivo/EkmanPol\\_PsihologiyaLzhi.pdf](http://www.pseudology.org/chtivo/EkmanPol_PsihologiyaLzhi.pdf) (дата обращения 5.05.2015)
2. Брокгауз Ф. А., Ефрон И. А. Энциклопедический словарь - С.-Пб.: 1890 г
3. Даль В.И. Толковый словарь живого великорусского языка: В 4 т. - Спб., 1863-1866.
4. Ожегов С. И., Шведова Н. Ю. Толковый словарь русского языка: 80 000 слов и фразеологических выражений. — М.: Азбуковник, 1999. — 944 с.
5. Ренард-Кио Э. Фокусы и фокусники [Электронный ресурс] URL: <http://coollib.com/b/299198/read> (дата обращения 6.05.2015)
6. Гарифуллин Р.Р. Иллюзионизм личности как новая философско-психологическая концепция [Электронный ресурс] URL: [http://bookap.info/psyanaliz/garifullin\\_illyuzionizm\\_lichnosti/gl75.shtm](http://bookap.info/psyanaliz/garifullin_illyuzionizm_lichnosti/gl75.shtm) (дата обращения 6.05.2015)
7. Ознобишин Н. Иллюзионы. [Электронный ресурс] URL: <http://stepanov.lk.net/magic/oznobish/oznobish.html> (дата обращения 6.05.2015)
8. Дубровский Д.И. Обман. [Электронный ресурс] URL: [http://www.dubrovsky.dialog21.ru/nauchnye\\_texty/obman1.htm#0\\_1\\_5](http://www.dubrovsky.dialog21.ru/nauchnye_texty/obman1.htm#0_1_5) (дата обращения 6.05.2015)
9. Вадимов А.А., Тривас М.А. От магов древности до иллюционистов наших дней [Электронный ресурс] URL: <http://coollib.net/b/257239/read#r13> (дата обращения 6.05.2015)



## СВЕТСКИЙ ФЕНОМЕН РОССИЙСКОГО «ОСТРОВА» ЮГО-ВОСТОЧНОЙ БАЛТИИ

**Вячеслав Александрович ШАХОВ**

кандидат культурологии, доцент кафедры философии и культурологии

Калининградский государственный технический университет

**Аннотация.** В работе рассматриваются современные тенденции развития Российского «острова» Юго-Восточной Балтии - Калининградского анклава через призму культурологического анализа ситуации. Методы и аналитические подходы, используемые в ходе настоящей работы, базируются на целостном подходе к проблемам региональной культуры.

**Ключевые слова:** этнокультура, экономика, социокультурные процессы, национальная идентичность, диаспора, рособалты.

Пренебрежительное отношение к развитию культуры и образования на постсоветском пространстве ведет к деградации интеллектуальных, т.е. важнейших, ресурсов страны и неминуемо вызовет утрату геополитических позиций в целом, прежде всего в экономических областях и в сфере высоких технологий. Это детерминирует антипатриотичность элит. Произошло разграничение и расщепление на массовом уровне неразрывно связанных или даже отождествляемых понятий «Родина», «народ» и «государство». Патриотические знаки и символы не были подкреплены соответствующим изменением реальной политики, оказавшейся диаметрально противоположной пропагандируемым ценностям, а призванные задавать обществу ценностно-нормативные образцы поведения элитные группы демонстрируют крайний эгоизм и своекорыстность. Предлагавшиеся обществу «парадные» ценности противоречат ценностям самой элиты, что разрушает любые эталоны и идеальные модели. Это породило массовое отчуждение от нового государства, которое воспринималось с недоверием, стыдом и подозрением, казалось чужим и даже враждебным.

Усугубляющаяся ситуация социальной асимметрии провоцирует кризис идентичности личности, препятствует процессу социальной интеграции не только отдельных индивидов, но и социальных групп. Особая острота современного культурного кризиса требует также разработки технологий управления социальной и культурной жизнью, необ-

ходимых для социальной реабилитации общества. Еще С.Н. Булгаков в «Вехах» писал, что «Русская государственность, омраченная необычайным ростом преступности и общим огрублением нравов, пошла положительно назад. Русская культура залита мутной волной порнографии и сенсационных изданий. Есть от чего придти в уныние и впасть в глубокое сомнение относительно дальнейшего будущего России. Поставлена под вопрос самая жизнеспособность русской гражданственности и государственности; не посчитавшись с историческими уроками революции, нельзя делать никакого утверждения о будущем России» [3, С. 23 – 24].

Очевидно, что нельзя анализировать социокультурные процессы в отрыве от экономики региона, хоть перед нами не стояло задачи собственно анализа этих процессов. Исходной позицией, вызвавшей большинство проблем Калининградской области, была неопределенность ее административно-политического статуса. Калининградская область исходно была анклавом РСФСР. В течение долгого времени ее окончательная инкорпорированность не только в Россию, но и в СССР, не была установлена с достаточной определенностью. Об этом свидетельствует слабое развитие экономики области, которая получила статус скорее военной базы, чем административной единицы, перспективной в хозяйственном отношении. В частности, до самого разрушения Империи, область так и не достигла ни одного экономического показателя германского периода, за исключением рыбной промышленности. До сих пор нет специфических бюджетных поступлений на поддержку эксклава, нет взвешенного, научно-обоснованного прогноза перспектив развития. В результате системный спад производства в области существенно выше, чем в целом по России [6].

Был эпизод, очень неудачный, передачи области практически под административное управление Литовской ССР. Судя по всему, до самого последнего времени не исключалась возможность передачи

ее в состав Германии, во всяком случае – в ГДР. Все это тормозило не только инвестиции, но и ход демографических процессов – жители рассматривали свой статус как временный, происходил постоянный отток наиболее квалифицированной рабочей силы, не развивалась структура высшей школы, ограниченно финансировались все объекты социально-культурной деятельности. Ныне в эксклаве тесно переплетаются противоречивые политические, экономические, экологические, а также другие интересы, имеющие международное значение, что привело к возникновению целого комплекса различных проблем - политических, экономических, военных, демографических, вплоть до этнокультурных проблем взаимоотношений предшествующей, немецкой, и появившейся на этой земле русской культуры. Калининградская область уже не может существовать без собственной дееспособной экономики и с маргинальным населением. Напомним, что квазиэкономика аналогичного германского эксклава - Западного Берлина, была полностью убыточной, особенно, когда снабжалась полностью по воздушному мосту на средства всего западного мира.

Российская экономика как система обладает собственными законами развития. Ультра-либеральные реформы, исходящие из безграничного примата рынка и абсолютного господства частной собственности, поставили Россию на грань системной катастрофы, вызвали катастрофу технологическую - «технологический обвал» от ЖЭКа до сворачивания космических программ. Эти реформы запустили процессы резкого понижения качества образования и свертывания науки в 3 – 5 раз по показателям числа работающих и в 23 – 25 раз по объему финансирования. Деиндустриализация России, ее превращение в ресурсно-сырьевой придаток глобального империализма, до сих пор носит характер почти устойчивой тенденции.

Итак, предварим этнокультурное описание населения области кратким обзором состояния экономики области. Это самая западная территория России, эксклав, в котором проживает около одного миллиона человек, причем 80 процентов из них в городах. От остальной России область отделена Литвой и Белоруссией, на юге граничит с Польшей, на западе омывается Балтийским морем. Расстояние до ближайшей области Российской Федерации 300 км, морем 1100. А вот до многих европейских столиц расстояние сравнительно небольшое. Общая площадь земельных угодий в области - 1512,5 тыс. га, из них 793 тыс. га находится в сельхозобороте, в т. ч. 395 тыс. га - пахотные земли [5]. После вхождения в состав СССР сельское хозяйство стало неадекватным потенциалу области, бывшей при прежнем сюзере не важнейшим аграрным районом Германии. Среди мигрантов было исключительно мало потомственных крестьян, даже если эти люди происходили из сельской местности – в сельское хозяйство шли почти исключительно экономические аутсайдеры, не нашедшие иных источников существования. Поэтому ныне количество фермерских хозяйств совер-

шенно непропорционально возможностям области, не говоря уже о качестве этих хозяйств.

Между тем, отсутствие русского крестьянства на территории российской области - это не только чисто экономическая проблема. Нельзя забывать, что территория становится родной землей только после сакрализации - могилами предков, храмами, национальной историей ее кооптации и освоения ее методами агрикультуры абсорбирующим территорию народом. Калининградская область же до сих пор не имеет не только русского крестьянства, но и индустриально не осваивает сельхозугодия. Это важнейшее отставание политики освоения эксклава, даже вне представлений о продовольственной независимости. Ибо только крестьяне на уровне биоментальности являются носителями традиций, норм, интересов, преданий, именно они в силу консервативности противостоят инокультурному окружению. В силу этого, например, Латвия не стала русской даже притом, что почти половина ее жителей - славяне по самовосприятию, но потомственные горожане и большая часть населения русскоязычна. Нельзя отрицать значение национальной составляющей и цивилизационной культуры для формирования государственности региона. Добавим, что наличие локальных групп, подэтносов, может существенно диспергировать этническую общину. Например, большие группы старообрядцев в Литве и Эстонии, до трети русскоязычного населения, практически не являются частью такового, дистанцируя себя от него не только по культурным и религиозным, но и экономическим и политическим характеристикам. Напротив, принадлежность рособалтов Юго-Восточной Балтии и русских Литвы к различным славянским этносам не влияет на самоопределение «русскоязычных» - украинцы, белорусы и даже часть поляков относит себя к русской общности, вне зависимости от крепости связей с метрополией.

Экономический кризис области, начавшийся в дни распада СССР, связан, прежде всего, с изменением геополитической ситуации в целом и статуса региона в частности. Он требует от местного населения новых форм хозяйствования, более тесного инкорпорирования в Балтийскую систему и определения специфических местных перспектив экономики, создания ее «этнофундамента».

Эксплуатируемые месторождения полезных ископаемых немногочисленны. Важнейшее из них — единственное в мире промышленное месторождение янтаря, которому, естественно, сопутствуют предприятия местной промышленности, выпускающих малохудожественные поделки, главным образом мундштуки, бусы, перстеньки и исламские четки. Большая часть сырья продается на предприятия Литвы, Латвии и в художественные центры Большой России. Добыча нерудных ископаемых ведется карьерным методом, значительная часть строительных материалов поступает из-за пределов области. В целом область энергопотребляющая, причем имеющихся мощностей достаточно для удовлетво-

рения лишь 20% собственных потребностей. После ввода в эксплуатацию строящейся атомной электростанции, напротив, возникнет значительный избыток энергии, способный частично удовлетворить потребности соседних Польши и Литвы.

Данные о промышленности области в советское время публиковались лишь частично, после распада СССР вся статистика выглядит неубедительно. Очевидно, что значительная часть производственных мощностей направлена на удовлетворение потребностей оборонительной войсковой группировки, дислоцированной в регионе. После катастрофического провала оборонных программ в 90-е годы, ныне происходит их возрождение, размеры которого оценить извне трудно. При всей принципиальной ошибочности метода аналогий в экономике, можно провести параллель с состоянием судостроительной и судоремонтной промышленности в области. После раздела торгового и рыбопромыслового флотов СССР, заводы области осталась без традиционных заказчиков, а, значит, без заказов на строительство и ремонт судов. Однако, получив в последние годы большие финансовые вливания и используя потенциал инженерных кадров, судостроительная отрасль в значительной мере восстановилась, причем в условиях очень неблагоприятной мировой конъюнктуры. Напротив, крупные предприятия целлюлозно-бумажной промышленности области ранее имели общесоюзное значение, однако на предприятиях были устаревшие технологии и оборудование. В итоге ЦБК так и не вышли из глубокого кризиса, ибо нуждаются в огромных инвестициях, как на модернизацию производства, так, и это самые крупные расходы, на природоохранные сооружения. Между тем, ряд предприятий отрасли, например Советский и Неманский ЦБК, являются градообразующими.

Пищевая промышленность за последние 20 лет также претерпела системные изменения. В условиях жесткой конкуренции с предприятиями стран Балтии и Польши, ранее технически отсталые местные предприятия освоили технологии мирового уровня и выпускают вполне современную продукцию, практически не допуская на прилавки области польскую и литовскую продукцию. Рыбодобывающие заводы, напротив, в советское время и по международным критериям являлись передовыми предприятиями, но до сих пор не нашли оптимального менеджмента и пользуются совершенно неудовлетворительными технологиями и рецептурами, а поэтому выпускают продукцию крайне низкого качества.

Производство в других отраслях промышленности за последние восемь – десять лет также в значительной мере выходит из катастрофического провала, но их полноценного возрождения не происходит, предприятия лишь постепенно переходят к характерным для оффшорных зон «отверточным технологиям» с выпуском по преимуществу дорогостоящих товаров народного потребления и высокотехнологичных промышленных изделий. Все же для эксклавной зоны и это паллиативное решение представляется допустимым путем экономического

развития.

Наиболее стабильно состояние транспортных отраслей. Эффективной транзитной деятельности препятствует отсутствие непосредственной границы с Россией и со странами СНГ. Основная ценность транспортной системы региона - незамерзающие морские порты мирового уровня, которые находятся в состоянии перманентной, не всегда успешной, конкуренции с аналогичными предприятиями Литвы и Польши. Наибольшие проблемы автотранспортных перевозок заключаются в сложностях пересечения границы, которые одновременно являются и границами с ЕС. Не меньшие сложности доставляет неудовлетворительное состояние автомобильных дорог.

Область, несмотря на определенный прогресс в экономическом развитии, неспособна создать эффективно работающую свободную экономическую зону, продолжается спад производства по многим позициям, продолжается системный кризис. Россия не сумела договориться об отмене таможенных сборов при экспорте в ЕС, что исключает нормальное функционирование Особой Экономической Зоны. Это делает нереальными даже экономически обоснованные проекты глобализации энергетики и транспорта [7]. Среди других факторов, препятствует инвестициям непредсказуемая вариативность правовой базы, отсутствие прав на покупку основных массивов земли и недостаточность прав самоуправления. Существуют не менее важные субъективные факторы - жесткий бюрократический механизм, нерасположенность к сотрудничеству с субъектами областной экономической деятельности всех силовых, правовых и пограничных структур, отсутствие у населения опыта внешних контактов и маргинальность значительной его части. Возрастает технико-бюрократический разрыв с Западной Европой – область не перешла на евростандарты, бухучет, массовый билингвизм.

Запад не предлагает Калининградской области ничего конкретного. Все программы сотрудничества Калининградской области с ЕС остаются решениями частных проблем (например, погранпереходов или транспортных магистралей), а чаще субъективных задач, поставленных институтами, далекими от понимания стоящих перед областью проблем, а то и преследующих совсем иные цели. Чему пример - планомерное и непрерывное усиление визовых и таможенных сложностей со стороны ЕС. Все варианты создания Особой Экономической Зоны объединяет полная неэффективность - «Русский Гонконг» не получил сколь либо реальных контуров. Да и Европейский Союз, у берегов которого прожектеры намерены учредить русский рай, - не Китай прошлых веков, который не мог оказать сопротивления экономическим гениям.

На экономическую ситуацию в Юго-Восточной Балтии влияет отсутствие согласованной экономической политики России с основными странами региона, что делает нереальными даже вполне обоснованные проекты. Например, в Литве осущест-

вляется ряд таких ущербных конфронтационных программ как закрытие Игналинской АЭС, превратившее Литву из энергоизбыточной в энергопотребляющую страну, что, до ввода в эксплуатацию соответствующей электростанции в Калининградской области, усугубит экономические трудности во всем регионе, в том числе и у нас. Столь же пагубным для экономики всех стран региона стал политизированный выбор владельца единственного в регионе нефтеперерабатывающего предприятия – Мажекяйского НПЗ, что практически блокирует производство топлива в Литве (предприятие передано американской, а затем польской компании, не располагающей доступом к сырью).

Численность населения области, определенная с большой погрешностью, - около одного миллиона человек. 79% живет в городах, 30% работает в промышленности, 8% на транспорте и в связи, 21% заняты в социальной сфере. Специфической областью занятости является служба в Вооруженных Силах и в других силовых и пограничных структурах; количественные данные об этом не публикуются, но из зарубежных источников, очевидно, что эта величина сопоставима с числом занятых в ведущих отраслях промышленности. Все жители области – мигранты послевоенного времени. Никакого старожилого населения, включая этнические литовцев, немцев и поляков, в области нет. Процесс миграции не имел этнографического планирования и регулирования. Это вызвало значительные отрицательные последствия: предприятия высоких технологий требуют не только высококвалифицированных, но и высокообразованных работников, что, в большинстве своем, является результатом обучения в элитарных ВУЗах или семейной традицией у потомственной интеллигенции и «рабочей гвардии». В современных условиях рост интеллектуального капитала напрямую связан с ростом личностного цивилизационного потребления и с высокой степенью социальной мобильности человека. Стоимость товара, произведенного в высокотехнологичных отраслях, имеет рентный характер, т.е. связана с применением интеллектуального потенциала. Роль информационного фактора при этом является довлеющей. В последний входит как цивилизационная, так и традиционная культура. В этих видах деятельности оплачивается не сама идея, а труд, потраченный на ее осуществление - поиск и оформление, то есть «нулевой цикл», в который входит и условия формирования специалиста, которые и включают некоторый культурный потенциал человека, наличие базовых основ. Эрудиция, в том числе в вопросах культуры, расширяет возможности на рынке труда, особенно в регионах смешанной этнокультуры. Но сами по себе культурные знания могут оставаться неоплачиваемыми, являясь большим социальным барьером [8]. Пренебрежительное отношение к развитию культуры и образования ведет к деградации интеллектуальных, т.е. важнейших, ресурсов страны и неминуемо вызовет утрату геополитических позиций в целом, прежде всего в экономике, в т.ч. в сфере вы-

соких технологий. Ведь ныне, кроме традиционной территориальной и экономической формы, экспансия имеет другие измерения – культурно-историческое, этническое, политическое, а экономическая экспансия проявляется в формах финансового, технологического и товарного давления. Главное, что серьезных инвестиций в экономику области до сих пор не делается. Среди вновь построенных предприятий преобладают мелкие пищевые или «отверточные». При этом трудно сказать, происходит ли это от отсутствия кадров надлежащей квалификации, или инвестиционная политика строится с целью не привлекать в регион квалифицированный персонал. Сказанное повторяет тезис С. Булгакова, по которому *труд в новую экономическую эпоху является мирообразующим, космогоническим фактором* [2].

Специфика формирования населения Калининградской области, в т.ч. кадров учреждений просвещения и культуры, уже привели к тому, что ныне трудности в сфере занятости испытывают 30% населения – речь идет не о работе как источнике пропитания, а о соответствии ее стратегическим запросам народного хозяйства и личным устремлениям граждан в творческом и карьерном плане. Ведь вес экономических факторов в повседневном сознании нынешнего среднего класса - бывших советских интеллигентов и примыкающих к ним страт, - относительно невелик. Даже если они принадлежат к бизнес-элите, то в повседневной жизни привыкли придавать значительную ценность общим для думающих россиян этнокультурным факторам. Это единое качественное образование (что подтверждает массовая приверженность всех слоев населения к обучению детей за рубежом или в привилегированных российских школах), стремление к максимально высокому уровню потребляемой культуры и оценка культурных факторов как основных реперов качества жизни, опасение ухудшения политического и экономического климата и межнациональных отношений в стране. Угрозу национальному самосознанию представляет и деятельность в ряде регионов России представителей местной элиты, например, руководителей Балтийской Русской партии в Калининградской области, которые пытались вывести жителей из сферы влияния русской культуры, разрушить веками складывавшуюся общность народов России [4], [1].

Среди молодого поколения часто наблюдаются деграционные тенденции - «комплекс потребления», безынициативность, отсутствие общественных интересов и личных перспектив. При этом стремление молодых людей достичь западного уровня приводит к минимизации веса как этнических, так и цивилизационных достижений своего народа, т.е. приводит к маргинализации общества. Ныне его разрыв с русской традицией кажется огромным и неестественным.

Для духовного единения необходимо единое миропонимание. При этом единое не означает просто одинаковое, а рассматривается, как способность вырабатывать личное мировосприятие и находить

единомышленников, которые понимают и принимают его. Вместе с тем, процесс формирования элементов духовной жизни напрямую зависит от состояния общества, от наличия социальных и культурных условий, стимулирующих их возникновение. Русское население региона не обладает иммунитетом от сверхкритической массы инокультурных заимствований, объем которых ныне весьма значителен – вплоть до варваризации языка насыщением как литуаникой, так и англицизмами. Отметим, что одной из причин этого является массовое овладение компьютерной грамотностью – отмечается массовое использование в молодежном сленге «албанского» языка. Ныне взаимодействие культур в регионе можно квалифицировать как хаотичное. Данные социологов, кроме того, позволяют утверждать, что в осознанной социумом плоскости, существует тенденция усиления самоидентификации русских жителей Юго-Восточной Балтии в качестве *европейцев*, космополитизм [9, С.107].

Опасностью национальному проекту в области грозит в первую очередь зарождающийся культурный космополитизм, требующий на первоначальном этапе перераспределить власть в регионе, выходя за рамки Российского государства, например, в институтах Евросоюза. Основное, что достигли за два десятилетия, невзирая на все сложности переходного периода – сепаратистские тенденции удалось в основном преодолеть и добиться международного признания российского суверенитета над эксклавом [10]. Анализ геополитических перспектив региона сделан в работе известного литовского культуролога и политика Гедрюса Петру-

жиса[6], правда, с позиций умеренного литовского национализма.

Социальная и культурная политика являются разновидностями управленческого фактора динамических изменений в современном обществе. Для образования государства требуется чувство общности, понимания государства как институции, защищающей свободу каждой его составляющей. Национальные культуры не должны быть изолированы, развитие во взаимодействии – естественный способ их существования. Властные структуры определяют юридический статус региона, объем полномочий и функций, при помощи которых имеющиеся ресурсы культуры приобретают системный характер. Культурная политика в эксклаве особо сложна тем, что она одновременно находится как в системе “вертикальных” связей между органами власти, так и в системе “горизонтальных” отношений. Острота этнокультурных проблем обусловлена своеобразием социокультурной ситуации в Балтийском регионе, на территории которого сотни лет активно взаимодействовали балтская, германская и славянская культуры.

В отличие от прилегающих Балтских республик, наш регион сохраняет этнокультурную амбивалентность, став к настоящему времени практически эталоном межнациональной и межконфессиональной толерантности. Значение ситуации в Калининградской области выходит за рамки культурологических проблем региона одной страны, ведет к определению не только чисто региональной тактики, но и геополитической стратегии во всей посткоммунистической Европе. ■

#### Библиографический список

1. Абрамов В.Н. Сравнительный анализ социально-политических процессов в приморских регионах стран юго-восточного побережья Балтики :(Северо-Восток Польши, Калининградская область России, Клайпедский край Литвы) //сб. «Личность и общество». Вып.9, С.3-7. Калининград. -1998.
2. Булгаков С. Философия хозяйства. М.,1990, С. 89
3. Булгаков С.Н. Героизм и подвижничество//в сб. «Вехи». М: 1909, С. 23 – 69.
4. Гончаров И.Ф. Русская национальная школа: концепция. – СПб,1992.
5. Кретинин Г.В. Восточная Пруссия в Российско-Прусских отношениях. М., Институт всеобщей истории РАН, 1999.
6. Пятружис Г. Проблема статуса Калининградской области в объединенной Европе// Сб. “Калининградская область в новой Европе. Социокультурный опыт – вчера, сегодня, завтра”, С. 9 - 20, Пунск – Клайпеда, 2003.
7. Смородинская Н. Калининградский эксклав: перспектива трансформации в «пилотный регион». М.: Ин-т экономики РАН, 2001, С.36.
8. Цвельев Р. К вопросу об интеллектуальной ренте//ж. Мировая экономика и международные отношения. 2002, № 12, С. 11 - 17.
9. Чабанова А.В. Дифференцированность Калининградского социума//в сб. Калининградский социум в европейском измерении, Калининград, 2002.
10. Held D., McGrew A., Goldblatt D., Perraton J. Globaliniai pokyčiai: Politika, ekonomika ir kultūra. Norgi raštai, Vilnius 2002, 7 skyrius. Globalizacija, kultūra ir tautų likimas, С. 408.

## КОРРЕКТНОСТЬ ИЗОБРАЖЕНИЯ ИСТОРИЧЕСКИХ ЛИЧНОСТЕЙ И ГЕРАЛЬДИЧЕСКИХ ЭЛЕМЕНТОВ В СОВРЕМЕННОЙ НУМИЗМАТИКЕ

Сергей Анатольевич КОСЯШНИКОВ

штурман авиационного отряда

*Мундир на вас, конечно, павлогорядский?!*

В честь двухсотлетней годовщины Центральный Банк Российской Федерации выпустил серию монет «Полководцы и герои Отечественной войны 1812 года». Серия состоит из шестнадцати монет. Каждая из них интересна по-своему, но восьмая, «Штабс-ротмистр Н.А. Дурова» заслуживает особого внимания.

Аверс ничем не отличается от стандартного. В центре диска - обозначение номинала монеты, ниже - надпись: «БАНК РОССИИ», под ней - год чеканки: «2012», слева и справа - стилизованная ветка растения, справа у канта - товарный знак монетного двора. Автор -народный художник России А. В. Бакланов. Из-под его талантливой руки вышли эскизы монет серии «Города Герои».

Реверс монет данной серии задумал художник В. Б. Щаблыкин. На реверсе погрудный рельефный портрет девушки в ментике и доломане с орденом «Святого Георгия Победоносца».

На первый взгляд ничего особенного. Красивая монета, достойный герой (героиня), еще более достойный повод. Обойти вниманием первую женщину, ставшую русским офицером, было бы несправедливо. Но почему она в гусарском мундире? Из школьного курса истории известно, что Надежда Андреевна была уланом. Откуда взялось это изображение?

Одеть мундир не своего полка не только не правильно, но и наказуемо. «Известен такой случай. Молодой конногвардейский офицер, выходя вечером после пирушки из квартиры своего друга кавалергарда, по ошибке надел его сюртук, такой же, как его собственный, но с серебряными пуговицами вместо золотых. И вот незадача - он попался на глаза великому князю Михаилу Павловичу. После долгих и тяжких разбирательств разжалованному на два чина гвардейцу пришлось продолжать службу под пулями горцев на Кавказе в Тверском драгунском полку. А ведь это был князь из громкой фамилии Голицыных...» [1.152].Наиболее популярны четыре портрета Надежды Андреевны. Один из них принадлежит кисти А. П. Брюллова, героиня изображена в мужской одежде гражданского по-

кроя, на левом отвороте орден «Святого Георгия». Три других написаны неизвестными художниками: Наденька в возрасте 14 лет в платье, черно-белый портрет в уланском мундире и, наконец, в гусарском... Казалось бы все сходится. При наложении этого портрета на изображение с реверса наблюдается практически полное совпадение, дающее возможность предположить, с большой долей вероятности, откуда взята идея.

Красный ментик, синий доломан, серебряное шитье шнуров, все это цвета Белорусского гусарского полка. В музее Н. А. Дуровой в Елабуге стоит памятник, где кавалерист-девица в гусарском мундире на коне. Но в списках полка ее нет. И это не удивительно, так как сложно предположить, что ее записали под своим именем. За разъяснениями правильнее всего обратиться к самой Надежде Андреевне. К счастью до наших дней дошли «Записки кавалерист-девицы» из которых следует, что отчий дом был покинут ею в день своего семнадцатилетия (17 сентября 1806 года).

«Через полчаса, когда печаль моя несколько утихла, я встала, чтоб скинуть свое женское платье; подошла к зеркалу, обрезала свои локоны, положила их в стол, сняла черный атласный капот и начала одеваться в казачий униформ. Стянув стан свой черным шелковым кушаком и, надев высокую шапку с пунцовым верхом, с четверть часа я рассматривала преобразившийся вид свой; остриженные волосы дали мне совсем другую физиономию; я была уверена, что никому и в голову не придет подозревать пол мой». [2.]

«Полковник и его офицеры давно уже проснулись и собрались все в полковничью квартиру завтракать; в это время я вошла к ним «...» желаю иметь честь быть причислен к вашему полку, хотя только на то время, пока дойдем до регулярных войск «...» Полковник с участием смотрел на меня, пока я говорила. "Что мне делать? - сказал он вполголоса, оборотясь к одному седому есаулу.- Я не имею духа отказать ему!" «...» «Как же твое имя, молодец?» Я сказала, что меня зовут Александром! «А по отчеству?» - «Васильем звали отца моего!"». [2.]

Казачий мундир был первым незаконно одетым обмундированием. Дойдя с казаками до Дона, и пе-

резимовав там, беглянка весной 1807 года продолжает путь в действующую армию.

«Гродно. Я одна! совершенно одна! живу в безлюдной корчме. Алкид мой беспрестанно ржет и бьет копытом в землю; он также остался один. Из окна моего вижу я проходящие мимо толпы улан с музыкою и пляскою «...» На другой день я узнала, что это полк Коннопольский, что они вербуют для комплектования своего полка «...» Я очень обрадовалась возможности войти в службу...». [2.]

«Как же это случилось, что вы носите казачий мундир?» - «Отец не хотел отдавать меня в военную службу; я ушел тихонько, присоединился к казацкому полку и с ним пришел сюда». - «Сколько лет вам? Как ваша фамилия?» - «Мне семнадцатый год, фамилия моя Дуров». [2.]

О Дурове в Коннопольском полку данных нет, зато упоминается некто Соколов. Относиться к «Запискам», как к историческому документу нужно с большой осторожностью. Историки Надежды Андреевны находят множество несоответствий между документально подтвержденными фактами и ее автобиографичной повестью. В этом нет ничего удивительного, человек, большую часть времени скрывающий не только имя, но и пол, может допустить некоторые неточности. Основные же события изложены довольно подробно и интересно. Сомневаться не приходится и в описываемых ею одеждах.

В 1807 году коннопольцы принимали участие в заграничном походе. В мае при Гутштадте состоялось боевое крещение товарища (дворянина, не произведенного в офицеры) Соколова. В первом же бою она, даже не подозревая об этом, выполнила подпункт 5 пункта LXXXVI [ОБ ОРДЕНЕ СВЯТОГО ВЕЛИКОМУЧЕНИКА и ПОБЕДОНОСЦА ГЕОРГИЯ (статут)] «Кто в сражении спасет жизнь своего Офицера, отразив удар, ему угрожавший, или кто освободит его из рук неприятельских».

Поручик Панин, Финляндского драгунского полка, оказался в окружении нескольких французов, был ранен и выбит из седла. «Разъезжающая вблизи своего эскадрона...» [2.] кавалерист-девица атаковала и отбила офицера у неприятеля. Усадив его на своего коня и передав драгунам, она осталась безлошадной среди боя, за что получила порицание не только от командира, но и от товарищей по полку.

В битве при Фридланде ею был выведен с поля боя «какой-то улан нашего полка».

По некоторым данным осенью того же года ее произвели в унтер-офицеры, однако в «Записках» об этом не сказано, напротив, сквозит горечь от того, что равных ей сослуживцев производят в отличие от нее.

Неосторожно написанное письмо родителям привело к розыску и, если бы не тактичность самого государя, могло послужить поводом для скандала. Император пожелал лицезреть русскую амазонку, что и было исполнено без лишнего шума.

В этом моменте биографии Надежды Андреевны просматривается интересная особенность русской

армии. Ее, на всякий случай, разоружили, но не арестовали. И, также, на всякий случай, все злоключенные изложили в стиле героического эпоса. В результате получалось: «Казнить нельзя помиловать». За подписью командира.

Александр I ПОМИЛОВАЛ. Дважды он беседовал с этим интересным человеком. Он разрешил ей служить в армии, дал имя Александра Андреевича Александрова, произвел в первый офицерский чин корнета, определил на службу в легкую кавалерию и наградил знаком отличия Военного ордена (Солдатский Георгий) за №5723.

Об этом ордене нет однозначного мнения. Многие историки, в том числе Александр Владимирович Кибовский, в своей статье «Миниатюрная Надежда» [3], склонны считать, что Александров (Дурова) не носила этого знака воинской доблести, чтобы не выдать связь между собой и Соколовым (Дуровой), совершившим подвиг. Следовательно, на портретах его быть не должно. Однако георгиевский крест украшает грудь Надежды Андреевны практически везде.

Не стоит забывать, что награда вручена самим императором. Вместе с офицерским званием корнета, фамилией Александров (в честь самодержца) и назначением в Мариупольский гусарский полк. Об этом прямо говорится в «Записках».

«СХII. Знак отличия Военного Ордена никогда не снимается, хотя бы получивший оный произведен был Офицером; но ежели по производстве в Офицеры, пожалован будет Кавалером Ордена Св. Георгия, в таком случае знак отличия должен быть уже снят».

[ОБ ОРДЕНЕ СВЯТОГО ВЕЛИКОМУЧЕНИКА и ПОБЕДОНОСЦА ГЕОРГИЯ (статут)]

Кроме того, несмотря на то, что в послужном списке ротмистра Александрованет ни слова ни о казацком ни о коннопольском полках, сражения, в которых участвовала Надежда Андреевна перечислены все, включая те, которые совершились до принятия ее в гусары.

Хотя случай, в самом деле, слишком неоднозначный. Однако первым законно одетым мундиром стал именно Мариупольский. Синий ментик, синий доломан золотое шитье.

Если вспомнить замечательную оперетту «Гусарская баллада», то легендарный поручик Ржевский носил его. «По мне, красивей голубого нет».

Как известно, прообразом Шурочки Азаровой послужила наша героиня. «Мундир на вас, конечно, Павлоградский!» Заявляет Ржевский. «Нет!», совершенно правильно возражает лжекорнет в форме Сумского полка, но, смутившись, поправляется: «То есть, да». К Ржевскому же обращена фраза Давыда Васильева (Дениса Давыдова): «Драчливость, брат, твоя вошла в поговорку давно в полку Ахтырском». Зачем Мариупольский поручик постоянно дрался в Ахтырском полку, не совсем ясно. Если же он принадлежал к Ахтырцам, то ситуация с мундирами весьма запутанна.

Кинофильму, не претендующему на звание исто-

рического, подобные погрешности простительны, (чего нельзя сказать ни о портретах, ни об изображениях на монетах и медалях). Как простителен высокохудожественный образ князя Болконского на балу в белом мундире. Если князь был кавалергардом, то белый мундир мог одеть перед сражением. Бальный же вицмундир должен быть красным.

Надежда Андреевна почему-то изображена в форме Белорусского полка. В списках которого можно найти другого представителя воинов-писателей, героя войны 1812 года и заграничных походов, также занявшего почетное место на реверсе двухрублевой монеты под номером шесть. Это Денис Васильевич Давыдов. До своего перевода в Ахтырский гусарский полк он служил в Белорусском. Знаменитые коричневые ментики и доломаны, тост: «За французских женщин, которые пошили нам мундиры из своих ряс!», стали ему родными немного позже.

Момент обмундирования в гусарскую форму описан очень ярко: «В полчаса у меня было все: квартира, услуга, портные; множество сукон, золотых шнурков, бахромы, сафьянов, треугольных шляп, киверов, султанов, кистей, шпор!» [2.] О серебряных шнурах, изображенных на портрете, не сказано ни слова. Золотое шитье, согласно Устава. Однако несколько позже, описывая смотр, участницей которого она была, кавалерист-девица говорит: «Вот мы и выступили на зеленую равнину в белых мундирах, блистающих золотом, и с развевающимися перьями на киверах; в этом комнатном наряде, белом с золотом, многие из нас похожи более на красных дев, нежели на мужественных солдат, а особенно те, которые, подобно мне, имеют не более восемнадцати лет». Таким образом, на портрете должен быть белый мундир! И все ссылки на описание гусарской формы аннулируются?!

Все намного проще. В 1809 году была проведена реформа, в результате которой форма нескольких гусарских полков была изменена. К их числу относился и Мариупольский гусарский полк. Эти сведения подтверждаются самой героиней: «Поутру в семь часов я оделась в свой белый дулам; хотя давно уже были переменены мундиры нашему полку и вместо белых назначены синие, но эскадрон Станковича, не знаю почему-то, должен был целый год еще носить белые. Не желая пестрить фронт, Станкович просил нас быть тоже в белых мундирах, на что я всех охотнее согласилась, потому что очень любила это соединение белого цвета с золотом». [2.]

Мундир послужил одной из причин перевода Надежды Дуровой в уланы. Служить в то время было делом очень затратным. И если, в период боевых действий, щедрые награды и жалование могли приносить доход, то мирное время казалось катастрофой тем, кто не имел богатого покровителя, или хорошего состояния. Когда пришло время переодеться в синий (по уставу) мундир, небогатый корнет, не имевший возможности закупить все необходимое, обратился за помощью к императору.

«Барклай-де-Толли приказал мне явиться к нему, и, когда я пришла в его кабинет, он отдал мне 500 рублей. С весьма вежливым видом, говоря, что государь император полагает эту сумму достаточною для моей обмундировки. Что ж мне было делать? Я взяла деньги, поклонилась и пошла заказывать себе мундир и другие вещи; на эти деньги по одному только чуду можно было сделать гусарский мундир; но как время чудес прошло уже, то я и решилась перейти в уланы». [2.] Причин перевода называют несколько, но наиболее правдоподобно выглядит именно эта, озвученная из первых уст.

«1811 Я на пути обратно в Домбровицу. Я уже улан Литовского полка; меня перевели. «...» С прискорбием рассталась я с моими достойными товарищами! С сожалением скинула блестящий мундир свой и печально надела синий колет с малиновыми отворотами! "Жаль, Александров, - говорит мне старший Пятницкий, - жаль, что ты так невыгодно преобразился; гусарский мундир сотворен для тебя, в нем я любовался тобою; но эта куртка: что тебе вздумалось перейти!.." Полковник Клебек, призвав меня: "Что это значит, Александров, - спросил он, - что вы перепросились в другой полк? мне это очень неприятно!" Я не знала, что отвечать. Мне стыдно было сказать, что гусарский мундир был слишком дорог для меня по неумению распоряжаться деньгами. «...» Думаю, что я скоро утешусь о потере гусарского мундира».

Герой войны 1812 года был сначала подпоручиком, а затем, поручиком Литовского уланского полка. О перемене мундира более ни в «Записках», ни в других источниках данных нет. И, уходящий, в 1816 году, на заслуженный отдых штаб-ротмистр Александров, покидал тот же самый уланский полк. Шесть лет Дурова служила уланом и три года гусаром. Все значимые события ее службы выпали на «уланское» время.

Таким образом, серия: «Полководцы и герои Отечественной войны 1812 года» и монета: «Штаб-ротмистр Н.А. Дурова» имеет к гусарскому мундиру, вне зависимости от его цветов, весьма касательное отношение. Улан, гордо расправивший плечи, с солдатским «Георгием» на груди был бы, в данном случае, более корректен.

Откуда же взялся портрет гусара Белорусского полка? Вопрос, открытый для исследователей жизни кавалерист-девицы. Наиболее распространена версия о том, что мундир дорисовывали отдельно. Такой способ изготовления портретов практиковался в то время. Не факт что позирующий находился в той одежде, в которой изображался. Своеобразный «фотошоп» XIX века. А художнику простиительно не знать цвета полков, он, все-таки человек гражданский и творческий.

Почему этот портрет наиболее распространен? На этот вопрос ответил еще Козьма Прутков: «Если хочешь быть красивым, поступи в гусары!» Данный портрет банально красивее и воинственнее всех остальных. ■

## Библиографический список

1. «Наука и Жизнь» №9 1988 г.
2. «Записки кавалерист-девицы» Н. А. Дурова
3. «Старый цейхгауз» №29
4. Послужной список штабс-ротмистра Александра (Надежды Андреевны Дуровой).
5. Ю. Веремеев униформа русской кавалерии 1812г
6. Алла Бегунова «Повседневная жизнь русского гусара в царствование императора Александра I».
7. Военная энциклопедия: [В 18 т.] / Под ред. В.Ф. Новицкого и др. — СПб.: Т-во И.Д. Сытина, 1911—1915.

## АНАЛИЗ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ С КИТАЕМ



**Мария Васильевна КРАСНИКОВА**

Московский государственный областной  
технологический университет

**Научный руководитель:**

**Николай Дмитриевич ЦВЕТКОВ**

кандидат технических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета

Российско-китайские отношения насчитывают многие столетия, но именно с 1989г. Китай начал смотреть на СССР как на возможного партнера (а не врага). С тех пор установилось сотрудничество, которое продолжается и по сей день, при чем не только в экономической, но и научной, военной и промышленной сферах. Казалось бы - что плохого в том, что два самодостаточных независимых государства идут рука об руку? -Но не все так просто: Россия как страна с неисчерпаемыми (относительно, конечно) ресурсами и богатейшим потенциалом в сфере НИОКР, всегда готова была, впрочем, как и сейчас, делиться самым драгоценным-своими знаниями и природными богатствами, взамен получая... переработанную продукцию второго (если не третьего) сорта и обещание помочь, в случае наступления реальной мировой военной угрозы. Теперь предлагаю обратиться к практике-ниже представленным графикам и поразмыслить на тему «а что же в итоге дает нам сотрудничество с Китаем?»

Далее представлены графики (рисунки 1, 2), иллюстрирующие рост (за исключением кризиса 2008-09гг.) импорта и экспорта за последнее десятилетие.

Вообще рост экономических

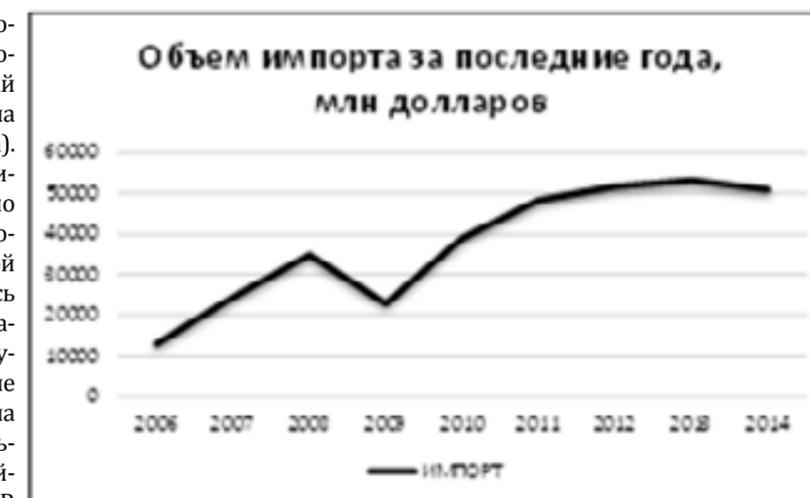


Рисунок 1 - Объём экспорта



Рисунок 2 - Объём импорта

связей, увеличение поставок иностранным партне-

рам - это хорошо. Но давайте приглядимся повнимательнее: что мы поставляем и что получаем (см. рисунки 3 и 4).

такие статьи, как химические товары, одежда и обувь (8,88%, 6,01% и 13,9% соответственно) -т.е. товары, требующие использования рабочей силы (как

квалифицированной, так и нет) при их создании. При такой организации производства добавленная стоимость создается естественным способом, поддерживая развитие экономики на должном уровне и не позволяя развиваться безработице.

Структура российского экспорта в Китай не так разнообразна и главным образом состоит из минерального топлива, нефти и нефтепродуктов (данная статья экспорта заслуживает особого внимания и представлена ниже).

Из графика (рисунок 5) видно, что несмотря на заявленное развитие российской индустрии и международных торговых связей (которые, казалось бы, должны способствовать росту и развитию экономической мощи России), мы все же продолжаем сидеть на нефтяной игле и потреблять некачественные товары друзей-китайцев.

И еще один вытекающий парадокс: Россия и Китай составляют собственный военный альянс (из России поставляется огромное количество вооружения и военной техники, продаются лицензии на производство вооружения, в военных ВУЗах (и не только) происходит обмен кадрами и т.д.), который россияне, живущие в Китае, называют российско-китайским НАТО, -в противовес Европе и США, но при этом наши так называемые «друзья» продолжают поставлять в Европу и Штаты качественный товар, а своим союзникам, которые снабжают их сырьем и всячески поддерживают, товары низкого качества. Почему? ...

В заключение хочу сказать, что, покупая готовую продукцию не только Китая, но и любой страны, Россия никогда не возобновит собственное производство на должном уровне. А санкции со стороны Европы и США могли бы

А теперь самое интересное: большую часть импорта составляют машины и оборудование (33,75% - это против 1,27% российских поставок), далее идут

даже сыграть на руку, если бы поставки Запада замещались не китайскими товарами, а отечественными. ■

**Библиографический список**

1. Новостной сайт Китая / [www.chinababe.ru](http://www.chinababe.ru)
2. Сайт Федеральной таможенной службы / [www.customs.ru](http://www.customs.ru)
3. Портал внешнеэкономической информации / [www.ved.gov.ru](http://www.ved.gov.ru)



Рисунок 3 - Структура импорта



Рисунок 4 - Структура экспорта



Рисунок 5 - Экспорт нефти и нефтепродуктов



## ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ, ВЛИЯЮЩИЕ НА РАЗВИТИЕ КРЕАТИВНОСТИ ПОДРОСТКОВ

Оксана Владимировна МУЗЫЧЕНКО

Филиал ФГБОУ ВПО «ТГУ» в г. Ишиме

Мы уже знаем, что подростковый возраст начинается с 11-12 и продолжается до 16-17 лет такой возраст считается самым подходящим временем для развития креативности. Это связано с многочисленными психологическими особенностями данного возраста. Подросток отличается естественной гибкостью восприятия, мышления, поведения. У подростков большое влечение ко всему новому, необыкновенному, нестандартному.

«Развитие» в словаре С.И.Ожегова «процесс закономерного изменения, перехода из одного состояния в другое, более совершенное; переход от старого качественного состояния к новому, от простого к сложному, от низшего к высшему» [1].

Многие стороны психического развития подростка являются хорошей базой для развития креативности, включающей в себя когнитивную, характерологическую, динамическую, эмоционально-волевую, мотивационные сферы.

Модель развития креативности подростков в учебно-воспитательном процессе представляет собой аналог процесса развития креативности подростков. Процесс развития креативности мы рассматриваем

как систему во взаимосвязи следующих компонентов: учебно-воспитательный процесс, компоненты креативности, психолого-педагогические условия развития креативности и результат.

Первый компонент рассматривается нами как целостный учебно-воспитательный процесс в единстве и взаимосвязи обучения и воспитания, характеризующийся совместной деятельностью, сотрудничеством, сотворчеством его субъектов, способствующий наиболее полному развитию и самореализации личности воспитанников.

Единство операционально-интеллектуального и личностного компонентов креативности представлено следующим образом. Операционально-интеллектуальный компонент представлен креативными механизмами, позволяющими создавать творческие продукты; личностный компонент определяет саму возможность реализации творческого потенциала личности человека, независимого поведения, разрушающего сформировавшиеся стереотипы поведения.

Для полного понимания информации изобразим схематично модель развития креативности:

Рассмотрим психолого-педагогические условия



Рисунок 1 - Модель развития креативности подростков в учебно-воспитательном процессе

развития креативности подростков. К первому психолого-педагогическому условию в развитии креативности подростков относится наличие креативной среды, которая предполагает демонстрацию ценностей детских идей, самостоятельность подростков.

Креативная среда обуславливается педагогическим сопровождением с помощью социального проектирования. В процессе педагогического сопровождения социального проектирования учитель помогает ученику почувствовать собственную состоятельность, поддерживает в каждом школьнике уверенность в себе и ощущение личной значимости. Для этого ему необходимо понимать и признавать неповторимость и уникальность ребенка, представлять его индивидуальный психологический портрет, знать возрастные особенности, доминирующие мотивы, определяющие поведение ученика, его отношение к обучению и взаимодействию со взрослыми и сверстниками, устанавливать соответствие между образовательной программой и задачами социально-личностного развития на данном этапе жизни ребенка [2,с.135-139].

Современные требования к педагогу, осуществляющему педагогическое сопровождение социального проектирования, заключаются в том что, он является не информатором, а координатором, менеджером, организатором диалога, консультантом учащихся с учетом их индивидуальных способностей. Учитель поддерживает и направляет поиски наиболее эффективных путей усвоения знаний, поощряет интересные находки, анализирует несостоявшиеся попытки, стимулирует детей к осознанию своих поражений и побед.

Итак, учитель разделяет с каждым ребенком ответственность за его творческое развитие. Таким образом, построение «помогающих» отношений – это одно из условий эффективности развития креативности школьников.

Развитие креативности подростков связана с социальной ситуацией как условием развития креативности ребенка.

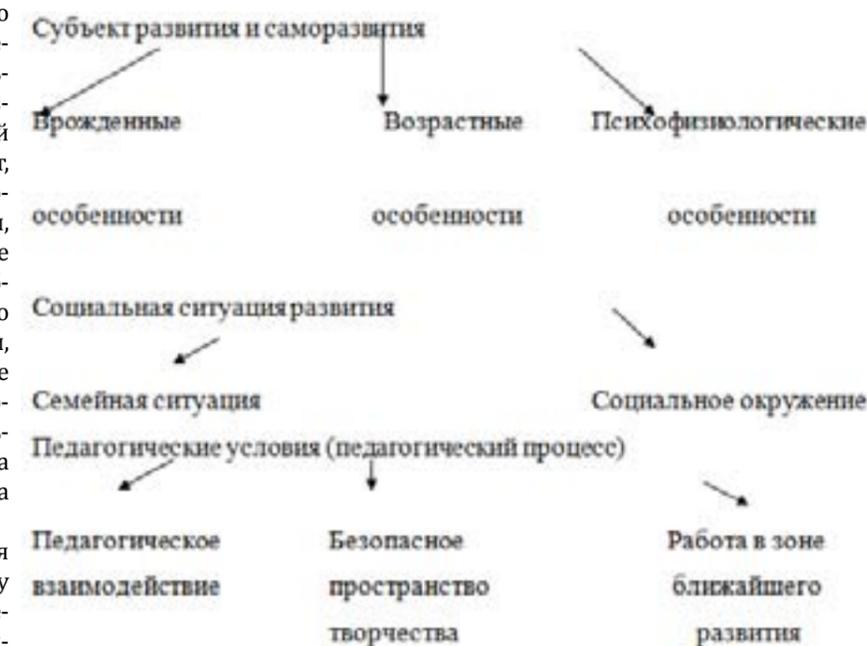
Социальная ситуация обладает двухуровневым характером: базовым, который определяет главное содержание развития, и уровнем постепенных, поэтапных изменений, накопление которых и приводит в конце концов к преобразованию базового уровня и всей ситуации в целом. Для развития креативности имеет значение социальное подкрепление творческого поведения личности; ожидания значимых взрослых (ожидания успеха, достижений).

Условия и среда представляют собой физическое

окружение, коллектив и барьеры в творческой деятельности. Среда играет исключительную роль в формировании и проявлении творческой личности.

В социальной ситуации особое место в развитии креативности ребенка принадлежит такому фактору, как позитивные условия семейной среды. В их числе: внимание к ребенку, положительные эмоции, различные проявления творчества, психологическая поддержка креативной активности, креативность самих родителей, как образца для подражания.

Проиллюстрируем сказанное в виде схемы (см.схему).



Рассмотрим второе психолого-педагогическое условие - этапность реализации социальных проектов:

- 1) мотивационно-целевой этап.
- 2) операционально-познавательный этап;
- 3) результативный этап.

К третьему психолого-педагогическому условию развития креативности относятся психофизиологические особенности. Известно, что люди различаются по психомоторным зрительным, слуховым восприятиям по психомоторным характеристикам. Такие различия проявляются еще в детстве, они трудно поддаются изменению.

Неповторимость индивидуального опыта каждого человека предопределяет своеобразие его восприятия мира. Это объясняется тем, что каждый по-своему своеобразен в способе мышления и поведения. Следовательно, для повышения эффективности педагогического процесса необходимо учитывать эти различия на практике, преподавать в наиболее доступном для учащихся виде, то есть учитель должен использовать именно ту модальность, на основе которой ученик осуществляет репрезентацию мира.

Следующие особенности - это врожденные особенности личности. В педагогической работе необходимо учитывать, что врожденные особенности оказывают большое влияние на процесс развития и в значитель-

ной мере предопределяют контуры будущих достижений. Специальные педагогические технологии могут поправить многое, но не все, - подчеркивает А.И. Савенков [2]. В реальном процессе развития креативности трудно разделить влияние социального и природного факторов.

Еще одной особенностью, влияющей на развитие креативности, являются возрастные особенности. По важности их следует поставить в один ряд с индивидуальными. Поэтому для детей, склонных к образному типу восприятия, стимулирование преимущественно формально-логического мышления препятствует развитию творческих способностей, да и само формирование вербальной креативности в школьном возрасте во многом основывается на образном плане. В целом, известная синтетичность детского восприятия, лёгкость сцепления чувственных данных разных модальностей обуславливают присущую ребенку свободу образных и понятийных ассоциаций (Н.С. Лейтес) [3].

Потребности и способность к творческому труду развиваются у детей как минимум с пяти лет. С возрастом креативность приобретает специфические черты и характерную предметную направленность.

Итак, в становлении личности исследователи выделяют сензитивные периоды - как свойственное определенному возрасту оптимальное сочетание условий для развития определенных психических свойств и процессов.

К четвертому психолого-педагогическому условию развития креативности относится стимулирование мотивации к творчеству, которое тесно связано с целенаправленной педагогической деятельностью учителя по развитию креативности школьников.

Можно выделить два направления такой работы. Во-первых, это направленность педагогической деятельности на развитие креативности, организация педагогического пространства (психологического и физического) согласно целям творческого развития детей. Во-вторых, это содержательное и технологическое обеспечение данного процесса (программы, методы, средства, формы, направленные на развитие креативности).

Организация педагогического взаимодействия как свободы творчества (созданию позитивных образцов творческого мышления, поведения, отношений; креативность учителя).

Говоря о свободе творчества, ученые и педагоги – практики расходятся во мнении в одном аспекте этой проблемы: свобода и дисциплина (творчество и исполнительность). Нам близка позиция Э. Ландау, которая считает, что если поощряются креативное мышление ребенка и его учение по собственной инициативе, если приветствуются различные подходы к проблеме и манипуляции с объектами и идеями, если ребенка учат самостоятельному, а не групповому мышлению и толерантности к новым идеям, то особых проблем, связанных с установлением и поддержанием дисциплины, не возникает. Ведь дисциплина будет соблюдаться сама собой, когда ученику предоставится возможность креативного поведения, то есть проявления

его индивидуальности и уникальности [4].

Как известно для школьников особенно велик авторитет учителя, подражание ему. Поэтому креативность учителя – необходимое условие для успешного прохождения ребенком стадии подражания в своем восхождении к творческому самораскрытию.

Работа учителя в зоне ближайшего развития креативности ребенка (педагогические усилия, направленные на развитие креативности, создание мотивации творческого саморазвития).

Выделенные теоретические положения были взяты за основу в процессе проектирования зоны ближайшего развития креативности как важного педагогического условия.

Организация безопасного творческого пространства (доверительные отношения в классе, позитивные эмоции, создание ситуаций успеха, материальные условия для творческой деятельности).

Педагог на занятиях – равноправный партнер. Как показано в работах Л.Д. Лебедевой, вмешательство учителя в творчество ребенка, группы, класса нередко снижает психологический и творческий эффекты занятия, особенно в случае авторитарного стиля взаимодействия. При гуманистической позиции быстрее устанавливаются отношения доверия, взаимного признания [5].

Благодаря механизму зеркальности можно воспитывать у ребенка необходимые качества, которые взрослый сам проявляет по отношению к нему. Значит проявление учителем, родителями креативности, то есть ведущая роль других людей на ранних этапах развития, - еще одно условие развития данной способности у детей.

При работе с классом нельзя допускать насмешки, снисходительность. Предпочтительны выразительность лица, речи, артистизм, четкость мимики, жестов – взаимопонимание, доверие, готовность к творческому взаимодействию.

Можно заметить, что названные выше характеристики – безусловное принятие креативности ребенка, позитивное отношение к процессу его творческой деятельности – являются специфическими и влияют на конечный результат. Это связано с тем фактом, что, как правило поведенческие характеристики «креативных» детей (чувство юмора, яркий темперамент, творческие идеи и подходы к какому либо делу).

Итак, нами были выделены и теоретически обоснованы четыре группы психолого-педагогических условий развития креативности у школьников.

В заключении подчеркнем, что признание роли психолого-педагогических условий, влияющие на развитие креативности подростков, в которых развивается креативность ребенка, свидетельствует о необходимости создания специализированных методов диагностики, выявления критериев и уровней развития креативности. Таким образом, логично выделить самостоятельную задачу актуализации в сознании взрослых проблемы развития креативности школьников. ■

#### Библиографический список

1. Ожегов, С.И. Толковый словарь русского языка / С.И. Ожегов, Н.Ю. Шведова. М.: Азбуковник, 2001. – С. 347.
2. Савенков, А.И. Одаренные дети в детском саду и школе: учеб. пос. для вузов/Начало документа / А.И. Савенков. – М.: Академия, 2000.
3. Лейтес, Н.С. Возрастная одаренность школьников: учеб. Пос. для вузов / Н.С. Лейтес. – М.: Академия, 2000. С.68.
4. Ландау, Э. Одаренность требует мужества: Психологическое сопровождение одаренного ребенка / Э. Ландау; пер. с нем. – М.: Академия, 2002.
5. Лебедева, Л.Д. Практика арт-терапии: подходы, диагностика, система занятий / Л.Д. Лебедева. – СПб.: Речь, 2003. С.25.

## КРИТЕРИИ ОТБОРА ЗВУЧАЩИХ ТЕКСТОВ ПРИ ОБУЧЕНИИ АУДИРОВАНИЮ

*Ануш Андраниковна ВЕРДЕШ*

*аспирант, преподаватель кафедры английского языка гуманитарных факультетов Южного федерального университета*

Аудирование представляет собой частный случай восприятия, то есть активного процесса отражения сознанием явлений объективной действительности, итогом которого являются формирование образа предмета и оперирование этим образом [3, с. 93]. Специфика аудирования как частного случая восприятия заключается в объекте – устной речи. Сложность, многоаспектность такого объекта, как устная речь, и процессов, задействованных в ее восприятии, требует особого, осознанного подхода к отбору материалов, используемых при обучении аудированию. В результате проведенного анализа был получен список наиболее значимых критериев, применение которых не только помогает осуществить отбор материалов, способствующих проработке базисных навыков, но и позволяет обеспечить необходимое разнообразие обучающих материалов.

1. Материалы с точки зрения их происхождения. С этой точки зрения целесообразно разделить материалы на “естественные” и специальные. “Естественные” материалы – это устные тексты, которые фиксируют живую речь в ее реальном функционировании (записи бесед, выступлений, диалогов; подробнее см. далее в связи с жанровой природой материалов). Специальные тексты – это тексты, намеренно созданные для обучения аудированию. Такие материалы широко доступны в виде разнообразных курсов, которые созданы специально для обучения иностранному языку.

Специальные материалы обычно произносятся дикторами, обладающими высокой культурой владения языком, и адаптируются к уровню владения языком у обучаемого, что одновременно является их достоинством и недостатком. Достоинство состоит в том, что специальные материалы способствуют усвоению нормы, недостаток – в том, что за их пределами остается пласт явлений, характерных для реальной речи и связанных с социальными, поло-возрастными характеристиками говорящего, а также особенностями речи, обусловленными ситуацией. Обучение аудированию целесообразно начинать со специальных текстов, постепенно вводя тексты естественные, – таким образом обеспечивается возрастание сложности, создаются условия для поэтапного введения нового материала.

Важной и довольно обширной категорией специ-

альных материалов являются материалы, нацеленные на развитие фонетического слуха и способности идентифицировать лексемы и грамматические конструкции. Такие материалы, как правило, не имеют формы более или менее развернутых, законченных текстов и представляют собой последовательности отдельных слов или предложений.

Как известно, одна из проблем при освоении аудирования заключается в неразвитости фонематического слуха. Фонематический слух – это способность различать звуки речи, соотнося их с фонемами. Значительным препятствием на пути обучения аудированию также является интерферирующее влияние фонетической системы родного языка обучающегося на восприятие устной речи. На формирование фонетических навыков нацелены упражнения, связанные с прослушиванием и произнесением слов, различающихся одним звуком (foe - four, sock - sock, bit - bet - bat, lit - let - lat, pit - pet - pat). Важными являются также упражнения, в которых развивается способность идентифицировать тот или иной звук в потоке речи. Этому способствуют задания следующего типа: 1) прослушать слова и определить те, в которых имеется некоторый звук; 2) прослушать слова и определить те, в которых звучит звук определенного типа (например, дифтонг, долгий гласный, звонкий согласный на конце слова).

Эти упражнения должны быть дополнены прослушиванием пар слов и предложений, содержащих как одинаковые, так и разные лексемы; в более сложном случае такие упражнения должны включать сходные слова, то есть слова, различающиеся одним-двумя близкими звуками. Такие упражнения следует сопровождать заданиями, предлагая обучаемому поставить “0”, если предложения одинаковые, и “1”, если они разные. Хотя в упражнениях такого рода заметную роль играет способность к восприятию лексем и грамматических конструкций, они оказывают решающее воздействие на развитие фонематического слуха.

Другая важная способность, которой должно уделяться внимание при обучении аудированию, – это узнавание слов и словоформ. Для развития этого навыка можно использовать задания следующего типа: 1) “прослушайте первую часть слова и произнесите слово целиком”; 2) “прослушайте предложе-

ние и замените в нем одно слово на другое”; 3) “прослушайте слова, запомните и произнесите те из них, которые имеют отношение к определенной, заданной преподавателем теме”; 4) “прослушайте словоформы и выделите среди них словоформы определенного типа (например, словоформы множественного числа)” и т. п.

2. Простота/сложность для восприятия. Осмысленным представляется подбор звучащих текстов в зависимости от их простоты/сложности, то есть от уровня подготовки аудитории. На первых этапах тексты должны быть простыми с точки зрения: а) их фонетического облика, б) грамматической структуры (минимум придаточных предложений, обособленных оборотов), в) лексического наполнения (только общеупотребительная лексика), г) смыслового наполнения (небольшое количество объектов или действующих лиц, хронологический порядок изложения, наличие вступления и заключения, повтор главной мысли). Тексты, удовлетворяющие этим критериям, создают условия для того, чтобы обучающиеся сосредотачивались на собственно языковой стороне сообщения, что важно на первых этапах обучения аудированию. Однако на более продвинутых этапах обучения от таких текстов следует отказываться в пользу более сложных материалов, которые позволяют проработать, например, восприятие речи с особым произношением, быстрым темпом, специфической лексикой и т. д.

3. Функциональная и жанровая принадлежность текста. Для качественного освоения аудирования необходимо, чтобы обучаемый имел дело с текстами, принадлежащими к разным функциональным стилям, привязанными к различным ситуациям и обстоятельствам общения. Для этого при обучении аудированию должны использоваться как тексты, произносимые в официальной обстановке (торжественные речи, выступления на совещаниях, доклады на конференциях), так и записи разговоров в неофициальной обстановке (диалоги между незнакомыми людьми в магазине, на вокзале, дружеская беседа в кафе и т. п.).

Что касается жанровой природы текстов, то она тесно связана с их функциональной принадлежностью. Однако у жанрового подхода к отбору материалов для аудирования имеется одно преимущество: он позволяет выделить конкретные группы текстов, которые представляют максимальный интерес с точки зрения процессов обучения. Необходимо указать жанры, которые, будучи доступными, обеспечивают необходимое разнообразие материалов. К ним относятся теле- и радиопрограммы (особое внимание можно уделить ток-шоу, в которых представлены особенности спонтанной разговорной речи), подкасты. Нельзя не учитывать такой источник, как фильмы и сериалы, в которых отражена специфика устной речи самых разных людей. Наконец, песни также являются хорошим источником, позволяющим усвоить элементы устной разговорной речи: неформальные сокращения (ain't, kinda и под.), сленговые слова и обороты [2, с. 103].

4. Материалы для обучения аудированию в их отношении к носителям языка. Известно требование, в соответствии с которым тексты, используемые для обучения аудированию, по возможности должны быть аутентичными, то есть произнесенными настоящими носителями языка, поскольку это позволяет максимально приблизить обучаемых к реальным обстоятельствам общения. Однако в некоторых отношениях это требование не может быть принято безоговорочно. На начальных этапах обучения аудированию действительно целесообразно использование текстов, произнесенных профессиональными дикторами (в том числе теми, которые не являются носителями языка). Специфическая четкость, разборчивость таких текстов способствует развитию умений и навыков, необходимых для усвоения звучащего текста. Однако по мере продвижения вперед состав материалов должен качественно усложняться.

При подборе текстов необходимо учитывать качества говорящего. Тексты, используемые для обучения аудированию, должны быть произнесены носителями языка, которые принадлежат к разным социальным категориям, то есть, прежде всего, имеют различный пол и возраст. Представляется очевидным, что речь взрослого заметно отличается от речи ребенка или старика, речь мужчины – от речи женщины, и включение в процесс обучения материалов, отражающих эти особенности, способствует более полному развитию навыков аудирования. Другое важное качество – это отражение текстами различных акцентов и манер говорения. При этом упор не обязательно должен делаться на освоение конкретного способа говорения. Скорее, необходимо развивать навыки идентификации словоформ, фраз независимо от акцента говорящего. Также крайне желательно, чтобы тексты, используемые при обучении аудированию, были произнесены в различном темпе. Темп играет чрезвычайно важную роль при восприятии устной речи, и слишком быстрый темп может оказаться препятствием для адекватного понимания.

Наконец, самым сложным материалом с точки зрения характеристик говорящего является речь людей, не являющихся носителями языка. Это особенно важно для языков, которые широко используются в межнациональном общении. При этом чрезвычайно желательно использовать английскую речь носителей разных языков, в том числе типологически далеких (например, речь итальянцев и китайцев). В конечном счете, это позволит обучаемым максимально приблизиться к условиям реального общения. При этом вряд ли необходимо особо указывать на то, что введение таких материалов в процесс обучения аудированию должно осуществляться исключительно на продвинутых этапах.

5. Значимость текстов для обучаемых. Как справедливо указывает Л. И. Вьюшкова, «слушатели обычно не слушают; а если и слушают, то не слышат; а если и слышат, то не понимают, что не так» [1, с. 8]. Хотя автор формулирует свою мысль, исходя

из реалий преподавания родного (русского) языка, это утверждение справедливо в контексте преподавания иностранного языка. В частности, существует проблема вовлечения студентов в учебный процесс, привлечения их внимания к конкретному заданию, предлагаемому преподавателем. Соппротивление, с которым приходится сталкиваться в этом случае, может быть довольно сильным, и причина его ясна: это отсутствие мотивации. Студенты очень часто видят в предлагаемых заданиях исключительно особый вид учебной деятельности, а практическое применение полученных навыков остается для них неочевидным. Соответственно, их интерес к обучению аудированию спадает, а это сказывается на результативности учебного процесса. Преодоление этого препятствия также связано с анализом используемого при обучении аудированию материала. Во-первых, необходимо проанализировать реальные потребности студентов, которые зависят от их возраста, интересов, избранной специализации, и выбирать тексты в соответствии с этими потребностями. В некоторых ситуациях это чрезвычайно осложняет деятельность преподавателя, которому приходится иметь дело с разными аудиториями. Чтобы решить эту проблему, имеет смысл сформировать «банк» материалов, из которых по мере необ-

ходимости можно выбирать те, которые в наибольшей степени соответствуют конкретным обстоятельствам. Во-вторых, необходимо подбирать тексты, которые были бы информативными, то есть позволяли бы студентам не только отработать навыки восприятия устного текста, но и получить какую-то значимую, полезную или просто интересную информацию. Информативная глубина и насыщенность текста представляют собой мощные инструменты, благодаря которым усиливается вовлеченность обучающихся в учебный процесс.

Таким образом, проведенный анализ позволил показать, что при выборе материалов для обучения аудированию необходимо учитывать множество критериев. При этом, по большому счету, не существует устных текстов, которые были бы абсолютно непригодными в рамках обучения аудированию. Примечательно, что одни и те же критерии могут служить основанием как для «одобрения», так и для «отбраковки» того или иного материала. Конкретное решение напрямую зависит от уровня обучаемых, и преподаватель должен усложнять предлагаемые обучаемым материалы постепенно, дозированно и осознанно, учитывая способность обучаемых воспринять некоторый материал на текущем уровне развития их компетенций. ■

#### Библиографический список

1. Вьюшкова, Л. И. Учим слушать / Л. И. Вьюшкова [Текст] // Русский язык в школе. – 1995. – № 5. – С. 8-13.
2. Иванов, А. А. Лингвопсихологические аспекты аудирования современной песни на иностранном языке [Текст] / А. А. Иванов // Известия Российского государственного педагогического университета им. А. И. Герцена. – 2006. – Т. 3. – № 20. – С. 101-104.
3. Леонтьев, А. А. Эмоционально-волевые процессы в овладении иностранным языком [Текст] / А. А. Леонтьев // Иностранные языки в школе. – 1975. – № 6. – С. 93-97.

## СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ РАЗЛИЧИЯ В СТРУКТУРЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЦЕННОСТЕЙ ЛИЧНОСТИ

Надежда Анатольевна ЖУРАВЛЕВА

кандидат психологических наук, старший научный сотрудник,  
Институт психологии РАН

Как сознание, так и поведение людей различны в зависимости от того, какую общность они составляют. Разные социальные группы, общности, объединения людей имеют свою, во многом отличную от других, психологию: особые привычки, традиции, вкусы, ценности, которые свойственны тому или иному социальному классу, нации, региону, профессиональной группе, учебному или производственному коллективу [1; 8–9; 11; 15; 19–21; 24; 29]<sup>1</sup>.

Представления о мире, нравственные взгляды и убеждения, образ мыслей и мировоззрение, интересы, стремления и ценности обуславливаются особенностями группового сознания, в котором формируется личность и протекает повседневная жизнедеятельность человека [4–7; 10; 12–14; 18; 23; 25–28; 31–33]. Принадлежность личности к определенной социальной группе способствует формированию у нее соответствующих ценностных ориентиров, во многом определяет ее нравственное сознание и поведение [2–3; 16–17; 22; 30; 34–35].

В условиях социально-экономических трансформаций в социально-психологической структуре личности в первую очередь подвергаются изменениям ее экономико-психологические характеристики, поэтому целью данного исследования выступает изучение структуры ориентаций представителей различных социальных групп на экономические ценности. Основным объектом исследования выступили жители Московского региона. Выборка примерно в равных долях распределялась по следующим социальным группам: работники государственных предприятий, предприятий без образования юридического лица, открытых и закрытых акционерных обществ, военнослужащие (только по ведомству МО РФ), предприниматели сферы малого бизнеса, безработные, студенты и старшеклассники.

Для изучения ценностных ориентаций личности применялся адаптированный вариант методики М. Рокича «Ценностные ориентации», в списке терминальных и инструментальных ценностей которого были включены «богатство» и «собственность». Таким образом, к группе экономических ценностей были отнесены терминальные ценности «Материальная обеспеченность», «Богатство» и «Собственность», а также «Богатство» и «Собственность» как инструменталь-

<sup>1</sup> Статья написана при финансовой поддержке РФФИ, проект № 15-06-02137а.

ные ценности.

Возрастные особенности в ориентации личности на экономические ценности заключаются в следующем. С возрастом изменения происходят в структуре экономических ценностей-целей (терминальных ценностей) респондентов: более значимыми становятся материальная обеспеченность и собственность, но снижается значимость богатства.

Ценность материальной обеспеченности, будучи на 5-ом, относительно низком ранговом месте, в иерархии ценностных ориентаций молодежи в возрасте 15–25 лет, для респондентов 26–35 лет, у которых ценность общения с друзьями перемещается на 5-ю ранговую позицию, она становится более значимой, 4-й (вслед за ценностями здоровья, семьи и любви). В возрастной группе 36–45 лет значимость материального благополучия возрастает, и оно уже является 3-м в структуре ценностных ориентаций, уступая только ценностям здоровья и семьи. Респондентами 46–55 лет оно ранжируется 4-м после ценностей здоровья, семьи и работы, становясь вновь несколько менее значимым в сравнении с ориентацией на профессиональную самореализацию.

В возрастной группе до 35 лет собственность как жизненная цель является низкокзначимой, занимая последнюю — 18-ю ранговую позицию в структуре терминальных ценностей молодежи 15–17 лет и 17-ю — в иерархии ценностных ориентаций личности в возрасте 18–35 лет. Респондентами старше 35 лет, для которых менее значимыми являются ценности развлечений и красоты, собственность ранжируется значительно выше — 14-й в иерархии их терминальных ценностей.

Как уже отмечалось, обратная тенденция характерна для значимости терминальной ценности богатства. Наиболее значимым богатством является в старшем школьном возрасте, когда оно ранжируется 9–10-м в иерархии ценностных-целей. Его значимость снижается в возрастной группе 18–45 лет (12–13-е места), когда более значимыми по сравнению с целью достижения богатства являются ориентации на активную жизнь, мудрость, творчество и познание. Респондентами более старшего возраста (46–55 лет) богатство ранжируется еще ниже — 14–16-м по значимости, так как важнее становится ценность счастья других. Итак, половозрастные особенности в ориентациях личности на экономические ценности касаются прежде всего

экономических ценностей-целей.

Сравнительно высокая/низкая значимость тех или иных экономических ценностей для каждой из девяти социальных групп выявлялась следующим образом. К данной категории были отнесены те ценности, значимость которых достоверно отличается от их значимости как минимум в двух других социальных группах. Исследование показало, что ориентации различных социальных групп на экономические ценности выражены в разной степени. В наименьшей степени выраженной ориентацией на экономические ценности отличаются две социальные группы: работники государственных предприятий и открытых акционерных обществ (то есть бывших крупных госпредприятий). В структуре ценностных ориентаций данных социальных групп максимальное количество экономических ценностей (2–3) характеризуется сравнительно низкой значимостью. При этом ни одна экономическая ценность в структуре ценностных ориентаций работников государственных предприятий не является сравнительно высокозначимой и лишь одна экономическая ценность (материальная обеспеченность), занимая 4-е место в иерархии ценностных ориентаций работников открытых акционерных обществ, относится к категории сравнительно высокозначимых.

Следует отметить, что в иерархии ценностных ориентаций работников государственных предприятий сравнительно низкую значимость обнаруживают такие ценности-цели, как материальная обеспеченность (5-е место) и богатство (14-е место), а в структуре ценностных ориентаций работников открытых акционерных обществ — терминальная ценность собственности (18-е место) и богатство в списках терминальных и инструментальных ценностей (соответственно 13-е и 17-е места). Из вышесказанного видно, что ценностное сознание обеих социальных групп характеризуется низкой значимостью такой жизненной цели, как достижение высокого материального благосостояния (терминальной ценности богатства).

Низко выраженными ориентациями на экономические ценности (такие, как материальная обеспеченность — 5-е место и собственность — 18-е место) характеризуются и старшие школьники. Однако представители данной социальной группы отличает выраженный приоритет богатства и как жизненной цели, и как средства достижения целей (соответственно 9-е и 11-е места), что указывает на явную поляризованность ориентаций старших школьников на экономические ценности. Так, с одной стороны, ряд экономических ценностей для старших школьников не является актуальным, с другой стороны, важной жизненной целью для них является достижение богатства. Данный факт можно объяснить идеализированными социальными представлениями представителей данной социальной группы.

Далее следует сказать о социальных группах, характеризующихся наиболее выраженными ориентациями на экономические ценности. К данной категории мы относим те из них, в структуре ценностных ориентаций которых максимальное количество экономических ценностей (2) отличаются сравнительно

высокой значимостью. По результатам исследования, ими являются военнослужащие, работники индивидуальных частных предприятий и владельцы данных предприятий — предприниматели. Однако представители данных социальных групп чаще характеризуются разными типами направленности на экономические ценности в зависимости от приоритета одной из двух ценностей-целей — материальной обеспеченности или богатства.

Так, для военнослужащих, как правило, высокозначимыми являются материальная обеспеченность (3-е место) и собственность как инструментальная ценность (13-е место), что определяется прежде всего низким экономическим статусом данной социальной группы. При этом богатство как жизненная цель выступает сравнительно низкозначимым (13-е место). Вывод об определяющем факторе был сделан на основе следующих данных. В ранее выполненном исследовании нами было показано, что значимость материальной обеспеченности и собственности как средства достижения целей личности, как правило, сопровождается низким субъективно-экономическим статусом, неудовлетворенностью уровнем своего материального благосостояния и низкой степенью удовлетворенности экономических потребностей. А также выявлено, что среди представителей 9 изучавшихся социальных групп самый низкий субъективно-экономический статус имеют именно военнослужащие.

Для предпринимателей, наоборот, терминальные ценности богатства (10-е место) и собственности (15-е место) представляют высокую значимость, а ценность материального благополучия сравнительно низкозначима (5-е место). Как было показано в ранее выполненном исследовании, определяющим фактором значимости богатства и собственности как жизненных целей выступают прежде всего личностные особенности респондентов. Сравнительно низкое положение материальной обеспеченности в структуре ценностных ориентаций связано в первую очередь с высоким субъективно-экономическим статусом представителей данной социальной группы.

В иерархии ценностных ориентаций работников индивидуальных частных предприятий сравнительно высокую значимость представляет богатство и как жизненная цель, и как средство достижения целей (соответственно 9-е и 6-е места), что свидетельствует о высоких экономических притязаниях представителей данной социальной группы. Формирование вышеупомянутых ценностных приоритетов во многом определяется отношением ближайшего социального окружения к экономическим ценностям.

Промежуточное положение на «оси» по выраженности ориентаций на экономические ценности занимают социальные группы работников закрытых акционерных обществ, безработных и студентов. Так, в структуре ценностей-целей работников закрытых акционерных обществ сравнительно высокозначима материальная обеспеченность (3-е место) и низкозначимо богатство (14-е место). А в социальной группе студентов обнаруживается обратная картина: сравнительно низкая значимость материальной обеспеченности (6-е

место) и выраженная ориентация на достижение богатства (10-е место). В свою очередь, для безработных важной является собственность как жизненная цель (14-е место), то есть не финансовый критерий благо-

состояния, чем может отчасти объясняться низкий уровень деловой активности представителей данной социальной группы. ■

#### Библиографический список

1. Абульханова, К. А. *Российский менталитет: кросс-культурный и типологические подходы* / К. А. Абульханова // *Российский менталитет: вопросы психологической теории и практики*. – М., 1997. – С. 7–37.
2. Воловикова, М. И. *История, современное состояние исследований и перспективы развития психологии личности* / М. И. Воловикова // *Психологический журнал*. – 2012. – Т. 33. – № 1. – С. 20–29.
3. Воловикова, М. И. *Социальные представления о нравственном идеале в российском менталитете: автореф. дис. ... докт. психол. наук* / М. И. Воловикова. – М., 2005.
4. *Динамика социально-психологических явлений в изменяющемся обществе*. – М., 1996.
5. Журавлев, А. Л. *Основные тенденции развития психологических исследований в Институте психологии РАН* / А. Л. Журавлев // *Психологический журнал*. – 2007. – Т. 28. – № 6. – С. 5–18.
6. Журавлев, А. Л. *Взаимодействие социально-психологических и социально-экономических феноменов в изменяющемся обществе* / А. Л. Журавлев // *Социально-психологическая динамика в условиях экономических изменений*. – М., 1998. – С. 11–37.
7. Журавлев, А. Л. *Деловая активность предпринимателей: Методы оценки и воздействия* / А. Л. Журавлев, В. П. Позняков. – М., 1995.
8. Журавлев, А. Л. *Динамика социально-психологических качеств современного российского предпринимателя* / А. Л. Журавлев, Н. В. Кочеткова // *Социальная психология экономического поведения*. – М.: Изд-во «Институт психологии РАН», 1999.
9. Журавлев, А. Л. *Коммуникативные качества личности руководителя и эффективность руководства коллективом* / А. Л. Журавлев // *Психологический журнал*. – 1983. – № 1.
10. Журавлев, А. Л. *Макропсихологическое состояние современного российского общества* / А. Л. Журавлев, А. В. Юревич // *Экономическая наука современной России*. – 2012. – № 2. – С. 137–140.
11. Журавлев, А. Л. *Социальная психология российского предпринимательства: Концепция психологических отношений* / А. Л. Журавлев, В. П. Позняков. – М., 2012.
12. Журавлев, А. Л. *Социально-психологическая динамика в изменяющихся экономических условиях* / А. Л. Журавлев // *Психологический журнал*. – 1998. – № 3.
13. Журавлев, А. Л. *Социально-психологические исследования совместной деятельности малых групп* / А. Л. Журавлев // *Труды Института психологии РАН*. – М., 1995.
14. Журавлев, А. Л. *Социально-психологический анализ исполнительской деятельности* / А. Л. Журавлев // *Психологический журнал*. – 2007. – № 1. – С. 6–16.
15. Журавлева, Н. А. *Влияние личностных характеристик на ценностные ориентации руководителей* / Н. А. Журавлева // *Вестник Костромского государственного университета им. Н.А. Некрасова*. – 2007. – № 5. – С. 65–67.
16. Журавлева, Н. А. *Динамика ориентаций молодежи на морально-этические ценности – актуальная проблема современного российского общества* / Н. А. Журавлева // *Психологический журнал*. – 2013. – № 5. – С. 46–57.
17. Журавлева, Н. А. *Динамика ценностных ориентаций личности в условиях макросоциальных изменений* / Н. А. Журавлева // *Макропсихология современного российского общества*. – М., 2009. – С. 207–278.
18. Журавлева, Н. А. *Динамика ценностных ориентаций предпринимателей в изменяющейся России* / Н. А. Журавлева // *Культура, наука, образование: проблемы и перспективы*. – Нижневартовск, 2014. – С. 7–8.
19. Журавлева, Н. А. *Психологическая типология ценностных ориентаций руководителей* / Н. А. Журавлева // *Вестник Российского университета дружбы народов*. – 2007. – № 2. – С. 56–61.
20. Журавлева, Н. А. *Психологические типы ориентаций личности на экономические ценности* / Н. А. Журавлева // *Психологические исследования личности*. – М.: Изд-во «Институт психологии РАН», 2005. – С. 157–175.
21. Журавлева, Н. А. *Психологические типы ценностных ориентаций личности в современном российском обществе* / Н. А. Журавлева // *Вестник Российского университета дружбы народов*. – 2009. – № 4. – С. 18–24.
22. Журавлева, Н. А. *Современные тенденции в ценностных ориентациях российской молодежи* / Н. А. Журавлева // *Вестник Российского гуманитарного научного фонда*. – 2011. – № 3.
23. Журавлева, Н. А. *Ценностные ориентации личности с разным семейным статусом* / Н. А. Журавлева // *Психология совместной жизнедеятельности малых групп и организаций*. – М., 2001. – С. 60–76.
24. Журавлева, Н. А. *Ценностные ориентации руководителя и эффективность управленческой деятельности* / Н. А. Журавлева // *Малая группа как объект и субъект психологического влияния*. – Курск, 2011. – С. 229–234.
25. Кольцова, В. А. *Историческая психология как комплексная отрасль знания: теоретико-эмпирический анализ* / В. А. Кольцова // *Психологический журнал*. – 2011. – Т. 32. – № 3. – С. 85–95.
26. Позняков, В. П. *Предпринимательство как ценность и ценности российских предпринимателей* / В. П. Позняков // *Россия в глобализирующемся мире: мировоззренческие и социокультурные аспекты*. М.: Наука, 2007. – С. 517–528.
27. Позняков, В. П. *Социально-психологические факторы ответственного отношения предпринимателей к другим участникам делового взаимодействия* / В. П. Позняков, Е. А. Груздева // *Знание. Понимание. Умение*. – 2013. – № 3.
28. Позняков, В. П. *Ценностные ориентации как фактор отношения российских предпринимателей к деловому партнерству* / В. П. Позняков, Т. С. Вавакина // *Психология в экономике и управлении*. – 2009. – № 1. – С. 51–64.
29. *Психология личности в условиях социальных изменений* / Под ред. К.А. Абульхановой, М.И. Воловиковой. – М., 1993.
30. *Психология нравственности*. – М., 2010.
31. *Социальная психология экономического поведения*. – М., 1999.
32. *Социально-психологические исследования руководства и предпринимательства*. – М., 1999.
33. Хащенко, В. А. *Представление об экономическом благополучии в условиях трансформации российского общества* / В. А. Хащенко // *Тенденции развития современной психологической науки*. – М., 2007.
34. Юревич, А. В. *Динамика психологического состояния современного российского общества* / А. В. Юревич // *Вестник Российской академии наук*. – 2009. – Т. 79. – № 2. – С. 112–120.
35. Юревич, А. В. *Нравственное состояние современного российского общества* / А. В. Юревич // *Психологический журнал*. – 2009. – № 3. – С. 107–117.

## ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ИССЛЕДОВАНИЮ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ МОТИВАЦИИ

**Валерия Олеговна БЕРЛОВА**

*магистрант кафедры психологии личности и профессиональной деятельности  
Пятигорского государственного лингвистического университета*

Каждый человек, при выборе профессии руководствуется определенными мотивами. С осознанием всех трудностей профессии, уровень мотивации постепенно снижается. Такое время для человека бывает очень болезненным. Взглянув на будущую профессию реально, сотрудники решают покинуть компанию и сменить сферу деятельности. Исследователи считают, что именно в это время стоит начинать работу по формированию профессиональной мотивации.

Профессиональная мотивация - побуждение человека к труду, являющееся результирующей системой внутренних стимулирующих элементов, таких как потребности, интересы, ценностные ориентации, а так же - отражаемые и фиксируемые сознанием человека факторы внешней среды, внешние стимулы, побуждающие к трудовой деятельности. Все эти элементы представляют собой сложную систему мотивов, под влиянием которых в сознании человека формируется как отношение к труду, так и программа трудового поведения, способного привести к удовлетворению соответствующих потребностей.

Теоретические основы проблем мотивации заложены в трудах зарубежных и отечественных ученых, таких как: А. Маслоу, Л. И. Петражицкий, В.М. Боровский, Н.Ю. Войтонис, Л.С. Выготский, С.Л. Рубинштейн, И.М. Якобсон, Е.В. Белкина, Д.Д. Вачугова, Н.А. Волгина, Н.В. Грачева, В.А. Дятлова, А.Л. Жукова, Ю.Г. Одегова, В.Д. Ракоти, А.И. Рофе, Г.Э. Слезингера, Э.А. Уткина, Д.Ф. Шавишвили, Шаталова Н.И. СВ. Шекшни Ю.Н. Лапыгин, Я.Л. Эйдельман и др.

В результате теоретического анализа было установлено, что существуют два подхода к изучению теорий мотивации профессиональной деятельности: теории процесса и теории содержания. Первый подход основывается на содержательной стороне теории мотивации. Такие теории базируются на изучении потребностей человека, которые и являются основными мотивами их проведения. А. Маслоу выделил пять ступеней потребностей:

1. Физиологическая (пища, сон, дыхание, сексуальные потребности).
2. Безопасность (физическая, моральная).
3. Причастность (дружба, семья, любовь).

4. Уважение (самоуважение, доверие, достижения).

5. Самореализация (мораль, творчество, спонтанность) [1].

Ф. Герцберг установил, что существуют две основные категории факторов оценки степени удовлетворенности от выполненной работы:

1. Гигиенические факторы (удерживающие на работе) — условия труда, заработная плата, отношения с начальником и коллегами.

2. Мотиваторы (мотивирующие к работе) — признание, достижения, ответственность.

К теориям о распределении усилий работников относятся теория ожиданий, теория подкрепления мотива, целевая теория мотивации Локе. По его мнению, модель процесса постановки целей имеет следующую структуру: человек осознает и оценивает свое положение, затем определяет для себя цели и, исходя из них, производит определенные действия, выполняя конкретную работу. Стоит отметить, что существует разница между мотивированием и стимулированием. Она заключается в том, что стимулирование выступает средством, с помощью которого можно осуществлять мотивирование. Чем выше уровень развития человеческих отношений в организации, тем реже в качестве инструмента управления людьми используется стимулирование [2]. Среди отечественных ученых наибольших успехов в разработке теории мотивации достиг Л.С. Выготский. Он утверждает, что в психике человека имеются два параллельных уровня развития – высший и низший, которые и определяют высокие и низкие потребности человека и развиваются параллельно. Это означает, что удовлетворение потребностей одного уровня с помощью средств другого невозможно. Л. С. Выготский сделал вывод о том, что высшие и низшее потребности, развиваясь параллельно и самостоятельно, совокупно управляют поведением человека и его деятельностью. Исходя их системного представления человеческой деятельности можно утверждать, что человек принимает решения на уровне регулирования, адаптации и самоорганизации. Потребности так же должны быть реализованы на каждом из указанных уровней одновременно.

Следовательно, низшие, высшие и самые высшие потребности развиваются одновременно и управляют поведением человека на всех уровнях его организации [1].

Профессиональная мотивация динамична и изменчива. Она представляет собой процесс, протекающий непрерывно под постоянным воздействием различных факторов, как объективных, так и субъективных. Структуру мотивов можно выявить на разных этапах развития профессионала:

- Этап выбора профессии или специальности;
- Процесс работы по выбранной специальности;
- Смена рабочего места;

Одним из основных вопросов при рассмотрении проблем, связанных с профессиональной мотивацией является вопрос о влиянии мотивации на успешность деятельности. Общеизвестным считается,

что эффективность деятельности зависит от выраженности профессиональных мотивов.

Для понимания мотивации людей необходимо отталкиваться от понятия «потребности». Исходя из этого, можно сказать, что мотив – это отражение потребности, т.е. нужды, недостатка и чем-то, что человеку необходимо. Однако только некоторые базовые потребности, например голод или жажда, могут быть определены во временных единицах. Голод, например, может быть определен как некоторое количество часов воздержания от пищи. Большинство человеческих потребностей имеют более сложный характер и зависят от предшествующих опытов. Люди сильно отличаются содержанием и интенсивностью своих потребностей. Наиболее значимыми являются: потребность в безопасности, уважении, независимости и самостоятельности, власти [1]. ■

### Библиографический список

1. Аверин А. Н. Управление персоналом, кадровая и социальная политика в организации: Учебное пособие.-М.: Изд-во РАГС, 2004.
2. Виллюнас В.К. Психологические механизмы мотивации человека. - М.: Изд-во МГУ, 1990. - 288 с.
3. Егоршин А. П. Мотивация трудовой деятельности: Учебное пособие. Н. Новгород: Изд-во НИМБ, 2003.
4. Ильин Е. П. Сущность и структура мотива // Психологический журнал. — № 2. — 2005.



## ВСЕЛЕННАЯ В ГИПЕРШАРЕ 4D (ГИПОТЕЗА)

**Евгений Геннадьевич ЧЕПКАСОВ**

бакалавр техники и технологий по направлению  
«Информатика и вычислительная техника»

Всем известно, что мы живем в трехмерном мире. Наш мир имеет три пространственных измерения - «высоту», «длину» и «ширину», расположенные вдоль так называемых координатных осей X, Y, Z. Что же представляют собой данные оси? Это мнимые прямые пространства расположенные так, что каждая перпендикулярна двум другим. А может ли существовать четвертая ось, т.е. четвертое измерение?

Предположим, что четырехмерный мир все-таки существует и что четвертое измерение не время, а такая же пространственная координатная ось, как всем нам привычные X, Y, Z. Назовем ее ось V. Исходя из вышесказанного, логично будет считать, что ось V перпендикулярна осям X, Y, Z одновременно. Но такую ось представить, а тем более как-то отобразить в пространстве, невозможно и в этом нет ничего удивительно, ведь мы живем в трехмерном пространстве, да и мы собственно тоже трехмерны.

Однако математически описать нечто четырехмерное не представляет какой-либо особой сложности.

Для примера начнем с плоскости - двумерного пространства. Такой мир имеет два измерения X и Y, как принято обозначать. Пространство Z в данном мире отсутствует, поскольку все объекты в этом мире плоски, т.е. равны 0 в измерении Z.

Опишем плоский предмет, например окружность -  $X^2 + Y^2 = r^2$ , где r - радиус. [1]

Классический пример трехмерного объекта - это шар. Описывается шар аналогично кругу, с той лишь разницей, что тут добавляется ось Z. И так уравнение шара - это  $X^2 + Y^2 + Z^2 = r^2$ .

Так же и для четырехмерного мира существует свой шар. Гипершар 4d

$$X^2 + Y^2 + Z^2 + V^2 = r^2.$$

В принципе так можно продолжать бесконечно, но остановимся на четырехмерном пространстве.

И так, шар это вырожденный гипершар, а круг это вырожденный шар. Как шар может включать в себя бесконечное число окружностей, так же и гипершар может включать в себя бесконечное число шаров. Иными словами любое надпространство включает в себя бесконечное количество пространств, которые в свою очередь содержат бесконечное количество подпространств.

Очень жаль, что мы не можем «четырёхмерными глазами» взглянуть на нашу трёхмерную Вселен-

ную. Несомненно, это бы раскрыло множество тайн нашего мироздания. Однако ничего нам не мешает представить гипотетическую двумерную вселенную с точки зрения трехмерного наблюдателя, а затем переложить эти «наблюдения» двумерного мира на наш, трехмерный.

Представим себе некоторый объект - некий лист. Длина (ось X) и ширина (ось Y) которого соизмеримы, но многократно превышающие высоту (ось V), некоторая трехмерная базовая Платформа двумерного мира. Здесь я намеренно заменил ось Z на ось V, так как ось V такая же не доступная для нас как ось Z для двумерного мира.

Расположим на поверхность такую плоскую фигуру как окружность, назовем ее Плоская Земля. Пускай Плоская Земля имеет массу  $m_3$  отличную от нуля. Поскольку Плоская Земля не имеет измерения в пространстве V, оно не может само себя заставить двигаться вдоль этой оси без внешнего воздействия из трехмерного пространства, но может легко двигаться в любом направлении XY, например «оттолкнувшись» от подобного себе объекта.

На некотором удалении от Плоской Земли поместим подобный объект, но меньшего размера, назовем его Плоская Луна. Пока эти объекты между собой никак не взаимодействуют, сила гравитации отсутствует.

Пускай Платформа обладает такими свойствами как упругость и твердость, такими, что скорость распространения колебаний в ней равна скорости света. Как известно, скорость света в вакууме величина постоянная. Вакуумом для данного мира будет являться сама Платформа, наличие на поверхности каких-либо объектов будет замедлять распространение волн, исказить их и будет происходить отражение волн от них.

Любые искажения поверхности плоскости «Платформы» будь то выпуклости или наоборот впадины, для двумерного мира останутся пространственно незамеченными, поскольку все процессы, связанные с миром XY, происходят в поверхности «Платформы», хотя «трехмерный наблюдатель» искажения заметит сразу и, например, может найти путь короче, чем двумерный наикратчайший путь между двумя точками.

Пускай «Плоская Земля» находится в покое относительно пространства XY, Платформа же движется равноускоренно с ускорением  $\alpha$ , вдоль оси V. Со-

гласно второму закону Ньютона [2], Плоская Земля будет взаимодействовать с Платформой с силой  $F_3 = m_3 \alpha$ , эта сила и прижмет Плоскую Землю к Платформе. Так как у объектов имеются пространственные размеры, то такая Плоская Земля будет оказывать давление на Платформу равное  $P_3 = \frac{F_3}{S_3}$ , где  $S_3$  - площадь Плоской Земли. Поскольку Платформа упруга, то под действием давления  $P_3$  произойдет искривление Платформы или же будет правильно сказать искривление пространства. Это искривление пространства и создаст силу гравитации. Объекты находящиеся рядом с Плоской Землей будут как бы скатываться в созданную ей пространственную яму. Сила гравитации будет направлена к центру Плоской Земли, будет максимальной на его поверхности (окружности) и равняться нулю в центре.

Теперь вычислим давление  $P_3$  для Плоской Луны. Пускай диаметр и масса Плоской Луны меньше Плоской Земли во столько же раз, во сколько меньше реальная Луна реальной Земли. Тогда масса Плоской Луны будет равняется  $m_1 = 0,0123m_3$ , а площадь  $S_1 = \pi(0,273R_3)^2 = 0,0745\pi R_3^2 = 0,0745S_3$ , где  $R_3$  - радиус Плоской Земли. Соответственно, сила взаимодействия между Платформой и Плоской Луной будет равняться  $F_1 = 0,0123m_3 \alpha$ . Давление  $P_1 = \frac{0,0123F_3}{0,0745S_3} \approx \frac{F_3}{6}$ .

Как видно из этих нехитрых расчетов, Плоская Луна воздействует на Платформу (т.е. создает силу гравитации) в шесть раз слабее, чем Плоская Земля, равно как и сила гравитации реальной Луны в шесть раз слабее силы гравитации реальной Земли [3].

Однако, невозможно представить, что Платформа может двигаться с постоянным ускорением, стремясь к бесконечной скорости. Но что если Платформа не некий лист пространства, а Сфера в трехмерном пространстве. Сфера вращается с постоянной угловой скоростью, а все плоские объекты, включая Плоскую Землю и Плоскую Луну, расположены на внутренней ее поверхности. Центробежная сила прижмет все эти объекты к своей поверхности с силой F, прижавшиеся объекты будут воздействовать

на поверхность сферы с давлением P, которое в свою очередь деформирует поверхность сферы (создаст искажения пространства), а эти искажения заставят взаимодействовать между собой все объекты или же иначе возникнут гравитационные силы.

Объекты расположенные ближе к экватору Сферы будут создавать большее гравитационное поле, чем расположенные около полюсов, так как на экваторе центробежная сила будет наибольшей и отсутствовать вовсе на полюсах Сферы.

Предположим, что вся масса «плоской вселенной» сконцентрирована на одном из полюсов Сферы, имеет огромную плотность и минимальные размеры, гравитация или отсутствует или близка к нулю. По каким-то причинам происходит взрыв этой массы. Все осколки взрыва начинают разлетаться, удаляясь от эпицентра взрыва - полюса. Поскольку Сфера вращается то все объекты, возникшие из взрыва, будут двигаться с ускорением, кроме того, чем дальше они будут от полюса, тем больше между ними будет расстояние, создавая иллюзию расширяющегося пространства. Достигнув экватора, ускорение тел прекратится, а затем станет отрицательным, Вселенная начнет сжиматься в точку, но уже на другом полюсе Сферы.

Представить двухмерный мир на внутренней поверхности трехмерного шара не так уж и трудно. Аналогично можно перенести наш трехмерный мир на внутреннюю поверхность Гипершара 4d.

В таком Гипершаре 4d свет и любое другое излучение должны будут, описав круг, вернуться к источнику излучения и отправится в путь на новый виток, создавая иллюзию бесконечности пространства и значительно большего количества небесных тел в пространстве, чем есть на самом деле. Этот эффект создает возможность увидеть прошлое. При наличии сверхвысокоточного оборудования, которое людям еще предстоит создать, человек сможет заглянуть в начало начал нашего мироздания.

Если моя гипотеза верна, то когда-то на Земле сила тяжести была меньше и продолжает увеличиваться. Черная дыра может оказаться действительно дырой и выходом в другую Вселенную. ■

### Библиографический список

1. Окружность // Википедия [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Окружность>.
2. Второй закон Ньютона // Википедия [Электронный ресурс] Режим доступа: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Второй\\_закон](https://ru.wikipedia.org/wiki/Второй_закон).
3. Луна // Википедия [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://ru.wikipedia.org/wiki/Луна>.

## МОДЕЛЬ ФИЗИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА (НАЧАЛО)

Василий Фастович ЛАТКИН

**Физическое пространство. Теория относительности показала нам, что пространство, это не неизменная абсолютная пустота, которую представлял себе Ньютон. В определенном смысле это физический объект, гораздо более сложный, чем можно себе представить. Оно может не только растягиваться, искривляться и изменяться от точки к точке, но как мы увидим позже, из него внезапно могут рождаться частицы.**

**Наверное, мы до сих пор не знаем о многих его свойствах, и даже не в состоянии их вообразить.**

Б. Паркер. Хорошее определение физического пространства. Нет смысла дополнять его. Разве что Ньютона понапрасну задела.

Страшно начинать статью с определений Ньютона физического пространства, абсолютного пространства и абсолютных мер длины и времени, за которые его (Ньютона) до сих пор бьют. Деваться некуда. Без этих определений невозможно пояснить даже такие простенькие физические процессы, как смещение и растягивание физического пространства, описанных в этой статье.

**Пространство.** Под словом «ПРОСТРАНСТВО» в дальнейшем будем понимать окружающее нас пространство, в котором есть, лишь система координат длины и времени, однажды измеренные в какой-то системе отсчета и в дальнейшем остаются неизменными до конца эксперимента. То – есть – абсолютные меры длины и времени. По сути своей, это и есть не что иное, как «АБСОЛЮТНОЕ ПРОСТРАНСТВО», именно та неизменная абсолютная пустота, которую “представлял себе Ньютон”, именно тот черный ящик, который заполнен физическим пространством. Мы не можем измерить длину и время абсолютного пространства. Абсолютные меры длины и времени, это чисто расчетные меры. При этом, оси координат привязаны к той системе отсчета, относительно которой ведутся измерения. (В пространстве земли, оси координат пространства привязаны к земле, а в пространстве солнца, оси координат привязаны к солнцу).

Можно предположить, что Майкельсон и Морли, проводя эксперимент по определению скорости эфирного ветра относительно земли с помощью интерферометра Майкельсона, получили наиболее точный результат, чем их последователи. Все последующие эксперименты проводились с интерферометрами, где лазерный луч плотно укутан корпусом, который полностью экранирует эфирный ветер посредством очень высоких напряженностей гравитационных полей в межатомном пространстве.

При определении скорости эфирного ветра в  $i$ -той точке пространства необходимо учитывать напряженности гравитационных полей и векторы скоростей материальных тел, окружающих данную  $i$ -тую точку пространства.

Если рассчитать скорость эфирного ветра в  $i$ -той точке пространства земли с учетом напряженностей гравитационных полей земли и солнца, упуская при этом для простоты расчета векторы скоростей и напряженности гравитационных полей других планет солнечной системы, получим:-

*-Скорость эфирного ветра в  $i$ -той точке пространства земли, прямо пропорциональна произведению скорости земли на напряженность гравитационного поля солнца в  $i$ -той точке пространства, и обратно пропорциональна сумме напряженностей гравитационных полей земли и солнца в  $i$ -той точке пространства.*

Формула 1

$V_{эi} = (G_{ci} V_3/c) / (G_{ci} + G_{zi})$  Где  $V_{эi}$  – скорость эфирного ветра в  $i$ -той точке пространства земли (и относительно земли).

$G_{ci}$  и  $G_{zi}$  – напряженности гравитационных полей солнца и земли в  $i$ -той точке пространства.

$V_3/c$  – скорость земли относительно солнца.

При этом, к напряженностям гравитационного поля земли и солнца, следует относиться, как к величинам, определяющим степень участия земли и солнца в формировании общего физического пространства в  $i$ -той точке пространства земли.

Из формулы 1 видно, что в непосредственной близости от земли скорость эфирного ветра относительно земли стремится к нулю. Такой – же результат и у Майкельсона.

В  $i$ -той точке пространства земли, где напряженности гравитационных полей земли и солнца равны, скорость эфирного ветра относительно земли будет равна половине скорости земли относительно солнца. При этом учитываем, что скорость  $i$ -той точки пространства равна скорости земли относительно солнца (оси координат пространства земли привязаны к земле).

Если снять с интерферометра все элементы корпуса так, что останутся только рама с призмами, лазером, зеркалами и телекамерой, и выбросить прибор в открытый космос со спутника земли, то в результате измерения получим скорость интерферометра относительно физического пространства в  $i$ -той точке пространства земли ( $V_{ин.i/фп}$ ), равную сложению векторов скорости эфирного ветра в  $i$ -той точке пространства ( $V_{эi/з}$ ) и скорости интерферометра относи-

тельно земли ( $V_{ин/з}$ ).

Когда спутник земли летит параллельно траектории полета земли, скорость спутника земли относительно физического пространства в  $i$ -той точке пространства земли будет складываться из скалярных величин скорости спутника земли относительно земли и скорости эфирного ветра в  $i$ -той точке пространства земли. При этом, когда спутник будет лететь на встречу эфирному ветру, то, скорость спутника и эфирного ветра будут складываться:-

$$V_{ин.i/фп} = V_{эi/з} + V_{ин.i/з}$$

Когда же вектора скорости эфирного ветра и спутника земли (интерферометра) будут совпадать по направлению, то эти скорости будут вычитаться:-

$$V_{ин.i/фп} = V_{ин.i/з} - V_{эi/з}$$

Скорость смещения физического пространства и скорость эфирного ветра в  $i$ -той точке пространства – одно и то же.

### РЕЛЯТИВИСТСКИЙ ЭФФЕКТ ДОПЛЕРА.

Чтобы наглядно рассмотреть физические процессы протекающие в пространстве, в результате которых проявляет себя релятивистский эффект Доплера, проведем мысленный эксперимент. Возьмем два глобальных материальных тел А и В, удаляющихся одно от другого со скоростью  $2C$ . При этом другие материальные тела настолько удалены от материальных тел А и В, что можно пренебречь их векторами скорости и напряженностью гравитационных полей в пределах эксперимента. Принимаем, что материальные тела А и В равны, а точка Е расположена по середине между этими телами. Тогда скорость эфирного ветра в точке Е относительно материального тела В будет равна  $C$ . (Можно считать, что это не тела А и В летят со скоростью  $2C$  одно от другого, а тела А и В летят в разные стороны от точки Е со скоростью  $C$  ).

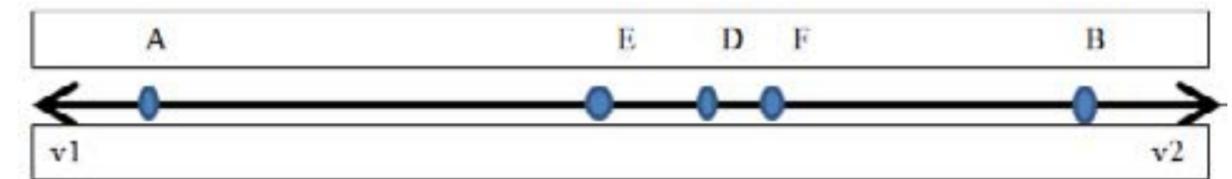


Рисунок 1

В каждой  $i$ -той точке физического пространства и относительно физического пространства этой точки, свет распространяется со скоростью  $C = 300000$  километров в секунду (скорость распространения света в вакууме).

В каждой  $i$ -той точке пространства на прямой АВ, скорость распространения света испущенного материальным телом В в направлении материального тела А относительно материального тела В равна

сумме скорости эфирного ветра в  $i$ -той точке пространства относительно материального тела В и скорости распространения света в вакууме ( $C=300000$  км/с) (Не надо путать пространство и физическое пространство).

И так, скорость эфирного ветра относительно материального тела В в непосредственной близости от тела В равна нулю ( $V_{эв/в} = 0$ ). В точке Е скорость эфирного ветра относительно материального тела В равна  $C$  ( $V_{эе/в} = C$ ). А в непосредственной близости от материального тела А скорость эфирного ветра относительно материального тела В равна  $2C$  ( $V_{эа/в} = 2C$ ).

Таким образом мы видим, что в каждой более удаленной от материального тела В точке пространства, скорость эфирного ветра больше, чем в менее удаленной точке.

Поэтому, если от тела В, в направлении тела А в точках D и F (рис.1), удаленных один от другого на расстояние  $S$  будут лететь два фотона, то по мере их удаления от тела В, расстояние между фотонами будет увеличиваться. По такому – же принципу будет увеличиваться и расстояние между электромагнитными волнами фотона (передняя волна всегда будет двигаться быстрее, чем следующая за ней, менее удаленная от тела В волна), в результате чего увеличится длина волны фотона. Электромагнитная волна распространяется в физическом пространстве и относительно физического пространства со скоростью  $C$ . И это физическое пространство по мере удаления от материального тела В, как бы растягивается, а вместе с ним растягивается и фотон). В этом и заключается физическая суть релятивистского эффекта Доплера.

Если мы рассмотрим движение луча света, испущенного материальным телом В, в направлении ма-

териального тела А и относительно материального тела А, то мы заметим, что в момент отрыва от тела В, луч света будет удаляться от материального тела А со скоростью  $C$ . Когда луч света достигнет точки Е, его скорость относительно материального тела А будет равна нулю. И только лишь, когда луч света достигнет материального тела А, его скорость распространения в физическом пространстве относительно материального тела А будет равна  $C$ . ■

### Библиографический список

1. Яворский Б.М., Детлаф А.А.
2. Справочник по физике: Четвертое издание, испр. –М.: Наука. Физматлит. 1996 г.- 624 с. - ISBN 5-02-015158-0/

## ИССЛЕДОВАНИЕ УСТОЙЧИВОСТИ МЕЖДУКАМЕРНЫХ ЦЕЛИКОВ В УСЛОВИЯХ ОТРАБОТКИ ТРЕХ ГОРИЗОНТОВ ШАХТЫ ИМ. ГУБКИНА

**Павел Вячеславович КОРЖАВЫХ**

кандидат технических наук, ассистент кафедры организации и управления Национального минерально-сырьевого университета «Горный»

При разработке Проекта отработки нижнего горизонта Коробковского железурудного месторождения (рудник имени Губкина) Санкт-Петербургская горная проектно-инжиниринговая компания (ПитерГОРпроект) обратилась к Горному Университету с просьбой разработать Технологический регламент отработки запасов Коробковского месторождения с геотехнологическим и геомеханическим обоснованием конструктивных параметров систем разработки. В рамках этой работы методами физического моделирования проводилась оценка устойчивости междукамерных целиков в условиях шахты имени Губкина и деформаций земной поверхности при принятом порядке отработки камер и частичной выемке междукамерных целиков на трех горизонтах.

Исходными данными для моделирования были приняты информационные материалы по типовому разрезу Коробковского месторождения, прочностным и деформационным характеристикам образцов железистых кварцитов данного месторождения. Основные структурные и физико-механические параметры горных пород КМА на исследуемых участках с учетом коэффициентов структурного ослабления и ослабляющего действия взрывных работ приведены в табл. 1.

Методы физического моделирования геомеханических процессов базируются на теории подобия, теории размерности [1,2] и состоят в воспроизведении в определенном масштабе структуры и физико-механических характеристик массива, реального процесса добычи полезного ископаемого на заданной глубине залегания, определенных качественных и ко-

личественных характеристик напряжений и деформаций в массиве, получении физической картины процессов сдвижения на различных горизонтах.

**Таблица 1 - Исходные структурные и физико-механические параметры горных пород КМА**

№ п/п	Отрабатываемый горизонт	Rсж, МПа	Едеф, ГПа
1	- 35 м	36-48	10,2-16,8
2	- 125 м	60-80	15,3-28,0
3	- 240 м	78-104	20,3-36,4

Главной особенностью и сложностью моделирования при решении поставленных задач является необходимость одновременного обеспечения подобия по напряжениям, прочностным и деформационным параметрам моделируемого массива.

С учетом этих факторов и данных технического задания был выбран геометрический масштаб модели №1  $\alpha_1 = 1:240$ . Масштаб удельных весов или плотностей определялся по плотности НЖК и ЭМ:  $\alpha_{\gamma} = \alpha_{\rho} = 1600/3400 = 0,4706$  или 1:2,12.

В соответствии с Техническим заданием на физических моделях воспроизводилась область горного массива -250 м ÷ +60 м. Геомеханические процес-



Рисунок 1 - Схема и порядок отработки модели

сы зависели только от гравитационных сил, вертикальные составляющие которых определялись весом вышележащей толщи массива (они моделировались с помощью пригрузочного устройства), а горизонтальные – пассивным боковым отпором, что обеспечивается жесткими боковыми стенками стенда.

На основе тарировочных исследований, проведенных методами физического моделирования, разработаны методики воспроизведения физико-механических свойств горных пород Коробковского месторождения с учетом коэффициентов структурного ослабления массива.

Изготовление модели и ее исследование проводились на стенде «БУ 3м» (рис. 2).

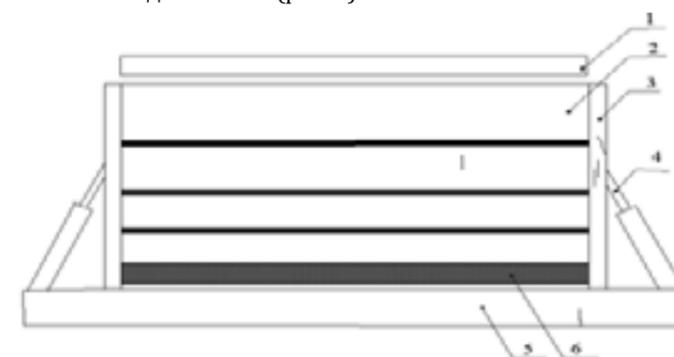
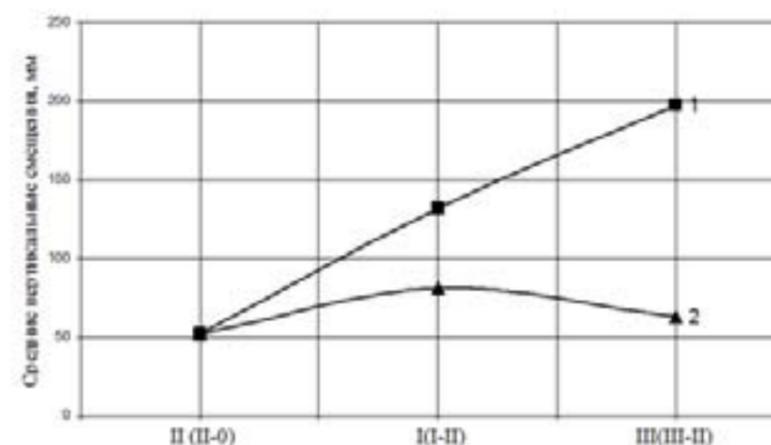


Рисунок 2 - Принципиальная схема стенда

1-пригрузочное устройство, 2-модель, 3-боковая стенка, 4-крепление боковых стенок, 5-основание стенда, 6-скользящая опалубка



1- суммарные усредненные вертикальные смещения;  
2- приращение усредненных вертикальных смещений по горизонтам  
Рисунок 3 - Изменения суммарных усредненных вертикальных смещений и их приращений в центральной части модели на горизонте +60 м при отработке II, I и III горизонтов

После отработки горизонта -125 м вертикальные максимальные смещения в центральной части модели достигают 45,6 мм, что не превышает допустимого предела 100 мм. В случае последующей отработки горизонта -35 м усредненные вертикальные смещения в центральной части модели достигли 132 мм, что превышает допустимые смещения 100 мм. При последующей отработке горизонта -250 м усредненные вертикальные смещения существенно возросли до 180 мм, что значительно превышает их допустимые значения (рис. 3). Следовательно, полученные величины смещений превышают допустимые осадки 100 мм, уже при отработке горизонтов -125 м и -35 м, а тем более -250 м, что не позволяет рассчитывать на безопасную отработку более значимых запасов горизонта -250 м.

После проведения геомеханических исследований принято решение о первоочередном вскрытии и отработке запасов нижнего горизонта в пределах отметки - 125 м вертикальные максимальные смещения в центральной части модели достигают 45,6 мм, что не превышает допустимого предела 100 мм. В случае последующей отработки горизонта -35 м усредненные вертикальные смещения в центральной части модели достигли 132 мм, что превышает допустимые смещения 100 мм. При последующей отработке горизонта -250 м усредненные вертикальные смещения существенно возросли до 180 мм, что значительно превышает их допустимые значения (рис. 3). Следовательно, полученные величины смещений превышают допустимые осадки 100 мм, уже при отработке горизонтов -125 м и -35 м, а тем более -250 м, что не позволяет рассчитывать на безопасную отработку более значимых запасов горизонта -250 м. ■

### Библиографический список

1. Глушихин Ф.П., Кузнецов Г.Н., Шклярский М.Ф. и др. Моделирование в геомеханике // М.: Недра, 1991., 240 с.
2. Кузнецов Г.Н., Будько М.Н., Васильев Ю.И. и др. Моделирование проявлений горного давления // Л.: Недра, 1968., 280 с.

## МОДЕЛИРОВАНИЕ ЧАСТИЧНОЙ ОТРАБОТКИ МЕЖДУКАМЕРНЫХ ЦЕЛИКОВ

**Павел Вячеславович КОРЖАВЫХ**

кандидат технических наук, ассистент кафедры организации и управления Национального минерально-сырьевого университета «Горный»

При разработке Коробковского месторождения применяется этажно-камерная система разработки. Параметры этажно-камерной системы разработки обеспечивают надежную и безопасную выемку запасов железной руды, но при данных параметрах потери руды в недрах составляют 57-60%. С точки зрения эффективного и рационального недропользования это обстоятельство является негативным с позиции требований к полноте отработки недр при проектировании нижнего горизонта -250 м.

Уменьшение ширины междукammerных целиков, в которых сосредоточены наибольшие потери полезного ископаемого, является основным направлением снижения потерь руды при отработке Коробковского месторождения этажно-камерной системой. Поэтому была разработана новая технология частичной отработки междукammerных целиков системой горизонтальных слоев с твердеющей закладкой и креплением целиков сквозными тросовыми штангами (рис. 1), которая обеспечивает снижение потерь руды на 35-40% [3].

Сущность технологии заключается в отработке целика горизонтальными слоями высотой 4-5 м в восходящем порядке. При этом выработанное пространство заполняют твердеющей закладкой 5 и укрепляют стенки целика сквозными горизонтальными тросовыми штангами 4, тем самым, образуя новую комбинированную несущую конструкцию «целик-закладка-целик». На ее устойчивость максимальное влияние оказывает ширина оставленного рудного целика. Кроме того, на целостность конструкции влияют горнотехнические факторы: сетка установки горизонтальных тросовых штанг, тип закладки, мощность закладываемого слоя, порядок отработки, высота заходки, прочность руды и вмещающих пород.

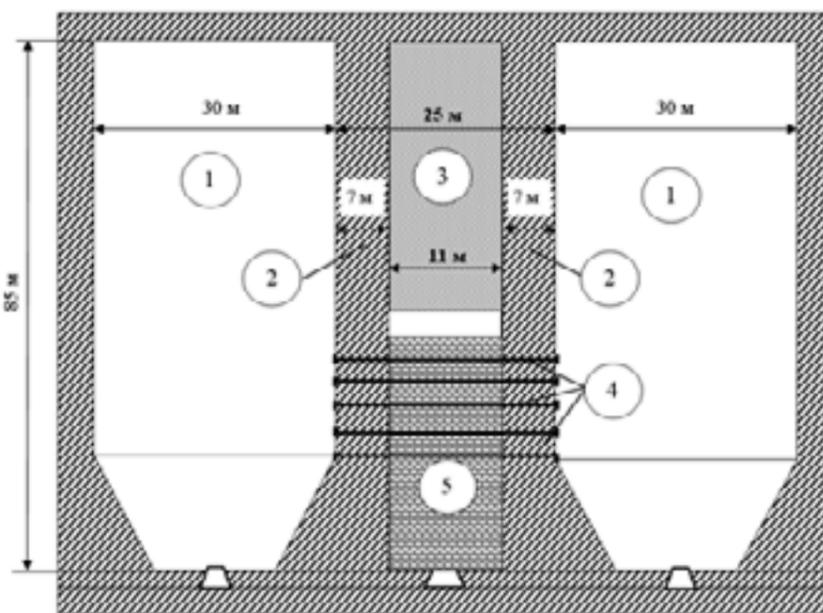


Рисунок 1 - Принципиальная схема этажно-камерной системы разработки с частичной выемкой целиков

1- очистная камера; 2 - стенки целика; 3 - частичная отработка междукammerного целика; 4 - тросовые или прутковые железобетонные штанги; 5- горизонтальные слои упрочненной закладки.

Безопасность технологии исследовалась при помощи метода физического моделирования на эквивалентных материалах. Методы физического моделирования геомеханических процессов базируются на теории подобия и теории размерности [1,2]. Необходимо воспроизвести в определенном масштабе структуру и физико-механические характеристики массива, реальный процесс добычи полезного ископаемого на заданной глубине залегания, определить качественные и количественные характеристики напряжений и деформаций в массиве, получить физическую картину процессов сдвижения на различных горизонтах.

Для лабораторных опытов была создана физическая модель из эквивалентных материалов, где целики 1,2 и 4 являлись эталонными, а в целиках 3 (с креплением тросовыми штангами) и 5 (без крепления) велась частичная отработка (рис. 2). Результаты исследования частичной отработки 3 целика

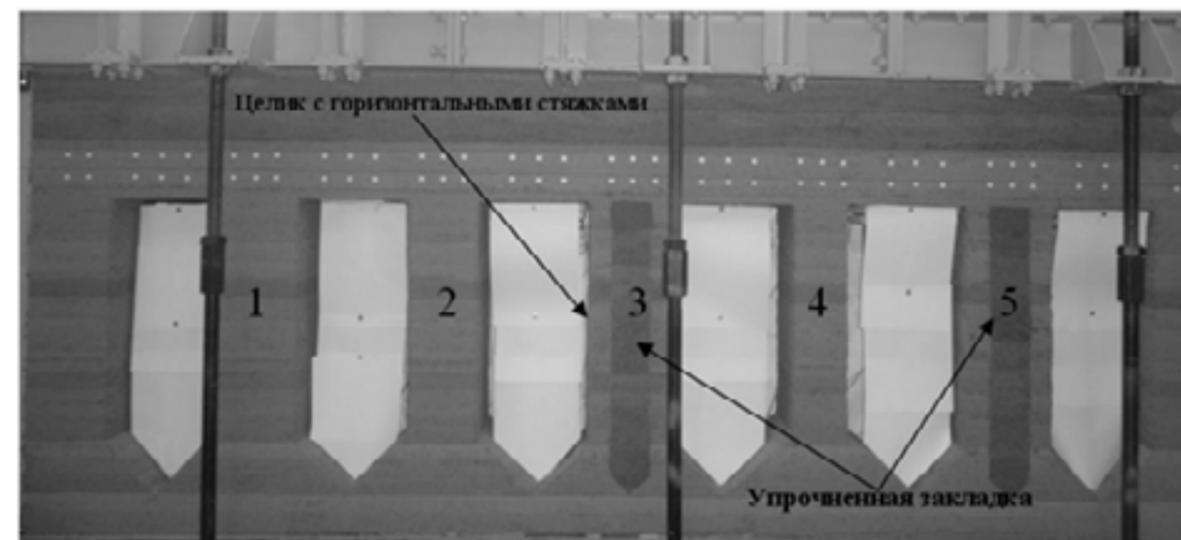


Рисунок 2 - Модель частичной отработки междукammerных целиков

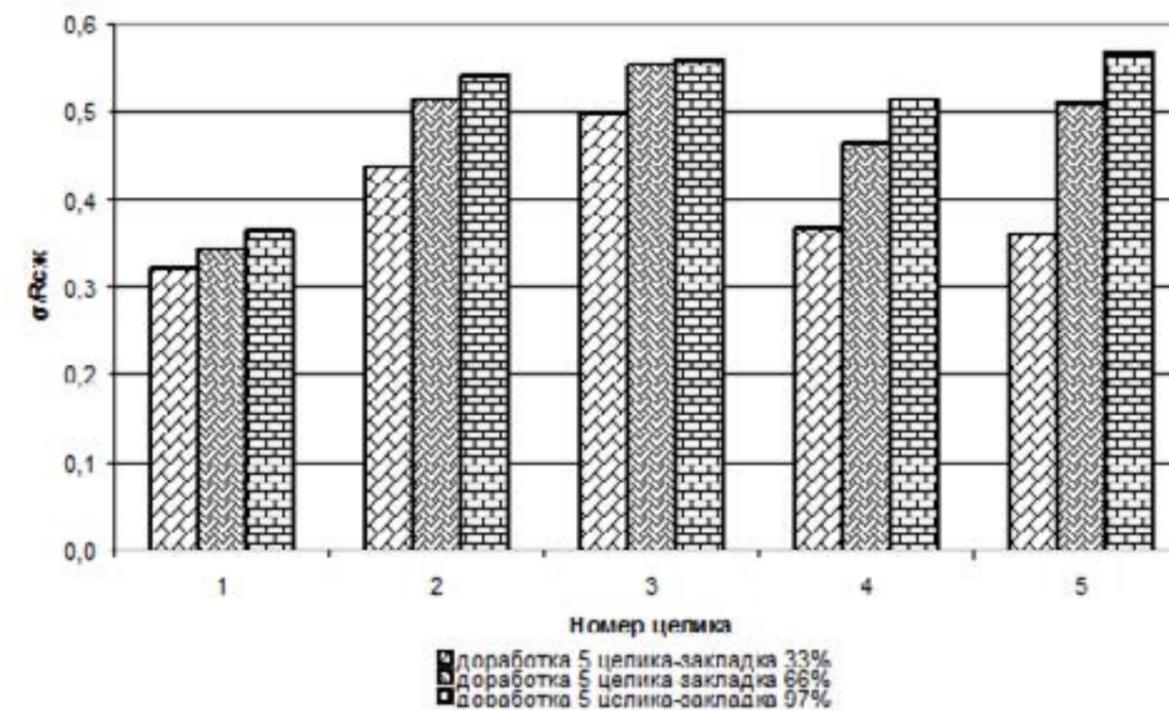


Рисунок 3 - Изменение отношения напряжений в целиках к их прочности на одноосное сжатие ( $\sigma/R_{сж}$ ) при частичной отработке 3 и 5 целиков

в 3 этапа (33, 66 и 97%) и дальнейшей отработки 5 целика, при оставлении эталонных целиков 1,2 и 4 (рис. 3), позволяющая обосновать безопасность новой технологии снижения потерь руды. При доработке 5 целика на всю его высоту коэффициент запаса прочности в целиках оставался не ниже нормативного. Анализируя полученные данные физического моделирования можно сделать вывод о работоспособности предложенной технологии. Но возникает потребность в натурных исследованиях, в связи с этим для реализации и внедрения технологии необходимо создание опытно-промышленного участка. ■

### Библиографический список

1. Глушихин Ф.П., Кузнецов Г.Н., Шклярский М.Ф. и др. Моделирование в геомеханике // М.: Недра. - 1991. - 240 с.
2. Кузнецов Г.Н., Будько М.Н., Васильев Ю.И. и др. Моделирование проявлений горного давления // Л.: Недра. - 1968. - 280 с.
3. Литвиненко В.С., Богуславский Э.И., Коржавых П.В. Физическое и математическое моделирование технологических параметров этажно-камерной системы разработки нижнего горизонта рудника им. Губкина // Записки Горного института. СПб. - 2012. Т.195.

## СРАВНЕНИЕ ПРЕОБРАЗОВАНИЯ ХАРТЛИ И ПРЕОБРАЗОВАНИЯ ФУРЬЕ ПО КОЭФФИЦИЕНТУ ОШИБОК В ОРГАНИЗОВАННОМ КАНАЛЕ СВЯЗИ

**Бекин Десимбаевич ЖЕНАТОВ**

кандидат технических наук,  
Омский государственный технический университет

**Артем Павлович АВЕРЧЕНКО**

аспирант,  
Омский государственный технический университет

Сегодня в функциональных узлах цифровой передачи данных широко используется быстрое преобразование Фурье. Интерес к вариантам на основе быстрого преобразования Хартли появился относительно недавно. Обоснованно это тем, что этот метод долгое время находился под защитой патента. В связи с этим обстоятельством разработка эффективных алгоритмов быстрого преобразования Хартли не велась.

Преобразование Хартли – вещественное преобразование, благодаря чему не требуется выполнять операции с мнимой частью. На передающей стороне модуляция происходит с помощью обратного преобразования Хартли, а на приёмной стороне демодуляция – с помощью прямого преобразования Хартли. Так как прямое и обратное преобразования Хартли идентичны, это существенно упрощает аппаратную и программную реализацию многоканальной системы связи, по сравнению с преобразованием Фурье.

Реализация классического способа передачи данных с частотным уплотнением посредством прямого и обратного преобразования Фурье (ПФ) сталкивается с рядом трудностей, среди которых особенно стоит отметить вычислительную сложность, если учесть комплексное представление чисел. Несимметричность ПФ относительно мнимой единицы компенсируется выполнением операции перестановки исходных данных, требующей дополнительных вычислительных затрат.

Альтернативным способом передачи информации по каналу связи является способ, основанный на использовании вещественного преобразования Хартли (ПХ). Соотношения прямого и обратного преобразования Хартли записываются в виде пары преобразований:

$$H(f) = \int_{-\infty}^{\infty} V(t) \cos 2\pi f t dt$$

$$V(t) = \int_{-\infty}^{\infty} H(f) \cos 2\pi f t df$$

где функция *cas* представляет собой сумму косинуса и синуса одного и того же аргумента:

$$cas(t) = \cos(t) + \sin(t)$$

Как видно алгоритм обработки сигналов идентичен как на передающей стороне, так и на приёмной стороне, что существенно упрощает аппаратную и программную реализацию многоканальной системы связи [1].

Дискретное преобразование Фурье (ДПФ) имеет физический смысл, а именно, если вектор представляет собой дискретизированный сигнал, то ДПФ раскладывает его по частотам. ПХ не имеет такой явной интерпретации. Однако, ПХ можно превратить в преобразование Фурье за N сложений и умножений, что быстрее, чем послеобработка в действительные числа. В некоторых случаях пересчёта дискретного преобразования Хартли (ДПХ) в ДПФ можно избежать, например, при умножении длинных чисел [2].

Параллелизм на уровне инструкций обработки сигнала также приблизительно одинаковый, поэтому реальная эффективность практически одна и та же. Однако, есть несколько моментов, которые отличаются:

1. Код для быстрого преобразования Хартли (БПХ) проще. Формула обратного преобразования совпадает с формулой для прямого, за исключением множителя 1/N, в то время как при вычислении обратного быстрого преобразования Фурье (БПФ) приходится вводить дополнительный параметр или делать новую функцию.

2. Точность БПХ, как правило, немного выше, чем у БПФ.

3. При вычислении БПФ действительного вектора сначала вычисляется “комплексное” БПФ половинной длины, а потому производится послеобработка, которая отсутствует в БПХ.

Это даёт БПХ дополнительное упрощение кода, по сравнению с БПФ и влияет на эффективность при малых длинах векторов. Однако, чем длиннее вектор – тем это влияние слабее [3].

На рисунке 1 изображена модель канала связи канала связи разработанная в среде Simulink.

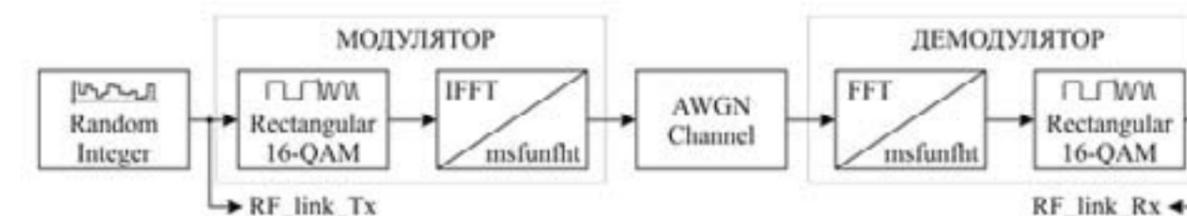


Рисунок 1 – Модель канала связи

Блок Random Integer – генератор псевдослучайных чисел выступает в роли источника сообщений. От источника сообщений данные поступают в модулятор, который состоит из двух блоков. Первый Rectangular 16-QAM – квадратурный модулятор. Модулированный сигнал в случае ПФ поступает на блок IFFT – обратного быстрого преобразования Фурье. После преобразования сигнала в модуляторе данные поступают в канал связи на блок AWGN – аддитивный белый гауссовский шум. После канала связи сигнал передаётся в демодулятор, который состоит из двух блоков. Первый блок в случае ПФ является FFT – быстрого преобразования Фурье. Далее на Rectangular 16-QAM – квадратурный демодулятор.

Со входа модулятора и выхода демодулятора через ярлыки RF\_link\_Tx и RF\_link\_Rx, соответственно, данные передаются в блок расчёта коэффициента ошибок битов.

Результаты анализа модели по коэффициенту ошибок битов, в случае организации канала по средствам ПФ, при различных отношениях сигнал/шум приведены в таблице 1. При реализации канала по средствам ПХ блок

IFFT и FFT заменяются на два одинаковых блока msfunfft – быстрого преобразования Хартли.

Результаты анализа модели по коэффициенту ошибок битов, в случае организации канала по средствам ПХ, при различных отношениях сигнал/шум приведены в таблице 2.

Таблица 1 – Средние значения коэффициента ошибок битов при различных отношениях сигнал/шум в канале использующим ПФ

SNR, дБ	80	70	60	50	40	30	20	10
BER	0,025	0,528	0,821	0,906	0,924	0,928	0,94	0,951

Таблица 2 – Средние значения коэффициента ошибок битов при различных отношениях сигнал/шум в канале использующим ПХ

SNR, дБ	80	70	60	50	40	30	20	10
BER	0	0	0,005	0,124	0,402	0,812	0,874	0,909

Обобщённые графики зависимостей коэффициента ошибок битов от отношения сигнал/шум для модемов на основе преобразования Фурье, преобразования Хартли изображены на рисунке 2.

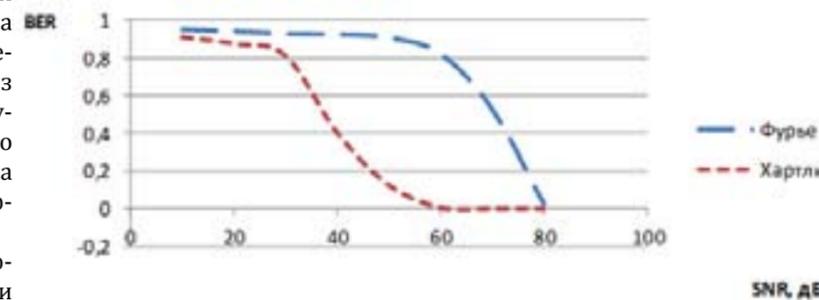


Рисунок 2 – Зависимости коэффициента ошибок битов от отношения сигнал/шум

Выигрыш преобразования Хартли перед преобразованием Фурье по коэффициенту ошибок битов порядка 25дБ. ■

### Библиографический список

1. Брейсуэлл Р. Преобразование Хартли. Теория и приложения: [пер. с англ.] / под ред. И.С. Рыжака. – М.: Мир 1990. – 175 с.
2. Слюсар В.И. Метод неортогональной частотной дискретной модуляции на основе преобразования Хартли в квадратурной амплитудной модуляции частотных несущих. / В.И. Слюсар, В.Г. Смоляр. // Системы обработки информации. -2008.- вып. № 2, С.102-104.
3. Слюсар В.И. Метод неортогональной частотной дискретной модуляции для узкополосных каналов связи. / В.И.Слюсар, В.Г.Смоляр. // Радиоэлектроника. -2004.- вып. №4, С.: 53-59.

## МОДЕЛЬ ПОИСКА ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ ИНСАЙДЕРОВ ПОСРЕДСТВОМ ОЦЕНКИ АКТИВНОСТИ СОТРУДНИКОВ В ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЕ ОРГАНИЗАЦИИ

Михаил Константинович БОЙДАЛО

аспирант кафедры мониторинга и прогнозирования информационных угроз  
Федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования «Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет информационных технологий, механики и оптики»

**Введение.** Ряд исследований, проведенных в зарубежных странах [4,5,6,7], показали, что вредоносным инсайдерам, сознательно действующим против своей организации присущи несколько характерных черт:

- «Количество важнее качества» - для вредоносных инсайдеров, количество запросов сделанных в корпоративной сети и скопированных документов значительно превышает среднестатистическое.

- Для злоумышленников характерно значительно большее число косвенных запросов и других попыток обхода системы контроля.

- Если у сотрудников есть доступ к сети Интернет, то значительное превышение интернет трафика над среднестатистическим у одного из сотрудников может служить беспокоящим признаком.

Также тревожным сигналом может служить резкое изменение объема обмена информацией с Интернетом, локальной сетью или съемными носителями информации. Не менее тревожным является изменение количества запросов в локальной сети, особенно по темам, не относящимся к профессиональным и служебным обязанностям сотрудника.

Для оценки данных факторов в интересах превентивного обнаружения потенциальных угроз информационной безопасности предлагается использовать следующую гибкую аддитивную модель оценки активности сотрудников.

**Модель.** Итоговая оценка представляет собой сумму отдельных факторов, с учетом их весовых коэффициентов позволяющих учесть вклад каждого конкретного фактора на общую оценку.

Пусть  $S$  – конкретный сотрудник,  $W(S)$  – оценка надежности сотрудника,  $Nk$  – нормирующий коэффициент,  $N$  – количество факторов,  $k_n$  – влияние фактора на общую оценку,  $f(s_n)$  – вклад каждого из факторов в оценку уровня надежности сотрудника, полученный путем обработки веса  $s_n(S)$  каждого из факторов.

Тогда весовой коэффициент надежности сотрудника будет рассчитываться по формуле №1.

$$W(S) = Nk \sum_{n=1}^N k_n f(s_n(S)) \quad (1)$$

Для обработки факторов используется функция №2.

$$f(s_n(S)) = k_1 + \frac{\arctan(s_n(S))}{k_2} \quad (2)$$

Отметим – благодаря условию №3.

$$0 \leq f(s_n(S)) \leq 1 \quad (3)$$

И тому, что сумма весов факторов нормируется по  $Nk$  равному сумме всех  $k_n$ , возможные значения общего веса так же ограничены неравенством №4.

$$0 \leq W(S) \leq 1 \quad (4)$$

Для учета объема информационного обмена сотрудника с глобальной сетью Интернет введём в модель параметр относительного среднего объема информационного обмена (5).

$$s_n(S) = \frac{\text{сред. инф. обмен с Интернетом}}{\text{инф. обмен с Интернетом}} \quad (5)$$

$$k_1 = 0 \text{ и } k_2 = 0.5\pi$$

Как можно видеть, в отличие от параметров, оценивающих влияние уровня оплаты труда, трудового стажа и т.п. параметр уровня информационного обмена представляет собой отношение объема среднего, по организации или её подразделению, к информационного обмена конкретного сотрудника. Это связано с тем фактом, что тревожащим является именно превышение объема информационного обмена сотрудника, над среднестатистическим по организации. Соответственно, при росте уровня обмена, оценка должна снижаться.

Важным нюансом, который необходимо учитывать при оценке уровня информационного обмена, является специфика работы конкретного сотрудника. Так, очевидно, не имеет смысла сравнивать уро-

вень информационного обмена с глобальной сетью Интернет у начальника отдела внешних связей и рядового сотрудника хозяйственного отдела.

Аналогичным образом производится учет информационного обмена с локальной сетью (ЛС) и съемными носителями данных (СНД), а так же общее количество запросов в локальной сети и количество запросов по темам не связанным с профессиональными и должностными обязанностями сотрудника.

Рассмотрим учёт изменения уровня информационного обмена (с Интернетом, локальной сетью и съемными носителями данных), а так же количества запросов в локальной сети (общее и не профильных для сотрудника) в текущем отчетном периоде по сравнению с предыдущим отчетным периодом. Его специфика заключается в том, что подозрительными являются резкие изменения в любую сторону. Поэтому функция  $s_n(S)$  каждого из этих пяти параметров будет представлять собой модуль отношения разницы значения фактора в текущем (тОП) и предыдущем (пОП) отчетных периодах к его значению в предыдущем отчетном периоде.

$$s_n(S) = \frac{\text{обмен с Инт. в тОП} - \text{обмен с Инт. в пОП}}{\text{обмен с Инт. в пОП}} \quad (6)$$

Особенностью данной функции, по сравнению с функциями  $s_n(S)$  ранее использовавшимися в модели, является её множество значений:

- При уменьшении уровня информационного обмена значение функции может меняться в пределах от нуля до единицы;

- При увеличении уровня информационного обмена значение функции может меняться в пределах от нуля до плюс бесконечности, при этом уже двукратный рост уровня информационного обмена является очень тревожным признаком, при этом  $s_n(S) = 1$ . В тоже время незначительные колебания не являются тревожащими признаками

Соответственно функция  $f(s_n)$  должна отвечать следующим требованиям:

$$- f(0) = 1$$

-  $f(a \cdot \sigma) = 1 - E$ , где  $\sigma$  – среднее квадратичное ожидание функции  $s_n(S)$ , где  $S$  – среднее изменения уровня информационного обмена или количества запросов за отчетный период,  $a$  – константа,  $E$  – предел изменения параметра при условии, что  $s_n$  не превышает  $a \cdot \sigma$ ,  $0 < E < 1$ .

$$- f(s_n) \rightarrow 0, \text{ при } s_n \geq 1;$$

$$- f(0) = 1;$$

Функция  $f(s_n)$  удовлетворяющая этим требованиям будет иметь экспоненциальный вид:

$$f(s_n) = ce^{-bs}$$

Из свойств экспоненциальной функции следуют равенства (7) и (8), а из них (9).

$$b = \frac{\ln\left(\frac{f(1)}{f(0)}\right)}{s_1 - s_2} = \frac{\ln\left(\frac{1}{1-E}\right)}{0 - a \cdot \sigma} = \frac{\ln\left(\frac{1}{1-E}\right)}{-a \cdot \sigma} \quad (7)$$

$$c = \frac{f(s_n)}{e^{bs}} = \frac{1}{e^{b \cdot 0}} = \frac{1}{1} = 1 \quad (8)$$

$$f(s_n) = \exp\left(\frac{s_n \cdot \ln\left(\frac{1}{1-E}\right)}{-a \cdot \sigma}\right) \quad (9)$$

В качестве примера:

Пусть  $\sigma = 0,05$ ; примем  $E = 0,1$  и  $a = 1$ , тогда:

$$f(s_n) = e^{-2,10721 \cdot s_n}$$

$$f(0) = 1$$

$$f(0,05) = 0,9$$

$$f(0,1) = 0,81$$

$$f(0,15) = 0,73$$

$$f(1) = 0,12$$

На основании свойств среднее квадратичное отклонения, мы можем сделать вывод, что:

- для 68,2% сотрудников значение функции  $f$  составит от 1,00 до 0,90;

- для 27,2% сотрудников значение функции  $f$  составит от 0,90 до 0,81;

- для 4,2% сотрудников значение функции  $f$  составит от 0,81 до 0,73;

- для оставшихся 0,2% сотрудников значение функции  $f$  составит менее 0,73 – причем для сотрудника, у которого изменение параметра составило 100% от значения за предыдущий отчетный период, значение функции  $f$  составит 0,12;

Таким образом, большинство сотрудников будут иметь достаточно высокие рейтинги по изменению объемов информационного обмена, в то время как сотрудники у которых произошло значительное изменение объема информационного обмена будут резко выделяться на общем фоне.

**Заключение.** Предложенная модель может применяться для автоматической обработки статистической информации по информационному обмену в корпоративной сети. Она поможет в оптимизации усилий, т.к. позволит сосредоточить дополнительное внимание на наиболее подозрительных сотрудниках. Модель может применяться как службой безопасности для первичного поиска потенциальных инсайдеров, так и службой персонала для обнаружения сотрудников использующих рабочее место в личных целях (например общение в социальных сетях, форумах, чатах, просмотр видео и скачивание файлов из Интернета). ■

## Библиографический список

1. Бойдало М.К. Политика информационной безопасности в государственных органах и коммерческих организациях США в XXI веке. // Научная Перспектива. - 2013. - №7(41). - С.39-43.
2. Бойдало М.К., Жигулин Г.П. Метод и модель оценки профессионального соответствия персонала в вопросах обеспечения информационной безопасности // Научно-технический вестник Поволжья. - 2014. - №3. - С. 66-71.
3. Жигулин Г.П., Бузинов А.С., Шабаетов Р.И. Моделирование и прогнозирование информационных угроз. // СПб.: СПб ГУ ИТМО. - 2011.
4. Capelli D., Moore A., Trzeciak R. The CERT Guide to Insider Threats. // USA, January 2012.
5. Caputo D. D., Stephens G., Stephenson B., Kim M. Human Behavior, Insider Threat, and Awareness: An Empirical Study of Insider Threat Behavior. // Research Report No. 16. - Institute for Information Infrastructure Protection, July 2009.
6. Kipp S. P. Espionage and the Insider [Электронный ресурс] - SANS Institute Reading Room, 2001. URL: [http://www.sans.org/reading\\_room/whitepapers/basics/espionage-insider\\_426](http://www.sans.org/reading_room/whitepapers/basics/espionage-insider_426) (дата обращения: 18.05.2015)
7. Montelibano J., Moore A. Insider Threat Security Reference Architecture // Technical Report CMU/SEI-2012-TR-007. - Software Engineering Institute. - April 2012.

## ИССЛЕДОВАНИЕ ВЕЛИЧИНЫ И НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЙСТВИЯ НЕКОТОРЫХ ПАРАМЕТРОВ, ПРИ РАВНОКАНАЛЬНОМ УГЛОВОМ ПРЕССОВАНИИ ТИТАНОВОГО СПЛАВА Ti-6Al-4V

**Денис Александрович ЧЕМЕЗОВ**

магистр техники и технологий, чл.- кор. Международной академии теоретических и прикладных наук (США, Швеция, Казахстан), преподаватель  
Владимирский индустриальный колледж

**Аннотация.** В статье представлены интерактивные изображения, описывающие характер изменения направления действия и величину перемещения, скорости деформации, главного напряжения и теплового потока материала деформируемой заготовки из титанового сплава, при равноканальном угловом прессовании.

С развитием приоритетных отраслей промышленности возникает потребность в новых материалах, которые должны обладать высокими физическими, механическими, эксплуатационными и другими свойствами. Обеспечение требуемых свойств достигается современными методами механического интенсивного пластического деформирования металлических сплавов. Одним из таких методов является равноканальное угловое прессование (РКУП), при котором заготовка последовательно продавливается через несколько каналов (приемный и выходной) матрицы одинакового поперечного сечения, пересекающихся под некоторым углом [1]. Так как процесс РКУП сложен, то исследование напряженно-деформированного состояния прессуемой заготовки целесообразно выполнять с помощью современных компьютерных программ инженерного анализа, получая достоверные результаты методом имитационного моделирования.

Целью исследования явилось компьютерное моделирование в программной среде LS-DYNA процесса РКУП и последующий анализ величины и направления действия теплового потока, перемещения, скорости деформации, главного напряжения заготовки из труднодеформируемого титанового сплава Ti-6Al-4V.

Для реализации компьютерного эксперимента были построены объемные твердотельные модели заготовки круглого поперечного сечения и матрицы, в которой выполнялись два канала диаметрами 25 мм с углом пересечения 90°. Физико-механические свойства титанового сплава Ti-6Al-4V и матрицы, давление действующее на прессуемый образец

(50 МПа), определение контактирующих поверхностей, количество элементов на которое разбивались модели (3651), время моделирования (16 мс) и другие данные записывались в к-файле (текстовый редактор), на основании которого производился расчет процесса РКУП в динамическом режиме [2].

На рис. 1 приведены результаты имитационного моделирования РКУП – эпюры векторов перемещения, скорости деформации, главного напряжения материала заготовки и теплового потока на 16 мс процесса.

На подвергаемой деформации модели заготовки, распределены в пространстве векторные элементы – стрелки различных цветов. Цвет стрелки характеризует величину параметра: синий – наименьшую, красный – наибольшую.

В табл. 1 отражены максимальные значения исследуемых параметров на 16 мс моделирования процесса РКУП.

**Таблица 1 – Максимальные значения параметров**

Параметр	Перемещение	Скорость деформации
Значение, ед. изм.	17,69 мм	1616 мм/с
Параметр	Главное напряжение	Тепловой поток
Значение, ед. изм.	258,4 МПа	1 ккал/ч

Установлено, что наибольшее перемещение материала происходит в месте контакта движущегося пуансона с торцевой поверхностью заготовки (приемный канал матрицы). На участке внутреннего сопряжения приемного и внутреннего каналов матрицы отмечается уменьшение величины (до 7 – 8 мм) и изменение направления перемещения материала заготовки. В выходном канале матрицы, величина перемещения деформированного материала увеличивается ближе к противоположной торцевой поверхности заготовки.

Скорость деформации материала в приемном канале матрицы составляет 813 – 973 мм/с. Процесс продавливания заготовки в выходной канал матрицы сопровождается увеличением скорости деформации материала в 2 раза.

Главное напряжение характеризуется отрица-

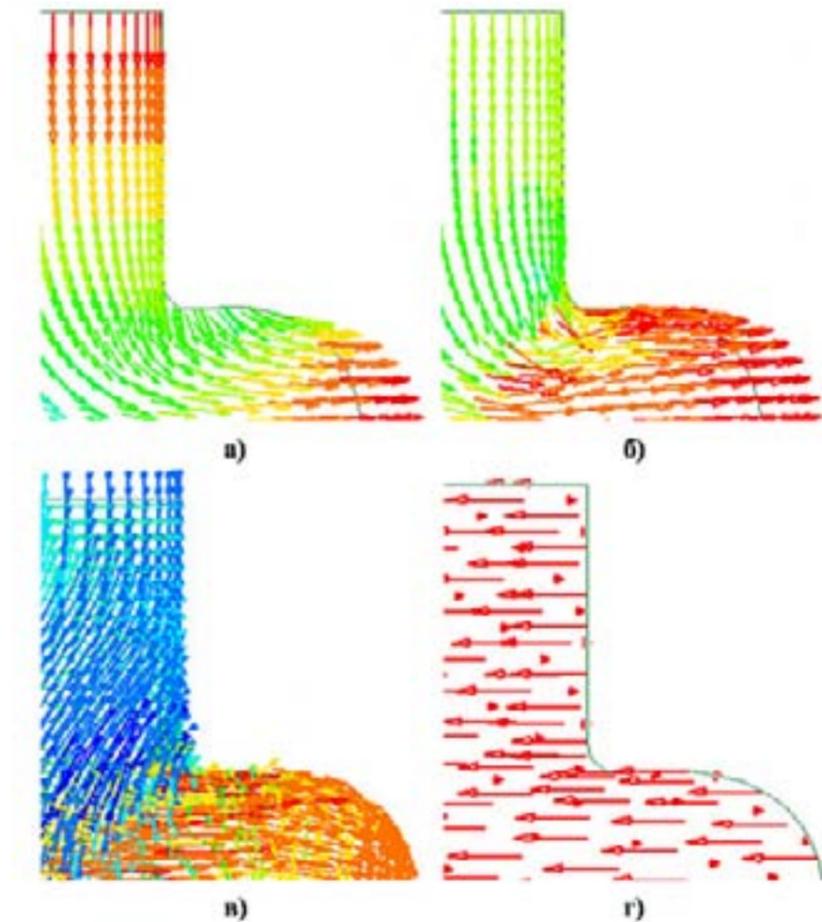


Рисунок 1 - Эпюры векторов: перемещения (а), скорости деформации (б), главного напряжения (в) материала заготовки и теплового потока (г) на 16 мс процесса РКУП

тельными и положительными значениями. Отрицательные значения главного напряжения возникают в части деформируемой заготовки, расположенной в

приемном канале матрицы. При этом по мере продвижения материала, направление действия главного напряжения изменяется (под некоторым углом). Положительные значения главного напряжения материала наблюдаются в части заготовки, расположенной в выходном канале матрицы.

Величина теплового потока (количество тепловой энергии), в конце временного диапазона моделирования, не изменяется во всем объеме деформированной заготовки.

На основании полученных результатов компьютерного моделирования процесса РКУП в холодном состоянии титанового сплава Ti-6Al-4V, можно сделать следующие выводы:

1. На величину пластической деформации заготовки будет существенно влиять угол пересечения приемного и выходного каналов матрицы. На границе перехода происходит увеличение скорости деформации и изменение знака величины главного напряжения.

2. Главное напряжение (величина) распределяется неравномерно (продольное сечение модели) по всему объему деформированной заготовки. Повторное

РКУП устраняет данный недостаток и увеличивает степень наклепа поверхностного слоя заготовки. ■

#### Библиографический список

1. Равноканальное угловое прессование [Электронный ресурс] URL: <http://thesaurus.rusnano.com/wiki/article23465> (дата доступа: 10.05.2015).
2. Chemezov DA, Bayakina AV (2015) The intensity of stress & strain of the model, which is made of titanium alloy Ti-6Al-4V, during equal channel angular pressing. ISJ Theoretical & Applied Science 04 (24): 74-79. Soi: [http://s-o-i.org/1.1/TAS\\*04\(24\)13](http://s-o-i.org/1.1/TAS*04(24)13) Doi: <http://dx.doi.org/10.15863/TAS.2015.04.24.13>

Уважаемые читатели!

Если Вас заинтересовала какая-то публикация, близкая Вам по теме исследования, и Вы хотели бы пообщаться с автором статьи, просим обращаться в редакцию журнала, мы обязательно переправим Ваше сообщение автору.

Наши полные контакты Вы можете найти на сайте журнала в сети Интернет по адресу [www.naupers.ru](http://www.naupers.ru) Или же обращайтесь к нам по электронной почте [post@naupers.ru](mailto:post@naupers.ru)

*С уважением, редакция журнала "Научная перспектива".*

**Издательство «Инфинити».**

Свидетельство о государственной регистрации ПИ №ФС 77-38591.

Отпечатано в типографии «Принтекс». Тираж 750 экз.

Цена свободная.